



ODTÜ Metalurji ve Malzeme Mühendisliği Bölümü 50 YAŞINDA



Hall 2 - E 112 No'lu Stanttayız

ANKIROS

ANNOFER

TURKCAST

2016

29 September - 1 October 2016 / 29 Eylül - 1 Ekim 2016

METALURJİ SEKTÖRÜ ANKIROS ANNOFER TURKCAST FUARLARINDA BULUŞUYOR



Inductotherm Group
**ACUTRAK Alüminyum
Ergitme Sistemleri**



Sarvion, Endogaz Jeneratörlerinde
Ar-Ge Çalışmasını Bitirdi



Metal Akış Teknolojisinde
100 Yıllık Gelişim
VESUVIUS Yeniliklerle Dolu 100 Yıl

DÜNYA LİDERİ

INDUCTOTHERM
GROUP | TÜRKİYE

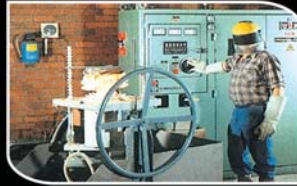
Ergitme teknolojisinde dünya lideri olan Inductotherm, ergitme, bekletme ve döküm ocakları alanında önemli gelişmeler sunar. İşiniz ne olursa olsun komple ergitme sistemleriyle Dünya'da ve Türkiye'de tek çözüm ortağınız!



DEMİR-DİŞİ DÖKÜMHANESİ



ALUMİNYUM ERGİTME



HASSAS DÖKÜM MAKİNASI



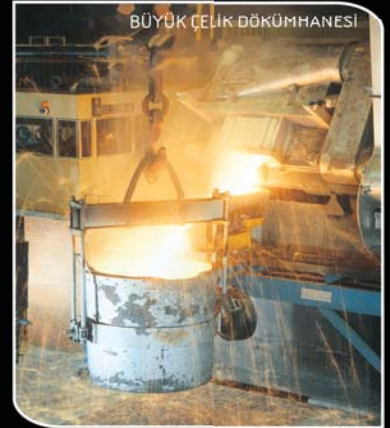
ÇELİK DÖKÜMHANESİ



DEĞERLİ METAL DÖKÜMHANESİ



KÜÇÜK DEMİR ÇELİK
DÖKÜMHANESİ



BÜYÜK ÇELİK DÖKÜMHANESİ
Inductotherm Trademarks:
Dual-Melt® Dual-Trak® Dura-Line® InductoFlex™
Inductotherm® Inductotherm VIP® Melt-Manager®
Meltminder® Mini-Melt® Power-Trak® Tri-Line® VIP®



INDUCTOTHERM
GROUP | TÜRKİYE

Inductotherm İndüksiyon
Sistemleri San. A.Ş.
Barış Mah. 1803/2 Sk. No: 10
Gebze - Kocaeli / TURKEY
Tel : +90 262 646 34 24 (pbx)
Faks : +90 262 646 29 62
inducto@inductotherm.com.tr
www.inductotherm.com.tr

Global PARTNERİNİZ.

Uluslararası geniş ağımız,
Stok gücümüz ve
Kaliteli ürünlerimiz ile ...



**SEKTÖRDE
20 YIL**

ANKIROS 2016 ANNOFER 2016 TURKCAST 2016

29 Sept. - 1 Oct. 2016 TÜYAP Fair and Congress Center

Hall 3 - Stand No: C100



AVEKS

www.aveks.com



İmes Sanayi Sitesi C Blok 306 Sk. No. 4
Y. Dudullu, Ümraniye, İstanbul, 34775 TURKEY
T. +90 (216) 540 00 60 F. +90 (216) 540 00 61

Eski Yapanlar Plaza No. 1/1 K. 6
S.M. Fatih Öngül Sk. Kozyatağı, İstanbul, 34742 TURKEY
T. +90 (216) 410 00 60 F. +90 (216) 410 00 90

E-5 Karayolu Üzeri Tavşanlı Mevkii
Yolbulan Antrepo Yanı Gebze, Kocaeli TURKEY
T. +90 (262) 724 99 14-15 F. +90 (262) 724 99 12

Değerli Okuyucu Dostlarımız,

Bu sayımızla birlikte Ankiros-Annofer-Turk-cast fuarları için ön hazırlık yaptık. Bu yıl daha çok katılımlı olacak etkinlik için yine 7.sini hazırlayacağımız fuar gazetesini sizlerle olacağız. Metal Dünyası fuar özel sayımızı bayramdan önce baskıya vermiş olacağız. Bundan dolayı yerinizi ayırtma da geç kalmayınız.



Kenan ANIL

Ayrıca ülkemizde yaşanan kaos mantıkları durdurdu. 2005 yılından beri dünya ekonomik bunalımının yarattığı sonuçlardan biri zaten Ortadoğu'da emperyalist ülkeler tarafından kurulan sahte devletler. "Arap Baharıyla" yeniden şekillenirken masum insanların ölmesiyle devam etmektedir. Ülkemizde de 1800' lü yıllardan beri oynanan 1910'lu yıllarda haritası çizilip Serv anlaşmasıyla dayatılan fakat Mustafa Kemal Atatürk'ün ve ona inanan halkın bu oyununu bozması ile sürekli ülkemiz için her beş-on yılda bir kaoslar yaratılıyordu fakat yine başarılı olamadılar.

Dergilerimizi basılı olarak yayınlamaya devam ediyoruz. Ayrıca dijital ortamda da yayınlamaya başladık. Bunlardan biri Mobil Uygulamamız. IOS ve Android üzerinden mobil uygulamamızı indirenlerin sayısı her geçen gün artıyor. Ayrıca internet sitelerimizin yeni yüzüyle tanışacak ve mobil uyumlu şekilde rahatça izleyebileceksiniz.

Bizleri sosyal medyada da bırakmayıp izleyen ve dergilerimizi okuyan herkese teşekkür ediyoruz.

www.prestijweb.tv oluşturmamızın amacı konusunda uzman kişilerle mesleğini anlatması ve böylece sektöre kazanılacak kişilere mesleği sevdirmektir. Şu ana kadar bu şekilde birkaç proje gerçekleştirebildik. Bizi sevindiren birçok okulda dersliklerde öğrencilere gösterilmesi buda bizi çok memnun ediyor. Sizlerden isteğimiz Metal imalat sektöründe uzman kişilerin mesleğini uygulamalı anlatmalarının bizi davet etmesi.

Ayrıca Prestij yayıncılık olarak dergi yayıncılığının yanında ajanslık hizmetleri de veriyoruz. 26 yıl önce başladığımız serüvende bizi herkes tanıdığı için bu yanımızı hiç reklam etmemiştik. Çünkü katalog, broşür, afiş, kurumsal kimlik çalışması v.s. birçok firmamıza çalışmalar gerçekleştirdik. Fakat yeni firmalarımızdan biri bizim böyle işler yaptığımızı bilmediğini söyleyince yazmak zorunda kaldım. Bilgi birikimimiz hem dünyayı gezmemiz hem de işimiz konusunda da araştırmacı olmamızdır...

Güçlü ve sağlıklı yarınlar için. Gelecek nesillere güzel günler bırakmanın bilinciyle, sağlıklıca kalın.

Kenan Anil



Metal Dünyası Sektörel Yayıncılar Derneği Üyesidir.
www.seyad.org

Prestij Yayıncılık uygulamamızı
Ücretsiz indirebilirsiniz



DANIŞMANLAR KURULU



Metal Isıl İşlem Sanayicileri Derneği



Türkiye Alüminyum Sanayicileri Derneği



Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği



Korozyon Derneği



Kalite Derneği



Ankara Madeni Dökümcüler Odası



Türkiye Çelik Üreticileri Derneği



Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği



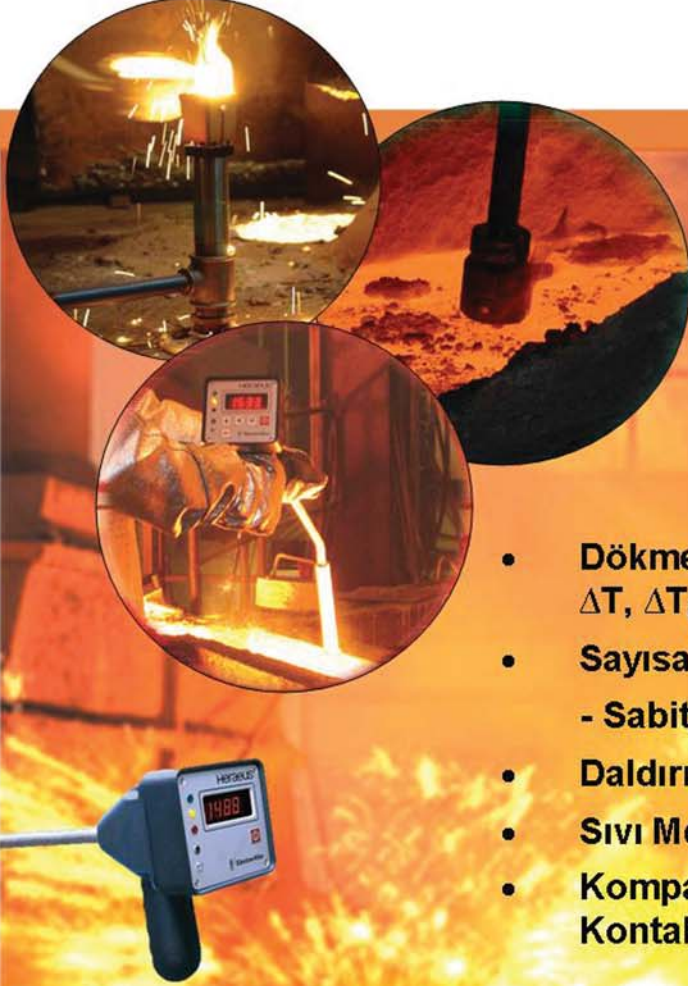
Otomotiv Sanayii Derneği



Türk Seramik Derneği

Dökümhanelerde Verimlilik ve Kalitenin Sırrı “Heraeus Electro-Nite” - Bir Teknoloji Lideri -

- Dökme Demirde Termal Analiz (%C, %Si, T_L , T_S , ΔT , ΔT_M , SC)
- Sayısal Sıcaklık Ölçüm Cihazı
- Sabit, Portatif, Hafızalı, RF Antenle Veri İletimi
- Daldırma Tipi Termokupllar
- Sıvı Metalden Spektrometre Numune Alıcılar
- Kompanzasyon kabloları, Daldırma Lansları ve Kontak Elemanları



TS EN ISO 9001:2008
Kalite Yönetim Sistemi
Belge No: KY-513-03/KG-07/09-R



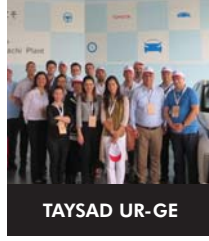
Kalibrasyon
TS EN ISO IEC 17025
AB-0015-K



Electro-Nite

Your critical link to quality through sensor technology •

8 TAYSAD, İş Mükemmelliği URGE Projesi ile Japonya'daydı



TAYSAD UR-GE

10 TEMSA Fransa'da 5 Binli Adetlere Koşuyor



TEMSA

26 Geleneksel Kültürümüzde Ekip Çalışmaları



Şener MUTER

28 Ocak-Temmuz Döneminde Çelik İhracatı 9,4 Milyon Ton Oldu



Çelik İhracatçıları Birliği

36-38 Dijital Çağın Çocuklarına Teknolojiyi Doğru Kullandırmanın Yolları



Ferah ÖNER

40-41 Çelik Sektöründe İhtiyatlı İyimserlik



Veysel YAYAN

Dergimiz Hakemli Dergidir

YAZI YAYIM KOŞULLARI

- Yazılar A4 boyutunda, 5 sayfa geçmeyecek şekilde PC WORD dokümanı olarak mail ile gönderilmelidir. Yazıya uygun fotoğraf da ayrıca gönderilmelidir.
- Gönderilen yazıların dergimizde yayınlanması için yazılan metnin gün, ay, tarih bilgileri ile yazarların imzalarının da bulunması rica edilir. Ayrıca yazarlarımız kendi fotoğraflarını ve kısa özgeçmişlerini de yazıya eklemelidir.
- Yazının İngilizce başlığı ve özetin İngilizcesi de verilmelidir.
- Yazılarda kullanılan fotoğraflar ve grafikler 300 dpi çözünürlükte net ve temiz olmalıdır.
- Yazıların sonuna yararlanılan kaynakça eklenmelidir.
- Özgün ve derleme yazılardaki görüşler yazarına, çevirilerden doğacak sorumluluk ise çevirmene aittir.
- Dergiye gönderilen yazılar, yayımlansın ya da yayımlanmasın yazarına iade edilmez.
- Yayımlanan her makale yazarı/yazarları dergimizin bir yıllık ücretsiz aboneli olurlar. Bu nedenle yazarlarımızın kendi irtibat adreslerini ve mail adreslerini de göndermeleri rica olunur.

Reklam İndeksi

3E MÜHENDİSLİK.....	9
AKMETAL METALURJİ.....	Arka Kapak
ALİSAN.....	11-13-15
ALUMINIUM FAIR.....	45
ANKİROS.....	39
AVEKS.....	3
BES MÜHENDİSLİK.....	21
BULUT MAKİNA.....	23
DURER.....	33
EKW.....	19
EUROBLECH FUARI.....	51
FORMNEXT FUARI.....	37
FOSECO.....	7
HAZNEDAR.....	31
HERAEUS ELECTRO-NITE.....	5
HİDRO TEKNİK UÇAK METAL.....	35
INDUCTOTHERM.....	Ön Kapakı
IMMC 2016.....	57
KALIP AVRASYA.....	59
MAKTEK FUARI.....	53
MARMARA METAL.....	25
METEM.....	61
MFN.....	47
OERLIKON BALZERS.....	41
ÖRS MAKİNA.....	29
PROMIS.....	17
REPAMET.....	27
SARVION.....	Arka Kapakı
TURKCHEM FUARI.....	55



Kapakta kullanılan görsel ODTÜ Metalurji ve Malzeme Mühendisliği Bölümü 50. Yıl Sempozyumu'na aittir



Sadece Foseco Yeter

Gurur verici geçmişimiz yetmiş yıllık bilgi birikimimizden yararlanmanızı sağlar. Bu süre boyunca dünyadaki endüstriyel gelişimi destekleyerek, küresel çapta stratejik olarak konumlandırılmış özel ekipler oluşturduk.

Bugüne kadar her türlü zorluk ve sorunların üstesinden gelmeyi başardık. Bu nedenle desteğimize ihtiyaç duyduğunuz anda dünyanın neresinde olursanız olun, deneyimli ve profesyonel dökümhane uzmanlarımızdan derhal ve etkili yanıt alacağınızdan emin olabilirsiniz.

Gerçek potansiyelinizi ortaya çıkarmak için: Sadece Foseco Yeter.

- + Ortaklık
- + Küresel Teknoloji - Yerel Hizmet
- + Yaratıcı, Yenilikçi Çözümler
- + Uzman Tavsiyesi
- + Güvenilirlik
- + Bilgide Öncülük

0262 677 1050

foseco.turkiye@foseco.com

www.foseco.com.tr



TAYSAD, İŞ MÜKEMMELLİĞİ URGE PROJESİ İLE JAPONYA'DAYDI



TAŞIT ARAÇLARI YAN SANAYİCİLERİ DERNEĞİ, 2014'TE BAŞLATTIĞI VE EKONOMİ BAKANLIĞI'NIN DESTEĞİYLE YÜRÜTTÜĞÜ İŞ MÜKEMMELLİĞİ URGE PROJESİ KAPSAMINDA, JAPONYA'DA YERLEŞİK OTOMOTİV ANA VE TEDARİK SANAYİ FİRMALARINI ZİYARET ETTİ.

Projeye dahil olan TAYSAD üyesi 10 üye firmanın temsilcilerinin yer aldığı 22 kişilik heyetin, geçtiğimiz günlerde gerçekleştirdiği Japonya seyahatini değerlendiren TAYSAD Başkanı Alper Kanca, "İş Mükemmelliği URGE Projesi çerçevesinde bugüne kadar birçok çalışma yaptık. En başından beri proje ile hedeflediğimiz maliyet düşürücü ve verimlilik artırıcı faydaların neredeyse tamamına ulaştık. Projeye ışık tutan çalışmaların asıl merkezi olan Japonya ziyaretimizi de geçtiğimiz günlerde gerçekleştirdik" dedi. Başkan Kanca, Otomotiv Tedarik Zincirinde İş Mükemmelliği URGE Projesi kapsamında hayata geçirilen eğitim ve danışmanlık çalışmalarının nihai adımı olan Japonya ziyaretinde, ülkenin önemli otomotiv üreticileri Mazda ve Toyota fabrikaları ile Toyota Şehri'nde yer alan Toyota'nın önemli tedarikçileri Toyota Boshoku, Aisin, Denso ve Sango firmalarının üretim tesislerinin ziyaret edildiğini belirtti.

TAYSAD Başkanı Kanca, bu ziyarette ayrıca TPS'e (Toyota Production System) dönük iyi uygulamaları da

izleme şansı yakaladıklarını ifade etti. Başkan Kanca, "Japonya seyahatimizde ziyaret ettiğimiz önde gelen otomotiv sanayi firmalarının, iyi uygulama örneklerini inceledik; yaptığımız çalıştaylar ile gördüklerimizi ve öğrendiklerimizi ele alarak, firma yetkililerimizle sonuçları değerlendirdik" diye konuştu. Ziyarette ayrıca Mazda ve Toyota müzelerinin de ziyaret edilerek, Japon otomotiv sanayinin gelişimi ve teknoloji düzeyi hakkında yerinde bilgi sahibi olunmasının sağlandığını söyleyen TAYSAD Başkanı Kanca, "Söz konusu ziyaretler ile katılımcıların, proje süresince eğitimini ve danışmanlığını aldığı yalın üretim teknikleri ve kültürünün, Japonya'da nasıl uygulandığını görmeleri ve öğrendiklerini içselleştirmeleri sağlandı" dedi.

"Projeye Bu güne Dek Yaklaşık 6 Milyon Liralık Fayda Sağlandı"

TAYSAD Başkanı Alper Kanca, proje katılan firmaların, maliyetlerinde iyileşme sağladığı ve israflarını azaltarak rekabet avantajı elde ettiklerini söyledi. Alper Kanca, karlılıktan taviz vermeden ve maliyetleri artırmadan

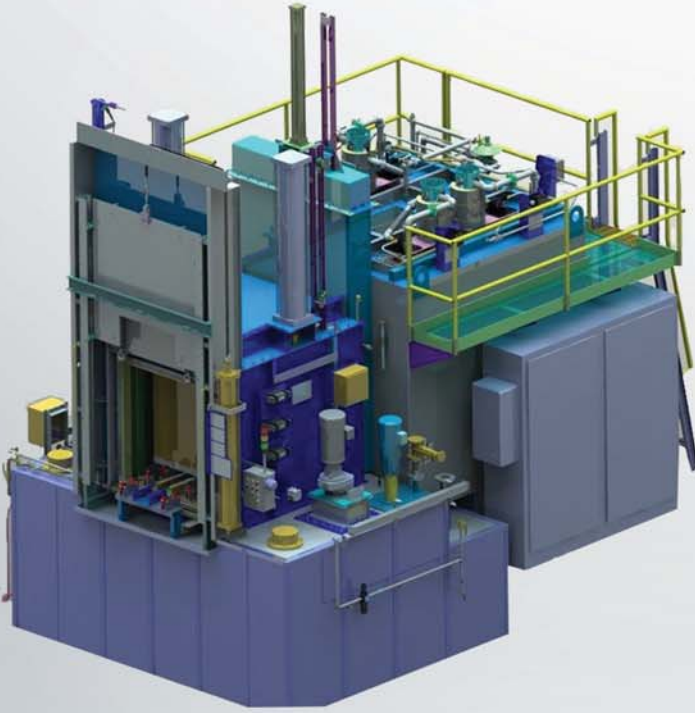
büyümenin hedeflendiği projenin başarısına dikkat çekerken, "Projeye bu güne dek yaklaşık 6 milyon liralık fayda sağlandı. Yapılan iyileştirme çalışmalarında, şirketlere maliyet açısından hızlı bir şekilde sonuçlarını görebilecekleri faydalar sağlayacak, üretim verimliliği projelerine öncelik verildi. Aynı çalışan sayısı ile daha fazla sayıda üretim adetlerine ulaşılması, hatlarda proses sürelerinin azaltılması, kalite seviyesinin bir basamak yukarı çıkarılması gibi kazanımlar sağladı. Ayrıca bu iyileştirmeler, bir sonraki öncelikleri belirleme ve yeni gelişim hedefleri oluşturmaya da katkı sağladı" şeklinde konuştu.

TAYSAD Japonya İş Ziyaretleri Devam Edecek

TAYSAD İş Mükemmelliği URGE projesi kapsamında, Ekonomi Bakanlığı'nın desteğiyle gerçekleştirilen Japon otomotiv firmalarının ziyaretinin, yalın üretimin özünde yer alan "yerinde görme" felsefesiyle uyduğu dikkat çeken Başkan Alper Kanca, "Yerinde görüp, iyi uygulamaları inceledikten sonra projemizin amacına bir adım daha yaklaştığına inanıyoruz. Projemizde yer alan firmaların bundan sonraki hedefi, iyi örnekleri ülkemize getirip, uyarlayıp, kendi firmalarında hayata geçirmeleri, kurum kültürüne dönüştürmelerini sağlamak olacaktır. Biz de TAYSAD olarak benzer ziyaretlerimizi sürdürerek, daha çok firmamızın bu imkanlardan faydalanmasını sağlayacak; otomotiv tedarik sanayinin küresel rekabet yarışında başarı sağlaması için çalışmalarımıza aralıksız devam edeceğiz" dedi.

UBQ UNIVERSAL BATCH QUENCH

100 YILLIK AMERİKAN TEKNOLOJİSİ VE GÜVENCESİ İLE...



- Sementasyon, Karbonitrasyon, Sertleştirme, Nitrokarbürleme, Normalizasyon, Tavlama, Gerilim Giderme süreçleri
- 1 kg / 8,5 lt yağ kapasitesi, AC sürücü kontrollü sirkülasyon fanları, hava soğutması ile özel dizayn yağ tankı
- Akıcı hareket ve sorunsuz çalışma sağlamak için özel dizayn edilmiş köşe kılavuzu içeren pnömatik quench asansörü
- Patentli "yukarı akışlı" çalkalamalı quench sistemi
- Çalışma sıcaklığı 790°C - 955°C (maksimum 1100°C)
- Mükemmel sıcaklık homojenliği (15 noktada TUS testi garantisi)
- Gaz veya elektrik ısıtma kontrollü
- AFC-Holcroft'un reküperatif radyant U-tüplü özel dizayn yüksek verimli yakıcısı
- Servo motor kontrollü, çift O₂ problu, atmosfer kontrollü

YATIRIMLARINIZA BİZİ DE ORTAK EDİN!

TÜBİTAK TEKGEB Gebze Yerleşkesi A Blok No:2 41400 Gebze/KOCAELİ
Tel: +90 262 658 98 40 +90 850 840 00 33 Fax: +90 216 290 54 92
www.3eendustriyel.com.tr

TEMSA FRANSA'DA 5 BİNLİ ADETLERE KOŞUYOR



YURT İÇİ PAZARDA OTOBÜS TESLİMATLARINDA HIZ KESMEYEN TEMSA, YURT DIŞI PAZARLARA DA İHRACAT ADETLERİNİ ARTIRMAYA DEVAM EDİYOR.

Ürettiği otobüsleri 66 ülkeye ihraç eden TEMSA, en güçlü pazarları arasında yer alan Fransa'ya 22 adet otobüs daha teslim etti. Mayıs ayında 42 adetlik bir otobüs teslimatının gerçekleştirildiği Fransa'ya son olarak teslim edilen otobüsler arasında LD 13 SB, MD9 LE, MD 9, MD7, HD13, HD 12 ve MD9 IC bulunuyor.

5 binli adetlere adım adım

Fransa pazarında TEMSA'nın çok güçlü bir marka konumunda olduğunu belirten Bölge Satış Müdürü

Çağdaş Hakan Adıyeke, "Fransa yollarında hizmet veren otobüs sayısı 4 bin 700'ler civarına geldi. Hedef 5 binli rakamlara ulaşmak. TEMSA'nın Fransa pazarındaki başarısı ihtiyaçlara en uygun model otobüsleri sunabilmemizle mümkün oluyor. Son olarak yaptığımız 22 adetlik teslimatla kapsamı model bazlı olarak incelendiğinde çok farklı alanlara yönelik ürünlerimizin talep gördüğünü tespit etmek mümkün. Yenilikçi ve geniş ürün gamımız ve bu ülkede sahip olduğumuz güçlü bayi ağımla TEMSA

markasının sahip olduğu pazar seviyesini çok daha yukarıya taşıyacağımız mümkün olacak. Yıl sonuna kadar yine çeşitli modellerde otobüs ihracatı ve teslimatı gerçekleştirmeye devam edeceğiz. Fransa'daki taşıma şirketleri TEMSA'nın ürünlerinin sahip olduğu konforu, teknolojik özellikleri ve işletme sürecindeki avantajları gördükçe yeni yatırım tercihini TEMSA yönünde kullanmaya devam ediyorlar. Bu da bizi mutlu ediyor. Fransa'da 5 bin adetlere doğru adım adım ilerliyoruz" dedi.

prestij
yayıncılık

KALIP DÜNYASI **METAL DÜNYASI** **CCC CAD CAM CAE DÜNYASI**

Dergilerimizin Son Sayılarının Tamamı Artık Mobil Uygulamamızda

Google Play veya Apple Store'dan,
"Prestij Yayıncılık" yazarak
ÜCRETSİZ indirebilirsiniz

Available on the iPhone
App Store

ANDROID APP ON
Google play

Dergilerimiz artık
PARMAĞINIZIN UCUNDA

Bütçeniz ve Kaliteniz

Kalite analizleri, ürün, verimlilik ve karlılık açısından önemlidir. Cevherden metale; hatta inklüzyonlara kadar analizlerinizde benzersiz hassasiyet, yüksek doğruluk ve sürat. Çok yönlü XRF Spektrometreler, endüstri lideri Optik Emisyon Spektrometreler, prestijli ve yüksek performanslı Otomasyon Sistemleri, tüm ihtiyaçlarınız için tek adres. Üstün ürün kalitesi ve düşük maliyetler için sadece cihaz değil, uzmanlığımız ve tecrübemiz de hizmetinizde. XRF ve Optik Emisyon analizlerinde güç, performans ve karlılıkla tanışmak için sizi cihazlarımızı test etmeye davet ediyoruz.

Kontrol Altında

- info@alisan.com.tr
- analyze@thermo.com
- www.thermoscientific.com/assured

**ALISAN**
İÇ VE DIŞ TİCARET A.Ş.

ARL 4460 Optik Emisyon Spektrometre
Element ve inklüzyon analizlerinde en yüksek performans



ARL PERFORM'X Gelişmiş WD-XRF Spektrometre
Çok yönlülük ve performansın bulunduğu X-ışını analizleri



ARL 9900 XRF ve Entegre XRD
XRF ve XRD tekniklerini buluşturan, hızlı proses kontrol cihazı



ARL iSpark Serisi,
en hızlı, en yüksek analitik performanslarda metal analizi..



ARL Optim'X
50W güç ile XRF analizlerinde şaşırtıcı, emsalsiz analitik performans

ANKIROS**ANNOFER****TURKCAST****2016****29 September - 1 October 2016 / 29 Eylül - 1 Ekim 2016****TÜYAP Fair and Congress Center**
TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi, Büyükçekmece**İSTANBUL-TURKEY****ALISAN****Hall 3 - Stand No: B100**

AKILLI PRES ATÖLYESİNE HOŞ GELDİNİZ

SCHULER
Member of the ANDRITZ GROUP

SCHULER, BU SENEKİ EUROBLECH FUARINDA PROSES GÜVENLİĞİNİN VE VERİMLİLİĞİ İLETİŞİM AĞLARI YOLUYLA NASIL ARTTIĞINI GÖSTERİYOR.



Schuler Servo pres hatları günümüzde bilgi alışverişinde ve gelecekteki sistemler için bağlantı noktaları sağlıyor.

Birçok işletmecisi, makineler kendilerine asıl sorunun nerede olduğunu söylemesini dilemiştir. Bulunduğumuz Endüstri 4.0 Devrimi iletişim kurabilen makineler artık hayal ürünü değil. Ekim ayının sonunda Hannover şehrinde düzenlenen EuroBLECH fuarında Schuler, "Akıllı Pres Atölyesi" adı altında şekillendirme teknolojisinde iletişim ağ çözümlerinin hem proses güvenliğini hem de üretim verimliliği nasıl arttırdığını gösteriyor.

Gerekli bağlantı noktaları mevcut

Schuler'in modern bir Servo Pres hattında yaklaşık 30 endüstri bilgisayarı birbirleri ile bağlantılı. Bu şekilde bir presden diğerine yüksek düzeyde verimlilik ve güvenli parça taşıma sağlanıyor. Tekli presler, lazer kesme hatları ve çeşitli otomasyon ekipmanı Endüstri 4.0 Devrimine uygun gerekli bağlantı noktalarına sahiptir.

Belirli bir sacın maksimum şekillendirilme hızı nedir? Şekillendirme simülasyonu tüm sistemin sanal optimizasyonu için değerli bilgiler sağlıyor. Servo pres hattı örneği göz önünde bulundurulursa kalıp takımları bağlanmadan

önce sistemin sanal modeli arkaya parça üretmeye başlar.

Simülasyona bağlı optimizasyon

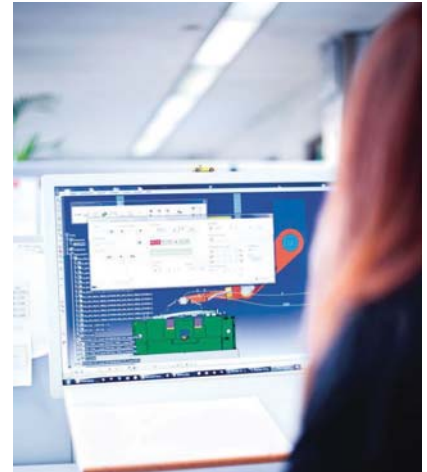
Tüm pres aşamalarında ve otomasyon'da dahil olmak üzere bütün sistemin simülasyonu sayesinde parça transfer süresi en aza indirilebiliyor. Schuler verimliliği optimize etmek için ve devreye alma süresini azaltan simülasyon çözümleri sunuyor. Müşteri bu sayede üretim için gerekli enerji ihtiyacını önceden bilgi alabiliyor.

Makineler, örneğin pres gücünü ölçmek için farklı noktalara kurulan sensörler aracılığıyla veri sağlanıyor. Eğer bu bilgilerden doğru sonuca ulaşılır ise bu alanda da büyük bir potansiyel elde edilir. Pres gücünde her hangi sapma çıkarsa prosesde düzensizliklerin olduğu anlamına gelir. Bu şekilde hattın bakımı için önemli bilgiler toplanır, makine ve kalıp zarar görmesi engellenir.

Eğer bir şeyin doğru çalışmadığı tespit edilir ise servis teknisyeni müşteri makine bağlanabiliyor. Schuler bugün Uzaktan Servis bağlanma sistemi aracılığı ile on

sorundan dokuzunu uzaktan çözebiliyor. Uzaktan bağlanma sistemi bakım servisi sayesinde maliyetten müşteriler tasarruf edilebiliyor.

Örneklerin çoğu Schuler'de zaten yaygın uygulanmaktadır. AR-GE yönetim kurulu başkan Dr. Stephan Arnold şunları aktardı: "Schuler yıllardır dünyanın her yerinde rulo açıcı'dan otomatik istifleme sistemine kadar pres atölyelerini donatmış olmanın avantajına sahiptir". "Bu deneyim, "Akıllı Pres Atölyesi" ile geleceğin pres atölyesine uygun akıllı çözümler geliştirmemizde son derece yardımcı olacaktır."



Tüm sistemin simülasyonu sayesinde verimlilik optimize edilebiliyor ve devreye alma süresi büyük ölçüde azalıyor.

Temassız levha ölçümünde

En düşük işletme maliyetleri ile haddinizin en verimli şekilde devamlılığını sağlamak için çabalarırken, beklenmeyen durumlara tahammül edilemez. Alüminyum ve çelikte sac - levhanın kalınlığını ve kaplama ağırlığını en doğru şekilde ölçebilmek için kendini ispatlamış online çözümler ile yardımınıza koşuyoruz. Açık ara farkımız; işletmenizi en yüksek kapasitede çalışır durumda tutabilmek için, ihtiyacınız olan profesyonel teknik hizmet ve servis mühendisi desteğini teminimizdeki çelikten azmimizdir. Beş kıtadaki yedi bölgesel servis merkezi ve tecrübeli uzman kadromuza 24 saat ulaşabilme imkanı ile bize güvenebilirsiniz – en zor zamanlarda bile..

tam destek teması

- Daha fazla bilgi için arayabilir, +49 (0) 9131 998-0 ve +1 (978) 663- 2300, veya web sitemizi ziyaret edebilirsiniz, thermoscientific.com/metals



© 2012 Thermo Fisher Scientific Inc. All rights reserved.



Thermo Scientific RM 200 EG
Levha Kalınlık Gauge'i



Thermo Scientific RM 315 EC
Soğuk Kaplama Ağırlığı Gauge'i



Thermo Scientific RM 210 AF
Aluminium Folyo Kalınlık Gauge'i

ALISAN
İÇ VE DIŞ TİCARET A.Ş.

Thermo Fisher Scientific
Flat Sheet Gauging
Türkiye Genel Temsilcisi

Rüzgarlıbağçe, Kayın Sok. Yasa İş Merkezi No:1
1.Blok Kat: 2- 34805 Kavacık Beykoz / İstanbul
Tel: (0216) 680 40 20 Fax: (0216) 680 40 30
info@alisan.com.tr - www.alisan.com.tr

ANKIROS

ANNOFER

TURKCAST

2016

29 September - 1 October 2016 / 29 Eylül - 1 Ekim 2016

TÜYAP Fair and Congress Center
TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi, Büyükdere

İSTANBUL-TURKEY

ALISAN

Hall 3 - Stand No: B100

Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Adnan Dalgakıran



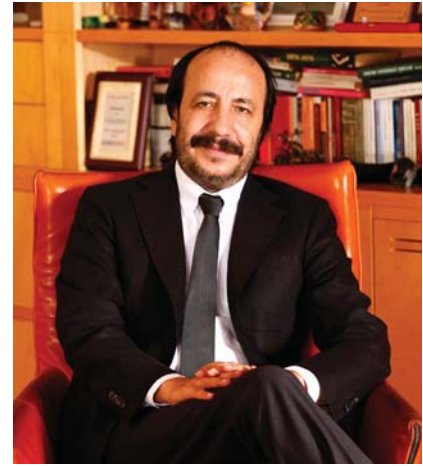
“İHRACATÇILAR YURTDIŞINDAKİ İŞ ORTAKLARIYLA GÜVEN TAZELEYECEK”

MAKİNE SEKTÖRÜ YILIN İLK YARISINDA YÜZDE 4 İHRACAT ARTIŞI SAĞLAMAYI BAŞARDI. MAKİNE İHRACATININ TÜRKİYE ORTALAMASININ ÜZERİNDEKİ ARTIŞININ SÜRDÜĞÜNÜ BELİRTEN MAKİNE İHRACATÇILARI BİRLİĞİ BAŞKANI ADNAN DALGAKIRAN, “TÜRKİYE’NİN İSTİKRARINA VE EKONOMİK POTANSİYELİNE ZARAR VERMEK İSTEYENLERE VEREBİLECEĞİMİZ EN GÜZEL CEVAP DAHA FAZLA ÜRETMEK VE ULUSLARARASI REKABETTE SÖZ SAHİBİ OLMAKTIR. 15 TEMMUZ GİRİŞİMİ SONRASINDA ALINAN TEDBİRLERLE HIZLI BİR NORMALLEŞME SÜRECİNİN BAŞLADIĞINA İNANIYORUZ. YURTDIŞINDAKİ İŞ ORTAKLARIMIZLA BİR KEZ DAHA GÜVEN TAZELEYECEĞİMİZ BU DÖNEMDE ATACAĞIMIZ HER ADIMIN, YILSONU RAKAMLARIMIZA OLUMLU YANSIMALARI OLACAKTIR” DEDİ.

Türkiye sanayiinin lokomotif sektörleri arasında yer alan makine sektörü ihracat odaklı büyümesini sürdürdü ve yılın ilk yarısında dış ticaret açığının azalmasına büyük katkı sağladı. Türkiye’nin toplam ihracatının azaldığı bu dönemde yurt dışındaki etkinliklerini sürdüren makineciler stratejik pazarları arasında üst sıralarda yer alan Rusya ile yılın ilk yarısında yaşanan sıkıntılardan etkilenmelerine rağmen, sektör tamamı itibarıyla toplamda 6,8 milyar dolar ihracata imza atarak yüzde 4,0’lük artış gerçekleştirdi.

Sektör Rusya ile yeniden canlanan ilişkilerden memnun

Sektörün ihracat artışında, Makine Tanıtım Grubu’nun hedef pazarlara dönük olarak sürdürdüğü çalışmalarının önemli bir payı olduğunu ifade eden Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Adnan Dalgakıran dünya ticaretindeki daralma ile Rusya pazarındaki sıkıntıları, yılın ilk yarısında



Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Adnan Dalgakıran

dikkatle sürdürdükleri hedef odaklı pazar stratejisiyle aşmaya çalıştıklarını belirtti. Dalgakıran şunları söyledi, “Yılın ilk yarısında, Almanya’ya 1 milyar doların üzerinde makine satışı gerçekleştirdik. Dünyanın en güçlü ülkelerinden ABD yılın ilk yarısında Türk makinelerine 500 milyon dolar ödedi. Pazar payımızı devamlı artırdığımız bu iki ülkeye, son dönemde ikili ilişkilerimizin yeniden düzeldiği Rusya da eklendi. Yılın ikinci yarısında bu ülkeyle geliştireceğimiz ekonomik işbirliğinin, makine sektörünün ihracat artışını daha da yukarı taşıyacağını düşünüyoruz.”



PrestijWeb.TV

**Sektörün Tv’sinde
kendinizi de
görebilirsiniz**

www.prestijweb.tv

"Köklerimiz ilerledikçe

toprağın derinliklerine,

geleceğe gururla, umutla ve cesaretle

uzatırız dallarımızı"

33^{üç} yıl
ALISAN
tecrübe güçtür.

Mermer sektörünün beklediği fuar için özel uçak kaldıracaklar

İMİB İTALYA'DA HEM TÜRK TAŞINI HEM DE TÜRKİYE'Yİ TANITACAK



Türkiye 15 Temmuz'un yaralarını sarmaya çalışıyor. Özellikle dış ülkelerdeki Türkiye algısının negatif yönde oluşturulmaya çalışılmasına karşı, ihracatçılar karşı atak için hazırlanıyorlar.

Başta birçok meslek örgütü yurtdışında verdiği ilanlar ile Türkiye'nin demokrasi mücadelesini anlatırken, ihracatçılar yurtdışı fuarlarda yaptığı ürün tanıtımının yanında ülke tanıtımına da hız verecekler. Eylül ayında İtalya'nın Verona kentinde düzenlenecek olan Marmomacc fuarına hazırlanan İstanbul Maden İhracatçıları Birliği (İMİB), katılımı artırmak için özel uçak kaldırarak.



İMİB Yönetim Kurulu Başkanı Ali Kahyaoğlu

28 Eylül - 1 Ekim 2016 tarihleri arasında VeronaFiere fuar merkezinde 51. kez düzenlenecek "Marmomacc 2016, International Trade Fair for Stone Design & Technology" fuarının milli katılım organizasyonunu üstlenen İMİB, Fuar esnasında yabancı alıcıları Türkiye'nin tanıtımı için de bir dizi etkinlikler düzenleyecek.

Kendimizi dışarıda çok iyi anlatmalıyız

Marmomacc fuarının mermer sektörü için en önemli buluşma noktası olduğunu ve geçen yıl 55 ülkeden bin 524 firma ile 67 bin profesyonel ziyaretçinin geldiğine dikkat çeken İMİB Yönetim Kurulu Başkanı Ali Kahyaoğlu, "Türkiye hakkında yanlış bilinenleri düzeltmek, gerçek Türkiye'yi anlatmak bundan önce olduğu gibi bundan sonra da bizlerin en önemli görevi. Türk halkı çok önemli bir demokrasi sınavı verdi. Bunu tüm dünyaya anlatmalıyız. Yıkılmadığımızı, dimdik ayakta durduğumuzu göstermeliyiz" dedi.

Fuara katılanlar Ekonomi Bakanlığı desteğinden yararlanacaklar

Türkiye'nin yanı sıra Arjantin, Belçika, Brezilya, Çin, Fransa, Hırvatistan, Mısır, Ürdün, İran, Pakistan, Hindistan, Portekiz, İspanya ve Tayvan'ın da milli katılım organizasyonu düzenlediği fuarın sektör için önemli olduğunu belirten Kahyaoğlu sözlerini şöyle sürdürdü: Doğal taş sektöründe dünyada düzenlenen en büyük etkinliklerden biri olan fuar, tüm sektör için vazgeçilmez ve sektöre yön veren bir etkinlik konumunda. Bu yıl daha fazla firmamızın fuara katılmasını istiyoruz. Bu nedenle İMİB olarak özel uçak kaldıracağız. Ayrıca Marmomacc Fuarı, Ekonomi Bakanlığı tarafından prestijli fuar kapsamında değerlendirildiğinden, bu fuarı 2016 yılında prestijli fuar katılımı olarak belirleyecek firmalar destek kapsamındaki harcamalarının yüzde 50 si oranında destekten yararlanabilecekler.

Rusya ve İsrail ile ilişkilerin yumuşaması mermer ihracatını artırır

Rusya ile uçak krizinin ardından duran ihracatın yeniden canlanmasının beklendiğini belirten Ali Kahyaoğlu, "Rusya'da inşaat çalışmaları yapan Türk firmaları yeniden çalışmalara başladılar. İnşaat sektöründeki hızlanmaya paralel olarak mermer ihracatında da artış bekliyoruz. Ayrıca İsrail ile ilişkilerin yumuşamasıyla birlikte hem İsrail, Hem de Filistin'deki yeniden yapılanma döneminde firmalarımızın ihracatı artacaktır" diye konuştu.



iWORKBETTER

YENİ NESİL İŞ YÖNETİM PLATFORMU



İŞ YÖNETİMİNDE MUTLAK HAKİMİYET

ODTÜ Teknokent, Silikon Binası BK3-3, 06531 Ankara

Tel: +90 (312) 426 54 40

Fax: +90 (312) 440 11 36

info@iworkbetter.com



İŞKUR, EĞİTİME DESTEK VERMEYE DEVAM EDİYOR



met Noktası İşbirliği Protokolü" imzalandı.

İŞKUR İstanbul İl Müdürü Muammer COŞKUN, İŞKUR Kadıköy Hizmet Merkezi Şube Müdürü Aziz DOĞAN, Ataşehir Adıgüzel Meslek Yüksekokulu Mütevvel-i Heyet Başkan Yardımcısı Ebru ADIGÜZEL TUNABOYLU, Mütevvel-i Heyet Danışmanı Erdem TUNABOYLU ve Ataşehir Adıgüzel Meslek Yüksekokulu Müdürü Yrd. Doç. Dr. Hüsnü TOLU'nun katılımıyla gerçekleşen imza töreniyle, Ataşehir Adıgüzel Meslek Yüksekokulu'nda halen öğrenim görmekte olan öğrencilere "İşbaşı Eğitim Programı" desteği; mezun öğrencilere de "iş bulma" desteği sağlanmasının ilk adımı atıldı.

DEĞİŞİM VE YENİLİKLERE UYUM SAĞLAYARAK, HİZMET KALİTESİ VE ÇEŞİTLİLİĞİ İLE İŞSİZLİKLE MÜCADELEDE ETKİN ROL OYNAYAN İŞKUR, EĞİTİM SEKTÖRÜYLE İŞBİRLİKLERİNE DEVAM EDİYOR. İŞKUR, ATAŞEHİR ADIGÜZEL MESLEK YÜKSEKOKULU İLE GERÇEKLEŞTİRİLEN "KARİYER VE HİZMET NOKTASI İŞBİRLİĞİ PROTOKOLÜ" ÇERÇEVESİNDE, YÜKSEKOKULDA HALEN ÖĞRENİM GÖRMEKTE OLAN ÖĞRENCİLERE "İŞBAŞI EĞİTİM PROGRAMI" DESTEĞİ; MEZUN ÖĞRENCİLERE DE İŞ BULMA DESTEĞİ SAĞLAYACAK.



İşgücünün istihdam edilebilirliğini artırmaya yönelik aktif programlar yoluyla istihdamı kolaylaştırmak, korumak, geliştirmek ve çeşitlendirmek konularında önemli adımlar

atan İŞKUR, işbirliklerine bir yenisini daha ekledi.

Ülke ekonomisinin ve iş yaşamının ihtiyacı olan, nitelikli işgücünü, çağdaş, demokrat ve analitik düşünceye sahip, sanayi ile işbirliği içinde bireyler olarak yetiştiren bir Meslek Yüksekokulu olmak vizyonuyla halen 19 önlisans programında eğitim veren Ataşehir Adıgüzel Meslek Yüksekokulu ile İŞKUR arasında "Kariyer ve Hiz-

Yüksekokul olarak, Ülke ekonomisinin ve iş yaşamının ihtiyacı olan bireyleri en donanımlı şekilde yetiştirmek için yola çıktıklarını belirten Ataşehir Adıgüzel Meslek Yüksekokulu Mütevvel-i Heyet Başkan Yardımcısı Ebru ADIGÜZEL TUNABOYLU, "Bu bağlamda, İŞKUR ile yapılan Protokol sonrasında, öğrencileriimize hem öğrenimleri sırasında hem de mezun olduktan sonra etkin bir şekilde destek vermeye devam edeceğiz." diye konuştu.

**Dergilerimiz artık
Parmağınızın
Ucunda!**

Prestij Yayıncılık uygulamamızı
Ücretsiz indirebilirsiniz

Available on the iPhone
App Store

ANDROID APP ON
Google play

Yüksek performans refrakterleri

Foundry

Istanbul Office: EGS Business Park Blokları B1 Blok No:1 34149 Yeşilköy/İstanbul/TURKEY

Tel: +90 212 999 8923 Fax: +90 850 220 0451 M: +90 532 652 1117 fatih.birbilen@ekw-refractories.com

Headquarters: EKW GmbH Bahnhofstrasse 16 D-67304 Eisenberg/Germany Tel: +49 6351/409-126 Fax: +49 6351/409-171

www.ekw-refractories.com

ACUTRAK Alüminyum Ergitme Sistemleri



Inductotherm Group'un geliştirdiği yeni nesil ergitme sistemlerinden olan Acutrak alüminyum ergitme sistemi, alüminyum ergitme sektöründe gün geçtikçe daha çok talep görmeye başlamıştır.

Acutrak Alüminyum Ergitme Sistemlerinin Avantajları

- Otomatik kontrol Sistemi metal sıcaklığını ayarlanan değere yükseltir. Daha sonra gücü yaklaşık %5 seviyesine düşürerek metal sıcaklığını sabit tutar. Sıcak tutma

maliyeti çok düşüktür. 15kWs/ton bekletme tüketimi vardır.

- Acutrak enerjiyi doğrudan pota ve içindeki metale verir, kırılabilir rezistans tellerine ve yakıt brülörlerine ihtiyacı ortadan kaldırır. Yüksek güç yoğunluğu (150kW/ton) hızlı ergitme sağlar. 400kWs/ton ergitme tüketimi vardır.

- Temiz indüksiyon enerjisi olan, üstü temiz/homojen metal ve tam sıcaklık kontrolünü garanti

eder. Baca gazı hemen hemen hiç yoktur. Metal kayıpları minimumdur.

- Acutrak ocaklar bütünleşik olup, devreye alınması çok kolaydır.

- Metal Sıcaklığı istenilen sıcaklığa sapma yapmadan ulaşır.

- Acutrak'ın sağlam konstrüksiyonu yüksek güvenilirlik sağlar. Ergimiş metal içeren pota, bütün sistemdeki tek sıcak elemandır.

- Geniş Gövdeli Acutrak Ocak Çapı kolay yükleme ve boşaltma için geniştir.

- Hava ile soğutmalı; Acutrak alüminyum ergitme sisteminin enerji kayıpları su soğutma sistemi gerektirmeyecek kadar düşüktür. Bütün elemanlar hava soğutmalıdır.



Türkiye Çelik Üreticileri Derneği'nden Haberler

Yılın İlk Yarısında Çin'den 1.42 Milyon Ton Çelik İthalatı Yapıldı

Ocak-Haziran döneminde, Türkiye'nin Çin'den yaptığı çelik ithalatı %53.2 oranında artışla 1.42 milyon ton seviyesine yükseldi. Çin'den yapılan ithalatta en çok artış gözlenen ürün türü yarı ürünler oldu. İlk altı ayda, tamamı kütük olmak üzere,

Çin'den yapılan toplam yarı ürün ithalatı %613.9 oranında ciddi bir artışla 790.000 tona ulaştı.

İlk altı ayda Türkiye'nin Çin'den yaptığı yassı ürün ithalatı %55.2 oranında keskin bir düşüş gös-

tererek 235.740 tona geriledi.

Yassı ürün ithalatı azalırken, uzun ürün ithalatının % 66.3 oranında artışla 177.514 tona ve boru ithalatının % 22.9 oranında artışla, 142.000 tona yükselmiş olması dikkat çekti.

■ SPECTROLAB M12

- Market öncüsü, yüksek analiz hassasiyeti
- Kısa analiz süresi, çok düşük ölçüm limitleri
- N, O, C (ultra low, 1ppm) ölçümü
- Yüksek performanslı vakumsuz optik
- Hibrid (PMT+CCD) ve CCD versiyonları
- CCD modelde TEK NUMUNE (iCAL) uygulaması
- Hibrid modelde inklüzyon ve sol/insol ölçümleri
- Hibrid modelde auto-mapping (haritalama) özelliği



■ SPECTROMAXx

- Dünyanın en çok tercih edilen metal analiz cihazı
- Fe, Ni ve Co bazlarında AZOT elementi analizi
- Dijital yakma kaynağı sayesinde hızlı, güvenilir, hassas analizler
- TEK NUMUNE ile alaşım/baz sayısından bağımsız, profil ve rekabirasyon ayarları AYNİ ANDA (iCAL)
- 3 farklı tip için masa üstü ve ayaklı model seçenekleri
- Riski ve maliyeti sıfırlayan vakumsuz optik

■ SPECTROCHECK

- Sınıfında en yüksek performans
- En düşük satınalma ve işletim maliyeti
- Küçük ve orta ölçekli işletmeler için tasarlandı
- TEK NUMUNE KALİBRASYONU
- Vakumsuz optik



Metal analizinde Dünya Liderinden Doğru Çözümler



■ SPECTROTEST

- Market lideri, yüksek hassasiyetli portatif spektrometre
- Paslanmaz çeliklerde AZOT analizi
- Ark modunda KARBON tayini
- Zengin kütüphanesi sayesinde hızlı kalite tayini
- Akıllı kalibrasyon – TEK numune ile tüm ayarlar tek seferde (iCAL)

■ SPECTRO xSORT

- Yüksek alaşım ve hassas metal analizi
- 10 sn'den az sürede hafif element tayini
- Shutter ile yüksek radyasyon güvenliği
- 50KV X-ray tüplü, radyoaktif kaynaqsız
- Kolay, pratik kullanım
- Numunesiz otomatik kalibrasyon (iCAL)



Metal Akış Teknolojisinde 100 Yıllık Gelişim

VESUVIUS Yeniliklerle Dolu 100 Yıl



Foseco'nun 1937'deki laboratuvarları, Tamworth İngiltere

DÜNYA ÇAPINDA ERGİMİŞ METAL TEKNOLOJİSİNDE LİDER OLAN VESUVIUS, BU SENE 100 ÜNCÜ KURULUŞ YILINI KUTLUYOR. BUNUN YANI SIRA VESUVIUS GRUBUNUN DÖKÜM BÖLÜMÜ OLAN FOSECO DA 84 ÜNCÜ KURULUŞ YILINI KUTLAMAKTADIR.

Foseco 1932 yılında İngiltere'de kurulmuş ve metal döküm endüstrisine ürün ve hizmetler sunarak dünya lideri konumuna gelmiştir.

1916 yılında grafit pota üretimine başladığından beri Vesuvius, müşterilerinin ihtiyaçlarını karşılamak için sürekli gelişimi görev edinmiştir.

Pittsburgh'de Arensburg kardeşleri ve onların arkadaşı Artur Jackman tarafından kurulan şirket, kuruldu-

ğu yıldan itibaren dünya sanayiinde hızla artan çelik üretiminin ihtiyaç duyduğu ürün ve malzemeleri başarıyla karşılamıştır. Ve bugün, kuruluşundan 100 yıl sonra, Vesuvius, çelik endüstrisi için, Akış Kontrol Sistemlerinde de tartışmasız pazar ve teknoloji lideridir.

Foseco'nun tarihi de yeniliklerle dolu olan bir hikayedir. 1932 yılında İngiltere Birmingham'da, Eric Weiss ve Dr. Koshy Strauss FOundry

SErviceS COmpany'i (Dökümhane Hizmetleri Şirketi) kurarak resmen Foseco şirketini oluşturdular. Dr. Strauss bir kimyagerdi, Eric Weiss ise şirketin ticari tarafıyla ilgileniyordu. Eric Weiss ve Dr. Strauss'un hedefleri döküm sanayiinde esas ihtiyaç duyulan ürünleri ve hizmetleri sunmaktı. İlk olarak 6 çeşit örtü tozu üreterek başladılar, müşterileri ve uygulamadaki ihtiyaçları daha iyi belirleyerek bu örtü tozlarını geliştirdiler. 1940'larda Foseco, FEEDEX besleyici tozu ve FERRUX ekzotermik izolasyon örtü tozu gibi ürünler geliştirdi. Sonraki yıllarda bu hamlelerini devam ettirerek KALMINEX ve FEEDEX ekzotermik besleyici gömleklerini, SEDEX, STELEX ve SIVEX köpük filtreleri, dünyanın önde gelen solvent ve su bazlı maça boyalarını, FDU rotatif gaz giderme sistemlerini ve INITEK sfero prosesini geliştirdi.

Foseco Türkiye de 2003 yılında kuruldu ve bu tarihten itibaren 13 yıldır Türk dökümhanelerine direkt olarak hizmet ve ürünler sunarak sektörün ihtiyaçlarını karşılamaktadır. Bugün Vesuvius, Hollanda-Enschede'deki yeni Global Döküm Ar-Ge Merkezi de dahil olmak üzere, 17 araştırma ve geliştirme merkezi ile demir ve demirdışı döküm sektörlerine yeni ürün geliştirme konusundaki liderliğini sürdürmektedir. Yine yakın zamanda kurulmuş olan teknik servis bölümü ile müşterilerin ihtiyaç duydukları ürün ve çözümler ile ilgili sürekli veri toplamakta ve yeni yöntemleri entegre etmeyi amaçlamaktadır.



Ar&Ge laboratuvarı FOSECO Enschede Hollanda

BMS 3000-OBPC

Dokunmatik Panelli Load Cell Sistemli
Brinell Sertlik Ölçme Cihazı



DIGIROCK-RBOV

Optik Sistemli Dijital Rockwell,
Brinell & Vickers Sertlik Ölçme Cihazı



MICROBUL

Vickers Sertlik Ölçme Cihazı



Sertlik Ölçme Cihazları, Portatif Sertlik Ölçme Cihazları,

Metalografik Numune Hazırlama Cihazları,

Kaplama Kalınlığı Ölçme Cihazları, Ultrasonik Kalınlık Ölçme Cihazları,

BULUCUT-1

Numune Kesme Cihazı



BULUPOL-2

Zımparalama ve Polisaj Cihazı



BULUMOUNT-1

Bakalit Numune Alma Cihazı



BMS BULUT MAKİNA SAN. ve TİC.LTD.

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi Dolapdere San. Sit. Ada 4 No: 7-9 Başakşehir / İSTANBUL / TÜRKİYE
Tel.: (0212) 671 02 24 - 25 / Fax: (0212) 671 02 26 - www.bulutmak.com - e-mail: bms@bulutmak.com

TÜRKİYE EUROSTEEL 2017'DE YERİNİ ALIYOR



ride bir üniversitemiz tarafından gerçekleştirilecek ve Türk Yapısal Çelik Derneği tarafından desteklenerek Türkiye’de düzenlenecek bir Eurosteel konferansına vesile olması yapısal çelik camiasının en içten dileğidir. Bunun için Mustafa Kemal Atatürk tarafından kurulmuş olan Türkiye Cumhuriyeti’nin 100. Yılında Eurosteel 2023’ün Türkiye’de yapılması düşüncesi dahi sektöre heyecan vermektedir.

8. AVRUPA ÇELİK VE KOMPOZİT YAPILAR KONFERANSI (EUROSTEEL 2017) 13-15 EYLÜL 2017 TARİHLERİNDE KOPENHAG’DA YAPILACAK. EUROSTEEL 2017 BİLİM KOMİTESİNE BU YIL İLK KEZ BİR TÜRK AKADEMİSYEN DAVET EDİLDİ.

Avrupa’nın en büyük yapısal çelik etkinliklerinden biri olan ve her üç yılda bir gerçekleştirilen Avrupa Çelik ve Kompozit Yapılar Konferansı (Eurosteel) serisinin 8’inci si Danimarka Teknik Üniversitesi (DTU) ve Danimarka Çelik Enstitüsü (DSI) işbirliği ile 13-15 Eylül 2017 tarihlerinde Danimarka’nın Kopenhag şehrinde yapılıyor.

Üç yılda bir farklı bir Avrupa ülkesinde yapılan bu konferansta da dünyanın her tarafından gelen 500’ün üzerinde bildirinin sunulması beklenmektedir.

Eurosteel 2017 Avrupa çelik araştırmacıları, doktora öğrencileri, mühendisler ve tasarımcılar için Avrupa’daki en önemli etkinliklerden biridir.

20 yılı aşkın süredir gerçekleştirilen Eurosteel konferanslarında Türk mimar ve mühendisleri birçok defa bildiri sunmuşlardı, ancak kayıtlarımıza göre ilk kez Türkiye’den bir bilim insanı, Prof. Dr. Cem Topkaya Konferans’ın Bilim Komitesi’ne (<http://www.eurosteel2017.dk/committees>) davet edildi. Takdirle karşılanan bu başlangıcın, ile-

Bugün için ülkemizin Bilim Komitesi’nde temsil edildiği Eurosteel’in ileride, 30. Yılında ilk kez Türkiye’de yapılabileceği gözönüne alınarak bu konferansta mümkün olduğunca çok sayıda Türk bilim insanının bildiri sunmasını teşvik etmemiz gerektiğine inanılmaktadır. Eurosteel 2017’ye katılmak isteyenlerin 200-400 kelimeden oluşan bildiri özetlerini Eylül 2016 sonuna kadar göndermeleri istenmektedir.

Konferansın Önemli Günleri

30.09.2016 Bildiri özetlerini göndermek için son tarih (en çok 400 kelime)

16.01.2017 Bildiri veya poster sunumlarının gönderilmesi için son tarih (en çok 10 sayfa)

01.06.2017 Sunum yapacaklar için son kayıt tarihi



**Dergilerimiz artık
Parmağınızın
Ucunda!**

Prestij Yayıncılık uygulamamızı
Ücretsiz indirebilirsiniz

Available on the iPhone
App Store

ANDROID APP ON
Google play

Premier Choice of the World's Aluminium, Iron & Steel Foundries.



FERRO ALLOYS

Ferro Silicon Manganese
Ferro Silicon
Ferro Manganese
Ferro Chrome
Ferro Molybdenum
Ferro Vanadium
Ferro Phosphorus
Ferro Titanium
Ferro Boron
Ferro Sulphur
Ferro Niobium
Ferro Wolfram
Ferro Nickel

NON FERROUS

Silicon Metal
Chrome Metal
Magnesium Metal
Manganese Metal

BASE METALS

Aluminium
Nickel
Copper
Lead
Zinc
Tin

MINOR METALS

Antimony Metal
Cadmium Metal
Chromium Metal
Cobalt Metal
Manganese Metal
Molybdenum Metal
Niobium Metal
Selenium Metal
Silicon Metal
Wolfram Metal
Zirconium Metal

MASTER ALLOYS

Nickel Magnesium
Aluminium Titanium Boron
Aluminium Chrome
Aluminium Manganese
Aluminium Silicon
Aluminium Strontium
Silicon Calcium
Calcium Carbide
Aluminium Nickel
Aluminium Cobalt
Copper Phosphorus

PIG IRON

Nodular Grade Pig Iron
Foundry Grade Pig Iron
Basic Pig Iron
Steel Scrap

INOCULANTS

Ferro Silicon Magnesium
Ferro Silicon Zirconium
Ferro Silicon Barium
Ferro Silicon Aluminium
Ferro Silicon Calcium

MINERALS/ORES

Chromite Ore
Iron Ore
Manganese Ore
Fluorspar
Alumina / Bauxite

WATER TREATMENT

Ductile Iron Pipe
Aluminium Sulphate
Chlore

OTHERS

Graphite Electrode
Metallurgical Coke
Foundry Coke
Silicon Carbide
Chromite Sand
Magnesium Granule
Graphitized Petroleum Coke
Calcinated Petroleum Coke
Steel Shot
Steel Grit
Foundry Resin
Foundry Coating
Ceramic Foam Filters
Refractories
Ferro Titanium Cored Wire
Calcium Sillicon Cored Wire
Crucibles
Mica Sheets & Rolls
Fluxes
Shell Sand

İstasyon Mah. E-5 Üstü Fatih Otağı Sk. TUZLA - İSTANBUL - TURKEY T.: (+90 216) - 447 29 55 (pbx) F.: (+90 216) 447 29 69

www.marmarametal.com

marmara@marmarametal.com



Şener MUTER

Yazar

sener.muter@yeniasir.com.tr

GELENEKSEL KÜLTÜRÜMÜZDE EKİP ÇALIŞMALARI

Bir yöneticinin en öncelikli görevleri arasında ekip çalışmaları yaparak iş hedeflerini ve performans kriterlerini belirlemek, çalışanların bilgi ve yeteneklerinin gelişmesine katkıda bulunmak, işi sevdirmek ve başarıyı ödüllendirmek yer almaktadır. Geleneksel kültürümüzde ekip çalışmaları önemli bir konuma sahip bulunmaktadır. Her mesleğin bir çıraklık dönemi bulunmaktadır. Çıraklık yapmadan usta olmak söz konusu değildir. Ekip çalışmaları iş yerlerinde eleman yetiştirme açısından da yararlı olmaktadır.

Yeni Fırsatlar

Ekip çalışmaları yoğun rekabet ortamında her alanda yararlanılması gereken etkili bir çalışma ve dayanışma yöntemidir. Sadece iş yaşamına yeni atılacak gençler için değil iş dünyasındaki çeşitli süreçlerde çalışan elemanlar, sporcular, müzisyenler, banka çalışanları, sağlık görevlileri, çeşitli sivil toplum kuruluşları ve kamu kesimi için de ekip çalışmaları yeni fırsatlar yaratmaktadır.

Ekip çalışmalarında bilgi, deneyim ve yeteneğe dayalı bir görev dağılımı bulunmaktadır. Ekip elemanları ve verilen görevler arasında önemli ya da önemsiz diye bir ayırım yapılmamaktadır. Ekip çalışmaları belirli hedeflere yönelik başarıya ulaşma yolculuğudur. Bir zincirin her halkası gibi ekip çalışmalarında da her bir çalışan önemlidir.

Ekip çalışmaları kendi kendini yöneten birimler özelliği göstermektedir. Hiyerarşik yönetim yaklaşımıyla ekip çalışmalarında farklılık yaratılamamakta ve başarıya ulaşılamamaktadır. Ekip çalışmalarındaki sorumluluk duygusu bireyler arasında senlibenli olmayı ve belli bir mesafeyi korumayı gerektirmektedir.

Güven duygusu yaratılmadan iş yerlerinde söylenenlerin inandırıcı olması söz konusu değildir. Müşterilere, ekip elemanlarına ve yöneticilere ulaşmak için düşüncelerin açık ve yalın bir biçimde belirtilmesi gerekmektedir. Böyle

olursa düşünceler daha etkili ve daha anlamlı bir şekilde ifade edilebilmektedir. Sözlü iletişim yeteneğinin artırılması tüm bireyler için büyük bir önem taşımaktadır. Kuruluşlarda ekip çalışmalarıyla etkili bir iletişim ağı oluşturulabilmekte, toplam kalite yönetimi, değişim yönetimi ve sürekli gelişme sağlanabilmektedir.

Bireysel Yetenekleri Artırmak

İş yerlerinde çalışan elemanların yaptıkları işleri geliştirme ve verimliliği artırma konularında farklı görüşler açıklamaktan çekinmemeleri teşvik edilmektedir. Herkesin aynı görüşleri paylaştığı bir kuruluş, bir başka deyişle, aynı görüşteki insanlardan meydana gelen bir kuruluş yenilikçi ve yaratıcı olamamaktadır. Bağimsız düşünebilir ve uygulama yapabilirlerse çalışan bireylerin yetenekleri artmaktadır. Böylece çalışan elemanların bireysel yetenekleri ekip çalışmaları ve olumlu bir iletişim ortamıyla daha iyi gelişebilmektedir.

Ekip çalışmalarında bireylerin yaptıkları işlerle ilgili geliştirilmesini gerekli gördükleri konularda düşüncelerini ekip arkadaşlarıyla ve ekip lideriyle konuşmaları şirketlere olumlu katkılar sağlamaktadır. Kurumsal değişim sürecinde karşılaşılan sorunların çözümü için hep başkalarından yardım beklemek yerine ekip çalışmalarında görev almak çalışan elemanların bireysel gelişimi için de iyi bir fırsat yaratmaktadır.



Dergilerimiz artık
**Parmağınızın
Ucunda!**

Prestij Yayıncılık uygulamamızı
Ücretsiz indirebilirsiniz

Available on the iPhone
App Store

ANDROID APP ON
Google play

OXFORD
INSTRUMENTS

The Business of Science™

World-wide Analytical Systems AG



**Foundry Master
Xline**



**Foundry Master
PRO**



**Foundry Master
Xpert**



**Foundry Master
Compact**



PMI Master PRO

OPTİK EMİSYON SPEKTROMETRELER

Taşıyabilir veya Laboratuvar tipi Spektrometreler
130 - 800 nm analiz aralığı, vakum veya hava optik,
sınırsız kanal sayısı, 0.9 nm optik çözünürlük,
her analizde otomatik profil, Multi CCD algılayıcılar,
jet akış ile çok az argon tüketimi,
Windows 7 Pro ve WASLAB Türkçe işletim,



**PMI Master
Smart**

Taşıyabilir NITON XRF Analiz Cihazları



Test bölgesinin
Dahili
Renkli CCD Kamera
ile tespiti



- * Hızlı, ekonomik XL2
- * Ayarlanabilir renkli dokunmatik ekran
- * Dahili Kamera (opsiyonel)
- * SDD dedektörlü Mg, Si, Al, P, S ölçebilen GOLDD modelleri
- * 50 kV Xray tüp, çoklu filtre ile en yüksek performans
- * Dahili yüksek hızlı bilgisayar sistemi
- * Kolay kullanım, zengin aksesuar
- * 7 / 24 Teknik servis desteği

Thermo
SCIENTIFIC



Satış & Teknik Servis

REPAMET
ELEKTRONİK SİSTEMLER MÜMESSİLLİK
TEKNİK SERVİS VE TİCARET LTD. ŞTİ.

1988'den beri Analitik Cihazlarda Çözüm Ortağınız

Lefke Sok. No:16 Tuğcu Plaza Maltepe 34848 İSTANBUL
TEL: (0216) 459 13 77 - 369 73 48 FAKS : (0216) 359 60 01
E-MAIL: repamet@repamet.com WEB: www.repamet.com
KONYA TEMSİLCİSİ: ANMET İshak Demir TEL:(0332) 248 39 69

7 ayda en fazla artışı yakalayan Mısır'a en çok inşaat çeliği, sıcak yassı ve filmaşın ihraç ettik

OCAK-TEMMUZ DÖNEMİNDE ÇELİK İHRACATI 9,4 MİLYON TON OLDU



Türk çelik sektörü Mısır'a en çok inşaat çeliği, sıcak yassı ve filmaşın ihraç etti.

Yedi ayda en çok ihraç edilen çelik ürünleri sıralamasında ilk sırada 4,3 milyon tonluk ihracat ile inşaat çeliği yer aldı. İnşaat çeliğini; 1 milyon tonla dikişli boru, 982 bin tonla sıcak yassı ve 842 bin tonla profil takip etti. Geçen yılın yedi aylık dönemine göre miktar bazında 102 bin ton artarak 557 bin tona ulaşan filmaşın en çok ihracat artışı yakalayan ürün oldu.

TÜRK ÇELİK SEKTÖRÜ TEMMUZ AYINI DÜŞÜŞLE GERİDE BIRAKTI. ÇELİK İHRACATÇILARI BİRLİĞİ VERİLERİNE GÖRE; TEMMUZ AYI İHRACATI, GEÇEN YILIN AYNI AYINA GÖRE MİKTARDA YÜZDE 18,2 DÜŞÜŞLE 1,1 MİLYON TON, DEĞERDE YÜZDE 24 AZALIŞLA 607 MİLYON DOLAR OLARAK GERÇEKLEŞTİ.

Çelik İhracatçıları Birliği tarafından açıklanan 2016 yılı Ocak-Temmuz dönemi verilerine göre; Türkiye'nin miktar bazındaki çelik ihracatı geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 0,2 azalışla 9,4 milyon ton oldu. Sektörün aynı dönemde değer bazındaki ihracatı ise geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 17,6 düşüşle 5,1 milyar dolar olarak gerçekleşti.

Çelik sektörünün direkt ihracatına diğer birliklerin faaliyet alanına giren demir çelik ürünleri de eklendiğinde Türkiye'nin 2016 yılının yedi aylık dönemindeki toplam çelik ihracatı; miktar bazında 9,9

milyon ton, değer bazında ise 6,2 milyar dolar oldu.

Ocak-Temmuz dönemindeki çelik ihracatı bölgeler bazında incelendiğinde; liderlik 3,3 milyon tonla Ortadoğu'nun oldu. Bu bölgeyi miktar bazında yüzde 18 artış ile 1,8 milyon tona yükselen Avrupa Birliği ülkeleri ve yüzde 30 artış ile 1,4 milyon tona ulaşan Kuzey Afrika ülkeleri izledi. Aynı dönemde Türk çelik sektörünün miktar bazında en fazla artış yakaladığı ilk üç ülke; Mısır, İsrail ve Hollanda olarak sıralandı. Sene başından beri yükselişte olan Mısır'a yapılan çelik ihracatı yüzde 77 artışla 884 milyon tona ulaştı.

Çelik İhracatçıları Birliği verilerine göre; 2016 yılı Temmuz ayı ihracatı, geçen yılın aynı ayı ile kıyaslandığında miktarda yüzde 18,2 düşüşle 1,1 milyon ton oldu. Değer bazındaki çelik ihracatı ise yüzde 24 azalışla 607 milyon dolar olarak gerçekleşti.



30 yıllık deneyimle

tozsuz, dumansız bir hayat...



bomaksan® 'dan sonra;

- İndüksiyon ocaklarımdaki **duman** problemim çözüldü,
- Kum hazırlama prosesimdeki **toz** problemim yok oldu,
- Kumlama/Taşlama bölümümden **toz** problemi sorunun kalmadı,
- Talaşlı imalat sürecimde **yağ** buharı tarih oldu,
- Maçahanelerimde **amin gazı** problemi sona erdi.



BOMAKSAN, üretim tesislerinde ortaya çıkan toz, duman ve yağ buharı gibi zararlı maddeleri kaynağından emerek filtre edip, Çevre Bakanlığı'nın yayınlamış olduğu yönetmeliklere uygun olarak atmosfere deşarj eder.

Sistem, insan sağlığını koruması ve çevre dostu olmasının yanı sıra üretim verimliliği ve döküm kalitesini artırması nedeni ile tercih edilmektedir.

www.orsmakina.com



Avrupa'ya Demiryolu ile İhracat Konferansı Düzenleniyor

ÇİB, AVRUPA'YA İHRACATI DEMİRYOLU İLE ARTIRACAK



feransta, Orta Avrupa'ya çelik ihracatının önündeki en önemli engellerden yüksek lojistik maliyetleri tüm yönleri ile masaya yatırılacak.

Çelik ihracatçıların Avusturya, Çek Cumhuriyeti, Macaristan, Slovakya ve Polonya'nın aralarında bulunduğu Orta Avrupa ülkelerine; İzmir, Batı Karadeniz, Hatay-Mersin ve Marmara bölgelerinden güvenli ve en az maliyetle ihracat yapmalarını sağlayacak yolların analiz edileceği konferansta; demiryolu, deniz ve karayolu taşımacılığının ihracatçı firmalara getirdiği avantaj ve dezavantajlar uzmanlarca ortaya konulacak.

Çelik İhracatçıları Birliği'nin öncülüğünü yapacağı çalışmalar, çelik sektörünün yanı sıra Orta Avrupa'ya ihracat yapan Türkiye'deki diğer tüm sektörler için de büyük fayda sağlayacak.

TÜRK ÇELİK SEKTÖRÜNÜN ÖNÜNDEKİ ENGELLERİ KALDIRMAK İÇİN HIZ KESMEDEN ÇALIŞAN ÇELİK İHRACATÇILARI BİRLİĞİ'NİN YENİ GÜNDEMİ YÜKSEK LOJİSTİK MALİYETLERİ... ÖZELLİKLE ORTA AVRUPA'DA SEKTÖRÜN HIZINI KESEN LOJİSTİK MALİYETLERİNİN HAFİFLETİLMESİNİN YOLLARI ARANIYOR. ÇİB, SORUNUN ÇÖZÜMÜ İÇİN AVUSTURYA DEVLET DEMİR YOLLARI'NIN SAHİP OLDUĞU RAIL CARGO İLE İŞBİRLİĞİ İÇERİSİNDE "AVRUPA'YA DEMİRYOLU İLE İHRACAT KONFERANSI" DÜZENLİYOR.

Çelik İhracatçıları Birliği, Türkiye çelik sektörüne katkı sağlamak, mevcut pazarlardaki payını artırmak ve potansiyel pazarlara ürünlerini ihraç edebilmek için yürüttüğü çalışmalara yenilerini ekliyor. Sektörün sorunlarını yakından takip eden Birlik, yeni çözüm yolları da geliştiriyor.

Çelik ihracatçıların özellikle Orta Avrupa'ya ihracatını olumsuz etkileyen yüksek lojistik maliyetlerini düşürmenin yollarını arayan Çelik İhracatçıları Birliği, 02 Haziran 2016 Perşembe günü Dış

Ticaret Kompleksi'nde Avusturya Devlet Demir Yolları'nın sahip olduğu Avrupa'nın en büyük demiryolu yük taşıma şirketi Rail Cargo ile birlikte "Avrupa'ya Demiryolu ile İhracat Konferansı" düzenliyor.

Çelik İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Namık Ekinci'nin açılışını yapacağı konferansta; Ticaret Ataşesi Georg Karabaczek ve Rail Cargo Logistics Türkiye Genel Müdürü Murat Hürmen konuşmalarını gerçekleştirecekler. Rail Cargo Avusturya üst düzey temsilcilerinin de katılacağı kon-



ITE Turkey Nakliye & Lojistik Grup Direktörü Moris Revah

Türkiye'de ve Dünya'da Metalurji Sektörünün Hizmetinde **85** Yıl...

ALUMİNA-SİLİKAT TUĞLALAR • MANYEZİT TUĞLALAR • KARBON-MANYEZİT TUĞLALAR
ALUMİNA-MANYEZİT SPİNEL TUĞLALAR • KROM-MANYEZİT TUĞLALAR • DOLOMİT TUĞLALAR

Kimya İhracatı Yedi Ayda 8 Milyar Dolar Oldu

TEMMUZ'DA KİMYA SEKTÖRÜNÜN İHRACATI MİKTARDA YÜZDE 4,21 ARTTI



(İKMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Murat Akyüz

KİMYA SEKTÖRÜ İHRACATTA YAKALADIĞI MİKTAR BAZINDAKİ YÜKSELİŞİ TEMMUZ AYINDA DA SÜRDÜRDÜ. İSTANBUL KİMYEVİ MADDELER VE MAMÜLLERİ İHRACATÇILARI BİRLİĞİ (İKMİB) VERİLERİNE GÖRE TEMMUZ AYINDA KİMYA İHRACATI GEÇTİĞİMİZ YILIN AYNI AYINA GÖRE MİKTARDA YÜZDE 4,21 ARTIŞ İLE 1 MİLYON 342 BİN TON, DEĞERDE İSE YÜZDE 26,14 DÜŞÜŞ İLE 970 MİLYON 487 BİN DOLAR OLDU. DEĞER BAZINDAKİ DÜŞÜŞ, EURO-DOLAR PARİTESİ VE EMTİA FİYATLARINDAKİ GERİLEME-DEN KAYNAKLADI.

Kimya sektörü, Temmuz ayında 970 milyon 487 bin dolarlık ihracat ile otomotiv ve hazır giyim sektörlerinin ardından üçüncü sırada yer aldı. Geride bıraktığımız ayda sek-

törün en fazla ihracat yaptığı ülke Mısır olurken, en çok ihracat yapılan diğer ülkeler Almanya, Irak, İngiltere, Birleşik Arap Emirlikleri, İtalya, İran, Hollanda, Malta ve Yunanistan olarak sıralandı.

Ocak-Temmuz döneminde kimya sektörü toplamda 8 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirdi. Bu dönemde kimya ihracatı miktar bazında yüzde 1,86; değer bazında ise yüzde 13,87 geriledi. Yedi aylık dönemde kimya ihracatında ilk 10 ülke; Almanya, Mısır, Irak, İran, İtalya, Hollanda, ABD, İngiltere, Yunanistan ve Suudi Arabistan oldu.

Temmuz ayı ihracat rakamlarını değerlendiren İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamülleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Murat Akyüz, "Euro-Dolar

paritesinde yaşanan kayıplar ve emtiadaki aşağı yönlü hareket ihracatımızı değer bazında düşürse de miktar bazında yüzde 4,21'lik artış yaşadık. 15 Temmuz'da yaşanan darbe girişiminin etkisi daha çok yurtdışında hissedildi. Bu girişimin hızlı bir şekilde atlatılması tüm sektörler için oldukça rahatlatıcı oldu ve Türkiye'ye duyulan güveni artırdı. Yaşanan bu talihsiz olaya cevap olarak ihracat ve ekonomi hedeflerimizi sekteye uğratmadan çalışmalarımıza devam etmeliyiz. Ancak yurtdışı piyasalarda ülkemize yönelik algıda yanlış yönlendirme çabalarının olduğunu gözlemliyoruz. Bu konuda ekonomimizdeki düzelme ve ihracatımızdaki artış ile ilgili doğru bilgileri aktarmak konusunda en büyük sorumluluk da bizlerin omuzlarında. Türkiye'ye karşı herhangi bir negatif yaklaşım yok aksine demokrasiye bağlılığımız güven tazeledi diyebiliriz. Bu da ihracat artışımızdaki potansiyeli büyüttü" dedi.

Kimya ihracatçıları olarak yurtdışı fuar ve heyet programlarında herhangi bir değişikliğe gitmediklerini, küresel piyasalardaki daralma ve tüm olumsuz koşullara rağmen ihracat rakamlarını yukarıya taşımak adına çalışmalarının son sürat devam ettiğini belirten Akyüz, miktar bazındaki yükselişin devam etmesinin yılın geri kalanına yönelik umutlarını artırdığını dile getirdi.

1977'den bugüne,

Monolitik Refrakterin Lider Kuruluşu

- Dökme Refrakter Malzemeler
- Püskürtme Refrakter Malzemeler
- Dövme ve Plastik Refrakter Malzemeler
- Manyezit Bazlı Monolitik Malzemeler
- Pre-Cast Refrakter Malzemeler
- Refrakter Harçlar



DURER
MONOLITHICS

2016 Yılı Temmuz Kimya Sektörü İhracatı

	2015 2016			
	Temmuz 2014	Fark (%)	Temmuz 2015	Temmuz 2016
Mal Grubu	Değer (\$)	Değer	Değer (\$)	Değer (\$)
GLİSERİN, BİTKİSEL MAMÜLLER, DEGRA, YAĞLI MADDELER	171.920	-52,34	47.798	22.782
MİNERAL YAKITLAR, MİNERAL YAĞLAR VE ÜRÜNLER	418.934.739	-29,96	297.393.354	208.304.429
ANORGANİK KİMYASALLAR	111.813.666	-17,85	95.550.546	78.492.061
ORGANİK KİMYASALLAR	36.529.083	-29,83	47.796.213	33.539.938
ECZACILIK ÜRÜNLERİ	81.900.114	-34,14	63.156.424	41.595.948
GÜBRELER	22.053.882	-84,32	22.970.161	3.601.748
BOYA, VERNİK, MÜREKKEP VE MÜSTAHZARLARI	65.879.385	-24,77	62.453.946	46.982.270
UÇUCU YAĞLAR, KOZMETİKLER	75.011.642	-16,82	67.409.973	56.072.992
SABUN VE YIKAMA MÜSTAHZARLARI	84.423.218	-26,75	70.612.076	51.723.606
YAPIŞTIRICILAR, TUTKALLAR, ENZİMLER	15.975.749	-20,65	13.811.762	10.959.003
BARUT, PATLAYICI MADDELER VE TÜREVLERİ	448.066	-4,61	355.807	339.392
FOTOĞRAFÇILIK VE SİNEMACILIKTA KULLANILAN ÜRÜNLER	1.369.947	-3,80	900.723	866.486
MUHTELİF KİMYASAL MADDELER	43.838.399	-15,69	37.876.552	31.932.842
PLASTİKLER VE MAMÜLLERİ	504.808.934	-24,60	442.129.396	333.385.165
KAUÇUK, KAUÇUK EŞYA	111.460.352	-20,63	91.543.623	72.660.661
İŞLENMİŞ AMYANT VE KARIŞIMLARI, MAMÜLLERİ	40.550	-48,60	16.530	8.496
GENEL TOPLAM	1.574.659.647	-26,14	1.314.024.885	970.487.818



HİDROTEKNİK

1967'den beri...

49. YIL

METAL ENJEKSİYON MAKİNE VE EKİPMANLARI

ROTORCAST / ROTOR DOLUM MAKİNESİ



MÜKEMMEL DOLUM GARANTİSİ

AVANTAJLARI

- . Parçalarda hiç hava boşluğu kalmaması
- . Kaliteli baskı
- . Seri çalışma olanağı
- . Enerji ve zaman kazancı
- . Yer kazancı
- . Güvenli çalışma ortamı
- . Yolluk firesi olmaması
- . Uzun ömürlü kalıp



YÜKSEK BASINÇLI METAL ENJEKSİYON MAKİNELERİ

- . En yüksek enjeksiyon hızı
- . En düşük çevrim zamanı
- . Çift akü
- . Network bağlantısı
- . Oransal kontrol
- . Alçak basınçlı kalıp koruma
- . Shot vision
- ve bunlar gibi opsiyonel bir çok özellik!



UÇAK METAL ENJEKSİYON SAN. A.Ş.

www.hidroteknik.com

Bilgi için : +90 212 568 88 10



Ferah ÖNER

Özel İzmir SEV İlköğretim
Kurumları Bilgi Teknolojileri
Öğretmeni

KODLAMA YAPMAK SABIR VE AZİM KAZANDIRIR

Dijital Çağın Çocuklarına Teknolojiyi Doğru Kullandırmanın Yolları

Çocukları dijital dünyada 'beğen' tuşuna basmanın ötesine geçirmek gerektiğini belirten Özel İzmir SEV İlköğretim Kurumları Bilgi Teknolojileri Öğretmeni Ferah Öner'e göre, bu konuda hem okullara hem de ailelere önemli görevler düşüyor: Okulları bilgisayarlarla donatmak yeterli değil. Teknolojiyi sadece tüketmelerini değil üretmelerini sağlamalıyız. Çocuklara kodlamayı da Marker felsefesini de öğretmeliyiz. Anne ve babalar çocuğuna örnek olmalı, örneğin tatillerde birlikte kodlama yapmalı. Unutmayın; doğru uygulamalarla, 4 yaşından 104 yaşına kadar herkes kod yazabilir, üstelik de keyif alarak!..

Bilişim çağında teknoloji baş dönürücü bir hızla ilerlerken çocuklarımız da ellerinde iPad'ler, cep telefonları, bilgisayarlarla bu teknolojinin içinde yer alıyorlar. Sosyal medya kullanım yaşı gide-rek düşüyor ve facebook, Twitter, What'sApp, SnapChat, Tumbler gibi platformlara sürekli yenileri ekleniyor. Çocuklar ise ne yazık ki çoğu zaman bilişim teknolojilerinde birer 'kullanıcı' ve 'tüketici' ol-mak-tan öteye geçemiyor. Teknolojiyi eğitime doğru ve etkili bir şekilde entegre etmek gerektiğini vurgu-layan Özel İzmir SEV İlköğretim Kurumları Bilgi Teknolojileri Öğretmeni Ferah Öner, çocukları 'beğen' tuşuna basmanın ötesine geçirme-nin gerektiğini belirtiyor. Eğitim ku-rumlarının da öğrencilerine bilişim teknolojilerini doğru ve verimli kul-landırmanın yollarını öğretmesi, bi-lişim teknolojileri alanında dersler, atölye çalışmaları, etkinlikler dü-zenlemesi gerektiğine dikkat çeken Özel İzmir SEV İlköğretim Kurumları Bilgi Teknolojileri Öğretmeni Ferah Öner, çocuklara bilişim teknolojile-rini doğru kullanırmak için öneri-lerde bulundu:

• YÖNETEN Mİ YOKSA ESİR Mİ:

Teknoloji; öğrenmek, bilgiye ulaş-mak, araştırma yapmak, hastalık-lardan iyileşmenin yollarını araştır-mak, tasarım yapmak, inşa etmek, ulaşmak, iletişim kurmak, enerji sağlamak, uzayı araştırmak, müzik yapmak demektir. Önemli olan; onu nasıl kullandığımız ve kullanıcı olarak teknolojiyi yöneten mi yoksa esiri mi olduğumuzdur?

• BİLGİSAYAR ALMAK YETMEZ:

Dijital çağın dijital öğrencileri çok şey biliyor gibi görünseler de, du-rum ne yazık ki tam da öyle değil! Bu konuda okullara çok önemli gö-

revler düşüyor. Okula sadece bil-gisayarlar almak, bilgisayar labo-ratuvarları kurmak yeterli olmuyor. Eğitim - öğretim kurumlarında; web sayfası ve sunu hazırlama be-cerileri, bulut tabanlı veri depola-ma sistemlerini kullanma, internet-te etkin arama yapma ve bulunan bilginin doğruluğunu sorgulamak çok iyi öğretilmelidir.

• DİJİTAL VATANDAŞLIK

ÖĞRETİLMELİ: Bunun yanı sıra, bilgi kullanımı ve paylaşımı ile ilgi-li telif hakları (metin, resim, müzik, video, oyunlar, yazılımlar) ve intihal kuralları, interneti güvenli ve so-rumlu kullanma becerileri, öğren-cilerin bilgi sahibi olması gereken konulardır. Dijital çağın öğrenci-lerinin, siber zorbalık nedir, dijital ayakizi nedir; dijital vatandaşlık nedir sorularının yanıtlarını bilme-si, etkin ve güvenli dijital ortamın oluşması için önem taşımaktadır.

• HERKES KODLAYABİLİR: Tek-nolojiyi sadece tüketmek değil, üretebilmek, kod yazmak, 'coding' becerisini kazandırmak; dünya ça-pında ve ülkemizde ilkokul müfre-datlarında yer almaya başladı bile. Hour of Code ve Europe Code Week gibi etkinliklerinin de ama-cı, toplumun ilgisini kodlamaya çekmektir. Kod yazmak yalnızca bu alanda yüksek eğitim almış uzman-ların yapabileceği bir iş değildir; doğru uygulamalarla 4 yaşından 104 yaşa kadar herkes kod yazabi-lir, üstelik de keyif alarak!

• KODLAMA DAYANIŞMAYI DA ÖĞRETİR:

Kodlamak, sadece kod yazabilmek olarak da algılanma-malı, bir kodlama dili veya uygu-lama burada bir araçtır. Kodlama çalışmaları; öğrencilerin algoritmik düşünme, problem çözebilme, akıl yürütebilme, mantıklı dü-

formnext

powered by:



Uluslararası kalıp ve yeni nesil üretim teknolojileri fuar ve konferansı

Frankfurt, Almanya, 15-18 Kasım 2016
formnext.com

Touch tomorrow!

Kasım ayında dört gün boyunca, endüstriyel üretimin profesyonelleri Frankfurt'ta bir araya gelecek. Almanya'nın çözümleri ile ilham alınarak tasarlanmış daha hızlı ve verimli ürün fikirlerini hayata geçirin. İleri üretim ve konvansiyonel teknolojinin eşsiz kombinasyonu ile tct tarafından desteklenen formnext ileri nesil akıllı üretim çözümlerini tasarımdan seri üretime tüm süreci sunuyor.

Bu seyahate kesinlikle degecek, bu yüzden kaçırmayın!

Where ideas take shape.

Sergi Film 2015



Daha fazla bilgi için
Tel. 0212 296 26 26
info@turkey.messefrankfurt.com

Bizi takip et



@formnext_expo
#formnext16



XING

LinkedIn

mesago
Messe Frankfurt Group

şünme ve yaratıcılık becerilerini de geliştirir, azim ve sabır kazandırır. Oyun tasarlama gibi etkinlikler, genellikle ekip çalışmasıdır, dolayısıyla iletişim ve birlikte çalışabilme becerilerini de olumlu etkiler.

• MAKER FELSEFESİ KAZANMALI:

Özellikle son bir yıl içinde Maker hareketleri, "Sen de yap" atölyeleri ve festivalleri Türkiye'de de yoğun ilgi görmeye başladı. Maker hareketi; teknolojiyi ve 'Kendin yap' (DIY- Do It Yourself) kültürünü bir araya getiren, üretmekten ve keşfetmekten keyif alan, yaratıcılıkla beslenen ve rekabet yerine paylaşımı tercih eden bir harekettir.

TEKNOLOJİ DEDEKTİFİ ANNE VE BABALAR

• Teknolojiyi doğru kullanma konusunda eğitim kurumları kadar ebeveynlere de önemli sorumluluk düşüyor. Çocuğu zorla teknolojiden uzak tutmak, tamamen yasaklamak, büyük öfke nöbetleri yaratabiliyor ve doğru çözüm yöntemi olmuyor. Bu nedenle yasaklamak yerine anne ve babaların kontrollü olması, şu soruların yanıtlarına hâkim olmaları gerekiyor:

- Çocuklarının teknoloji başında ne kadar zaman geçirdiklerini biliyorlar mı?
- Kullanma kuralları ortak belirlenmiş mi ve bu kurallara uyuluyor mu?
- Çocuk hangi programları kullanıyor, yaşına uygun mu?
- Çocuğun hangi sosyal medya hesapları var, bu ortamlarda kimlerle arkadaş ve neler paylaşıyor?
- Görüntülü konuşmalar yapıyor mu?
- Sanal ortamında kurduğu arkadaşlıkları var mı, neler paylaşıyorlar?
- Çocuğu rahatsız eden birileri veya durumlar var mı?
- Cihazın güvenlik ayarları yapılmış mı?

TATİLLERDE ÇOĞUNUZLA KODLAMA YAPIN

- Tatil dönemlerinde ve boş zamanlarında çocukların tüm gününü pasif şekilde ekrana odaklanarak geçirmelerini istemiyorsanız, öncelikle anne ve baba olarak siz onlara doğru rol modeli olmaya çalışın. Sürekli gözü cep telefonunda, parmakları tuşlarda, akıllı sosyal medyada olan bir anne ve babanın çocuğundan kitap okumasını istemesi doğru bir beklenti olamaz!
- Bunun yerine çocukla birlikte çocuğun gelişimine katkı sağlayacak bilgisayar oyunları, film izleme gibi aktivitelerin saatlerini birlikte belirleyip bu karara uymak gerekir. Ayrıca çocuğun oyunu tek başına oynaması yerine, ebeveyni ile birlikte oynamasının veya kodlama gibi beceriyi annesine ya da babasına öğretmeye çalışmasının onu çok mutlu edeceğini unutmamalısınız.
- Ayrıca çocuğunuzu bilgisayarda onları geliştirebilecek bulmacalar çözmeye, kelime oyunları oynamaya, web sitesi, oyun, video, stop motion yapmayı öğrenecekleri, 3D tasarım, robot, modelleme yapabilecekleri, yabancı dil öğrenebilecekleri internet sitelerine ya da programlarına yönlendirebilirsiniz.

YANLIŞ KULLANIM FİZİĞİNİ DE BOZAR PSİKOLOJİSİNİ DE!

• KİLO ALIR GÖZLERİ BOZULUR:

Bilgisayarın, tabletin veya telefonun yanlış kullanımı, çocuğun yalnızca psikolojisine değil, fiziksel sağlığına da zarar verebilir. Cihazın başında yanlış duruş; sırt, bel, omuz, ense, baş, bilek hatta parmak ağrılarına yol açabilir, kas ve iskelet sistemlerinde bozulma yapabilir. Uzun süre hareketsiz oturmak, kan dolaşımı problemlerine ve kilo artışına yol açar, sürekli ekrana odaklanmak gözleri yorar.

• SANAL DÜNYA BAĞIMLILIĞI:

Dijital ortamlar sürekli çocukları cezbedecek yenilikler sunuyorlar; puan kazanmak, seviye atlamak, sosyal medyada takip edilenlerin yeni güncellemelerini izlemek, kendi paylaştıklarının "Beğen" toplamasını takip etmek gibi... Bu durum, çocukların dijital ortamda uzun süre oyun oynayarak veya sosyal medyada dolaşarak vakit geçirmelerine ve bağımlı olmalarına neden olabiliyor.

• DERS NOTLARINA YANSIR:

Gece uyurken teknolojik aletlerden birinin açık olması çocuğa zarar verebiliyor. Ekranın yaydığı ışık, uyku hormonu olan melatonin salgılanmasını engeller, uyku düzeni bozulur ve vücutta yorgunluk hakim olur. Tüm bunlar, örneğin derslere konsantre olmayı bozar ve okuldaki başarıyı olumsuz etkiler.

• ŞİDDETİ DOĞALLAŞTIRIR:

Şiddet ve savaş içeren oyunları sürekli oynamak, çocuğu agresif ve şiddete eğilimli yapabilir; problemleri şiddet kullanarak çözmek için doğal ve kabul edilir bir yöntem olduğunu düşünebilir.

• İNSANLARDAN KAÇMAYA BAŞLAR

Çevresiyle yüz yüze iletişim kurmak yerine ekranı tercih etmesi; sosyal iletişim becerilerinin gelişmesini engeller, anti-sosyallik yaratabilir, sosyal ortamlarda anksiyete ve kaçma mecburiyeti hissettirebilir. Oysa ki başkalarının duygularını yüzlerinden okuyabilmek, vücut dilini keşfetmek, empati yapmayı öğrenmek, dokunmak, sarılmak ve başkasını hissetmek için aynı ortamda etkileşimli iletişim kurarak ve paylaşılarak öğrenilebilecek değerlerdir.

Global Metalurji Sektörünün Dev Buluşması

ANKIROS 2016

13. Uluslararası
Demir-Çelik ve
Döküm Teknolojileri,
Makina ve Ürünleri
İhtisas Fuarı

ANNOFER 2016

12. Uluslararası
Demirdışı Metaller
Teknolojileri,
Makina ve Ürünleri
İhtisas Fuarı

TURKCAST 2016

7. Döküm
Ürünleri
İhtisas Fuarı

29 Eylül - 1 Ekim 2016

TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi, Büyükçekmece

İSTANBUL

Eş Zamanlı Kongreler

8. Uluslararası Döküm Kongresi
TÜDÖKSAD Organizasyonu

18. Uluslararası Metalurji ve Malzeme Kongresi
TMMOB Metalurji ve Malzeme Mühendisleri Odası Organizasyonu

Destekleyenler



www.
ankiros
.com



Hannover-Messe
Ankiros Fuarçılık A.Ş.

Hannover-Messe
Ankiros Fuarçılık A.Ş.
Abdullah Cevdet Sok. 6/2
Çankaya, Ankara - TURKEY
Tel: (312) 439 6792
Faks: (312) 439 6766
www.ankiros.com





Dr. Veyssel YAYAN

TOBB Türkiye Demir ve Demir Dışı
Metaller Meclisi Başkanı ve
TÇÜD Genel Sekreteri

ÇELİK SEKTÖRÜNDE İHTİYATLI İYİMSERLİK

Türkiye'nin ham çelik üretimi, 2012 yılında 35.9 milyon ton ile zirvesine ulaştı. Ancak sonraki 3 yıl boyunca gerileme eğilimi gösterdi. Öyle ki, 2015 yılında gerçekleştirilen üretim 2012 yılına kıyasla 4.4 milyon ton daha düşük bir seviyede kaldı.

İhracat da son 3 yıl boyunca gerileme eğilimini sürdürdü. Türkiye'nin toplam çelik ürünleri ihracatı, miktar açısından 3.5 milyon ton, değer açısından ise 5.4 milyar dolar daha düşük bir seviyede gerçekleşti. Üretim ve ihracat gerilerken, son 3 yılda ithalat hızla artan bir performans sergiledi. İthalat miktar açısından 7.2 milyon ton,

değer açısından ise 1 milyar doların üzerinde artış gösterdi. Sözkonusu negatif göstergelerle, ithal ürünlerin Türkiye'nin çelik tüketimindeki payı, % 60'a yaklaşırken, Türkiye'nin 20 milyon ton civarındaki kapasitesi atıl durumda kaldı ve 2001 yılından bu yana Türkiye çelik ürünlerinde ilk kez net ithalatçı pozisyonuna geçti. Çelik sektörümüz, 2016 yılına son yıllarda derinleşerek devam eden kayıpları telafi etme ve yeniden hızlı bir büyüme trendi başlatma ümidiyle girdi.

Bugün geldiğimiz noktada, 2015 yılında % 11.7 oranında artış gösteren yurtiçi tüketimin, 2016 yılında da sektörü desteklemeye devam ettiği gözleniyor. Her ne kadar yıla % 11'in üzerinde büyümeyle başlamış ve ilk çeyrekte % 9 civarında artış göstermiş olsa da, Türkiye'nin çelik tüketimindeki büyüme, sonraki aylarda yavaşlayarak, yılın ilk yarısı itibarıyla % 6.3'e kadar gerilemiş bulunuyor.

Geçtiğimiz yılların kayıplarını telafi etme ümidiyle yıla başlayan çelik sektörümüzün, yılın ilk yarısında % 3.2 oranında üretim artışı sağladığı gözleniyor. İkinci yarıda da benzeri performansın gösterilmesi halinde, sektörün yılı % 4.5 oranında büyüme ve 33 milyon ton ham çelik üretimi ile kapatacağı değerlendiriliyor. Söz konusu toparlanma geçmiş yılların kayıplarının telafi edilmesi açısından yeterli bir büyümeyi ifade etmese de, sektördeki negatif seyrin pozitif dönüşmesi açısından ümit veriyor.

Son yıllarda gerileyen çelik ürünleri ihracatının, bu yılın ilk yarısında artış eğilimi gösteremediği, ithalatın ise % 8.8 ile artış eğilimini sürdürdüğü, ihracatın ithalatı karşılama oranının % 92 seviyesinde kaldığı gözleniyor. Sektörümüzün toparlanmasında arzu edilen ivmenin yakalanamamasında, dünya çelik piyasalarındaki olumsuz koşulların önemli bir etkisi bulunuyor.

Dünyadaki kapasite/arz fazlalıkları ve bunun sonucunda büyüyen dampingli ihracatın yarattığı tahribat, sektörümüzün göstergelerini olumsuz yönde etkileyeme devam ediyor. Başta büyük çelik tüketicisi ülkeler olmak üzere, tüm dünyada dampingli ithalata karşı alınan önlemlerin, son dönemde hızla arttığı ve tüm ülkelerin pazarlarını koruma yarışına girdikleri gözleniyor. 2015 yılı tüm dünyada sektörün dampingli çelik ürünleri ithalatından en fazla zarar gördüğü yıl olarak geride kalmış bulunuyor. Dünyada kapılar birbiri ardına dampingli çelik ürünlerine kapatılırken, Türkiye piyasasının açık konumunu sürdürmesi, üretici kuruluşlarımızın karşı karşıya kaldıkları zararın derinleşmesine neden oluyor. Brezilya'nın Rusya menşeli HRC ithalatına karşı anti-damping soruşturması açması üzerine Rus üreticilerin, 'Zaten Brezilya'ya 2015 yılında toplamda 86.000 ton HRC ihracatı yaptıklarını; Brezilya'nın açtığı önlemin kendileri çok büyük bir problem teşkil etmeyeceğini, bu miktarı rahatlıkla "geleneksel" pazarlarına yönelterek telafi edebileceklerini" açıkladıkları biliniyor. Rus üreticiler

için en iyi ve en yakın geleneksel pazarın Türkiye olduğu görülüyor. Türkiye yassı ürünlerde AB ve Ukrayna'nın açık ara en büyük pazarı konumunda bulunuyor. Bu arada, Çin'in Türkiye'ye yönelik ihracatı da katlanarak artmaya devam ediyor. Çin, Rusya ve Ukrayna gibi büyük çelik ihracatçısı ülkeler, Türkiye'yi her şekilde satış yapabilecekleri açık bir pazar olarak görüyor.

Dünya genelinde artan dampingli çelik ihracatı ve bunun oluşturduğu tahribat ülkemizde ve tüm dünyada gözleniyor. Dünyada yaygınlaşan dampingli ve devlet destekli ihracat uygulamaları neticesinde, İngiltere'nin köklü çelik üreticileri SSI ve Tata Steel iflas etmiş, İtalya'da yerleşik Ilva tesisi satışa çıkartılmış, ABD'de yerleşik Essar Steel Minnesota iflas başvurusunda bulunmuş, diğer entegre çelik üreticileri AK Steel ve US Steel zarar açıklamış bulunuyor. Dünyanın önde gelen demir cevheri üreticisi ve ihracatçılarından Brezilya'da yerleşik Usiminas'ın da iflas açıkladığı biliniyor. Dünya çelik sektörü, Güney Kore'de yerleşik Posco'nun dahi, tarihinde ilk kez zarar açıkladığı son derece zor bir dönemden geçiyor. Bu dönemde çelik üretim kapasitesine sahip tüm ülkeler, stratejik önem atfettikleri çelik sektörlerini korumak için olağanüstü tedbirler alıyor. Bu çerçevede Ekonomi Bakanlığımızın, 26 Temmuz 2016 tarihinde yaptığı "Ülkemiz açısından da stratejik önemi haiz olan demir-çelik sektörünün, ihtiyaç olması halinde gerek ticaret politikası savunma araçlarıyla, gerekse de ithalat rejimi çerçevesinde yapılacak düzenlemeler ile ithalatın zarar verici etkilerinden korunmasına devam edilecektir" açıklaması, sektörümüzün geleceği açısından ümit veriyor.

Her Yeniliğin Altında



Oerlikon Balzers

Frezelemede yeni yüksek performans kaplamanın adı **BALINIT® ALNOVA**. Bu kaplama ile daha fazla aşınma daha yüksek oksidasyon direnci ve sıcak sertlik değeri elde edilmektedir. **BALINIT® ALNOVA** ile kaplanmış freze takımlarında %30 kadar uzun ömür sağlanmaktadır.

Oerlikon Balzers Kaplama Sanayi
ve Ticaret Ltd. Şti
NOSAB İhlamur Cad. No:16/A
16140 Nilüfer Bursa
Türkiye
Tel+90 224 411 00 77

www.oerlikon.com/balzers

Yüksek Yüzey Teknolojileri

oerlikon
balzers

SARVION Genel Koordinatörü Cihan Balaban

“TÜRK ISIL İŞLEM SEKTÖRÜ BİLGİ, KALİTE, PROSES KABİLİYETLERİ GİBİ KONULAR DA OLDUKÇA İYİ DURUMDA”

BU SAYIMIZDA, SARVION GENEL KOORDİNATÖRÜ CİHAN BALABAN İLE SARVION FİRMASININ OLUŞUMU, TÜRKİYE YAPILANMASI, VE GELECEK HEDEFLERİ HAKKINDA SÖYLEŞİ GERÇEKLEŞTİRDİK.

Sayın Cihan Bey bize kendinizi anlatır mısınız?

1981 İstanbul doğumluyum. 2002 senesinde Sakarya Üniversitesi Metalurji ve Malzeme Mühendisliğinden Mezun olduktan sonra, aynı sene Yıldız Teknik Üniversitesi'nde Metalurji Ve Malzeme Mühendisliği bölümünde Yüksek Lisans eğitimine başladım. Aynı üniversitede 2003 senesinde Araştırma Görevlisi olarak çalışmaya başladım. 2005 Senesinde Yüksek Lisansı bitirip Doktora çalışmalarına başladım. 2008 senesinde görevimden ayrılıp özel sektöre geçiş yaptım. Sistem Teknik Sanayi fırınlarında Satış Mühendisi olarak görevimi sürdürürken, Türkiye'nin Endüstriyel Fırınlar Sektöründe lider

iki firması olan Sistem Tekniğin ve Sistem Makinanın alman Avion firması ile birlikte kurduğu SARVION End. Mlz. ve Müh.Tic. A.Ş. firmasında çalışmaya başladım. Halen Genel Koordinatör olarak aynı firmada çalışma hayatıma devam etmekteyim.

Bize Sarvion firmasının oluşumunu ve Türkiye yapılanmasını anlatır mısınız?

SARVION, Türkiye'nin endüstriyel fırın sektöründeki duayen firmaları olan Sistem Teknik Sanayi Fırınları A.Ş. ve Sistem Makine Endüstriyel Fırınlar Ltd. Şti. firmaları ile, özellikle ısı işleme fırınlarına yüksek kalitede yedek parça temini sağlayan Alman AVION firmasının 2010 senesinde güçlerini birleştire-

SARVION



SARVION Genel Koordinatörü
Cihan Balaban

rek, Türkiye'de hizmet veren Isıl İşlem Fırını bulunan firmalara yedek parça, bakım, onarım ve modernizasyon işleri yapmak için kurulmuş bir firmadır.

Sarvion olarak hangi sektörlere hizmet veriyorsunuz?

Sarvion olarak ana hizmet sektörümüz Isıl İşlem sanayisidir. Bunun yanında Isıl İşlem sektöründe olmayıp, fakat bünyesinde, sinterleme, brazing (sert lehim), gerilim giderme vb. farklı proses fırınları bulunduran sektörlerde de oldukça aktif olarak hizmet vermektedir.



Ürünleriniz hakkında bilgi verir misiniz? Yeni Ar-Ge çalışmanız var mı?

Sarvion olarak, prensipte, yurt için de üretimi olmayan ve yurt dışına bağlı olduğumuz yedek parçaların teminini sağlamaktayız. Bu konuda kendi alanlarında dünya lideri firmaların Türkiye temsilciliklerini yapmaktayız. Bunların başında, Atmosfer Kontrol sistemlerinde Amerikan Super Systems Cooperation firması, Yükleme ve vibrasyon sistemlerinde Danimarka'lı SKAKO firması, Self Reküparatif Yakıcıların temininde Alman WS (Flox) firmaları ile birlikte çalışmaktayız.

Tabi bu firmalarla çalışmanın getirdiği bir çok avantaj bulunmakta ve bu konularda Türkiye'de neler yapabiliriz diye sürekli düşünmekteyiz. Bu doğrultuda Sistem Makine ile birlikte Endogaz Jeneratörleri'nin üretimleri konusunda çalışmalara başladık. Bu konuda, gerek Sistem Makinanın üretim tecrübesi ve Super Systems firmasının kontrol sistemlerindeki yenilikçi ürünleri ile, piyasaya tek veya çift retortlu olarak sürülecek bu ürünlerimizin projelendirme çalışmaları bitti ve pazarlama faaliyetlerine geçmiş bulunuyoruz.

Satış faaliyetlerinizden ve avantajlarınızdan bahsedermisiniz?

Ana satış konumuz endüstriyel fırınların yedek parçalarının temini olmasının yanında, Arkamıza aldığımız Sistem Teknik Sanayi fırınları ve Sistem Makine Endüstriyel Fırınlar firmaları-

nın tecrübe, mühendislik ve üretim kapasiteleri ile bir ısıtım fırının A'dan Z'ye tüm ihtiyaçlarını karşılayabilir durumdayız.

Özellikle eski fırınların modernizasyonlarında, tüm faaliyet disiplinlerimizi bir arada kullanma şansı buluyoruz. Mesela, revizyonunu yaptığımız bir Cıvata Tav tesisinde, hattın projelendirilmesi, inşaat işlerinin yönlendirilmesi, tüm yakıcıların bakımını, atmosfer kontrol sisteminin yenilenmesini, hattın kontrol panosunun yenilenmesi ve SCADA ile izleniminin sağlanıp verilerin kayıt altına alınması, ve istek doğrultusunda hattın CQI-9 isteklerine uygun olarak ekipmanlarla modernize edilmesini sağlıyoruz. Burada temsilciliğini yaptığımız firmaların ürünlerini, kendi mühendislik ve proje kabiliyetlerimizle birleştirerek, müşterilerimize en iyi hizmeti verebiliyoruz.

Firmanızı ve ürünlerinizi sektördeki rakiplerinizden ayıran özellikler nelerdir?

Öncelikle şunu belirtmek isterim ki, sektörde hizmet veren firmalar ve temsilcilikleri, bu alanda bizlerden çok daha eski ve bilinir firmalardır. Dolayısı ile kendilerine olan saygımızı hiçbir zaman göz ardı etmeyerek, her zaman kendimizi nasıl daha ileriye taşıyız düşünyoruz. Bu nedenle bizlerin görevleri oldukça zor. Hem rekabetçi fiyatlar hem de servis hizmetleri ile farklılıklar yaratmaya çalışıyoruz.

Özellikle fırın imalatından geliyor olmamız bize artı özellik-



ler ve avantajlar katıyor. Proses bilgimiz ile imalat bilgimizi bir araya getirip, müşterilerimizin problemlerinin asıl kaynaklarını rahatlıkla bulabiliyoruz. Mesela, bir müşterimiz, atmosfer kontrollü sürekli bir fırında atmosferi tutturamadığını belirttiğinde, atmosferin yapısından, 3 Gaz Analizinden, vb. datalardan sorunun nerelerden kaynaklanabileceğini belirtip, çok kısa sürelerde fırını çalışır duruma getirebiliyoruz.

Ürettiğiniz veya satışa sunduğunuz ürünler genelde standart mı yoksa istenilen ölçülerde mi yapıyorsunuz?

SARVION olarak satışını yaptığımız ürünlerin %90'ı standart ürünlerdir. Fakat müşterilerimizin ihtiyaçlarına göre farklı imalatlar da yapabilmekteyiz.

Uluslararası arenada Türk Isıl İşlem sektörünün yeri nerede sizce nerede olmalıdır?

Özellikle son 2 dönemdir, MISAD'ın yaptığı teknik geziler



de gördük ki, Türk Isıl İşlem sektörü bilgi, kalite, proses kabiliyetleri gibi konular da oldukça iyi durumda. Bu fırsatı bizlere sundukları için, MISAD'ın geçmiş yönetimlerine teşekkür etmek gerekiyor.

Isıl işlem sektörünü, bir hizmet sektörü olarak değerlendirildiğimizde, vermiş olduğunuz

hizmet, sizin hizmet verdiğiniz sektörlerin gelişmişliği ve alanları ile sınırlı kalıyor. Bence, Türkiye'ye yapılacak daha üstün teknoloji yatırımları ile özellikle havacılık ve otomotiv sektörlerinde yapılacak yeni yatırımlar da, Türk Isıl İşlem firmaları, çok rahatlıkla batılı firmaların vermiş olduğu hizmetleri verebilecektir. Hem yetişmiş insan

kalitesi olarak, hem de yatırım miktarı olarak, şu anda bile bu hizmetleri verebilecek alt yapı oluşmuş durumda.

Uzun zamandır MISAD derneğinin birçok konuda sponsoru oluyorsunuz? Bunun nedeni nedir?

STK'lar kar amacı gütmeyen kurumlardır. Burada kendini mesleğine ve hizmet verdiği sektöre daha neler katabilirim düşünen, gönüllülük esas olan firmalardan ve çalışanlardan bahsediyoruz. Basit bir gezi veya sempozyum olarak düşündüğünüz bir şeyin arkasında ciddi bir emek ve mesai yatmakta. Bu göz önüne alındığında geçmiş dönemler de MISAD oldukça başarılı işlere imza attı. Bizler de bu hizmetlerin devamı için üstümüze düşenin gayreti içerisindeyiz.

GE Güç Transformatörleri Ürün Grubu Küresel Genel Müdürü Hakan Karadoğan oldu



GE (General Electric) Türkiye Güç Transformatörleri Genel Müdürü Hakan Karadoğan, GE Güç Transformatörleri Ürün Grubu Küresel Genel Müdürü olarak atandı.

Güç Transformatörleri ve endüstriyel üretim alanında uzman olan Hakan Karadoğan 20 yıllık kariyerine Alstom'da tasarım mühendisi olarak başladı ve Gebze'de çeşitli pozisyonlarda görev aldı. 2007 yılında, Wuhan'daki yeni Güç Transformatörleri fabrikasının kurulumu için Çin'e gitti. Sonrasında Çin'de bulunan tüm güç transformatörleri ürün hattı aktivitelerini, iç ve dış

satış ve ayrıca tüm imalat tesisleriyle birlikte yönetti. Hakan Karadoğan son üç yıldır, Türkiye'de 50 yıla yakın süredir faaliyet gösteren ve üretiminin yüzde 85'ini ihraç ederek kendi kategorisinde ihraç şampiyonu olan Gebze Güç Transformatörleri ünitesinin Genel Müdürlük görevini yürütüyordu.

GE'nin Alstom'un enerji varlıklarını satın alınmasının hemen ardından yapılan bu atama ile Hakan Karadoğan 2016 Mayıs ayı itibarıyla GE Güç Transformatörleri Ürün Grubu Küresel Genel Müdürü olarak dünya genelinde Çin, Brezilya, İngiltere,



Türkiye başta olmak toplam 13 üretim merkezi bulunan GE Güç Transformatörleri Ürün Grubu'nun satış, tasarım, üretim gibi tüm aktivitelerinden sorumlu olacak ve yeni stratejiler geliştirecek.



ALUMINIUM 2016

11. Uluslararası Alüminyum Fuarı ve Konferansı

Visions become reality.

29 Kasım – 1 Aralık 2016

Messe Düsseldorf Fuar Alanı

www.aluminium-messe.com

Organised by



Partners



TAYSAD'dan Uygulamalı Eğitime Destek!



TAŞIT ARAÇLARI VE YAN SANAYİCİLERİ DERNEĞİ (TAYSAD) TARAFINDAN HAYATA GEÇİRİLEN ADMOG (ATMA DEĞERLENDİR MESLEK OKULLARINI GÜÇLENDİR) PROJESİ İLE 64 İLE ULAŞILDI. HEDEF İSE 2016 SONUNA KADAR 81 İLE ULAŞMAK. ENDÜSTRİ MESLEK LİSELERİNDE UYGULAMALI EĞİTİM İÇİN İHTİYAÇ DUYULAN ARAÇ VE GEREÇLERİN YETERSİZLİĞİNE DİKKAT ÇEKEN TAYSAD YÖNETİM KURULU ÜYESİ VE ADMOG PROJE LİDERİ NACİ FAYDASIÇOK, SANAYİDE ÇALIŞACAK İNSAN KAYNAĞI YETİŞTİRMENİN ÜLKENİN GELECEĞİ AÇISINDAN ÖNEMLİ OLDUĞUNUN ALTINI ÇİZDİ.

Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği'nin (TAYSAD), 2013 yılında deneme amaçlı başlattığı 'Atma Değerlendir Meslek Okullarını Güçlendir' projesi, 64 ilde 134 okula ulaştı. TAYSAD Yönetim Kurulu Üyesi ve proje lideri Naci Faydasıçok, "Bağışçı sayısındaki artışla birlikte projenin kapsamı da genişledi. Okullara çok sayıda alet gön-

deriyoruz. Aletler içerisinde tezgah ve araba motoru dahi var. Milli Eğitim Bakanlığı ile temas halindeyiz. Projeyi daha da ileriye taşımak istiyoruz. Türkiye'de 2013 yılından bu yana, 98 destekçi firmamızla birlikte 64 ilde 77 bin 350 öğrenciye, bin 924 adet malzeme gönderilmesini sağladık. Bu yıl için hedefimiz projemizi 81 ilimize yaymak" dedi.

Sanayileşmenin Anahtarı Meslek Liselerinin Elinde!

Rekabet avantajı elde edebilmenin ve ekonomik anlamda güçlü bir duruş sergileyebilmenin yolunun sanayileşmeden geçtiğini belirten TAYSAD Yönetim Kurulu Üyesi Naci Faydasıçok, eğitim alanındaki düzenlemelerin de bu amaca yönelik olması gerektiğini vurguladı. Faydasıçok, "TAYSAD, Türkiye'nin otomotiv tedarik sanayi alanındaki tek derneği.

Dolayısıyla TAYSAD olarak ülke ekonomisine katkı sunmak nihai amacımız. Bu amaçtan yola çıkarak ADMOG Projesi'ni hayata geçirdik" diye konuştu.

Sanayileşmenin ekonomideki payını artırmak için, işin temeline yani eğitime yatırım yapılması gerektiğini dile getiren Faydasıçok, "Biz şirketlerde en büyük bütçelerden birini eğitime ayırıyoruz.

ADMOG Projesi Hakkında

Yetiştirilmiş insan kaynağını sağlayan meslek okullarının yetkinliklerini artırmak hedefiyle başlatılan Atma Değerlendir Meslek Okullarını Güçlendir (ADMOG) Sosyal Sorumluluk Projesi, 2013 yılından bu yana sürdürülüyor. Otomotiv sanayi firmalarının yakından destek olduğu proje kapsamında, firmalarda kullanılmayan, kalibrasyon dışı kalmış ölçüm aletleri ve laboratuvar ekipmanları toplanarak, gerekli tamirat işlemleri yapıldıktan sonra ülke genelindeki Meslek Okulları'na bağışlanıyor. Bu yıldan itibaren, kullanılmamış aletlerin de kabul edilmeye başlandığı projeye, 1 Eylül 2016 tarihine kadar malzeme gönderilebilecek. Detaylı bilgi için; www.taysad.org.tr

Çünkü devlet ve kanunlar, şirketlere yapılması zorunlu uygulamalar getiriyor. Bu uygulamaların öğrencilere okullarda öğretilmesi gerekiyor fakat birçoğu okul ortamında gereken bilgiyi edinmiyor. Biz şirketler olarak, öğrencilere "staj" kapsamında uygulama eğitimi veriyoruz. ADMOG projesi ile de amacımız, uygulama eğitimlerinin okul ortamlarında da verilmesini sağlamak ve böylece sanayideki kalifiye eleman ihtiyacını karşılayarak niteliği artırmak" açıklamasını yaptı.

Eğitimde esas amaç, değer yaratmak olmalı!

Eğitimde esas hedefin değer yaratmak olduğuna dikkat çeken Proje Üyesi Özge Özen Kural ise, "Uzun zamandır genel eğitim sisteminde yaşanan değişiklikler nedeniyle, meslek liselerinin tercih edilirliliği ciddi oranda azaldı. Üniversite eğitimi sebep gösterilerek, meslek lisesi dışında kalan liselere geçişler rağbet görür hale geldi. Elbette eğitim seviyesi yüksek bir toplum olmak güzel ama kalkınmış bir toplum olmak için bilginin kullanılması, verimliliğin artırılarak katma değer yaratılması gerekmektedir. Maalesef bizde durum pek öyle seyretmiyor. Üniversitelerden mezun olmuş, ara eleman olmayı kabul etmeyen işsiz orduları oluşturuyoruz. Yaptığı iş her ne olursa olsun, değer yaratmayı ilke edinmiş olmak çok önemli. Kısacası amaç, salt üniversite mezunu olmak değil; toplum için fayda üretmek olmalıdır. Otomotiv sektöründe, mevcut durumda meslek liselerinin yetiştireceği ara elemanlara oldukça fazla ihtiyaç var. Meslek liselerinin müfredatı yeterli gibi gözükse de uygulama pek öyle seyretmiyor. Çoğunlukla teorik bilgi ağırlıkta, pratikte ise ciddi eksiklikler mevcut" dedi.

TCDD

Türkiye Çelik Üreticileri Derneği'nden Haberler

Ocak-Haziran Döneminde İhracatın İthalatı Karşılama Oranı %92'de Kaldı

2016 yılının ilk yarısında, Türkiye'nin toplam nihai mamul üretimi %3.0 oranında artışla, 18.89 milyon tona yükseldi. İlk altı ayda Türkiye'de % 3.8 oranında artışla, 13.63 milyon ton uzun ürün ve % 0.9 oranında artışla, 5.26 milyon ton yassı ürün üretildi. Toplam üretimin % 28'i yassı ürünlerden oluştu.

Ocak-Haziran döneminde, Türkiye'nin nihai mamul tüketimindeki artışta yavaşlama gözlemlendi. İlk 5 aylık dönemde %7.9 seviyesinde olan nihai mamul tüketimindeki yükseliş, Ocak-Haziran döneminde % 6.3 seviyesine geriledi.

Toplam çelik tüketimi 16.93 milyon tondan 18.0 milyon tona yükselirken, tüketimin %51.6'sını uzun ürünler oluşturdu. Uzun ürün tüketimi % 6.75 oranında artışla 9.30 milyon tona, yassı ürün tüketimi ise % 5.9 oranında artışla 8.7 milyon tona yükseldi.

Focusing on peening, blasting, cleaning and vibratory finishing!



MFN INTERNATIONAL is distributed in 67 countries and published 6 times a year

www.mfn.li



MFN CHINA is exclusively for the Chinese market and published 4 times a year

www.mfn.li/cn

MFN offers courses for:

- Shot & Flap Peening
- Industrial Painting
- Mass Finishing
- Shot Blasting
- Residual Stress Measurements



ODTÜ Metalurji ve Malzeme Mühendisliği Bölümü 50 YAŞINDA



ODTÜ METALURJİ VE MALZEME MÜHENDİSLİĞİ BÖLÜMÜ, KURULUŞUNUN 50. YILDÖNÜMÜNÜ 29 HAZİRAN 2016 TARİHİNDE ODTÜ KÜLTÜR VE KONGRE MERKEZİNDE DÜZENLENEN 50. YIL SEMPOZYUMU İLE KUTLADI.

Mezunlar, öğretim üyeleri, öğrenciler ve çeşitli üniversitelerin, kurum ve kuruluşların üst düzey temsilcilerinin yoğun katılımı ile gerçekleşen bu etkinlikte metalurji ve malzeme mühendisliği meslek alanının son 50 yıldaki gelişimi sanayi, eğitim ve araştırma açısından irdelenmiştir.

Katılımcı sayısı 500'e yaklaşan bu etkinlikte sektörel değerlendirmelerde demir-çelik, alüminyum, bakır, seramik, döküm, ısı/yüzey işlemleri, ileri malzemeler ve savunma sanayi ele alınmış; 4. Sanayi devriminde malzeme bilimi ve mühendisliğin rolü ve sanayinin eğitimden beklentileri irdelenmiştir. Ülkemizdeki yüksek eğitimin durumunu değerlendiren konuşmanın ardından yapılan bilimsel oturumlarda, yurtdışında akademisyen olarak çalışan bölüm mezunları tarafın-

dan üretim metalurjisi; fizik, matematik ve simülasyonun eğitim ve araştırmadaki yeri; metalik malzemelerin tasarımı; biyoloji ve malzeme bilimi etkileşimi; enerji depolama ve yeni nesil elektronik malzemeler; çevre için sürdürülebilir malzemeler ve teknolojiler; metallerin mikrometre skalasındaki mekanik özellikleri konularındaki son gelişmeler katılımcılara aktarılmıştır.

Ülkemizin en köklü mühendislik bölümlerinden biri olan ODTÜ Metalurji ve Malzeme Mühendisliği Bölümü, kuruluşunun 50. Yıldönümü sebebiyle bir de zaman kapsülü projesi hayata geçirilmiştir. Bölüm laboratuvarlarından 2016 yılında yürütülen araştırmalara örnek oluşturacak deney numuneleri ve mezunlardan toplanan yüzlerce mektup özel olarak tasarlanmış paslanmaz çelik bir kapsül içerisine yerleştirilerek 75. kuru-





30 Haziran 1966 tarihinde kurulan ODTÜ Metalurji ve Malzeme Mühendisliği Bölümünün lisans programı mezun sayısı 2.950'ye, yüksek lisans programı mezun sayısı 650'ye ve doktora programı mezun sayısı 80'e ulaşmıştır. Bölüm mezunları sanayi ve akademik alanda ülkemizde önemli başarılarla imza atmış birçok konuda öncü rol üstlenmiştir. Bölüm, alanında en yüksek puanla öğrenci alan bölümdür: 2015 LYS sonucunda bu bölüme kayıt olanların MF-4 puanına göre sıralamadaki yerleri 7.680 ile 19.507 arasındadır.

luş yıldönümü olan 30 Haziran 2041 tarihinde açılmak üzere bölümün bahçesinde yaptırılan anıtın önüne gömülmüştür.

ODTÜ'nün araştırma üniversitesi geleneğine bağlı olarak Metalurji ve Malzeme Mühendisliği Bölümünde bir taraftan döküm, metal şekillendirme, ısıtma işlemi, yüzey işlemleri, korozyon, kaynaklı imalat, tahribatsız muayene gibi ülkemiz sanayii açısından önemli konularda; diğer taraftan elektronik ve manyetik malzemeler, ileri seramikler, biyomalzemeler, nanoteknoloji gibi dünyadaki gelişmelerin odaklandığı alanlarda araştırmalar ve tez çalışmaları yürütülmektedir.





EuroBLECH 2016

Yeni Nesil Sac Metal İşleme



25 – 29 EKİM 2016
HANNOVER, ALMANYA

24. Uluslararası Sac Metal İşleme Teknolojileri Fuarı

Sac metal, Boru, Profil – Birleştirme, Kaynak – Bitmiş ürünler, Parçalar, Montajlar
Ayırma, Kesme – Katmanlı üretim – Şekillendirme – Esnek sac metal işleme
Makina elemanları – Boru/Çalışma bölümü – Kompozitler – Yüzey işleme
Kullanma – Aletler (Kalıp elemanları), Sac Kalıpları – CAD/CAM/CIM sistemleri
İş güvenliği – Araştırma ve geliştirme (Ar-Ge) – Fabrika ve depo ekipmanları
Muayene, Düzenleme, Ölçme, Denetleme (Kalite Kontrol) – Veri toplama/işleme

www.euroblech.com

**EURO
BLECH**

Organizatörler: Mack Brooks Exhibitions Ltd



“SEKTÖRÜN AVRASYA COĞRAFYASINDAKİ EN BÜYÜK BULUŞMASI”



MAKTEK

avrasya

Takım Tezgahları, Metal - Sac İşleme
Makinaları, Tutucular - Kesici Takımlar,
Kalite Kontrol - Ölçüm Sistemleri,
CAD/CAM, PLM Yazılımları ve
Üretim Teknolojileri Fuarı

11 - 16 Ekim 2016

www.maktekfuari.com



Turkchem
**ChemShow
Eurasia**

7. Uluslararası Kimya Sanayi Grup Fuarı



10-12 Kasım 2016
İstanbul Fuar Merkezi

www.chemshoweurasia.com



Chemicals

7. Uluslararası Özel, Spesifik Kimyasallar, Genel Kimyasallar, Petrokimya ve Kimyasal Ara Ürünler Fuarı



Laboratory

7. Uluslararası Laboratuvar, Teknoloji, Test & Ölçüm Cihazları, Yardımcı ve Sarf Malzemeleri Fuarı



Technology

7. Uluslararası Proses ve Otomasyon Endüstrisi, Paketleme, Geri Dönüşüm, Lojistik, İş Güvenliği ve Çevre Teknolojileri Fuarı



Life sciences ingredients

pharma • food • cosmetics • home care

İlaç, Gıda, Kozmetik, Kişisel ve Ev Bakım Ürünleri Bileşenleri, Hammaddeleri ve Teknolojileri Fuarı

Medya Partneri

TURKCHEM
Magazine

Destekleyen

KOSGEB

İş Birliği ile

**Kimya
Sektör
Platformu
ve Üyeleri**

Organizatör



Artkim
Fuarçılık | Chemicals
Division

Tel: 0 212 324 00 00
sales@artkim.com.tr



IMMC 2016



45 Years
and
Beyond

18th International Metallurgy and Materials Congress

29 Sept. - 01 Oct. 2016

ISTANBUL - TURKEY

UCTEA CHAMBER OF METALLURGICAL
AND MATERIALS ENGINEERS



Simultaneous Congresses with IMMC 2016;

| 8th International Ankiros Foundry Congress |

| ANKIROS 2016 ANNOFER 2016 TURKCAST 2016 |



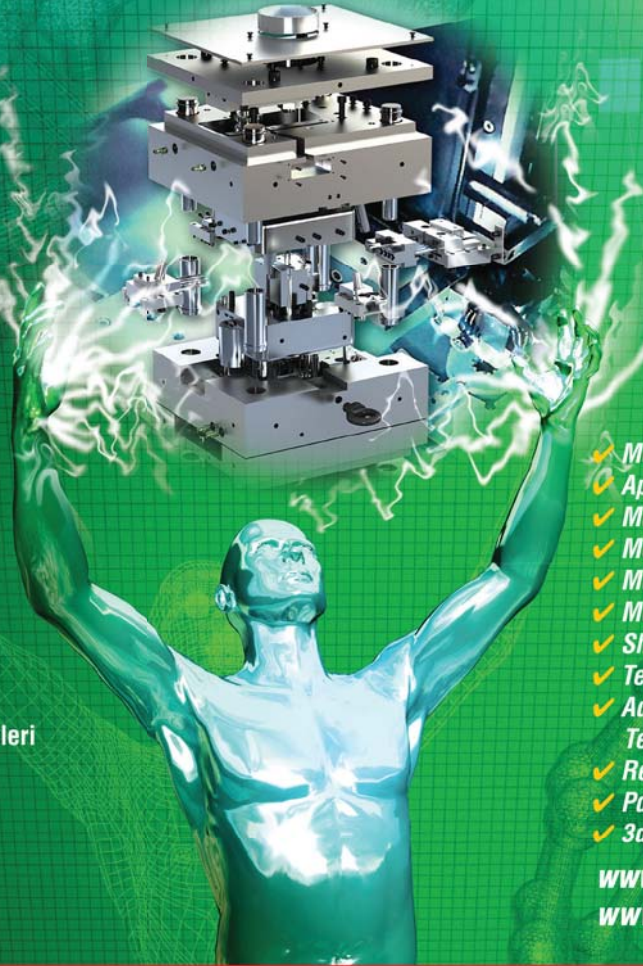
www.metalurji.org.tr/IMMC2016

www.facebook.com/IMMC2016



KALIP AVRASYA MOULD EURASIA 2016

Bursa 9. Kalıp Teknolojileri ve Yan Sanayiler Fuarı
Bursa 9th Mould Technologies and Related Industries Fair



- ✓ Kalıp ve Ürün İmalatçıları
- ✓ Aparat Fikstür
- ✓ Kalıp Yan Sanayi
- ✓ Metal ve Plastik Enjeksiyon İmalatçıları
- ✓ Kalıp Proses Makineleri
- ✓ Metalurji
- ✓ Sac İşleme Teknolojileri
- ✓ Teknik Hırdavat
- ✓ Eklemeli Malzeme İmalat Teknolojileri
- ✓ Tersine Mühendislik
- ✓ Pdm/Plm (Yeni Ürün Geliştirme)
- ✓ 3d Printing

www.bursakalip.com
www.kalipavrasya.com

- ✓ Mould and Product Manufacturers
- ✓ Apparatus Fixture
- ✓ Mould Sub Industry
- ✓ Metal And Plastic Injection Manufacturers
- ✓ Mould Processing Machines
- ✓ Metallurgy
- ✓ Sheet Metal Technologies
- ✓ Technical Hardware
- ✓ Additive Materials Manufacturing Technologies
- ✓ Reverse Engineering
- ✓ Pdm/Plm (New Product Development)
- ✓ 3d Printing

www.mouldeurasia.com
www.mouldturkey.com

1 - 4 Aralık / December 2016

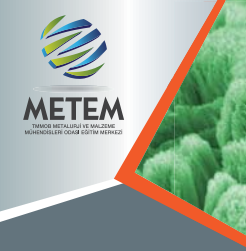




METEM

TMMOB METALURJİ VE MALZEME
MÜHENDİSLERİ ODASI EĞİTİM MERKEZİ

 www.facebook.com/metem.org



**“ 2016 METEM
Eğitim kayıtlarımız
başlamıştır. “**



TMMOB METALURJİ VE MALZEME
MÜHENDİSLERİ ODASI EĞİTİM MERKEZİ

Caferağa Mah. Neşet Ömer Sok. Esen Apt.
No:19/9 81300 Kadıköy / İSTANBUL
Telefon: 0216 330 91 78 Faks: 0216 330 91 92
www.metalurji.org.tr/METEM metem@metalurji.org.tr

ANKİROS Genel Müdürü İbrahim ANIL

METALURJİ SEKTÖRÜNÜN HIZLI GELİŞİMİ FUARLARIMIZA DA YANSIDI

BU SAYIMIZDA, ANKİROS GENEL MÜDÜRÜ İBRAHİM ANIL İLE FUARLARIN GELDİĞİ SÜRECİ VE İLERİYE DÖNÜK PLANLARI HAKKINDA SÖYLEŞİ GERÇEKLEŞTİRDİK.



ANKİROS Genel Müdürü İbrahim ANIL

Sayın İbrahim Bey, Türkiye sanayisinin gelişmesinde Yaptığınız fuarlarla hizmet vermektedir. Fuarlarınızın ilk yıllarından beri beraberiz. Sanırım bu yıl fuarın daha da genişlediğini görüyorum.

Bize geçmişte bu zamana fuarınızı değerlendirebilir misiniz?

Hannover Messe Ankiros Fuarcılık A.Ş. olarak faaliyet göstermeye başladığımız günden beri metalurji sektörünün tüm ihtiyaçlarını karşılamaya yönelik fuarlar organize etmek, odaklandığımız en önemli konuların başında gelmektedir. Hedefimiz global metalurji sektöründe zirvede olmak. Dolayısıyla organize ettiğimiz tüm fuarlarımızın bir sonraki tekrarında belli bir oranda büyümeyi amaç edindik her zaman. 1990'lardan sonra döküm sektöründe yaşanan gelişmeler, Ankara'da başladığımız faaliyetlerimizi İstanbul'a taşıma kararını almamıza neden oldu. Bu büyümenin kanıtı olarak; metalurji kelimesinin Ankiros /

Annofer / Turkcast Fuarları ile özdeş olduğunu söyleyebiliriz. Dökümün farklı birçok materyalle ilişkili olması nedeniyle fuarımızda sadece demir - çeliğin yer almasındansa demir dışı metallerin de var olması gerekliliği ortaya çıktı. Adını Ankara'nın 'ANK'sı, iron'un 'IRO'su ve steel'in 'S' sinden alan Ankiros fuarımıza içeriği demir dışı metaller olan Annofer fuarını ekledik. Yine bu fuar da adını Ankara'nın 'AN'si ve non ferrous'un 'NOFER'inden alıyor. Bu adlandırmanın sektör ilgililerinin zihninde fuarlarımızın kalıcılığını sağladığını düşünüyorum. Demir - çelik sektöründe varlığımızı Ankiros ve Annofer fuarlarımız ile sürdürürken Türkiye, döküm alanında global ölçekte yer almaya başladı. Biz de uluslararası fuarlara Türk dökümhaneleriyle birlikte gitmeye başladık. Ve orada sergilenen ürünleri gördüğümüzde Türkiye'de bu fuarlara eş değerde farklı bir organizasyon yapılabilir mi diye düşündük. Bu düşüncelerin sonucunda

Turkcast fuarlarımız ortaya çıktı. Turkcast, sektördeki döküm alıcılarının ilgi odağı olurken fuara katılan dökümhaneler de bu duruma fazlasıyla memnun oldular.

ANKİROS / ANNOFER / TURKCAST üçlemesi, faaliyet göstermeye başladığımız günden beri Türk Metalurji Sektörü'nü uluslararası düzeyde zirveye ulaştırmak amacıyla 25 yıllık tecrübemiz ile sektörel birikimimizi katarak çalışmamızın ürünüdür dolayısıyla sektörde fark yaratmaktadır.

Bu süreçte Türk Metalurji sektörünün geldiği noktadaki düşünceleriniz nelerdir?

Türkiye, uluslararası piyasadaki rekabet gücünü artırarak, metalurji sektöründe katma değeri yüksek ürünlere yönelik yatırımların merkezi haline geldi. Bu durum Türk Metalurji Sektörü'nün hem ulusal hem de uluslararası düzeyde büyümesine neden oldu. Dolayısıyla metalurji sektörünün ihracatı



2014 ANKIROS Fuarı Açılış Töreni

her yıl artarak ülkemizin ihracat sektörleri arasında ön plana çıkmaya başladı. Türkiye ham demir-çelik üretiminde 2015 yılı verilerine göre dünyada Brezilya'dan sonra 9. olmayı başardı. Türk Döküm Sanayi'si ise dünyada 10., Avrupa'da 2. sıraya yükseldi. Sektörde her geçen yıl artan talep ve yatırımlar bu başarıyı daha da arttıracaktır. Bu konuda Hannover Messe Ankiros Fuarcılık A.Ş. olarak bizler de elimizden geleni yapıyoruz. Metalurji sektörünün bu hızlı gelişimi fuarlarımıza da yansıdı ve devamlı büyüyen fuarlarımız sektör ile birlikte büyüdü.

Bu yıl fuarınız da ne gibi değişiklikler ve etkinlikler olacak?

Fuarlarımız gerek ticari gerekse sektörel etkileşimler açısından global düzeyde en prestijli fuarlar sıralamasında ilk üçün arasında yer almaktadır. Bu başarımızda payı olan Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği, dü-

zenlediği 8. Uluslararası Döküm Kongresi ile, TMMOB Metalurji ve Malzeme Mühendisleri Odası ise 18. Uluslararası Metalurji ve Malzeme Kongresi ile bu yıl da fuarlarımıza desteğini sürdürmekte. Fiili olarak ilgilileri bir araya getirmişken, bilimsel açıdan da değerlendirmelerin yapıldığı ve tecrübelerin paylaşıldığı bu platformların fuarlarımızla eş zamanlı olarak gerçekleştirilmesinin sektörü daha iyi tanımak adına faydalı olduğunu düşünüyoruz.

ANKIROS / ANNOFER / TURKCAST 2016 bu zamana kadar gerçekleştirilen fuarlarımızın arasında yabancı firmaların en çok ilgi gösterdiği fuarlarımız. 576 yabancı katılımcının yer alması ve sektörün önde gelen bir çok firmasının kendi standını oluşturması fuarlarımıza verilen önemi ortaya koymaktadır. T.C. Ekonomi Bakanlığı tarafından desteklenen fuarlarımızda çeşitli ülkelere alım heyet-

lerinin oluşturulması hakkında T.C. Ekonomi Bakanlığı'nın yurtdışındaki ticaret müşavirlikleri ile ortak çalışmalar yapıyoruz. Azerbaycan, Almanya, Bulgaristan, Cezayir, İran, İtalya, Kazakistan, Mısır, Pakistan, Romanya, Rusya, Sudan, S. Arabistan, Ukrayna ve Yunanistan'dan beklediğimiz alım heyetlerinin yanısıra Almanya başta olmak üzere Avrupa, Kuzey Afrika ve Orta Doğu'dan da kendi bağlantılarımızla alım heyetleri organize ediyoruz.





Fuarlarımızın tanıtılması için bilgilendirme toplantıları düzenliyoruz. Ziyaretçilerimize eşsiz bir fuar deneyimi sunmak düşüncesiyle, fuar ziyaretlerini kolaylaştırmayı amaçlıyoruz. Bu doğrultuda yurt genelinde, üretime yoğunlaşmış sanayi bölgelerinden ücretsiz ziyaretçi otobüsü tahsis ediyoruz. Ayrıca İstanbul'un çeşitli bölgelerinden de ücretsiz servisler ile fuar alanına ulaşım sağlıyoruz.

Bu yıl bir yenilik daha var, açılış törenimizi, aynı formatta fuar resmi açılışlarından bir gün önce fuar dönemimizin daha verimli ve etkili kullanılabilmesi için saat 18:30 da yine fuar alanında bulunan "INTEREXPO" salonunda yapacağız.

Örneğin yurt dışında katıldığınız fuarlar da iş yaratma adına ara eleman ve mühendisleri firma yetkilileri ile fuarda görüşme günleri yapıyorlar. Buna benzer bir çalışma düşünüyor musunuz?

Fuarlarımızda matchmaking adını verdiğimiz bir çalışmamız var. Bu çalışma ile katılımcı firmalarımızın sektörde faaliyet gösteren diğer firmalar ile biraraya gelmelerini sağlıyoruz. Böylelikle katılımcılarımız, firmaları için yeni iş bağlantıları oluştururken fuarlarımız da etki alanını genişletip büyümeye devam ediyor. Fakat bireysel olarak kişileri firmalar ile görüştürme gibi bir uygulamamız yok. Bu tür çalışmaların biz de farkındayız, eğer sektörden bir talep gelirse bundan sonraki fuarlarımızda uygulamaya geçirebiliriz.

Fuar tarihini 3 gün olarak düzenlediniz. Bununla ilgili sektörde olumlu olanda var gün yetmiyor diyenlerde bu konudaki fikirleriniz nelerdir?



2014 ANKİROS Prestij Yayıncılık Standı

Fuarlarımızda tüm katılımcılarımıza yapmış olduğumuz bir anket çalışmamız var ve fuar sonunda bu anketleri değerlendirmeye alıyoruz. Anketimizin içeriğinde fuarın ne kadar süre olması gerektiğine dair sorumuza daha önce verilen cevaplara göre Pazar gününün yeterince verimli olmadığı ve diğer günlere oranla daha az bir katılımın gerçekleştiği ortaya çıktı. "kısa ve öz fuar anlayışı"nın uluslararası bir trend olduğunu da göz önünde bulundurarak anketlerde bu soruyu sormaya devam ettik. Anketlerde 3 gün olmasını isteyenlerin oranı 2010 yılı fuarlarımızda % 50-60 civarındayken, 2014'te ilk uygulamayı takiben %80'nin üzerine çıktı. Fuarlarımızın kısa ama etkili oluşu sayesinde hem katılımcılar açısından hem de ziyaretçiler açısından daha verimli olmasını sağlamaktadır. Türk Metalurji Sektörü'nün global ölçekte gelişimi için göstermiş olduğumuz çabanın karşılıksız kalmadığını hem katılımcılarımızın hem de ziyaretçilerimizin memnuniyetinden ve kendilerinden aldığımız olumlu geribildirimlerden anlıyoruz.

ANKİROS 2016 FUAR YERLEŞİM PLANI

ANKİROS-ANNOFER-TURKCAST 2016 FLOOR PLAN



METAL DÜNYASI DERGİSİ

Yıllık / 12 Sayı



150 ₺

KALIP DÜNYASI DERGİSİ

Yıllık / 6 Sayı



100 ₺

CADCAMCAE DÜNYASI DERGİSİ

Yıllık / 4 Sayı



80 ₺

ABONE FORMU / SUBSCRIPTION FORM

Abone Bilgileri / Subscriber Informations

Firma / Company Name:

Ad Soyad / Name Surname:

Title / Mr. / Mrs. (tick as applicable)

Departman / Department:

Adres / Address:

İlçe / County:

İl / City:

Posta Kodu / Post Code:

Tel:

Fax:

e-mail:

V. Dairesi / V. No:

☐ Banka havalesi ile yatırdım
Paid with bank transfer

Abonelik Başlangıç:/...../.....
Subscription Beginning Date:/...../.....

☐ Elden yatırdım
Direct Payment

Abonelik Bitiş:/...../.....
Subscription Ending Date:/...../.....

BANKA HESAP NUMARALARI - Bank Account Numbers

İş Bankası

1135 Balmumcu Şubesi

Hesap No: 401414

IBAN: TR81000640000011350401414

Akbank

420 Esentepe Şubesi

Hesap No: 37341

IBAN: TR700004600420888000037341

EURO ACCOUNT PRESTIJ YAYINCILIK BAS. HİZ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

TÜRKİYE İŞ BANKASI - BALMUMCU BRANCH

BICS/SWIFT CODE: 1135 ISBKTRISXXX

IBAN (RATING NUMBER): TR230006400000211353416049

ACCOUNT NO: 3416049



AKMETAL'DEN YENİ NESİL HURDA ALERİT

YENİ NESİL HURDA İLE KÖTÜ SÜRPRİZLERLE KARŞILAŞMAZSINIZ

- Lloyd onaylı dökümhaneden analiz sertifikalı,
- Kirli ve analizi karışık hurdalara son veren,
- İstenilen kimyasal analizde ve hedefe uygun,
- İstenildiğinde Hidrojen, Azot ve Oksijen ölçümü imkanı sunan,
- Şarj numaralarıyla izlenebilirlik sağlayan,
- İsteddiğiniz ölçü ve ağırlıkta **Yeni Nesil Hurda**.

İNDÜKSİYON OCAĞINDA HER ANALİZİ YAPABİLİRSİNİZ

- 0,020 - 0,10 içeriğinde %C,
- % S < 0,003 seviyelerinde,
- Hidrojen, Azot ve Oksijen gibi gazlardan arındırılmış yüksek saflıkta çelik,
- İstenildiğinde %N: 0,0050 seviyelerine çekilebilir ya da
- Özel alaşımlandırma ile %N: 0,0100 - 0,2500 seviyelerine çıkarılabilir,
- Böylece azotlu alyaj kullanımına son verir.

KAZANCINIZ BU KADARLA DA BİTMİYOR!

- Siparişiniz 1 haftada kapınızda
- Alyaj sarfiyatınızı azaltır
- Stok maliyeti yok
- Yerden tasarruf sağlar
- Talaşlar ve besleyiciler geri kazanılır
- Enerji ve zaman tasarrufu sağlar
- Nem ve sıvı ihtiva etmez
- Max. 100 kg'lık salkımlar halinde yükleme kolaylığı ve
- Hemen ergitilip döküme hazır Alerit külçeler

HEMEN SİPARİŞ İÇİN

Tepeören Mah. Eski Ankara Asfaltı Cad.
No : 236, 34959 Tuzla-İstanbul
Tel : 0 (216) 593 03 80 - Fax : 0 (216) 593 03 82
info@akmetal.com
www.akmetal.com



AKMETAL
Metalurji Endüstrisi A.Ş.