ISSN: 1305-3701

METAL DÜNYASI

34 Yıl

Malzeme, Otomasyon ve Üretim Teknolojisi

Material, Metallurgy, Automation and Extraction Technology

www.metaldunyasi.com.tr

You can reach to Turkish Metallurgical Industry in this journal

Kasım 2026 Sayı: 401 Yıl: 34 Fiyatı: 200 ₺

Metal Dünyası

Prestij Yayıncılık

DÖKÜM SEKTÖRÜ İSTANBUL'DA BULUŞTU

Ankiros 2026 ve 76. Dünya Döküm Kongresi'nden Yansımalar



Yarını Birlikte Şekillendiriyoruz



TCK by Kıraç, Dokuz Ayda Yıl Sonu Hasılat Hedefinin Yüzde 75,8'ine Ulaştı



MİSAD, Tüzük Değişikliğini Değerlendirmek Üzere Bir Araya Geldi



EGES Fabrika
Marmara Geri Dönüşümcüler Sanayi Sitesi Marmara Caddesi
No:10 ÇAYIROVA / KOCAELİ
Tel:+90 262 658 28 00 Fax:+90 262 658 28 01
e-mail: eges@eges.com.tr www.eges.com.tr

DOĞANIN DÖNGÜSÜNDE SARSILMAZ DURUŞ

TCK by Kıraç A.Ş.

Kışın dondurucu kar örtüsünden, yazın kavurucu güneşine kadar yollar sürekli bir değişim içindedir. Ancak Kıraç Galvaniz otokorkulukları için mevsimler sadece birer manzaradan ibaret.

Üstün galvaniz teknolojimiz, çeliği korozyona ve aşınmaya karşı bir zırh gibi sararak bariyerlerimizin yıllar boyu ilk günkü sağlamlığını korumasını sağlar.

Siz güvenle yolculuk edebilin diye, biz doğanın en zorlu şartlarına karşı hiç yorulmadan nöbet tutmaya devam ediyoruz.





Lokasyonlarımız

MERKEZ OFİS:
Balat Mh. İnallar Cadde Plaza Kat 6, 16140 Nilüfer/BURSA

GALVANİZLEME TESİSİ OFİS:
Barakfakih Mh. Vatan Cd. No:60, 16450 Kestel/BURSA

BOZÜYÜK GALVANİZLEME & METAL ÜRETİM TESİSİ:
Bozüyük O.S.B. 14. Cd. No:9/11, 11302 Bozüyük/BİLECİK

TCK ROMANYA:
6. Sektör, Stefan Marinescu Cd. No:9-11, Kat 5, Bükreş/ROMANYA

TCK GÜRCİSTAN:
Krtsanisi District, Rustavi Highway, N19, Floor 1 Tiflis/GÜRCİSTAN

TCK by Kıraç A.Ş.

+90 (224) 384 15 36
+90 (224) 384 15 37
info@tck.com.tr

www.tck.com.tr

Metal Dünyası Dergisi
Metal World Magazine

PRESTİJ YAYINCILIK BASIM HİZMETLERİ SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ. Adına İmtiyaz Sahibi / *Publisher*
Kenan ANIL

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü / *Editor in Chief*
Kenan ANIL (yazi@prestijyayincilik.com.tr)

Kurumsal İletişim Direktörü
Corporate Communications Director
Hayriye ANIL

Yazı İşleri / *Editor*
Kenan ANIL

Reklam ve Halkla İlişkiler Yetkilisi
Advertising and Public Relations Officer

Grafik Tasarım / *Graphic Design*
Durmuş ÖZELÇİ

Kapak Tasarımı / *Cover Design*
Durmuş ÖZELÇİ

Web Sorumlusu / *Web Responsible*
Durmuş ÖZELÇİ

Video Kurgu / Montaj / *Video Editing*
Dirtyshoot Endüstriyel Görsel İletişim

Abone Sorumlusu / *Subscription*
Hayriye ANIL

Hukuk Danışmanı / *Law Adviser*
Av. Yakup Lütfi KÜÇÜK

Mali Danışman / *Financial Responsibility*
Mustafa Macır

YAYIN KURULU / *Editorial Board*
(yazi@prestijyayincilik.com.tr)

YAYIN KURULU BAŞKANI/ Chairman of the Editorial Board
Prof. Dr. İsmail DUMAN (İTÜ)

Toz Metalurji Editörü / *Powder Metallurgy Editor*
Prof. Dr. M. Lütfi ÖVEÇOĞLU (İTÜ)

Isıl İşlem Editörü / *Heat Treatment Editor*
Prof. Dr. Muzaffer ZEREN (Kocaeli Üni.)

Korozyon Müh. Editörü / *Corrosion Engineering Editor*
Prof. Dr. Mustafa ÜRGEN (İTÜ)
Prof. Dr. M. Kürşat Kazmanlı (İTÜ)

Malzeme Müh. Editörü / ***Materials Engineering Editor***
Prof. Dr. E. Sabri KAYALI (İTÜ)
Prof. Dr. Hüseyin ÇİMENOĞLU (İTÜ)
Prof. Dr. Akın Akıncı (Sakarya Üni)
Prof. Dr. Uğur SOY (Sakarya Uygulamalı Bilimler Üni.)

Kalite Koruma ve Geliştirme - İnovasyon Editörü /
Quality - Protection and Development - Inovation Editor
Prof. Dr. Yılmaz TAPTIK (İTÜ)
Prof. Dr. Özgül KELEŞ (İTÜ)

Demir-Çelik Metalurjisi Editörü
Iron-Steel Metallurgy Editor
Prof. Dr. Süheyla AYDIN (İTÜ)
Prof. Dr. Kelami ŞEŞEN (İTÜ)

Metal Şekillendirme Teknolojileri Editörü
Metal Forming Technologies Editor
Prof. Dr. Bilgin KAFTANOĞLU (Atılım Üni.)

Nano Teknoloji ve Üretim
Prof. Dr. Sebahattin Gürmen
Doç. Dr. Ahmet TURAN

Kaynak Teknolojisi Editörü / ***Welding Technologies Editor***
Prof. Dr. Erdinç KALUÇ (Kocaeli Üni.)
Prof. Dr. Emel Taban (Kocaeli Üni.)

Seramik ve Refrakter Malzemeleri Editörü
Ceramic and Refractory Materials Editor
Prof. Dr. Serdar ÖZGEN (İTÜ)
Prof. Dr. Cemallettin YAMAN (YTÜ)

Üretim Metalurjisi ve Çevre Editörü
Extractive Metallurgy and Environment Editor
Prof. Dr. İsmail DUMAN (İTÜ)
Prof. Dr. Servet TİMUR (İTÜ)
Prof. Dr. Onuralp Yücel

Döküm Metalurjisi Editörü / ***Foundry Metallurgy Editor***
Doç. Dr. Derya Dışpınar (İTÜ)

Almanya Temsilcisi / *Representatives Germany*
Bayram AYBASTI

Yönetim Merkezi / ***Management Centre***
PRESTİJ YAYINCILIK BASIM HİZMETLERİ
SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.
Kayabaşı Mah. Kayaşehir Bulvarı Akzambak Sk.
No:36/B-2 Blok (Kovano Cafe) 34494 Başakşehir-İstanbul
Tel: 0 212 320 36 90 (pbx)
Tel: 0 212 320 36 91

İnternet: www.metaldunyasi.com.tr
e-mail: info@prestijyayincilik.com.tr
Kasım 2026 Yıl: 34 Sayı: 401
Dergi Ayda Bir Dijital Olarak Yayınlanır.
Basın Kanununa Göre Yerel-Süreli Yayındır."

Hakemli Dergidir.
Yayın Tarihi: Kasım 2026

editörden

kenananil@prestijyayincilik.com.tr

Değerli Okuyucu Dostlarımız,



Kenan ANIL

Dünyada yaşanan ekonomik kriz, savaşlar daralan Pazar, vergiler, kotalar, çevresel sorunlar… Evet her geçen gün daralan çember de oyuncu olarak birşeyler yapmalıyız. Karanlıktan aydınlığa birlikte tek bir güç olarak çıkacağız.

Umarım ülkemizdeki yaşanılan krizler ve cepheleşmeler biran önce son bulur. Bu dönem birlik zamanı ve güçlü olma zamanı. Bizler çok kere sıfırlardan yukarlara çıktık ve yine o başarıyı birlik olarak aşacağız.

Eylül ayından itibaren ülkemizdeki etkinlikler coşkulu ve güzel geçiyor. Bu yıl ki Kalıp Zirvesinde sektör paydaşların çoğunu gördük. Sunumlar ve konular açısından da güzel oldu. Maktek fuarı katılımcısı ve ziyaretçisiyle muhteşemdi. Katılımcılar genellikle memnundu beklentilerinden farklı anlar yaşadılar.

76. Dünya Döküm Kongresi, TÜDÖKSAD'ın ev sahipliğinde Türkiye'de gerçekleşti. Muhteşem bir organizasyon ve katılım gerçekleşti. Yapılan sunumlar çevre, karanlık fabrikalar ve yeni alaşımlar ile oluşan yeni duruma alışma. ANKIROS Fuarı da beklentilerin üzerinde bir ziyaretçi sayısına ve katılıma ulaştı.

Bütün bu güzelliklerin yanı sıra, Metal Dünyası olarak 400. sayımızı yayımlamanın mutluluğunu yaşadık. Bizlerle birlikte olan, çalışmalarımıza destek veren ve bu yolculukta emeği bulunan herkese gönülden teşekkür ediyorum.

Biz de karbon ayak izi furyasında dergilerimizi e-dergi olarak yayınladık. Aldığımız tepkiler olumlu; daha fazla adrese ulaştık. Yaptığımız bu hizmetlerle çağın yapay zekâsı ile sizlere değer katmaya devam ediyoruz. Bundan dolayı sektörün haber akışını sağlamak için bizleri desteklemenizi bekliyoruz. Bu zamana kadar destekleyenlere teşekkürlerimizi bir borç biliyoruz.

Bu süreç için de üretimde ki yenilikleri ve sektör haberlerini bizlere olan güvenizle sizlere her kanaldan ulaştırmaya çalışıyoruz. Bizi izlemeye devam edin. Sizlerin verdiği güçle çalışmaya devam ediyoruz.

Güçlü ve sağlıklı yarınlar için. Gelecek nesillere güzel günler bırakmanın bilinciyle sağlıkla kalın.



Metal Dünyası Sektörel Yayıncılar Derneği Üyesidir.
www.seyad.org

DANIŞMANLAR KURULU

MİSAD — Metal Isıl İşlem Sanayicileri Derneği
TALSAD — Türkiye Alüminyum Sanayicileri Derneği
TÜDÖKSAD — Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği
Korozyon Derneği
KalDer — Kalite Derneği
efsiad — Endüstriyel Fırın Sanayicileri ve İşadamları Derneği
TCUD — Türkiye Çelik Üreticileri Derneği
taysad — Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği
OSD — Otomotiv Sanayii Derneği
Türk Seramik Derneği

AKALIN
ISIL İŞLEM ÇELİK SAN TİC LTD



- KAMARALI FIRINLAR (Atmosfer Kontrollü)
- KUYU TİPİ FIRINLAR (Tuz Banyosu)
- KUMLAMA
- VAKUM FIRINLARI
- TEMPERLEME FIRINLARI
- VAKUM ISIL İŞLEMİ PROSESLERİ
- İNDÜKSİYON (Q500mm x 6000mm)
- NORMALİZASYON FIRINLARI
- TAKIM ÇELİKLERİ SATIŞI







Merkez: Cevat Dündar Cad. No: 28 P.K.
06370 Ostim / ANKARA

Şube: Cevat Dündar Cad. No: 38-40 06370
Ostim / Ankara / TÜRKİYE

+90 312 385 38 75

www.akalinisilislem.com.tr

bu sayımızda

10-12 TÇÜD Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı, COP31'de Küresel Çelik Endüstrisinin Yeşil Dönüşümüne Yönelik Çözüm Önerilerini Paylaştı



TCÜD

24 Uzman Görüşü
Hakkını Vererek Yaşa


CAVİT SOY

26 MİSAD, Tüzük Değişikliğini Değerlendirmek Üzere Bir Araya Geldi


MİSAD

46-47 Uzman Görüşü
Kuzen Abrasivler


FEZA GÜLER

48-49 Sanayide Sürdürülebilirlik Yatırımlarında 2027 Dönemi Başlıyor


SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK

56-57 Dönüşüme Hazır: GIFA, METEC, THERMPROCESS ve NEWCAST 2027 için Başvurular Başladı


GIFA

Dergimiz Hakemli Dergidir

YAZI YAYIM KOŞULLARI

- Yazılar A4 boyutunda, 5 sayfayı geçmeyecek şekilde PC WORD dokümanı olarak mail ile gönderilmelidir. Yazıya uygun fotoğraf da ayrıca gönderilmelidir.
- Gönderilen yazıların dergimizde yayınlanması için yazılan metnin gün, ay, tarih bilgileri ile yazarların imzalarının da bulunması rica edilir. Ayrıca yazarlarımız kendi fotoğraflarını ve kısa özgeçmişlerini de yazıya eklemelidir.
- Yazının İngilizce başlığı ve özetin İngilizcesi de verilmelidir.
- Yazılarda kullanılan fotoğraflar ve grafikler 300 dpi çözünürlükte net ve temiz olmalıdır.
- Yazıların sonuna yararlanılan kaynakça eklenmelidir.
- Özgün ve derleme yazılardaki görüşler yazarına, çevirilerden doğacak sorumluluk ise çevirmene aittir.
- Dergiye gönderilen yazılar, yayımlansın ya da yayımlanmasın yazarına iade edilmez.
- Yayımlanan her makale yazarı/yazarları dergimizin bir yıllık ücretsiz abonesi olurlar. Bu nedenle yazarlarımızın kendi irtibat adreslerini ve mail adreslerini de göndermeleri rica olunur.

Reklam İndeksi

5M.....21
AKALIN ISL İŞLEM.....5
ALMEX.....49
AVEKS.....7
BDI METAL.....35
DEMSA ISIL İŞLEM.....33
DESAN ISIL İŞLEM.....39
EGES.....ÖN KAPAK İÇİ
FUSTECH 360.....55
HEXEGON.....51
HERAEUSELECTRO-NITE.....ARKA KAPAK İÇİ
İDEAL MODEL.....41
INDUCTOTHERM.....9
İSTANBUL ISIL İŞLEM.....27
KIRAÇ GALVANİZ.....3
MARMARA METAL.....ARKA KAPAK
MISAD.....37
NEDERMAN.....15
RENISHAW.....11
REPAMET.....23 - 25
TG MİDDLE EAST ÇELİK.....13
TEPE ANALLİTİK.....29 - 31


AVEKS
www.aveks.com
Global
PARTNERİNİZ.
Uluslararası geniş ağımız,
Stok gücümüz ve
Kaliteli ürünlerimiz ile ...
TÜV AUSTRIA
İmes Sanayi Sitesi C Blok 306 Sk. No. 4
Y. Dudullu, Ümraniye, Istanbul, 34775 TURKEY
T. +90 (216) 540 00 60 F. +90 (216) 540 00 61
Palladium Tower Kat:31 Kardelen Sok. No:2
Barbaros Mah. Atasehir, Istanbul, 34746 TURKEY
T. +90 (216) 514 90 00 F. +90 (216) 514 90 90
E-5 Karayolu Üzeri Tavşanlı Mevkii No:44
Yolbulan Antrepo Yanı Gebze,Kocaeli TURKEY
T. +90 (262) 724 99 14-15 F. +90 (262) 724 99 12

YILIN İLK 10 AYLIK DÖNEMİNDE OTOMOTİV SANAYİ ÜRETİMİ YÜZDE 6, İHRACATI YÜZDE 9 AZALDI

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) 2026 yılının ilk 10 aylık dönemine ilişkin verileri açıkladı. Geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 6 gerileyen toplam üretim 1 milyon 92 bin 519 adet olarak gerçekleşti. Geçen yılın ilk 10 aylık dönemine göre yüzde 17 azalan otomobil üretimi ise 592 bin 163 adede ulaştı. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 1 milyon 109 bin 736 adet olarak gerçekleşti. Ticari araç grubunda, yılın ilk 10 ayında üretim yüzde 12, hafif ticari araç grubunda yüzde 13, ağır ticari araç grubunda yüzde 5 yükseldi. 2025 yılının ilk 10 aylık dönemine göre ticari araç pazarı yüzde 9, hafif ticari araç pazarı yüzde 9, ağır ticari araç pazarı ise yüzde 7 geriledi. Yılın ilk 10 ayında, bir önceki yılın aynı dönemine göre, toplam otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 9, otomobil ihracatı ise yüzde 25 azaldı. Bu dönemde, toplam ihracat 779 bin 557 adet, otomobil ihracatı ise 364 bin 639 adet düzeyinde gerçekleşti. 2026'nın ocak-ekim döneminde toplam pazar, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 15 azalarak 916 bin 149 adetten kapandı. Bu dönemde, otomobil pazarı da yüzde 17'lik gerileme yaşadı ve 692 bin 916 adede ulaştı.

Türkiye otomotiv sanayisine yön veren 13 üyesiyle sektörün çatı kuruluşu konumunda olan Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), 2026 yılının ocak-ekim dönemine ait üretim ve ihracat adetleri ile pazar verilerini açıkladı. Buna göre, yılın ilk 10 aylık döneminde toplam otomotiv üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 6 geriledi ve 1 milyon 92 bin 519 adede ulaştı. Otomobil üretimi ise yüzde 17 azalarak 592 bin 163 adet olarak gerçekleşti. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 1 milyon 109 bin 736 adedi buldu. Yılın ilk 10 aylık döneminde ticari araç grubunda üretim bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 12, hafif ticari araç grubunda yüzde 13, ağır ticari araç grubunda ise yüzde 5arttı. Bu dönemde, otomotiv sanayisinin kapasite kullanım oranı yüzde 61 olarak gerçekleşti. Araç grubu bazında kapasite kullanım oranları ise hafif araçlarda (otomobil + hafif ticari araç) yüzde 63, kamyon grubunda yüzde 60, otobüs-midibüs grubunda yüzde 67 ve traktörde yüzde 28 seviyesinde gerçekleşti.

İlk 10 ayda ihracat 35 milyar dolar!

Yılın ilk 10 aylık döneminde otomotiv ihracatı geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre adet bazında yüzde 9 gerileyerek 779 bin 557 adet olarak gerçekleşti. Bu dönemde otomobil ihracatı bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 25 düşüş kaydederken, ticari araç ihracatı ise yüzde 11 oranında arttı. Traktör ihracatı ise 2025 yılının aynı dönemine göre yüzde 11 artarak 10 bin 322 adet olarak gerçekleşti. Türkiye İhracatçılar Meclisi verilerine göre, toplam otomotiv sanayi ihracatı, 2026'nın ilk 10 aylık döneminde yüzde 17 ile sektörel ihracat sıralamasında liderliğini korudu. Türkiye İhracatçılar Meclisi verilerine göre, ilk 10 aylık dönemde toplam otomotiv ihracatı yüzde 3 artışla 35,2 milyar dolara ulaştı. Uludağ İhracatçı Birlikleri (UİB) verilerine göre, aynı dönemde otomobil ihracatı ise yüzde 6 gerileme ile 8,9 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. Bu dönemde, dolar bazında ana sanayi ihracatı yüzde 3,1, tedarik sanayi ihracatı ise yüzde 2,8 oranında arttı.

İç pazardaki gerileme sürüyor!

2026'nın ilk 10 aylık döneminde toplam pazar, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 15 azalarak 916 bin 149 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde, otomobil pazarı da yüzde 17 oranında gerileme yaşadı ve 692 bin 916 adet oldu. Ticari araç pazarına bakıldığında ise yılın ilk 10 ayında, bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla toplam ticari araç pazarı yüzde 9, hafif ticari araç pazarı yüzde 9, ağır ticari araç pazarında yüzde 7 gerileme yaşandı. 2026 yılı ocak-ekim döneminde otomobil satışlarındaki yerli araç payı yüzde 35, hafif ticari araç pazarında yerli araç payı ise yüzde 24 olarak gerçekleşti.

INDUCTOTHERM GROUP | TÜRKİYE

ACUTRAK®

ALÜMİNYUM ERGİTME SİSTEMLERİ'NDE EN YENİ TEKNOLOJİ



ACUTRAK - BU GELİŞMİŞ TEKNOLOJİ SAYESİNDE DAHA HIZLI, DAHA TEMİZ VE DAHA VERİMLİ ERGİTME

İndirekt indüksiyon ergitme teknolojisi hem alüminyum, hem de demir-dışı metalleri ergitilmesinde daha hızlı, daha temiz ve daha verimli ergitme sağlar. Acutrak® özellikle basınçlı döküm, enjeksiyon döküm ve kokil döküm uygulamaları için tasviye edilir.

Daha verimli: Acutrak® enerjiyi doğrudan pota ve içindeki metale verir. Bu Acutrak®'ı, piyasadaki diğer ocaklardan daha verimli yapmaktadır: 400 kWs/ton ergitme tüketimi, 15 kWs/ton bekletme tüketimi.

Hava soğutmalı: Ocak enerji kayıpları su soğutma sistemi gerektirmeyecek kadar düşüktür. Bütün elemanlar hava soğutmalıdır.

- En verimli ergitme sistemi
- Hızlı ergitme
- Düşük işletme maliyeti
- Mükemmel metal kalitesi
- Tam sıcaklık kontrolü
- En az oksidasyon kaybı

Güç Ünitesi Kapasitesi (kW)	Ocak Tipi	Ocak Kapasitesi (kg)
110	Devirmesiz	300
110	Devirmeli	300
125	Devirmesiz	500
125	Devirmeli	500
150	Devirmesiz	1000

INDUCTOTHERM İNDÜKSİYON SİSTEMLERİ SAN. A.Ş.

Muallimköy Mah. Aşağıbağlar Cd.
No:41 Gebze / KOCAELİ / TÜRKİYE

inducto@inductotherm.com.tr
www.inductotherm.com.tr

Tel : 444 41 73 | +90 (262) 676 79 00
Fax: +90 262 646 29 62

INDUCTOTHERM GROUP | TÜRKİYE

TÇÜD YÖNETİM KURULU BAŞKANI FUAT TOSYALI, COP31'DE KÜRESEL ÇELİK ENDÜSTRİSİNİN YEŞİL DÖNÜŞÜMÜNE YÖNELİK ÇÖZÜM ÖNERİLERİNİ PAYLAŞTI



Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı ve Türkiye Çelik Üreticileri Derneği (TÇÜD) Başkanı Fuat Tosyalı, COP31 kapsamında düzenlenen "Endüstriyel Dayanıklılık Perspektifinden Yeşil Çelik Dönüşümü ve Yenileyici İş Modelleri" başlıklı panelde, çelik sektörünün yeşil dönüşümüne ilişkin değerlendirmelerini ve çözüm önerilerini paylaştı. Karbon emisyonlarının doğru ölçülmesi, dönüşüm yatırımlarının finansmanı ve adil ticaretin birbirinden ayrı düşünülemeyeceğini vurgulayan Tosyalı; hammadde güvenliğinin güçlendirilmesi, düşük karbonlu üretimin uluslararası pazarlara erişiminin desteklenmesi ve Türkiye ile Avrupa Birliği arasındaki sanayi iş birliğinin geliştirilmesi gerektiğine dikkat çekti.

Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı ve Türkiye Çelik Üreticileri Derneği (TÇÜD) Başkanı Fuat Tosyalı, COP31 kapsamında küresel çelik endüstrisinin geleceğine yön veren konuların ele alındığı "Endüstriyel Dayanıklılık Perspektifinden Yeşil Çelik Dönüşümü ve Yenileyici İş Modelleri" başlıklı panelde konuşmacı olarak yer aldı.

Türkiye Çelik Üreticileri Derneği (TÇÜD) Genel Sekreteri Dr. M. Veysel Yayan'ın moderatörlüğünde gerçekleştirilen panelde Fuat Tosyalı'nın yanı sıra Dünya Çelik Birliği (World Steel Association) Genel Direktörü Clare Broadbent, Avrupa Çelik Birliği (EUROFER) Genel Direktörü Axel Eggert ve T.C. Ticaret Bakan Yardımcısı Mustafa Tuzcu da konuşmacı olarak yer aldı.

Panelde küresel çelik endüstrisinin yeşil dönüşümü; endüstriyel dayanıklılık, küresel rekabet ve uluslararası ticaret ekseninde ele alınırken Fuat Tosyalı, ortaya koyduğu çözüm önerileriyle sektörün geleceğine ilişkin önemli değerlendirmelerde bulundu.

Türkiye Çelik Üreticileri Derneği (TÇÜD) Başkanı Fuat Tosyalı: "Karbonun doğru ölçülmesini, dönüşümün finansmanını ve adil ticareti birbirinden ayıramayız"

Karbonun ölçülmesine ve fiyatlandırılmasına karşı olmadıklarını, ancak hedef açıklamanın ötesine geçilerek, o hedeflere nasıl ulaşılacağının konuşulması gerektiğini dile getiren Fuat Tosyalı sözlerini şöyle sürdürdü: "Sanayiciler olarak enerjiye yatırım yapıyor, yeni teknoloji kuruyor, üretim hatlarını dönüştürüyoruz. Tesislerin içinde gerçekleşen bu dönüşümler, ciddi sermaye gerektiren, uzun vadeli işler. Dolayısıyla karbonun doğru ölçülmesini, dönüşümün finansmanını ve adil ticareti birbirinden ayıramayız. Bu üç başlık birlikte ele alınmalı, birini eksik bıraktığınızda sistem işlemiyor. Ürün bazında gerçek emisyonu bağımsız olarak doğrulayabilmeliyiz. Üretici kendi ülkesinde karbon bedeli ödüyorsa bunun uluslararası sistemde de karşılığı olmalı, aynı karbon için tekrar tekrar bedel ödeten bir düzen kuramayız. Karbon gelirlerinin ne kadar olduğundan önce, bu gelirle kaç ton emisyonu gerçekten ölçülebilir biçimde azalttığımıza bakmalıyız. Temiz enerjiye, verimliliğe, DRI teknolojisine ve uygun olduğunda hidrojene yatırım yaptırabiliyor muyuz? Asıl soru bu. Çünkü emisyonun sınırı yok, dönüşüm finansmanını da yalnızca belli bir coğrafyanın içinde düşünemeyiz. Ticaret de bu dönüşümün bir parçası. Çünkü sanayicinin yaptığı yatırımların sürdürülebilir olması, düşük karbonlu üretim yapan tesislerin uluslararası pazarlara erişebilmesine ve rekabet gücünü koruyabilmesine bağlı."

Yazının devamı sayfa 12'de →

RENISHAW
apply innovation™



Yeni!
Equator-X™ 500 çok yönlü ölçüm tezgahı

✓ Verimlilik ✓ Güvence ✓ Esneklik

Yeni Equator™ ile mutlak ölçüm

Yeni Equator-X parça kontrolü sistemi, Mutlak ve Karşılaştırmalı modlarından oluşan çift ölçüm fonksiyonu ile atölyelere benzersiz bir ölçüm kapasitesi kazandırır. Kullanıcılar, proseslerinde karşılaştıkları zorluklara yönelik en uygun ölçüm yöntemini seçerek, iki sistemi tek bir çözümde etkin biçimde kullanabilirler.

- **Daha fazla verimlilik:** ultra yüksek ölçüm hızı.
- **Güvence:** parçaların tamamen izlenebilir proses içi doğrulanması ve üretim prosesinin atölye ortamında kesintisiz şekilde kontrol edilmesi.
- **Esneklik:** tek bir cihazla her bir uygulama için en uygun ölçüm yöntemi.



www.renishaw.com/equator-x

Renishaw plc, Şerifali Mahallesi,Turgut, Özal Blv, No:193 Ümraniye, İstanbul +90 216 380 92 40 turkiye@renishaw.com
© 2026 Renishaw plc. Tüm hakları saklıdır.

"İklim politikalarının ölçütü ticaret değil, gerçek emisyon azaltımı olmalı"

İklim politikalarıyla uyumlu olmayan bir ticaret yaklaşımı benimsenmesini somut bir çelişki olarak gördüğünü söyleyen Tosyalı, "Bir tarafta karbon emisyonlarını azaltalım diyoruz, diğer tarafta temiz çeliğin pazara erişimini yeni kotalarla daraltıyoruz. Temiz üretime yatırım yapmış bir sanayici, o yatırımı hangi pazarın geliriyle finanse edecek? Benim itirazım buna. Elbette tek başına teknoloji adı bir ürünün gerçek karbon ayak izini belirlemez, kullanılan elektrik ve metalik girdi de önemlidir. Ancak üretim yapıları arasındaki farkı da görmezden gelemeyiz. 2025 verilerine göre Türkiye'de ham çeliğin yüzde 72,2'si elektrik ark ocağında üretiliyor. AB'de bu oran yüzde 45,8. Yani AB üretiminin yüzde 54,2'si oksijen konvertörü rotasında. Çin'de bu oran yüzde 89,4. Avrupa Komisyonu Ortak Araştırma Merkezi'nin 2022'de yayımladığı karşılaştırmalı çalışmaya göre ise AB, Türkiye'ye kıyasla %31, Çin ise neredeyse iki kat daha yüksek emisyonla üretim yapıyor. Bana göre burada sormamız gereken soru şudur: Bizim amacımız karbon emisyonlarını mı azaltmak, yoksa ticareti mi? Eğer amaç emisyonu azaltmaksa kapıyı düşük karbonlu, doğrulanmış ürüne daha fazla açmalıyız. Menşeine bakıp değil, gerçek performansına bakıp karar vermeliyiz. Avrupa için de Türkiye için de doğru yol budur. Yeni duvarlar örmeyelim, iş birliğimizi artıralım, temiz üretimin pazarını büyütelim. İklim politikasını, sanayi politikasını ve ticaret politikasını birbirine karşı değil, birbirini destekleyecek şekilde kuralım." dedi.

"Hammadde güvenliğinde tek bir kaynağa bağımlı kalamayız"

Temiz üretim, rekabetçi maliyet ve tedarik güvenliğinin aynı stratejinin parçası olması gerektiğine değinen Tosyalı, tek bir hammaddeye bağımlı kalmanın risklerine işaret ederek sözlerini şöyle sürdürdü: "Ülke olarak üretimimizin büyük



bölümünü elektrik ark ocaklarında gerçekleştiriyor, hurdayı yeniden üretime kazandırıyoruz. Bu, döngüsel ekonomi ve karbon emisyonlarının azaltılması açısından çok kıymetli. Ama dünyanın bütün çelik ihtiyacını hurdayla karşılayamazsınız. Cevherden üretim de devam etmek zorunda. Dolayısıyla hem hurda bazlı üretimi geliştirmemiz hem de cevherden üretimi daha temiz teknolojilerle dönüştürmemiz gerekiyor. Türkiye 2025'te yaklaşık 18,7 milyon ton demir-çelik hurdası ithal etti. Bu çok büyük bir miktar ve aynı zamanda sanayi güvenliği ve tedarik güvenliği meselesi. Çünkü bugün herkes daha temiz çelik üretmek istiyor. Bunun doğal sonucu olarak kaliteli hurdaya talep artıyor. Bazı ülkeler de kendi hurdasını içeride tutmak isteyebilir. Böyle bir dünyada tek bir hammadde kanalına aşırı bağımlı kalmak doğru değil. O yüzden iki işi birlikte yapmalıyız. Birincisi, yurt içindeki hurdayı daha iyi toplamalı, ayrıştırmalı, izlemeli ve kalitesini artırmalıyız. İkincisi, DRI, HBI ve Cold DRI gibi alternatif metalik hammaddelere erişimimizi güçlendirmeliyiz. Karbon bağımlılığını azaltırken bu defa hammadde bağımlılığına yakalanmayalım. Temiz üretim, rekabetçi maliyet ve tedarik güvenliğini aynı stratejinin parçası yapmalıyız."

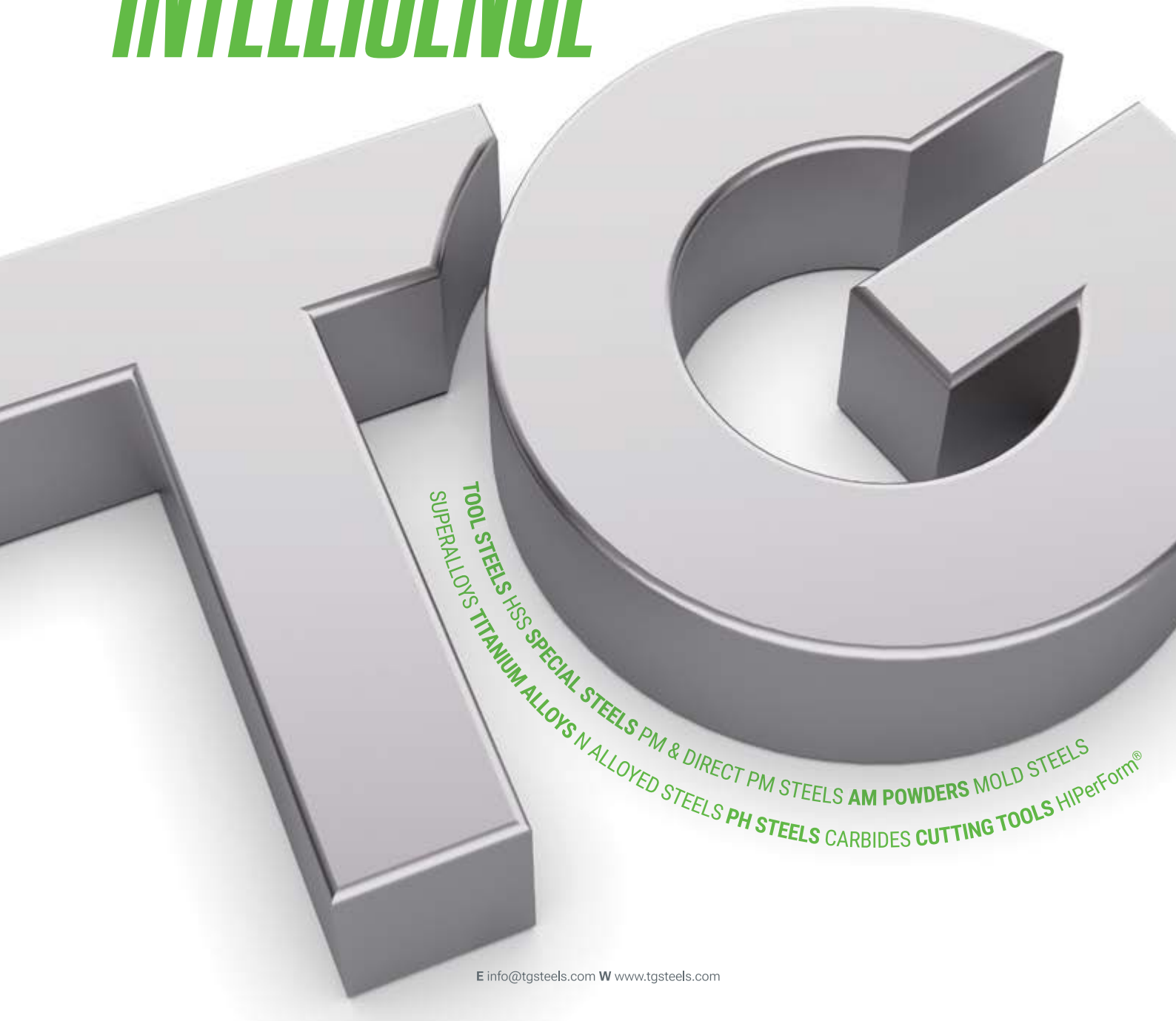
AB'ye net mesaj: "Yeşil dönüşümü birbirimize rağmen değil, birlikte başarmalıyız"

Farklı coğrafyalarda birbirine entegre güçlü bir sanayi ağı kurmanın önemine değinen Tosyalı, sözlerini şöyle sürdürdü: "Bizim için mesele sadece tek bir fabrikanın verimliliği değil, farklı coğrafyalarda enerji, hammadde, üretim ve lojistiği birbirine bağlayan güçlü bir sanayi ağı kurmak olmalı. Örneğin biz Tosyalı çatısı altında yıllardır böyle bir anlayışla yatırımlar yapıyoruz. Cezayir'de üretim rekorları kıran iki DRI tesisimiz var. Sıcak şarja uygun tasarlanmış tesislerimiz, geleneksel soğuk şarj düzenine kıyasla enerji kullanımında yüzde 20'ye varabilen avantaj sağlıyor. İkinci tesisimiz de hidrojen kullanımına uygun bir teknolojiyle kurulu. Libya'daki Cold DRI yatırımımızı da bu zincirin bir parçası olarak konumlandırıyoruz. Ancak her yatırımın her coğrafyada yapılamayacağını da hatırlatmak isterim. Enerji var mı, doğal gazın veya elektriğin fiyatı rekabetçi mi, cevhere erişim nasıl, liman ve lojistik altyapısı uygun mu? Bu soruların yanıtına, gerçek fizibiliteye ve küresel rekabet koşullarına bakmak zorundayız. Türkiye elbette kendi üretimini, teknolojisini ve istihdamını geliştirecek. Aynı zamanda ekonomik olarak doğru coğrafyalarda ortak yatırımlarla hammadde ve enerji güvenliğini de sağlayacak. Her şeyi tek ülkede üretmek zorunda değiliz. Önemli olan, Türkiye'nin bu değer zincirinin merkezinde kalması. Bu açıdan Türkiye ile Avrupa Birliği arasında güçlü bir iş birliği fırsatı olduğuna inanıyorum. Türkiye'nin düşük karbonlu üretim kapasitesini Avrupa'nın sanayi ve teknoloji gücüyle birleştirmek, her iki tarafın da rekabetçiliğini artıracaktır. Bu sebeple, Türkiye'ye yeşil çelik üreten paydaş bir ülke olarak AB tarafından pozitif ayrımcılık yapılmasını ve bu çerçevede kotaların artırılmasını bekliyoruz. Avrupa'nın ihtiyacı bütün üretimi kendi sınırları içine çekmek değil, güvenilir, rekabetçi ve düşük karbonlu tedarik zincirleri oluşturmaktır. Yeşil dönüşümü birbirimize rağmen değil, birlikte başarmalıyız."

TG Steels

TOOL STEELS ENGINEERED
AT THE MICRO LEVEL

MATERIAL INTELLIGENCE



E info@tgsteels.com W www.tgsteels.com

DİJİTAL FABRİKA ÇÖZÜMLERİ SEMİNERİ GERÇEKLEŞTİRİLDİ





"Dönüşün - Yönetin - Kazanın" başlığıyla düzenlenen Dijital Fabrika Çözümleri semineri gerçekleştirildi. Seminerde Penta Teknoloji'den Çetin Yıldırım, Fustech360'tan Selim Ertuğ Tuğran ve Logorob'dan Ali Baygur konuşmacı olarak yer aldı.



Dijital fabrika çözümleri odağında gerçekleştirilen seminer, katılımcıların ilgi gösterdiği verimli ve keyifli bir buluşma oldu. Konuşmacılar, kendi uzmanlık alanlarındaki bilgi ve deneyimlerini paylaşarak etkinliğe katkı sağladı. Sektör temsilcilerini bir araya getiren seminer, başarılı bir organizasyon olarak tamamlandı.







MIKROPUL

Nederman

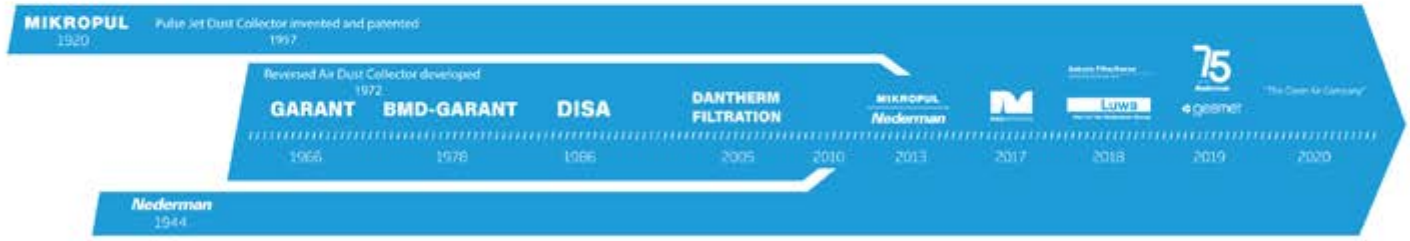
Temiz ve verimli üretim için çözümün tek adresi:

Nederman MikroPul

Nederman MikroPul, ağır proses endüstrilerine yönelik hava kirliliği kontrolünde sektörün lider uzmanlarından biridir. Dünya' da 1000' in üzerinde dökümhanenin tüm kısımlarında Nederman Filtrasyon sistemleri kullanılmaktadır.

- Ergitme ocaklarında sıcak gaz ve tozların tutulmasında
- Döküm ve soğuma hattı tünellerinde
- Kumlama ve Taşlama proseslerinde
- Kum hazırlama ve geri dönüşümünde

En verimli filtrasyon işlemleri **Nederman Filtrasyon Sistemleri** ile gerçekleştirilir.



mikropul-turkey@nederman.com

The Clean Air Company

Nederman Mikropul Türkiye – Giyimkent Istanbul Ticaret Sarayi K9 No 568, TR-34235 Esenler Istanbul–Tel. +90 2128070143

YARINI BİRLİKTE ŞEKİLLENDİRİYORUZ

RENISHAW



Bu sayımızda, metroloji ve hassas üretim alanlarında faaliyet gösteren global bir şirket olan Renishaw'ın Türkiye Genel Müdürü Sinan Fidanlıgül ile firmanın Türkiye'deki gelişimini, yeni ürünlerini ve sektöre yönelik değerlendirmelerini konuştuk.

Bize kendinizden bahseder misiniz?
Ben Sinan Fidanlıgül. Yaklaşık 30 yıllık iş hayatımın son 12 yılını Renishaw Türkiye Genel Müdürü olarak geçirdim. 2005 yılında kurulan Renishaw Türkiye'nin gelişim yolculuğunda, ekip arkadaşlarımla birlikte önemli sorumluluklar üstlendim. Geçtiğimiz 21 yıl boyunca şirketin Türkiye'deki yapılanmasının, operasyonlarının ve iş süreçlerinin şekillenmesine katkıda bulunduk.

Renishaw nedir, bize tanıtır mısınız?
Renishaw, 1973 yılında İngiltere'de kurulmuş, ölçüm, hareket kontrolü, spektroskopi ve hassas prob teknolojileri alanlarında uzmanlaşmış küresel bir mühendislik ve teknoloji şirketidir. Metal tozundan yüksek performanslı parçalar üreten sistemleriyle eklemeli imalat (metal 3D baskı) alanında da dünyanın önde gelen teknoloji geliştiricileri arasında yer almaktadır.

Hassasiyet, güvenilirlik ve yenilikçilik odağında geliştirdiğimiz teknolojiler; ulaşım, tarım, elektronik ve sağlık başta olmak üzere pek çok sektörde ürünlerin performansını ve üretim süreçlerinin verimliliğini artırmaya katkı sağlıyor.

Bugün 36 ülkede faaliyet gösteren Renishaw, yerel satış, servis ve teknik destek ekipleriyle müşterilerine küresel ölçekte hizmet sunuyor.

Renishaw Türkiye ofisinin kuruluş amacı nedir?
Renishaw, Türkiye pazarının potansiyelini ve ileri teknoloji çözümlerine duyulan ihtiyacı görerek 2005 yılında Türkiye ofisini kurdu.

Renishaw'ı sektördeki pek çok şirketten ayıran en önemli özelliklerden biri, sunduğu teknolojilerin önemli bir bölümünü kendi Ar-Ge çalışmalarıyla geliştiren ve bu alanlarda öncülük eden bir şirket olmasıdır. Ürünlerimizi yalnızca ticari birer ekipman olarak sunmuyor; geliştirdiğimiz teknolojileri, mühendislik bilgimizi ve uygulama deneyimimizi de müşterilerimizle paylaşıyoruz.

36 ülkedeki yerel ekiplerimiz aracılığıyla müşterilerimize doğrudan ulaşıyor; satışın yanı sıra teknik eğitim, uygulama desteği ve bilgi aktarımı da sağlıyoruz.

Bizi piyasadaki standart ürünlerden ayıran temel unsur da bu yaklaşımımız. Ürünlerimizin önemli bir bölümü, daha önce piyasada bulunmayan teknolojilerin geliştirilmesiyle ortaya çıktı. Bu nedenle müşterilerimize yalnızca bir ürün sunmakla kalmıyor, o teknolojiyi en verimli şekilde kullanabilmeleri için gerekli teknik bilgi birikimini ve know-how'ı da aktarıyoruz.

Anladığımız kadarıyla Renishaw Türkiye, ürün satışının ötesinde müşterilerinin projelerine de mühendislik hizmetleri ve çözüm ortaklığı sunuyor. Doğru mu?
Evet, kesinlikle. Renishaw Türkiye olarak dört temel faaliyet alanında hizmet veriyoruz:

- Endüstriyel metroloji ve otomasyon
- Hareket kontrol sistemleri (hassas enkoderler ve cetveller)
- Sağlık teknolojileri
- Analitik cihazlar

Bu alanların ortak özelliği, patentli ve kendi kategorilerinde öncü teknolojilere dayanması. Geliştirdiğimiz ürünlerin önemli bir bölümü, piyasada daha önce benzeri bulunmayan yenilikçi çözümlerden oluşuyor.

Yeni bir teknoloji veya ürün piyasaya sunulduğunda ekibimiz, ürünün tüm teknik özelliklerine ve uygulama alanlarına hâkim olacak şekilde gerekli eğitimleri alıyor. Böylece müşterilerimize yalnızca ürün tedarik etmekle kalmıyor, bu teknolojileri kendi süreçlerinde en verimli şekilde kullanabilmeleri için mühendislik desteği de sağlıyoruz.

Müşterilerimizle yakın iş birliği içinde çalışarak güvene, uzmanlık paylaşımına ve ihtiyaçların doğru anlaşılmasına dayalı uzun vadeli iş ortaklıkları kuruyoruz. Mühendislik ve bilimsel yaklaşımımızı bir araya getirerek karmaşık teknik sorunlara çözüm üretiyor, fikirlerin yüksek performanslı ve uygulanabilir teknolojilere dönüşmesine katkıda bulunuyoruz.

Yeniliğe yaklaşımımızı kısa vadeli ticari hedeflerle sınırlamıyoruz. Müşterilerimiz ve faaliyet gösterdiğimiz sektörler için uzun vadeli, sürdürülebilir değer yaratmayı hedefliyoruz.



Biz, Renishaw'ı daha çok metal sektöründeki faaliyetleriyle tanıyoruz. Ülkemizde özellikle savunma sanayisinde yaşanan gelişmeleri düşündüğümüzde, bu alanda nasıl çalışmalar yürütüyorsunuz?

Renishaw ana faaliyeti hassas ölçme ve kontrol, 3 boyutlu metal yazıcılar. Metal sektör kısmında özellikle hassasiyetin önemli olduğu savunma, uçak sanayisine hizmet eden birçok firmada çözüm ortağı olarak yer alıyoruz.

Özellikle hassasiyetin kritik önem taşıdığı savunma ve havacılık sanayilerinde faaliyet gösteren pek çok firmayla çözüm ortağı olarak çalışıyoruz. Bu sektörlerde üretim süreçlerinin doğruluğu, tekrarlanabilirliği ve kalite kontrolü büyük önem taşıyor. Geliştirdiğimiz ölçüm ve kontrol teknolojileriyle üreticilerin bu ihtiyaçlarını karşılamalarına destek oluyoruz.

Savunma ve havacılık sanayisinde artan teknolojik gelişim ve yerlileşme çalışmaları, hassas üretim teknolojilerine duyulan ihtiyacı da beraberinde getiriyor. Renishaw olarak bu süreçte müşterilerimize ileri teknoloji çözümlerimiz ve mühendislik uzmanlığımızla katkı sağlıyoruz.

Renishaw Türkiye olarak bugüne kadar Maktek Avrasya Fuarlarına katıldınız. Bu yıl gerçekleşen Maktek Avrasya 2026 Fuarı'nı nasıl değerlendiriyorsunuz?

Renishaw Türkiye olarak bugüne kadar düzenlenen Maktek Avrasya fuarlarının tamamında yer aldık. Yıllar içerisinde fuara gösterilen ilginin arttığını ve bu sayede daha geniş bir müşteri kitlesine ulaşabildiğimizi gördük. Her fuarda Renishaw'a yönelik ilginin ve müşteri portföyümüzün gelişmesi bizim için önemliydi.

Bu yılki fuara ilişkin beklentilerimiz ise biraz daha temkinliydi. Dünyanın farklı ülkelerinde düzenlenen benzer sektörel fuarlara gösterilen ilginin azalması ve küresel ekonomik koşullar nedeniyle Maktek Avrasya 2026'nın önceki yıllara kıyasla daha sınırlı bir verimlilik sunacağını düşünüyorduk.

Ancak fuar, beklentilerimizin aksine hem bizim hem de pek çok katılımcı için oldukça olumlu ve şaşırtıcı geçti. Özellikle ziyaretçi profilinin niteliği dikkat çekiciydi. Fuarı ziyaret edenler, ihtiyaçlarını ve beklentilerini bilen, teknik konulara hâkim, deneyimli ve karar süreçlerinde etkin kişilerden oluşuyordu.

Bu durum, gerçekleştirdiğimiz görüşmelerin niteliğini ve verimliliğini önemli ölçüde artırdı. Bizim açımızdan yalnızca ziyaretçi sayısı değil, doğru ziyaretçi profiliyle bir araya gelmek de büyük önem taşıyor. Açıkçası bugüne kadar katıldığım Maktek fuarları arasında en verimli bulduğum organizasyon Maktek Avrasya 2026 oldu.

Renishaw Türkiye olarak Kalite Fuarı'na hazırlanıyorsunuz. Bu yıl gerçekleştirilecek fuar hakkında bilgi verebilir misiniz?

Renishaw Türkiye olarak bugüne kadar düzenlenen Kalite fuarlarının tamamına katılım sağladık. Bu yılki fuarın Ankara'da gerçekleştirilecek olması ise bizim için ayrıca önem taşıyor.

Özellikle savunma, havacılık ve uzay sanayisinin Ankara ve çevresinde yoğunlaşması, fuarın bu yıl Ankara'da düzenlenmesinin önemli nedenlerinden biri. Kalite kontrol ve hassas ölçüm teknolojilerine ihtiyaç duyan bu sektörlerin bölgede kümelenmiş olması, fuarın hedef kitlemizle daha doğrudan buluşmamıza olanak sağlayacağını düşünüyoruz.

Savunma ve havacılık sanayilerinde kalite süreçleri ve üretim standartları, genel imalat sanayisine kıyasla çok daha sıkı



gerekliliklere sahip. Bu nedenle üretimin farklı aşamalarında hassas ölçüm ve kalite kontrol ekipmanlarına duyulan ihtiyaç da artıyor. Biz de Renishaw olarak müşterilerimize yakın olmayı önemsiyoruz. Faaliyet gösterdiğimiz sektörlerin yoğunlaştığı bölgelerde bulunarak ihtiyaçlara doğrudan yanıt vermeyi hedefliyoruz.

Maktek Avrasya 2026'da elde ettiğimiz başarılı sonuçları Kalite Fuarı'nda da sürdürmek istiyoruz. Bu fuara oldukça kapsamlı bir hazırlık yaptık. Özellikle müşterilerimize yeni ürün ve teknolojilerimizi tanıtacak olmaktan heyecan duyuyoruz.

Fuarda öne çıkaracağımız ürünlerden biri, beş eksenli ölçüm teknolojisine sahip AGILITY koordinat ölçüm makinemiz. Bunun yanı sıra, atölye ortamında CNC tezgâhlarının yanında kullanılan, hem ölçüm hem de CNC tezgâhlarının koordinat doğrulama işlemlerine yönelik EQUATOR-X sistemimizi de ziyaretçilerle buluşturacağız.

Her iki ürünümüzün de pazardaki önemli ihtiyaçlara yanıt vereceğine inanıyoruz. Özellikle beş eksenli koordinat ölçüm teknolojimiz, ölçüm kabiliyeti, hız ve esneklik açısından sektörde önemli bir dönüşümü temsil ediyor. Biz de bu yenilikçi teknolojileri doğrudan son kullanıcılarla buluşturarak sundukları avantajları uygulamalı olarak anlatmayı hedefliyoruz.

Bu açıdan 2026 yılı, yeni teknolojilerimizi sektörle buluşturmak ve müşterilerimizle ilişkilerimizi geliştirmek bakımından bizim için oldukça önemli bir yıl.

Pandemi sonrası dünyada yaşanılan ekonomik kriz ve ülkemiz de yaşanılan daralma ile Çin'in dünya üzerindeki etkilerden ülkemiz nasıl etkilenecek?

Türkiye, diğer birçok ülke gibi üretmek zorunda olan bir ülke. Çünkü ekonomik refahın sürdürülebilmesi için üretim yapmamız ve ortaya çıkan katma değeri ülke ekonomisine kazandırmamız gerekiyor. Bu nedenle sektör ayrımı gözetmeksizin katma değeri yüksek ürünler üretmemiz gerektiğine inanıyoruz.

Burada üç temel unsurun önemli olduğunu düşünüyorum:

- Dünya standartlarında, kaliteli ve katma değeri yüksek ürünler üretmek.
- Ürettiğimiz ürünleri doğru şekilde pazarlayabilmek ve küresel pazarlarda rekabet edebilmek.
- Kendi markalarımızı yaratarak dünya pazarlarında kalıcı bir yer edinmek.

Bu üç unsuru başarıyla hayata geçirebildiğimiz takdirde küresel ekonomik gelişmelerden ve dış etkenlerden çok daha az etkilenebileceğimize inanıyorum.

Geçmişte küreselleşme, büyük ölçüde uluslararası ölçekte faaliyet gösteren güçlü markaların ve şirketlerin etkisiyle şekilleniyordu. Bu süreç zaman zaman pazarlarda yoğunlaşmaya ve kartelleşmeye de yol açtı. Ancak bugün bilgi çağının sunduğu imkânlarla birlikte farklı bir döneme giriyoruz.

Artık bilgiye, teknolojiye ve üretim süreçlerini geliştirecek yöntemlere ulaşmak çok daha kolay. Verimlilik ve kalite standartlarına erişim konusunda dünyanın farklı bölgelerindeki üreticiler için yeni fırsatlar ortaya çıkıyor. Dolayısıyla nerede faaliyet gösterdiğimizden bağımsız olarak, kaliteli ürünler geliştirebilir ve güçlü markalar yaratabilirsek dünya pazarlarında karşılık bulabiliriz. Bunun örneklerini bugün görmeye de başladık.

Bu nedenle geleceğe ilişkin olumlu bir beklenti taşıyorum. Her ekonomik zorluk, beraberinde yeni fırsatlar ve farklı başarı hikâyeleri de doğurabiliyor. Geçmişte bunun pek çok örneğini gördük. Önemli olan, yaşanan gelişmelerden doğru dersleri çıkararak yeni koşullara uyum sağlayabilmek ve bu süreçleri yeni başarıların başlangıcına dönüştürebilmek.

Sektörde faaliyet gösteren Takım Tezgahları Sanayici ve İş İnsanları Derneği (TİAD) yönetim kurulunda yer alıyorsunuz. Derneğin faaliyet alanları hakkında bize bilgi verir misiniz?

İş hayatımın yaklaşık 30 yıllık döneminde edindiğim deneyimin önemli bir bölümünü Renishaw Türkiye'de geçirdim. Bu süreçte sektörü, ihtiyaçlarını ve gelişim alanlarını yakından tanıma fırsatı buldum. Kazanımlarım sektörün gelişimine katkı sağlayacak şekilde değerlendirmek istedim. Bu noktada TİAD'ın önemli bir rol üstlenebileceğini düşündüğüm için dernek bünyesinde daha aktif görev alma ihtiyacı hissettim.

Yönetim kuruluna katılmadan önce de

TİAD bünyesindeki metroloji alt grubunda çalışmalar yürütüyorduk. Son dönemde ise yönetim kurulunda görev almaya başladık.

Dernek olarak önceliklerimizi üç temel başlık altında topluyoruz: Teknoloji transferi, sektörün ihtiyaçlarına yönelik çözümler geliştirilmesi ve eğitim. Bu üç alanda yürüttüğümüz çalışmalarla takım tezgâhları sektörünün gelişimine katkı sağlamayı, sektörün ihtiyaçlarını belirleyerek bunlara yönelik faaliyetler gerçekleştirmeyi hedefliyoruz.

Önümüzdeki dönemde akıllı fabrikalar, Endüstri 4.0, otomasyon ve dijital dönüşüm gibi başlıkların sanayide giderek daha fazla önem kazanacağını düşünüyoruz. Bu gelişmeler, derneğimizin faaliyetlerini de daha önemli hâle getirecek. Çünkü sektörün ihtiyaç duyduğu teknolojik bilgiye, eğitime ve uygulama çözümlerine erişebilmesi için çalışmalar yürütüyoruz.

Derneğimizin üye firmaları, farklı uzmanlık alanlarında faaliyet gösterseler de küresel rekabette varlık gösterebilmek için ürünlerini teknoloji ve mühendislik yetkinlikleriyle birlikte sunmak zorundalar. Bu dönüşümün bireysel çabaların ötesine geçerek ortak bir sektör vizyonuyla desteklenmesi gerekiyor. TİAD çatısı altında yürüttüğümüz çalışmaların, Türkiye'de talaşlı imalat başta olmak üzere takım tezgâhlarıyla ilişkili teknolojilerin gelişmesine ve teknoloji transferinin güçlenmesine katkı sağlayacağına inanıyorum. Uzun vadeli hedefimiz ise yalnızca teknolojiyi kullanan değil, geliştiren ve üreten bir sanayi yapısına ulaşmak.

Bunun yanında gençlerin sektöre kazandırılması da önceliklerimiz arasında yer alıyor. Bu doğrultuda eğitim faaliyetleri yürütüyor, gençlerin sektörü tanımasını ve istihdam olanaklarına erişmesini desteklemek için çalışmalar gerçekleştiriyoruz. Çünkü sektörün geleceği, yetişmiş insan kaynağına ve yeni nesillerin sanayiye kazandırılmasına bağlı.



Bir ülkeye sağlanabilecek katma değer 'sektörde kalıcılık'. Bu konuda bir değerlendirme yapabilir misiniz?

Türkiye, kalıpçılık alanında yıllar içerisinde önemli bir bilgi birikimi ve üretim yetkinliği kazanmış ülkelerden biri. Özellikle otomotiv sektörünün bu gelişimdeki katkısı tartışılmaz. Bunun yanı sıra genel imalat sanayisine yönelik kalıp üretiminde uzmanlaşmış, dünya pazarlarında rekabet edebilen çok sayıda firmamız bulunuyor.

Müşterilerimizi ziyaret ettiğimizde, dünyanın önde gelen otomotiv markalarına, sağlık sektörünün premium ürün segmentlerine ve havacılık sanayisine üretim yapan firmalarla karşılaşıyoruz. Bu da Türkiye'deki kalıpçılık sektörünün ulaştığı teknik yetkinliği ve üretim kalitesini ortaya koyuyor.

Ancak son beş yılda Çin'in küresel kalıpçılık sektörü üzerindeki etkisi oldukça belirgin hâle geldi. Üretim maliyetleri ve teslim süreleri açısından önemli avantajlar elde eden Çinli üreticiler, dünya pazarlarında rekabet güçlerini ciddi ölçüde artırdılar.

Buna rağmen Türkiye'nin önemli avantajları bulunuyor. Özellikle yüksek nitelikli ve hassas kalıp ihtiyacı söz konusu olduğunda, Avrupa'ya coğrafi yakınlığımız ve lojistik avantajlarımız sayesinde tercih edilebiliyoruz. Teknik yetkinliğimiz ve yıllar içerisinde oluşturduğumuz üretim tecrübemiz de bu rekabette önemli bir değer taşıyor.

Öte yandan sektörümüzdeki mevcut ekonomik koşullar nedeniyle birçok işletmenin küçülmeye gittiğini görüyoruz. Bu durumun en önemli risklerinden biri, yıllar içerisinde oluşturduğumuz bilgi birikimini ve yetişmiş iş gücünü kaybetmek. Bence bugün üzerinde en fazla durmamız gereken konulardan biri bu.

Geçmişte büyük emeklerle kazandığımız teknik bilgi birikimini ve know-how'ı korumalıyız. İçinde bulunduğumuz geçici ekonomik koşullara karşı alternatif pazarlar ve yeni iş modelleri geliştirmeli, yetişmiş insan kaynağımızı sektörde tutmanın yollarını aramalıyız.

Türkiye'de kalıpçılık sektörünün gelişmesi için yaklaşık 20 yıldır önemli çabalar gösteriyoruz. Bu süreçte oluşturulan bilgi birikiminin kaybolmasına izin vermemeliyiz. Çünkü kalıpçılık yalnızca bugünün üretim kapasitesiyle ilgili değil; Türkiye'nin gelecekteki sanayi yetkinliği ve katma değer üretme gücü açısından da stratejik öneme sahip.

Müşterilerimiz arasında Çin rekabetinden en büyük yara alan sektör kalıpçılık. Bunu çok önemsiyorum. Zira kalıpçılık hala uzmanlığın çok önemli olduğu bir üretim alanı.

AFRİKA SANAYİSİNE AÇILAN YENİ KAPI: ITAF 2026 KAZABLANKA'DA GERÇEKLEŞTİ



Deutsche Messe AG'nin küresel fuarcılık deneyimi ve HANNOVER MESSE markasının uluslararası ağıyla desteklenen Industrial Transformation Africa (ITAF), 29 Eylül–1 Ekim 2026 tarihleri arasında Fas'ın Kazablanka kentindeki OFEC Fuar Merkezi'nde ilk kez düzenlendi. 56 ülkeden 3 bin 59 sektör profesyonelini bir araya getiren fuar, uluslararası teknoloji sağlayıcıları, üreticiler ve sanayi karar vericileri arasında yeni ticari bağlantıların kurulmasına ve stratejik iş birliklerinin geliştirilmesine zemin hazırladı. Üç gün boyunca gerçekleştirilen teknoloji gösterimleri, B2B görüşmeleri ve konferans programıyla ITAF, Afrika'nın endüstriyel dönüşümüne odaklanan yeni bir uluslararası buluşma platformu olarak öne çıktı.

Afrika'da sanayi yatırımlarının ve üretim kapasitesini geliştirmeye yönelik çalışmaların hız kazanması, otomasyon, robotik, dijital üretim ve akıllı fabrika teknolojilerine olan talebi artırıyor. Bu dönüşümün sunduğu fırsatları uluslararası sanayi dünyasıyla buluşturmayı hedefleyen ITAF 2026, küresel teknoloji sağlayıcıları ile Afrika'nın gelişen sanayi pazarları arasında doğrudan iş bağlantıları kurulmasına olanak sağladı. Fuar kapsamında 11 ülkeden yaklaşık 50 nitelikli alıcının katılımıyla gerçekleştirilen Hosted Buyer Programı ve B2B görüşmeleri, teknoloji sağlayıcıları ile satın alma karar vericilerini bir araya getirerek yeni ticari fırsatların değerlendirilmesine katkıda bulundu.

Etkinliğin önemli bileşenlerinden biri olan Industrial Edge Summit Africa konferans programında ise 60'tan fazla konuşmacı; endüstriyel otomasyon, dijitalleşme, ileri üretim teknolojileri ve Afrika sanayisinin dönüşümüne yönelik fırsatları ele aldı.

Endüstriyel dönüşüme yön veren teknolojiler ITAF 2026'da buluştu

ITAF 2026, üç gün boyunca endüstriyel üretimin geleceğini şekillendiren teknolojilere ve yenilikçi çözümlere ev sahipliği yaptı. Robotik sistemlerden endüstriyel otomasyona, yapay zekâ ve dijital üretim teknolojilerinden akıllı iç lojistik, güç aktarım sistemleri ve enerji verimliliği çözümlerine kadar geniş bir teknoloji yelpazesi, uluslararası sektör profesyonelleriyle buluştu.

Fuar, yeni teknolojilerin tanıtılmasının yanı sıra bu çözümlerin üretim süreçlerine sağlayabileceği somut katkıları da gündeme taşıdı. Türkiye'den katılan ve kendi alanlarında küresel ligde yer alan Esit Elektronik ve IHI Dalgakıran gibi öncü Türk üreticileri de fuarda geliştirdikleri son teknoloji çözümleri, akıllı tartım ve kompresör sistemlerini Afrika pazarıyla buluşturarak yoğun ilgi gördü. Verimlilik artışı, operasyonel maliyetlerin azaltılması, üretim süreçlerinin dijitalleşmesi ve sürdürülebilir üretim gibi sanayinin öncelikli konuları, teknoloji sağlayıcıları ile sektör temsilcileri arasındaki görüşmelerin odağında yer aldı. Böylece ITAF, küresel teknolojik gelişmelerin Afrika sanayisinin dönüşüm ihtiyaçlarıyla buluştuğu bir platform olarak öne çıktı.

ITAF 2026, uluslararası ticari iş birliklerine kapı açtı

ITAF 2026, sergilenen teknolojilerin ötesinde, uluslararası satın almacılar ile sanayi ve teknoloji sağlayıcıları arasında yeni iş fırsatlarının değerlendirildiği bir platform oldu. Fuar kapsamında düzenlenen Alım Heyeti Programı, Afrika ve Avrupa'daki 11 ülkeden yaklaşık 50 nitelikli satın almacıyı Kazablanka'da bir araya getirdi. B2B eşleştirme görüşmeleri sayesinde katılımcı firmalar, yeni pazarlara açılma, potansiyel müşterilerle doğrudan temas kurma ve uzun vadeli ticari ortaklıklar geliştirme fırsatı yakaladı.

Programın uluslararası boyutunu güçlendiren bir diğer önemli buluşma ise 9 Afrika ülkesinden 22 üst düzey temsilcinin katılımıyla gerçekleşti. Kamu kurumları, ticaret odaları ve iş dünyasından temsilcilerin yer aldığı

Yazının devamı sayfa 22'de →

5M
INDUCTION

METALE GÜÇ,
ÜRETİME DEĞER KATIYORUZ





5 CONTINENTS, 42 COUNTRIES



- 5M World Referances
- 5M Agents and Services
- 5M References

BRAZIL
BULGARIA
COLOMBIA
EGYPT
GREECE
INDONESIA
IRAN
LIBYA
MALAYSIA
MEXICO
SERBIA
SOUTH KOREA
SWEDEN
SYRIA
THAILAND
TÜRKİYE
UKRAINE
UNITED STATES
NIGER
ALGERIA
LEBANON

AZERBAIJAN
DENMARK
GAMBIA
GERMANY
HUNGARY
INDIA
IRAQ
JORDAN
KAZAKHSTAN
MACEDONIA
MALI
NAKHCHIVAN
NORWAY
PAKISTAN
POLAND
ROMANIA
RUSSIA
SAUDI ARABIA
SPAIN
SUDAN
TURKMENISTAN

5M
INDUCTION

5M İNDÜKSİYON SİSTEMLERİ
Dudullu OSB. DES San.Sit. 102 Söğüt Sk.
A-04 Blok No:42 kat-1 Y.Dudullu 34776
Ümraniye, İstanbul - TÜRKİYE

+90 216 527 8354
+90 541 477 9528
+90 544 477 9525
+90 216 527 8524
www.5mtr.com
info@5mtr.com
5minduction
5minduction

heyet, bölgenin sanayi ve altyapı yatırımlarına yönelik ihtiyaçlarını uluslararası teknoloji sağlayıcılarıyla değerlendirdi. Makine ve otomasyondan enerji ve lojistiğe uzanan görüşmelerde, teknoloji transferi, üretim kapasitesinin geliştirilmesi ve yeni yatırım fırsatları ön plana çıktı. Böylece ITAF, Afrika sanayisinin ihtiyaçları ile uluslararası teknoloji ve üretim çözümleri arasında doğrudan bağlantılar kurulmasına katkı sağladı.

Öncelikli hedef, sürdürülebilir katma değer yaratmak

ITAF, ilk edisyonuyla etkinliğin ötesine geçerek yıl boyu aktif kalacak bir platformun ilk temellerini attı. ITAF ilk edisyonun ardından, Kazablanka'da kurulan iş birliklerini kalıcı kılmayı, saha deneyimlerini paylaşmayı, nitelikli iş gücünü ve yetkinlikleri geliştirmeyi amaçlıyor. Bu sayede sanayi aktörlerine yenilikçi teknolojileri keşfetme aşamasından sahada uygulamaya kadar her adımda rehberlik eden sürdürülebilir bir ekosistem sunmayı hedefliyor.

Bundan sonraki süreçte elde edilen ivmeyi büyüterek yerel ve uluslararası paydaşlar arasındaki köprülerin güçlendirilmesi, ayrıca Kazablanka'da kurulan bağlantıların yatırım, inovasyon ve endüstriyel iş birliği odaklı yeni fırsatlara dönüştürülmesi planlanıyor.

Industrial Edge Summit Africa'da sanayinin geleceği ele alındı

ITAF 2026 kapsamında düzenlenen Industrial Edge Summit Africa, 60'ı aşkın konuşmacının katılımıyla sanayinin dijital ve sürdürülebilir dönüşümüne yönelik gelişmeleri gündeme taşıdı. Uluslararası iş dünyası temsilcilerini, teknoloji liderlerini ve sektör uzmanlarını buluşturan konferans programında; üretimde yapay zekâ uygulamaları, Endüstri 4.0, Endüstriyel Nesnelerin İnterneti (IIoT), siber





güvenlik, enerji verimliliği ve karbonsuzlaşma gibi sanayinin öncelikli konuları ele alındı.

Üç gün süren oturumlarda, yeni teknolojilerin üretim süreçlerine entegrasyonu, sanayide dijitalleşmenin hızlandırılması ve işletmelerin rekabet gücünün artırılması konuları öne çıktı. Afrika sanayisinin gelişen ihtiyaçları doğrultusunda teknoloji yatırımlarından nitelikli iş gücüne uzanan farklı başlıkların değerlendirildiği konferans, uluslararası bilgi ve deneyim paylaşımına katkı sağlayarak bölgenin endüstriyel dönüşümüne yönelik yeni perspektifler sundu.

Geleceğe Güçlü Adım: ITAF 2027 İçin Hazırlıklar Başladı

Başarılı ilk edisyonunun ardından 2026'da atılan temeller üzerine yükselecek fuar, Afrikalı sanayi paydaşlarını uluslararası teknoloji sağlayıcıları, yatırımcılar ve iş ortaklarıyla buluşturan bir platform olarak konumunu daha da güçlendirmeyi hedefliyor. Afrika'nın sanayi ve teknoloji sektörlerindeki önemli buluşmalarından biri olan Industrial Transformation Africa'nın (ITAF) bir sonraki edisyonu 26–28 Ekim 2027 tarihleri arasında OFEC/Kazablanka'da düzenlenecek.

ITAF, Deutsche Messe ekosistemi bünyesindeki Hannover Fairs MENA tarafından, yerel organizatör Smart Expos & Events Morocco ile birlikte düzenleniyor. 2026 edisyonunun stratejik ortakları UNIDO, GMAI ve AMCA; sponsorları Turkish Machinery ve GSMA; resmi teknoloji ortakları CE3M Maroc, R&D Maroc ve TEAM Henri-Fabre; kurumsal ortakları AHK Maroc, GIZ, Fraunhofer-Gesellschaft ve KFW; destekleyici ortakları ise AMPF, FMIIP, Morocco Train Industry (MTI) ve WorldPTA oldu.

HITACHI



Elemental Analiz

Hitachi Optik Emisyon Spektrometreler

Laboratuvar tipi ve taşınabilir spektrometre modelleriyle, uzun dönemli kararlı okumalarla yüksek performanslı kimyasal analizler

Hitachi'nin Almanya üretimli laboratuvar tipi ve taşınabilir spektrometre modelleriyle demir-çelik, bakır, alüminyum, çinko-zamak ve nikel dahil bir çok farklı alaşımın üretiminde ve giriş kalite kontrollerinde işletmelere en iyi performansı sunmaktadır. CCD ve CMOS sensörleri optik emisyon spektrometrelerinde kullanan Hitachi High-Tech, işletmelerin ihtiyaçlarına göre farklı modellere sahiptir. Türkiye'de en çok tercih edilen ve argon optik sistemine sahip Foundry Master Smart modelinden, düşük alaşım çeliklerde azot ölçünü de yapabilen FM Expert modeline; CMOS sensörlere sahip OE720 modelinden, bakır alaşımlarında oksijen ölçümü yapabilen OE750 modeline 4 farklı laboratuvar tipi spektrometresi bulunmaktadır. Sahada parça kesmeden yerinde kimyasal analiz ve alaşım kalite kontrolleri yapmak isteyen işletmeler için PMI Master Smart ve PMI Master Pro2 modelleri Alman mühendisleri tarafından üretilmektedir.

Daha fazla bilgi: **repamet.com**
Email: **repamet@repamet.com**
Telefon: **(0216) 369 73 48**

REPAMET
ELEKTRONİK SİSTEMLER MÜMESSİLLİK
TEKNİK SERVİS VE TİCARET LTD. ŞTİ.



Cavit SOY
- Satınalma Uzmanı -
cavitsoy1@gmail.com

HAKKINI VEREREK YAŞA

Yaşadığımız Dünya'yı maalesef kötü, vicdansız, adaletsiz, zalim, kindar, cimri, hırslı, gözü doymayan açgözlü, helal-haram bilmeyen, yetim hakkı yiyen, ahlaksız, tembel, sahtekâr, dolandırıcı, hırsız, hatta cani ruhlu insanlarla paylaşmak zorunda kalıyoruz. Bu durum iş hayatımızda, akrabalarımız arasında ve sosyal çevremizde de aynı şekilde maalesef. Tabi böyle olması bizim gibi iyi, iyi niyetli, saf, temiz, vicdanlı, adaletli, cömert, gözü tok, helal-haram nedir bilen, yetim hakkını gözeten, naif ruhlu, ahlaklı, çalışkan, dürüst olmaya çabalayan, karıncayı dahi incitmeyen insanları derinden etkiliyor.

Zaman zaman hayal kırıklığına, yılgınlığa, ümitsizliğe ve çaresizliğe sürüklendiğimiz anlar oluyor. Acaba ben de mi? sorusunu kendimize yönelttiğimiz zamanlar yaşıyoruz. Sonra vicdanımız devreye giriyor ve Hayır!, Asla! Ben kesinlikle onlar gibi olmayacağım diyoruz.

Gerçekten günümüzün yoğun ve acımasız temposu içerisinde, geçinmek ve para kazanmak, aile geçindirmek, çocuk büyütmek, çalışmak, alın teriyle kazanmak, harama bulaşmadan yaşamak, kısacası ayakta kalmak çok zor ve çetin.

Onun için ne iş yapıyorsak yapalım, nerede yaşıyorsak yaşayalım, etrafımızda ne tip insanlar olursa olsun, ne kadar kazanıyorsak kazanalım, rütbemiz ve makamımız ne olursa olsun biz hep akşam eve geldiğimizde başımızı yastığa gönül rahatlığıyla koymanın peşinde olalım.

Eğer bir şirket sahibiysek; ortaklarımızla adil bir ortaklık yapalım, yetkimizi aşmayalım, onları yanıltmayalım. Şeffaf olalım ve bireysel çıkarları ön planda tutmayalım. Çalışanlarımızı elimizden geldiğince kazancımıza ortak edelim, onlara ve yaptıkları işe saygı duyalım. Onların da aileleri ve çocukları olduğunu, helal yoldan dürüstçe kazanmaya ve geçinmeye çalıştıklarını unutmayalım. Devletimize ve ailemize ve çalışanlarımıza karşı yükümlülüklerimizi yerine getirmeye çalışalım.

Eğer bir yönetici isek; bize bağlı çalışanlara karşı sadece emir vermeyelim, rehberlik edelim, iyi bir lider gibi adil ve şeffaf olalım, onları motive edelim, üstlerimize de hesabımızı rahatça verebilelim.

Eğer bir çalışan isek; işimizin hakkını vererek çalışalım, çalışkan ve dürüst olalım, kendimizi geliştirelim, işyerindeki çalışma arkadaşlarımızla uyum içinde, ekip ruhuyla hareket edelim. İşimizi kesinlikle kaytarmaya ve savsaklamaya çalışmayalım. Elimizden geldiğince mesai saatlerini iyi değerlendirmeye gayret edelim.

Eğer bir satıcı isek; sattığımız malı fahiş fiyata satmamaya özen gösterelim, malımızı gereksiz şekilde haddinden fazla övmeyelim, rakiplerimizi küçümseyerek değil, kendimizi anlatarak satış yapalım. Sattığımız malın arkasında duralım. Ölçüde, tartıda, reklamda hile yapmayalım.

Eğer bir devlet çalışanı veya yöneticisi isek işimiz herkesten daha da zordur. Çünkü devletin malı bütün bir milletin ortak olduğu bir maldır. Devletin sunduğu imkânları şahsi çıkarlar ve kendi çevremiz için kullanmak çok ama çok ağır bir vebaldir. Devlette çalışmak herkesten daha titiz, sabırlı, hakkaniyetli, çalışkan ve adil olmayı gerektirir. Sadakat, tarafsızlık, devlete bağlılık ve sır tutma, emirlere uyma ve disiplinli olma gibi özellikler gerektirir. Devletin malını çalmak, rüşvet almak, devletin kaynaklarını kendisinin, tanıdık ve akrabalarının menfaati için kullanmak affedilecek suçlar değildir ve yüksek cezaları olması gerekir.

"Hak yemek veya yememek, işte bütün mesele bu!"

Biz inanıyoruz ki; bu Dünya hayatı geçici ve gerçekten çok kısa. Ölüm denilen bir gerçek var ve öldüğümüzde nasıl uğurlanacağımızı, ölümden sonra bu Dünya'da yaşadıklarımızın hesabını vereceğimizi ve herkesin hesaba çekileceğini ve gerekirse cezalandırılacaklarını, eğer iyilerse mükâfatlandırılacaklarını çok önemsiyoruz ve tüm kalbimizle bekliyoruz. Hatta bazılarının daha hayatta iken ne hale düştüklerini yaşayarak görüyoruz ve ibret alıyoruz. Siz inanmasanız da biz buna inanıyoruz ve sizi bizim gibileri haklarımızı yememeniz konusunda uyarıyoruz.
Yine de siz bilirsiniz.

ThermoFisher SCIENTIFIC



Elemental Analiz

Niton XRF ve LIBS Analiz Cihazlarıyla Doğru ve Hassas Analizler

Malzeme doğrulama ve elemental analizler için hızlı, güvenilir ve kararlı sonuçlar

Thermo Scientific™ Niton™ XRF ve LIBS analiz cihazlarıyla saniyeler içerisinde malzeme doğrulama yapılabilmektedir. Gelişen teknolojilerin XRF ve LIBS analiz cihazlarına entegre edilmesiyle birlikte Niton analiz cihazları, sahada ve üretimin her bir anında alaşım kontrollerinde ve elemental analizde işletmelerin en büyük yardımcıları olmak için geliştirilmiştir. Niton analiz cihazlarıyla karbon çeliklerindeki karbon dahil her türlü metal alaşımı kontrol edilebilmektedir. Karbon eşdeğeri hesaplanabilmekte, kaynaklanabilirlik (API 5L) izlenebilmekte ve paslanmaz çeliklerde L ve H kalite ayrımı yapılabilmektedir. Kalite, güvenlik ve mevzuatlara uygun laboratuvar kalitesinde sonuçlar önemli olduğunda Niton XRF ve LIBS analiz cihazları işletmelere en iyi çözümü sunmaktadır.

Daha fazla bilgi: **repamet.com**
Email: **repamet@repamet.com**
Telefon: **(0216) 369 73 48**

REPAMET
ELEKTRONİK SİSTEMLER MÜMESSİLLİK TEKNİK SERVİS VE TİCARET LTD. ŞTİ.

Authorized Distributor

thermo scientific

MİSAD, TÜZÜK DEĞİŞİKLİĞİNİ DEĞERLENDİRMEK ÜZERE BİR ARAYA GELDİ



MİSAD (Metal İş Sanayicileri Derneği) üyeleri, derneğin tüzüğünde yapılması planlanan değişiklikleri değerlendirmek üzere Fenerbahçe Deniz Kulübü'nde bir araya geldi. Üyelerin büyük çoğunluğunun katılımıyla gerçekleştirilen toplantıda, tüzük değişikliği önerileri ve iç tüzük konuları ele alındı.



Yönetim Kurulu Üyesi Murat Çelik'in yönetiminde gerçekleştirilen toplantıda, tüzükte yapılması düşünülen düzenlemeler hakkında görüş alışverişinde bulunuldu. Üyelerin öneri ve değerlendirmeleri doğrultusunda gerekli değişikliklere ilişkin notlar alındı.

Toplantının ardından üyeler, samimi bir akşam yemeğinde bir araya gelerek sohbet etme ve birliktelikleri pekiştirme fırsatı buldu.

MİSAD Yönetim Kurulu Başkanı Nuri Kızıltan, buluşmaya ilişkin yaptığı açıklamada şu ifadelere yer verdi: "Derneğimizin Tüzük Değişikliği Toplantısı ile başlayan ve samimi bir akşam yemeğiyle devam eden güzel buluşmamıza katılan tüm üyelerimize teşekkür ederiz. Fikirlerimizi paylaştığımız, sohbet ettiğimiz ve birlikteliğimizi pekiştirdiğimiz bu keyifli akşamı sizlerle geçirmek bizim için çok değerliydi. Katılamayan üyelerimizin de gönüllerinin bizlerle olduğunu biliyor, kıymetli destekleri için kendilerine ayrıca teşekkür ediyoruz."

MİSAD üyeleri, ortak değerlendirmeler ve dayanışma ortamında gerçekleşen buluşmayı nice güzel birlikteliklerde yeniden bir araya gelme temennisiyle tamamladı.

Plazma Nitrasyon
Nitrokarbürleme
Post-oksidasyon

Paslanmaz çelikler için
Özel Düşük Sıcaklık
Nitrasyon işlemleri

İstanbul Isıl İşlem

www.istanbulisil.com

i-nit

Plazma
Nitrasyon
Fırınları

www.i-nit.net



İstanbul Isıl İşlem

i-nit

ALUMINIUM 2026 NİHAİ RAPORU: SEKTÖR, İNOVASYON VE KARARLILIK SERGİLİYOR



ALUMINIUM 2026, alüminyum endüstrisinin günümüz zorluklarıyla mücadele ederken sergilediği yenilikçiliği ve kararlılığı gözler önüne serdi. 6-8 Ekim 2026 tarihleri arasında, 55 ülkeden 800'ü aşkın katılımcı ve iş ortağı ile 105 ülkeden 21.115 sektör profesyoneli Düsseldorf'ta bir araya geldi. Köklü değişimlerin yaşandığı bu dönemde, sergilenen güçlü uluslararası katılım; sınırların ötesinde ve tüm değer zinciri boyunca iş birliği ile fikir alışverişinin taşıdığı önemi bir kez daha vurguladı.

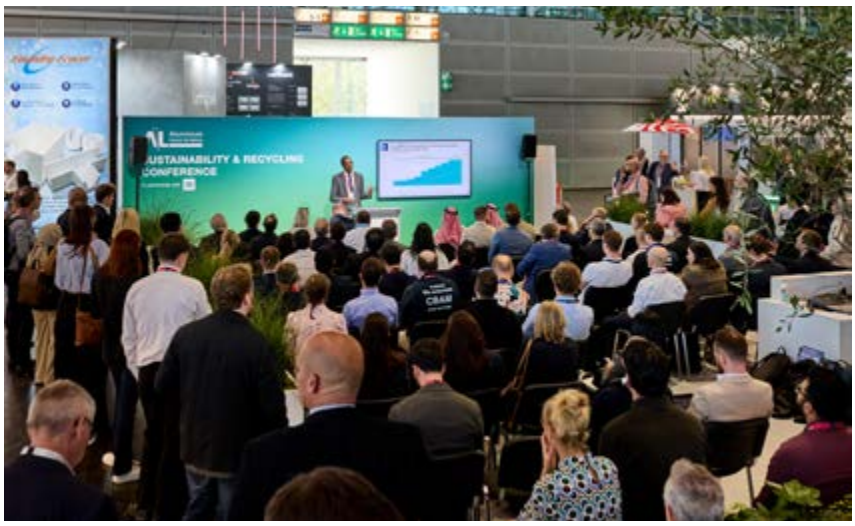
Dünyanın önde gelen ticaret fuarı, tam da bu amaca yönelik ideal bir platform sundu: 80.000 metrekarelik sergi alanında, tüm değer zincirinden şirketler ve sektör temsilcileri yeni ürünlerini, teknolojilerini ve çözümlerini sergilediler. Etkinlik, kapsamlı bir konferans programı ve ilk kez düzenlenen ALUMINIUM İnovasyon Ödülleri (ALUMINIUM Innovation Awards) gibi yeni formatlarla zenginleştirildi. Sergi, uzman içerikleri ve yüz yüze etkileşimin bir araya gelmesi, ALUMINIUM 2026'yı bir kez daha küresel alüminyum endüstrisi için başlıca buluşma noktası haline getirdi.

Etkinlik organizatörü RX Global'de ALUMINIUM Etkinlik Direktörü olan Patrick Herman, etkinliğin başarısından duyduğu memnuniyeti şu sözlerle dile getirdi: "ALUMINIUM 2026, küresel endüstriyi gerçek bir enerji ve tutkuyla bir araya getirerek büyük bir başarıya imza attı. Etkinlik boyunca gerçekleştirilen görüşmelere tanık olmak ve yeni iş birliklerinin şekillendiğini görmek ilham vericiydi. Bu üç günün sağladığı değer; beraberinde getireceği ortaklıklar, yatırımlar ve inovasyonlar sayesinde Düsseldorf'un ve içinde bulunduğumuz anın çok daha ötesine uzanacak."

Geçiş Sürecindeki Bir Sektör Diyaloğa İhtiyaç Duyar

Enerji ve hammadde tedarik güvenliği, artan uluslararası rekabet, CBAM gibi yeni düzenleyici çerçeveler, işleyen bir döngüsel ekonominin gelişimi ve nitelikli iş gücü eksikliği, dünya çapında alüminyum endüstrisi için giderek daha zorlu bir ortam yaratmaktadır. Aynı zamanda, elektrifikasyon, enerji dönüşümü ve dijital altyapı yoluyla alüminyum stratejik önemini artırmaya devam etmektedir.

Bu arka plan karşısında ALUMINIUM; daha verimli üretim süreçleri, yeni alaşımlar, dijital uygulamalar ve gelişmiş geri dönüşüm çözümleri alanlarında sektörün kaydettiği ilerlemeyi gözler önüne sererken, tüm değer zinciri genelinde uluslararası alışveriş ve iş birliğinin önemini de ortaya koydu.



Yazının devamı sayfa 30'da →

TEPE ANALİTİK

Metal analizinde Dünya Liderinden Doğru Çözümler

SPECTRO AMETEK · SPECTRUMA ANALYTIK GMBH · Nieka Branding Guidelines · AXT · Labmix24 find your standards

SPECTROLAB S

- Düşük alaşımlı çeliklerde 20 saniyenin altında analiz süresi
- Minimum bakım gereksinimi
- 2 kat daha düşük tayin limitleri
- % 27 daha küçük gövde tasarımı
- iCAL tek numune kalibrasyonu





SPECTROPORT

- Sınıfında en yüksek performans
- Düşük satınalma ve işletim maliyeti
- iCAL – TEK NUMUNE KALİBRASYONU



SPECTROMAXx

- Dünyanın en çok tercih edilen metal analiz cihazı
- Fe, Ni, Co, Ti bazlarında N; Cu, Ti bazlarında O ve Ti bazında H analizi
- Dijital yakma kaynağı sayesinde hızlı, güvenilir, hassas analizler
- TEK NUMUNE ile, alaşım/baz sayısından bağımsız profil ve rekalibrasyon ayarları AYNI ANDA (iCAL)
- 2 farklı tip için masaüstü ve ayaklı model seçenekleri
- Yeni, yüksek çözünürlüklü CMOS Dedektörler ile donatılmış, SPECTRO UV Plus temizleme kartuşu ile sirkülasyon sağlanan argon doldurulmuş kapalı sistem UV optik.



SPECTROTEST

- Market lideri, yüksek hassasiyetli portatif spektrometre
- Paslanmaz çeliklerde AZOT analizi
- Ark modunda KARBON tayini
- Zengin kütüphanesi sayesinde hızlı kalite tayini
- Akıllı kalibrasyon – TEK numune ile tüm ayarlar tek seferde (iCAL)



SPECTROCHECK

- Sınıfında en yüksek performans
- En düşük satınalma ve işletim maliyeti
- Küçük ve orta ölçekli işletmeler için tasarlandı
- TEK NUMUNE KALİBRASYONU (iCAL)
- Vakumsuz optik



SPECTRO xSORT

- Yüksek alaşımlı ve hassas metal analizi
- 10 sn'den az sürede hafif element tayini
- Shutter ile yüksek radyasyon güvenliği
- 50KV X-ray tüplü, radyoaktif kaynaksız
- Kolay, pratik kullanım
- Numunesiz otomatik kalibrasyon (iCAL)

presiş2yü267on11

TEPE ANALİTİK MÜHENDİSLİK A.Ş.

Dudullu OSB Mah. DES-1 Cad. DES İş Merkezi
No: 3/1 Ümraniye, 34776, İstanbul

Tel: +90 216 415 00 11
Fax: +90 216 415 00 22

Mail: info@tepeanalitik.com
Web: www.tepeanalitik.com

European Aluminium Genel Direktörü Paul Voss için bu, etkinliğin en büyük güçlerinden biri: "Alüminyum endüstrisinin önemli zorluklarla karşı karşıya olduğu bir dönemde, dünyanın dört bir yanından pek çok şirketin ve sektör uzmanının ALUMINIUM 2026'da bir araya geldiğini görmek umut verici. Fuar; sektörümüzün gücünü, ardındaki uzmanlığı ve zorlu faaliyet koşullarına rağmen devam eden inovasyonu hatırlatıyor. Aynı zamanda, önem taşıyan konuları ele almak, deneyim alışverişinde bulunmak ve birbirimizden bir şeyler öğrenmek için de bir fırsat sunuyor. European Aluminium, sektörümüzü bu ölçekte bir araya getiren bir etkinliğin resmi ortağı olmaktan gurur duyuyor."

Kuzey Ren-Vestfalya Ekonomi, Sanayi, İklim Eylemi ve Enerji Bakanı Mona Neubaur, açılış töreninde ALUMINIUM fuarını "endüstriyel değer yaratma, iklimi koruma ve teknolojik egemenlik alanında küresel bir vitrin" olarak tanımladı. Neubaur, Avrupa sanayisi için özellikle daha güçlü bir döngüsel ekonomi ve yenilenebilir enerjinin hızla yaygınlaştırılması konularında fırsatlar görüyor. Ona göre kilit nokta, bu dönüşümü hep birlikte şekillendirmek: "Avrupa'nın önünde güçlü bir gelecek olduğuna inanıyorum. Ancak bu, siyaset ve sanayinin ortak bir hedef üzerinde uzlaşmasını; ideolojilerden arınmış bir şekilde, mümkün olduğunca birlik içinde bu hedef doğrultusunda ilerlemesini gerektiriyor."

Sektörü Şekillendiren Konular

ALUMINIUM 2026'daki iki konferans sahnesi, günümüzde sektör için en önemli olan konulara odaklandı.

Aluminium Deutschland ile birlikte düzenlenen ALUMINIUM Konferansı, karar vericilere stratejik içgörüler sundu. Öne çıkan başlıklar arasında, Arctial'ın Finlandiya'da fosil yakıttan arındırılmış bir alüminyum izabe tesisi kurma planları ile Novelis ve Constellium'un katılımıyla Avrupa otomotiv endüstrisinin rekabet gücüne dair gerçekleştirilen tartışma yer aldı. Ayrıca, eski Formula 1 stratejisti Neil Martin, motor sporlarında veriye dayalı karar alma süreçlerinin iş dünyası ve sanayiye nasıl uyarlanabileceğini ele aldı.





Piyasa istihbaratı sağlayıcısı CRU ile ortaklaşa düzenlenen Sürdürülebilirlik ve Geri Dönüşüm Konferansı da değerli içgörüler sundu. Döngüsel ekonomi, tedarik zinciri şeffaflığı, Sınırda Karbon Düzenleme Mekanizması (SKDM) ve sürdürülebilir üretim süreçleri gibi konular, program boyunca öne çıkan başlıklar arasında yer aldı.

Çok sayıdaki sunum, panel tartışması ve oturum, alüminyum sektörünün değişime yalnızca tepki vermekle kalmayıp, onu aktif bir şekilde şekillendirdiğini açıkça ortaya koydu. Bu durum, seçkin isimleri ve yenilikleri ön plana çıkaran iki ödül programına da yansıdı.

İnovasyon ve Bağlılığın Takdir Edilmesi

2024 yılındaki başarılı başlangıçlarının ardından, "Women with Metal" (Metal Sektöründe Kadınlar) Ödülleri, ALUMINIUM 2026 fuarında yeniden yerini aldı. Söz konusu ödüller; başarıyı ve fırsat eşitliğini teşvik ederek sektörün geleceğinin güçlendirilmesinde

Yazının devamı sayfa 32'de

TEPE ANALİTİK

SPECTRO / AMETEK

SPECTRO**MAXx**

Sabit Metal Spektrometresi



SPECTRO**MAXx** — Metallerin elemental analizinde dünyanın en çok satan spektrometresi

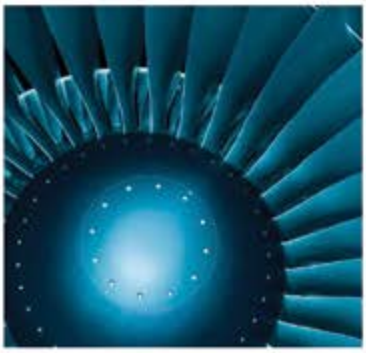
- Yüksek analitik performans için geliştirilmiş, düşük işletme maliyetleri ve minimal bakım gereksinimleriyle
- %30 ila %40 oranında geliştirilmiş dedeksiyon limitleri (çelik, alüminyum ve bakır bazları)
- Sektöre özgü iCAL 2.0, tek numune kalibrasyonu
- Bekleme modunda %64'e kadar daha az argon tüketimi
- Yüksek performanslı okuma sistemiyle sağlam optik system

prestij2yüz67on11









TEPE ANALİTİK MÜHENDİSLİK A.Ş.
Dudullu OSB Mah. DES-1 Cad. DES İş Merkezi No: 3/1 Ümraniye, 34776, İstanbul
Tel: +90 216 415 00 11 **Fax:** +90 216 415 00 22
info@tepeanalitik.com **www.tepeanalitik.com**



önemli bir rol oynarken, uzmanlıkları, kararlılıkları ve liderlikleriyle alüminyum sektörünün şekillenmesine katkıda bulunan kadınları onurlandırıyor. Ödüller aynı zamanda, kadınların ilerlemesini aktif bir şekilde destekleyen şirketleri de takdir ediyor. Dünyanın dört bir yanından gelen 70'i aşkın adaylık, bu girişimin giderek genişleyen uluslararası kapsamını gözler önüne serdi.

Dünyanın önde gelen ticaret fuarı, sektördeki öncü yenilikçiler için bir platform oluşturmak amacıyla ALUMINIUM İnovasyon Ödülleri'ni de hayata geçirdi. Söz konusu ödüller; "Sürdürülebilir ve Düşük Karbonlu Üretim", "Teknoloji ve Ürün İnovasyonu" ile "Akıllı Üretim, Otomasyon ve Bağlanabilirlik" kategorilerindeki teknolojik gelişmeleri öne çıkardı. 70'ten fazla başvuru ve 9.700'ü aşkın halk oyuyla gerçekleştirilen bu ilk ödül programı, ALUMINIUM 2026'nın en çok konuşulan etkinliklerinden biri haline geldi ve küresel alüminyum endüstrisinin kayda değer inovasyon kapasitesini gözler önüne serdi.

Her iki ödül programı da sektörün temel belirleyici unsurlarını gözler önüne serdi: yeni fikirlerin peşinden



gitme cesareti, teknik mükemmeliyet ve tüm bunları ileriye taşıyan insanlar.

Yarının Teknolojileri İçin Uluslararası Bir Sahne

ALUMINIUM 2026 fuarı; birincil üretim ve yarı mamul ürünlerden tesis mühendisliğine, yüzey teknolojisinden yazılıma ve geri dönüşüme kadar her şeyi kapsıyordu. Döküm teknolojisi, birincil alüminyum üretimi, yüzey işleme ve magnezyum alanlarındaki uzmanlıklar özel tematik pavyonlarda sergilenirken, Sürdürülebilirlik ve Geri Dönüşüm Alanı ise karbonsuzlaştırma ve döngüsellik konusundaki çözümlerin karşılaştırılmasına olanak tanıyan bir platform sundu.

Etkinlik ayrıca somut endüstriyel projeler için uluslararası bir platform oluşturdu. Örneğin SMS group, Golden Aluminum ile birlikte geliştirdiği ve yüksek oranda geri dönüştürülmüş içerik barındıran alüminyum eriyiğini doğrudan sıcak haddelenmiş rulolara dönüştürebilen kompakt bir şerit döküm tesisini tanıttı. Şirket ayrıca, ASAŞ ile birlikte geliştirilen, 150 meganewton presleme kuvvetine sahip ve oldukça büyük alüminyum profillerin üretilmesine olanak tanıyan bir ekstrüzyon presini de sergiledi.

Birçok katılımcı, yeni gelişmelerini tanıtmak için ALUMINIUM 2026 fuarını kullandı. Briganto, parça firelerini işlemek üzere yeni bir testereyi

Yazının devamı sayfa 34'te

ISLAH-KARBONİTRASYON
KARBÜRİZASYON

- 50 Yıllık tecrübe
- Üstün Kalite
- Sürekli İyileştirme
- Kontrollü Süreç
- İzlenebilir Kayıt
- Güvenilir Çözüm Ortağı




Otomotiv Komponentleri


Yapı Bağlantı Elemanları


Tarım Bıçakları


Yay Çelikleri


Otomotiv Bağlantı Elemanları


Beyaz Eşya Bağlantı Elemanları


Elektrik-Elektronik


Çatı Bağlantı Elemanları


Mobilya Bağlantı Elamanları


Somun

DEMSA
ISILIŞLEM

www.demsaisilislem.com.tr / demsaisilislem

+90 216 378 11 93 | info@demsaisilislem.com.tr

tanıtırken; IMA Schelling, profilleri istenen uzunlukta kesen otomatik bir testereyi ilk kez sergiledi. Fill, yeni bir işleme merkezini canlı operasyonla gösterime sundu; ALIT Technologies ise ön işlem hattında kimyasalların doğrudan sisteme verilmesini sağlayan yeni bir modülün tanıtımını yaptı.

Önde gelen alüminyum üreticileri de en son gelişmelerini öne çıkardılar. Trimet yeni bir otomatik hurda ayıklama tesisini tanıtırken, Hydro ekstrüzyon verimliliğini artırmak üzere tasarlanmış bir alaşımı ve tüketim sonrası hurdaların işlenmesine yönelik teknolojileri sergiledi; Speira ise alüminyum rulolar için doğrulanmış veriler sunan dijital ürün pasaportuna odaklandı.

Alüminyum Endüstrisi İçin Küresel Buluşma Noktası

Birçok şirket için fuar; dünyanın dört bir yanından müşterileri, iş ortaklarını, tedarikçileri ve sektördeki diğer paydaşları tek bir çatı altında buluşturmak adına en önemli fırsatı temsil eder. Pek çok katılımcı; yeni iş ilişkileri geliştirmek, mevcut ortaklıkları güçlendirmek ve yeni fikirler ortaya çıkarmak açısından yüz yüze görüşmelerin taşıdığı değere dikkat çekti.



Etkinliğin uluslararası kapsamı, başarısında kilit bir rol oynadı. Katılımcı ülkeler arasında Almanya, İspanya, Türkiye, Fransa, Birleşik Krallık, Hindistan, İtalya, Çin, ABD ve Tayvan öne çıkarken; Düsseldorf'a en kalabalık ziyaretçi grupları Almanya, Avusturya, Çekya, Çin, İsviçre, Belçika, BAE, Bulgaristan, Kanada ve ABD'den geldi. Bu durum, ALUMINIUM'un hem katılımcılar hem de ziyaretçiler için dünyanın dört bir yanındaki önemli pazarlar, müşteriler ve iş ortaklarıyla bağlantı kurabilecekleri benzersiz bir platform oluşturmasını sağladı.

Speira Pazarlama Müdürü Mareike Asma, "Bizim için ALUMINIUM, en önemli ticaret fuarı; değer zincirinin tamamındaki müşterilerimiz ve iş ortaklarımızla bir araya geldiğimiz bir buluşma noktası. Burada fikir alışverişinde bulunabiliyoruz ve müşterilerimiz uzmanlarımızla doğrudan görüşme imkânı buluyor," açıklamasında bulundu. Asma ayrıca şunları ekledi: "Biz tek bir endüstriyiz; karbonsuzlaştırma, sürdürülebilirlik ve şeffaflık gibi önemli konularda hep birlikte çalışıyoruz."

Hydro Extrusions bünyesinde, Avrupa Ekstrüzyon İş Geliştirme ve Ticari Mükemmeliyetten Sorumlu Başkan Yardımcısı olan Henning Flaig de kişisel etkileşimin önemini vurguladı:



Yazının devamı sayfa 36'da







Rafadan	
Süre	270,0± 20,0 sn
Kap	X5CrNi18-10
Çap	95 mm
Hacim	680 ml
Isıl Güç	1-1,3 kW
Rakım	0 m
Basınç	1032 mbar

Kayısı	
Süre	390,0± 30,0 sn
Kap	X5CrNi18-10
Çap	95 mm
Hacim	680 ml
Isıl Güç	1-1,3 kW
Rakım	0 m
Basınç	1032 mbar

Katı	
"Süre	600,0 $^{+45,0}_{-0,0}$ sn
Kap	X5CrNi18-10
Çap	95 mm
Hacim	680 ml
Isıl Güç	1-1,3 kW
Rakım	0 m
Basınç	1032 mbar

İnce ayar önemli

Isıl işlem danışmanlığı ve kalibrasyon hizmetimizle
sonuçlar tam istediğiniz gibi.

BDI

bdimetal.com



"Burası, sektör için çok önemli bir buluşma noktası ve pazar yeridir. Avrupa'da türünün en büyük etkinliği olup, son yıllarda giderek daha uluslararası bir nitelik kazanmıştır. İlişkiler kurmak, Teams üzerinden gerçekleşebilecek bir şey değildir. İnsanlar bir araya gelip konuları yüz yüze tartıştıklarında, yeni fikirler geliştirmek çok daha kolay olur."

SMS group GmbH, bu etkinliği kıyaslama (benchmarking) çalışmaları ve inovasyon odaklı görüşmeler yapmak için bir fırsat olarak değerlendirdi. SMS group GmbH Başkan Yardımcısı Susanne Döpp, "Bizim için çok önemli bir etkinlik; çünkü sektördeki herkesle burada bir araya geliyoruz," dedi. "Standımızda, müşterilerimizin karşılaştığı zorlukları doğrudan ele alan oldukça detaylı görüşmeler gerçekleştirdik. Etkinliğin temel amacı da tam olarak bu."

Assan Alüminyum Pazarlama ve Kurumsal İletişim Müdürü Derin Akersoy için etkinliğin rolü gayet net:

"ALUMINIUM, alüminyum endüstrisi için küresel bir buluşma noktasıdır. Tüm paydaşlar burada; tedarikçiler burada, müşteriler burada. Bu, endüstrinin geleceğini inşa etme yolunda kesinlikle ileriye doğru atılmış bir adımdır."



Geleceği Birlikte Şekillendirmek

ALUMINIUM 2026, alüminyum sektörünün yalnızca karşılaştığı zorlukları analiz etmekle kalmayıp, bunlara yönelik çözümler üzerinde de aktif bir şekilde çalıştığını ortaya koydu. Düsseldorf'ta inovasyon, yatırım ve yeni ortaklıkların yanı sıra, bilgi paylaşımına ve birbirlerinden bir şeyler öğrenmeye duyulan istek de açıkça görülebiliyordu.

Aluminium Deutschland Genel Müdürü Angelika El-Noshokaty şu yorumda bulundu:

"ALUMINIUM 2026; fikir alışverişinde bulunmak, uzmanlık paylaşmak ve bağlantıları güçlendirmek için mükemmel bir ortam sundu. Fuar, küresel endüstrimizin ne denli yenilikçi ve ileri görüşlü olduğunu bir kez daha gözler önüne serdi. Almanya'da bizlere katılan ve bu etkinliğin büyük bir başarıya ulaşmasını sağlayan tüm katılımcılara içtenlikle teşekkür ederim. Şimdiden ALUMINIUM 2028'i ve bu ilham verici sohbetleri sürdürmeyi dört gözle bekliyorum."

Sergi, konferanslar, ağ oluşturma ve sektör diyaloğundan oluşan benzersiz birleşimiyle ALUMINIUM 2026, alüminyum endüstrisine yönelik önde gelen uluslararası platform olma konumunu bir kez daha teyit etti.

Bir sonraki ALUMINIUM, 26–28 Eylül 2028 tarihlerinde Düsseldorf'ta gerçekleştirilecek.

ÇELİK VE ÇELİĞİN ISIL İŞLEMLERİ

YENİ BAŞLAYANLAR İÇİN EL KİTABI

ÇIKTI!
HEMEN SİPARİŞ VEREBİLİRSİNİZ



ÇELİĞİ TANIYIN SÜRECİ YÖNETİN ÜRETİMİ GÜÇLENDİRİN

Isıl işlem süreçlerini öğrenmek isteyen sanayiciler ve mühendis adayları için Çelik ve Çeliğin Isıl İşlemleri kitabı çıktı. Uygulamalı anlatımlar, tablo ve diyagramlarla dolu bu rehber, üretimde fark yaratmak isteyen herkesin kütüphanesinde olmalı.

SİPARİŞ İÇİN

0535 050 44 54

misad@misad.org.tr

Kavacık Mahallesi Fatih Sultan Mehmet Cad.
Tonoğlu Plaza No:3 İç Kapı No:4
Beykoz / İstanbul

+90 535 050 44 54
misad@misad.org.tr
www.misad.org.tr

MISAD
METAL ISIL İŞLEM SANAYİCİLERİ DERNEĞİ

ARÇELİK, 200 MİLYON EUROLUK YATIRIMLA MANİSA'DA İLERİ TEKNOLOJİ FABRİKASINI AÇTI



Arçelik, yaklaşık 200 milyon euro yatırımla devreye aldığı Manisa Çamaşır Makinesi İşletmesi'nin resmî açılışını gerçekleştirdi. 92 bin metrekarelik alana kurulu işletmede, ileri otomasyon sistemleri ve veri odaklı üretim teknolojileri kullanılıyor. Gelişmiş üretim altyapısını, farklı coğrafyalardaki tüketicilerin ihtiyaçlarına yönelik ar-ge çalışmaları ile buluşturan işletmede, enerji ve su verimliliğini destekleyen sürdürülebilirlik odaklı sistemler de yer alıyor. Arçelik, Manisa'daki çamaşır makinesi ve buzdolabı işletmelerinde toplamda yaklaşık 1800 kişiye istihdam sağlıyor.

Açılış töreninde konuşan Koç Holding Dayanıklı Tüketim Grubu Başkanı Polat Şen, "Koç Topluluğu olarak 100 yıldır yatırımlarımız, üretimimiz, istihdamımız ve ihracatımızla ülkemizin kalkınmasına katkı sağlıyoruz. Ülkemizin geleceğine duyduğumuz güven ve uzun vadeli bakış açımızla teknolojiye ve insana yatırım yapmaya devam ediyoruz. Arçelik'in son beş yılda Türkiye'de gerçekleştirdiği yaklaşık 458 milyon euroluk yatırım ve bugün açılışını yaptığımız Manisa Çamaşır Makinesi İşletmemiz de bu anlayışımızın somut birer göstergesi" dedi. Arçelik CEO'su Can Dinçer ise tesisin üretim ve ihracat gücüne dikkat çekerek, "Manisa'da Türkiye'nin mühendislik birikimini küresel üretim deneyimimiz ve ileri teknolojilerle bir araya getiriyoruz. Yıllık 4 milyona yakın üretim kapasitesine sahip işletmemizde her 6 saniyede bir çamaşır makinesi üretiyor, üretimimizin %44'ünü 106 ülkeye ihraç ediyoruz. Yeni işletmemizle ülkemizin üretim ve ihracat gücüne katkı sağlamaktan gurur duyuyoruz" diye konuştu.

Ev teknolojilerinin lider şirketi Arçelik, Koç Topluluğu'nun 100. yılında Manisa'daki yeni Çamaşır Makinesi İşletmesi'nin resmî açılışını gerçekleştirdi. Şirketin 2021 yılında devraldığı üretim kampüsünde yaklaşık 200 milyon euro yatırımla hayata geçirilen işletme, küresel üretim ağının önemli merkezlerinden biri olarak konumlanıyor. 92 bin metrekarelik alana kurulu yeni tesis, Arçelik'in 13 ülkede 38 tesise yayılan küresel üretim deneyimini ileri otomasyon, dijitalleşme ve ar-ge yetkinlikleriyle bir araya getiriyor. Manisa Çamaşır Makinesi İşletmesi, Ankara, Bolu, Eskişehir, Kocaeli ve Tekirdağ'daki tesislerle birlikte şirketin Türkiye'deki üretim altyapısını güçlendirirken hem Türkiye'ye hem de dünyanın farklı coğrafyalarına yönelik üretim gerçekleştiriyor.

İşletmenin açılış törenine Manisa Valisi Vahdettin Özkan, Manisa Büyükşehir Belediye Başkanı Besim Dutlulu, Koç Holding Şeref Başkanı Rahmi M. Koç, Koç Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili Ali Y. Koç, Koç Holding CEO'su Levent Çakıroğlu, Koç Holding Dayanıklı Tüketim Grubu Başkanı Polat Şen, Arçelik CEO'su Can Dinçer ile kamu kurum ve kuruluşlarının temsilcileri, Koç Holding ve Arçelik yöneticileri ve çalışanları katıldı.

Polat Şen: "Arçelik ile son beş yılda ülkemizdeki üretim altyapısına yaklaşık 458 milyon euro yatırım yaptık"

Arçelik'in yeni işletmesinin açılış töreninde konuşan Koç Holding Dayanıklı Tüketim Grubu Başkanı Polat Şen, "Kurucumuz merhum Vehbi Koç'un Ankara'da attığı temeller üzerinde gelişen Topluluğumuzun yolculuğu, Cumhuriyetimizin ekonomik ve toplumsal gelişimiyle birlikte şekillendi. Koç Topluluğu olarak

Yazının devamı sayfa 40'ta

DESAN
ısıl işlem



DESAN
ısıl işlem







- DOĞRU ANALİZ
- DOĞRU İŞLEM
- İSTİKRAR

Isıl İşlem Yapılan Çelik Grupları

- Yay Çelikleri
- İmalat Çelikleri
- Karbon Çelikleri
- Sementasyon Çelikleri v.b

Sunduğumuz Hizmetler

- Sertleştirme
- Sementasyon
- Gerilim Giderme Tavlaması
- Yeniden Kristalleştirme
- Yumuşatma Tavlaması
- Karbonitrasyon
- Menevişleme
- Normalizasyon

prestij2yüz67on11

DESAN ISIL İŞLEM SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

Sazlıbosna Mah. Hadımköy Yolu Cad.
No: 202/3 Arnavutköy / İSTANBUL

+90 212 858 22 73
+90 212 858 22 77

info@desanisilislem.com
www.desanisilislem.com



100 yıldır yatırımlarımız, üretimimiz, istihdamımızla ve ihracatımızla ülkemizin kalkınmasına katkı sağlıyoruz. Ülkemizin geleceğine duyduğumuz güven ve uzun vadeli bakış açımızla teknolojiye ve insana yatırım yapmaya devam ediyoruz. Arçelik'in son beş yılda Türkiye'de gerçekleştirdiği yaklaşık 458 milyon euroluk yatırım ve bugün açılışını yaptığımız, yaklaşık 200 milyon euro yatırımla hayata geçirilen Manisa Çamaşır Makinesi İşletmemiz bu yaklaşımımızın somut göstergeleri. Topluluğumuzun 100. yılında işletmemizin açılışını gerçekleştirirken, Cumhuriyetimizin bize kazandırdığı üretim kültürünü ve sanayi birikimini ileri teknolojilerle buluşturuyoruz" diye konuştu.

Dijital dönüşüm ve sürdürülebilirliğin önemine vurgu yapan Polat Şen, sözlerini şöyle sürdürdü: "Topluluk olarak 2016 yılında başlattığımız Dijital Dönüşüm Programı ile üretim altyapımızı, teknolojik yetkinliklerimizi ve çalışma arkadaşlarımızın becerilerini geliştirmeye devam ediyoruz. Koç Topluluğu bünyesindeki altı üretim tesisi, Dünya Ekonomik Forumu'nun Global Lighthouse Network'ünde yer alıyor. Bu tesislerdeki başarılı uygulamalarımızı diğer işletmelerimize de yaygınlaştırıyoruz. Manisa'da ileri üretim teknolojilerini enerji ve su verimliliğiyle buluşturan uygulamalarımız, dijital dönüşüm ve sürdürülebilirlik anlayışımızın somut karşılığını oluşturuyor. Bu dönüşümün temelinde, çalışma arkadaşlarımızın bilgi birikimi ve gelişime açık yaklaşımı bulunuyor. Teknolojiye ve insana birlikte yatırım yaparak ülkemiz için kalıcı değer yaratma anlayışımız, ikinci yüzyılımıza yön veren vizyonumuzun da temelini oluşturuyor."

Can Dinçer: "Manisa'da ürettiğimiz makineler ülkemizin mühendisliğini 106 ülkeye taşıyor"

Arçelik'in çamaşır makinesi üretimindeki yolculuğuna dikkat çeken Arçelik CEO'su Can Dinçer, "Arçelik olarak 71 yıldır ülkemize değer katmak için çalışıyoruz. 1959 yılında Türkiye'nin ilk yerli çamaşır makinesini ürettiğimizde, üretim bandından günde 15 makine çıkıyordu. Bugün Manisa'da her 6 saniyede bir çamaşır makinesi üretiyoruz. 10 ülkeye yayılan bir üretim ağına sahibiz. Küresel çamaşır makinesi pazarının 2026 yıl sonunda yaklaşık 144 milyon adetlik satış hacmine ve 67,5 milyar dolarlık perakende satış değerine ulaşması bekleniyor. Bu pazara hizmet veren önemli üretim merkezlerimizden biri olan Manisa'da, Türkiye'nin mühendislik birikimini küresel üretim deneyimimiz ve ileri teknolojilerle bir araya getiriyoruz. Yıllık 4 milyona yakın üretim kapasitesine sahip işletmemizde üretimimizin %44'ünü 106 ülkeye ihraç ediyoruz. Yeni işletmemizle ülkemizin üretim ve ihracat gücüne katkı sağlamaktan gurur duyuyoruz" dedi.

Üretimde dijital dönüşüm ve sürdürülebilirlik uygulamalarına değinen Can Dinçer sözlerini şöyle sürdürdü: "'Dünyaya Saygılı, Dünyada Saygın' vizyonumuzla Manisa'da da enerji ve su verimliliğine odaklanıyoruz. Kampüsümüzdeki 10,2 MWp gücündeki güneş enerjisi santralimiz, Çamaşır Makinesi İşletmemizin yıllık elektrik ihtiyacının yaklaşık %46'sına eşdeğer elektrik üretiyor. Yağmur suyu depolama sistemimizle de su tüketimini azaltıyoruz. İşletmede üretim süreçleri ve altyapıda hayata geçirdiğimiz iyileştirmelerle 2023 baz yılına göre 2025'te doğrudan sera gazı emisyonlarını %95 oranında düşürdük. Genel otomasyon seviyesinin %75'e ulaştığı işletmemizde, malzeme taşımada kullandığımız otomatik yönlendirmeli araçlar (AGV) ve üretimde yararlandığımız robotik sistemlerle verimliliği artırırken, çalışma arkadaşlarımızın fiziksel yükünü de azaltıyoruz. İşletmemizin gelişimine katkı sağlayan tüm çalışma arkadaşlarımıza, tedarikçilerimize ve iş ortaklarımıza teşekkür

Yazının devamı sayfa 42'de

İDEALMODEL®

RAPID MG™ TRETMAN POTALARI

UZAKTAN KUMANDALI & ELEKTRİKLİ

TRETMAN - TRANSFER - DÖKÜM
OTOBLOKAJ REDÜKTÖRLÜ POTALAR

- ETKIN ÖN ÇEKIRDEKLENME VE KURU CÜRUF
- KONTROLLÜ KÜRESELLEŞTIRME SÜRESI
- ETKILI OKSIJEN NÖTRALIZASYONU
- TAM PROSES KONTROLÜ
- ISI KAYBINI AZALTAN PATENTLI KAPAK



ELEKTRİK MOTORLU
KABLOSUZ KONTROL

QR OKUT
DİJİTAL KATALOG İNDİR

TRANSFER & DÖKÜM POTALARI


KLASİK DÖKÜM (PTL)


ALTTAN DÖKÜM (BPL)


ÇAYDANLIK DÖKÜM (TPL)

TRETMAN & ÖZEL POTALAR


RAPID MG TRETMAN (RMG)


TANDİŞ TRETMAN (SPL)


TAMBUR DÖKÜM (DPL)

www.idealdokumpotalari.com | info@idealmodel.com.tr



ediyorum. Manisa'da hayata geçirdiğimiz bu uygulamalar, mühendislik ve teknolojiyi kaynakların verimli kullanımı ve insan emeğiyle buluşturan üretim anlayışımızı yansıtıyor."

Üretim ve istihdamla gelişen sanayi ekosistemi

Arçelik, Türkiye'deki Manisa Çamaşır Makinesi İşletmesi'nin yanı sıra Bangladeş, Çin, İtalya, Pakistan, Güney Afrika, Polonya, Romanya, Rusya ve Slovakya'daki tesisleriyle toplam 10 ülkede çamaşır makinesi üretiyor. Şirket, Manisa'daki çamaşır makinesi ve buzdolabı işletmelerinde toplam yaklaşık 1800 kişiye istihdam sağlıyor. Çamaşır Makinesi İşletmesi'nde 134 tedarikçiyle doğrudan, 83 tedarikçiyle dolaylı olarak yürütülen iş birlikleri de üretimin çevresinde gelişen sanayi ekosistemini destekliyor.

Üretimden malzeme dağıtımına ileri otomasyon

Manisa Çamaşır Makinesi İşletmesi'nde üretim süreçleri, yapay zekâ tabanlı sistemler ve veri odaklı yönetim uygulamalarıyla destekleniyor. Üretim, depolama ve malzeme dağıtımının yüksek otomasyonla yürütüldüğü toplam 44.700 metrekarelik "karanlık fabrika" alanlarında otomasyon seviyesi %100'e varıyor. Malzeme dağıtımında raylı güdümlü araçlar ve otomatik yönlendirmeli araçlar (AGV) kullanılıyor. Robotik uygulamalar, tekrarlayan ve fiziksel güç gerektiren işlerde çalışanların yükünü azaltırken, ekiplerin uzmanlık gerektiren görevlere odaklanmasını destekliyor.

Kaynak verimliliğine uluslararası sertifika

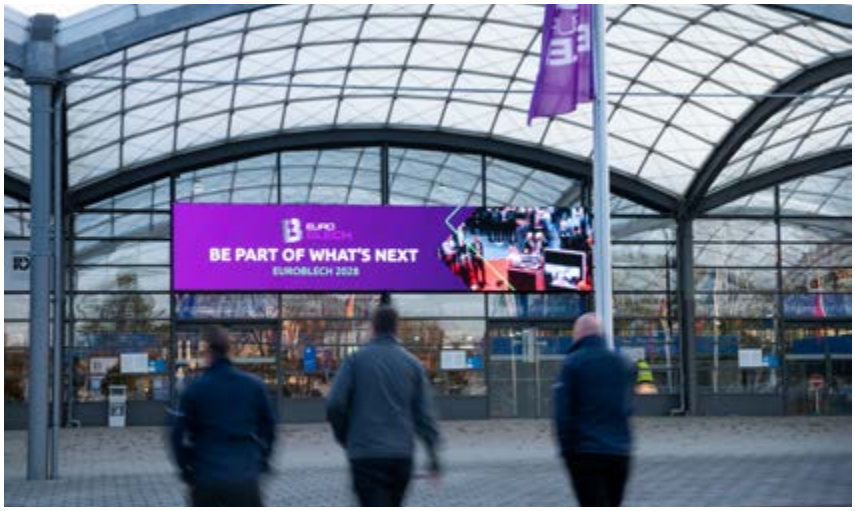
Manisa Çamaşır Makinesi İşletmesi'nin genişleme projesi, enerji, su ve malzeme kullanımında kaynak verimliliğini değerlendiren EDGE Advanced sertifikasını aldı. Uluslararası Finans Kurumu (IFC) tarafından geliştirilen sertifikasyon sistemi kapsamında projede, referans binaya kıyasla %73 enerji ve %23 su tasarrufu ile yapı malzemelerinin gömülü karbon etkisinde %20 azalma sağlandı. EDGE Advanced sertifikası, standart referans binaya kıyasla enerjide en az %40, suda en az %20 tasarruf ve yapı malzemelerinin gömülü karbon etkisinde en az %20 azalma kriterlerini karşılayan projelere veriliyor.

Farklı coğrafyaların ihtiyaçlarına yönelik ar-ge çalışmaları

Manisa'daki ar-ge merkezinde, Türkiye'den Avrupa'ya, Asya'dan Amerika ve Avustralya'ya uzanan farklı coğrafyalardaki tüketicilerin yıkama alışkanlıkları ve beklentileri dikkate alınarak ürün ve teknolojiler geliştiriliyor. Farklı kumaş, leke, deterjan ve su koşullarının simüle edildiği test süreçleri, bağlantılı çamaşır makinelerinden gelen anonim kullanım verileri ve saha denemeleriyle destekleniyor. İşletmedeki ürünlerin dayanıklılığı ve uzun ömürlülüğü ise ar-ge laboratuvarlarındaki çalışmaların yanı sıra TÜV Rheinland ve VDE gibi bağımsız uluslararası kuruluşların test ve sertifikalarıyla doğrulanıyor.

Tüketicilerin kısa programlarda da temizlik performansından ödün vermeme beklentisine yanıt veren SuperWash teknolojisi, bu ürün geliştirme yaklaşımının somut örneklerinden biri. Özel tambur kanatları ve geliştirilmiş algoritmasıyla deterjanın daha hızlı çözünmesini ve suyun tambur içinde daha eşit dağılmasını sağlayan teknoloji, hız ve temizlik performansını bir araya getiriyor. SuperWash teknolojili çamaşır makineleri, Super 40°C 40 dk programında tam doluyken bile 40°C'de yalnızca 40 dakikada kanıtlanmış temizlik performansı sunuyor.

EUROBLECH 2026, SEKTÖRÜN DAYANIKLILIĞINI, TEKNİK UZMANLIĞINI VE YENİ FIRSATLARI ÖNE ÇIKARDI



37 ülkeden 1.000 katılımcı firmayı bir araya getiren EuroBLECH 2026, sac metal işleme sektörünün teknolojik gelişime olan kararlılığını bir kez daha ortaya koydu. Fuar, üretim performansını iyileştirmeye yönelik makineleri, uzmanlık birikimini ve pratik çözümleri aynı platformda buluşturdu.

20–23 Ekim tarihleri arasında Almanya'daki Hannover Fuar Alanı'nda düzenlenen EuroBLECH 2026, 135.000 m²'lik fuar alanında çalışan makineleri, teknik demonstrasyonları ve sektörel uzmanlığı bir araya getirdi. Belirli süreçleri iyileştirmeye yönelik çözümlerden birbirine bağlı üretim sistemlerine kadar sergilenen teknolojiler, üreticilerin daha yüksek verimlilik, esneklik ve kaynak kullanımında etkinlik ihtiyaçlarına yanıt verdi. Katılımcı firmaların %69'unun Almanya dışından gelmesiyle fuar, sac metal işleme değer zincirinin tamamını kapsayan uluslararası bir tedarikçi ağına erişim sağladı.

28. Uluslararası Sac Metal İşleme Teknolojileri Fuarı, dünyanın dört bir yanından satın alma profesyonellerini ve imalat sektöründeki karar vericileri ağırlayarak 110 ülkeden 32.336 profesyonel ziyaretçiyi bir araya getirdi. Fuar, uluslararası sektör için önemli bir buluşma noktası olmayı sürdürürken Finlandiya, Çin, Ukrayna, Kanada, Hindistan ve Portekiz'den gelen ziyaretçi sayılarında artış kaydedildi. Geleneksel sac metal işleme pazarlarının yanı sıra ziyaretçiler arasında savunma ve güvenlik, bilgi teknolojileri, telekomünikasyon ve veri merkezleri ile enerji ve çevre sektörlerinden profesyoneller de yer aldı.

Değişen sektör için pratik çözümler

Fuar boyunca teknoloji tedarikçileri; makineler, takımlar, otomasyon, yazılım ve süreç kontrolü alanlarındaki gelişmelerin üretkenliği, kaliteyi ve kaynak verimliliğini nasıl artırabileceğini gösterdi. Kesme ve şekillendirmeden birleştirme, yüzey işlemleri ve dijital üretime kadar sergilenen çözümler, yalnızca tek tek makinelerin performansına değil, tüm üretim sürecinin verimliliğine odaklandı.

Ziyaretçiler, komple üretim sistemleri ve ileri otomasyon teknolojilerinin yanı sıra mevcut operasyonları iyileştirmeye, duruş sürelerini azaltmaya, malzeme kullanımını optimize etmeye ve süreç güvenilirliğini artırmaya yönelik çözümleri de inceleme fırsatı buldu. Canlı demonstrasyonlar ve teknik uzmanlarla doğrudan gerçek-







leştirilen görüşmeler, belirli uygulamaların değerlendirilmesine ve farklı yaklaşımların karşılaştırılmasına olanak sağladı.

RX adına EuroBLECH Fuar Direktörü Evelyn Warwick, konuyla ilgili şunları söyledi:

"Zorlu piyasa koşullarına rağmen EuroBLECH 2026, teknolojik gelişimin ve üretimi iyileştirme kararlılığının sektörümüzde güçlü bir şekilde devam ettiğini gösterdi. Üretimde ilerleme, her ölçekteki yatırımla mümkün oluyor. Takımlar, otomasyon veya süreç kontrolünde gerçekleştirilen he-



defe yönelik iyileştirmeler, üretkenlik ve verimlilik açısından önemli farklar yaratabiliyor. Farklı yaklaşımları, çalışan makineler ve teknik uzmanlarla doğrudan iletişim imkânıyla bir araya getirmek, EuroBLECH'in en önemli güçlü yönlerinden biridir."

Sektörel tartışmalar için yeni bir platform

EuroBLECH'in ilk kez tamamen özel olarak hazırlanan konferans programı, bu pratik yaklaşımı 27. salonda yer alan NextGen Technology Stage'e taşıdı. Oturumlarda yapay zekâ, otomasyon ve akıllı üretim teknolojilerinin üretim süreçlerinde nasıl uygulandığı ele alınırken enerji verimliliği, iş gücünün geliştirilmesi ve teknoloji satın alma kararlarını etkileyen faktörler de değerlendirildi. Program, stratejik konuları uygulamanın gerçekleriyle buluşturarak fuarda sergilenen makine ve sistemleri tamamladı.

Satın alma ve tedarik konuları, 22 Ekim'de Kongre Merkezi'nde düzenlenen BME Buyer Day etkinliğinde ön plana çıktı. Bundesverband Materialwirtschaft, Einkauf und Logistik (BME) iş birliğiyle düzenlenen özel programda satın alma performans göstergeleri (KPI), tedarik zinciri yönetimi, çelik piyasasındaki gelişmeler, ekonomik güvenlik, Sınırda Karbon Düzenleme Mekanizması (CBAM) ve yapay zekâ destekli ürün maliyet hesaplaması ele alındı. Etkinlik, satın alma profesyonellerinin önceliklerini üretim performansı ve tedarikçi seçimine ilişkin daha geniş kapsamlı tartışmaların bir parçası hâline getirdi.

Teknik mükemmeliyetin ödüllendirilmesi

blechnet ve MM MaschinenMarkt iş birliğiyle düzenlenen EuroBLECH Awards, altı kategoride yenilikçi teknolojileri ödüllendirdi. 2026 yılının kazananları şu şekilde açıklandı:

İleri Üretim Yazılımları ve Yapay Zekâ: LVD Company NV, CADMAN® Suite 9

Otomasyon ve Akıllı Fabrika: TRUMPF SE + Co. KG, Autonomy for sheet metal fabrication

Sürdürülebilir ve Kaynak Verimli



Üretim: SafanDarley, Peak Shaving E-Brake
Kesme Teknolojileri: TRUMPF SE + Co. KG, TruLaser Series 5000
Şekillendirme Teknolojileri ve Takımlama: AMADA GmbH, EGB-6020ATCe
Birleştirme, Yüzey İşlemleri ve Kalite Kontrol: Q-Fin Quality Finishing Solutions, SER Ultimate Qombination







EuroBLECH 2028'e doğru

EuroBLECH'in bir sonraki organizasyonu olan 29. Uluslararası Sac Metal İşleme Teknolojileri Fuarı, 24–27 Ekim 2028 tarihleri arasında Almanya'daki Hannover Fuar Alanı'nda gerçekleştirilecek.

2026 organizasyonundan elde edilen birikim üzerine EuroBLECH, sektörün değişen ihtiyaçlarını yansıtan teknolojilere, uzmanlık bilgisine ve üretim çözümlerine odaklanarak uluslararası sac metal işleme sektörünü bir araya getirmeye devam edecek.

Daha fazla bilgi için:
www.euroblech.com





Feza GÜLER
ALMEX Endüstriyel
Ürünler Ltd.Şti. Kurucusu
feza.guler@almex.com.tr

KUZEN ABRASİVLER

Sektörel deneyimlerimizin yanında bilim ve emeğe duyduğumuz saygı ve güvenle kurduğumuz Almex, doğruluk ve açıklık idealleriyle şekil bulmuş bir şirkettir.

Firmamız, müşterileri için en iyi, en doğru çözümlere odaklanırken, bu gayretleri içinde tamamen objektif, dürüst ve öncelikle tüketicinin yararına olacak bir tavır sergilemeyi ilke edinmiştir.

Hayatın olağan akışı içinde ve teknolojinin baş döndürücü hızında; dün, bugünden, bugün ise yarından daha eski olacağı hepimizin malumudur.

Suyun akışını tersine çevirmek mümkün değil !

Kullanıcılara sunulan her inovasyon, aynı zamanda ülke sanayiine ve üretim gücüne pozitif ivme kazandıran keşfedilmeyi bekleyen zenginliklerdir.

Dünya'da geniş kullanım alanı olan ancak Türkiye de inovasyon gerektiren bazı ürünlere karşı daha çok ticari kaygı ve eksik bilgiden kaynaklı yanlış ve hatalı yönlendirmeler ve buna bağlı ön yargı ve algıları maalesef bir çok alanda gözlemleyebiliyoruz..

KUZEN Abrasivler

Paslanmaz Çelik Kesme-tel Bilye / Paslanmaz Çelik Döküm Bilye

Paslanma ve korozyon etkilerine karşı aluminyum enjeksiyon döküm, paslanmaz döküm ve demir-dışı üretimler sektöründe çeşitli kumlama malzemeleri kullanılabilmektedir.

Bu ürünler arasındaki tercihte ilk alım maliyeti, kumlama ekipmanı, tur ömrü, geri dönüşüm kabiliyeti ve kumlama ekipman aşınmaları dahil olmak üzere bir çok belirleyici kriter bulunmaktadır.

Ülkemizde muhtelif tedarikçilerin sunduğu döküm paslanmaz bilye çeşitleri demir-dışı kumlama uygulamalarında yaygın olarak kullanılmaktadır. Farklı marka döküm paslanmaz bilye ürünler arasında majör farklar bulunmamakla birlikte, bu ürünler aynı metodla erimiş metalin atomazisyonu ile elde edilmiş küresel yapıda partikülleri içermektedir.

Dünya'da çok yaygın kullanımı bulunan ve Almex olarak bizim de kalitesi ve üstün avantajlarıyla Türk sanayiine sunduğumuz paslanmaz çelik kesme-tel bilyeler soğuk çekilmiş telden üretildiği için yapısal dolgunluk özellikleriyle kuzenleri döküm paslanmaz çelik bilyelere kıyasla çok daha uzun kullanım ömrünün yanında kumlama prosesleri için önemli olan boyut ve şekil tutarlılığı ve daha düşük toz emisyonu sağlamaktadır.



Döküm Paslanmaz Çelik Bilye



Kesme-tel Paslanmaz Çelik Bilye

Kimyasal kompozisyon , mikro yapı, sertlik, şekil özellikleriyle benzer ancak farklı teknolojiler ile üretilmiş Kesme-tel Bilye ile Döküm Bilye adeta bir soy ağacından gelen kuzenler gibidir. Benzer özellikleriyle akrabalığı bulunan ürünler derinlemesine analiz edildiğinde birbirinden ayrılan özellikleri ile "farkı yaratan ayrıntılardır" özdeyişini doğrular cinsten derinleşiyor;

- **Kullanım ömrü ve dayanıklılık.** Soğuk çekme yöntemiye telden üretilen bilye, kuzeni döküm bilyenin "eşyanın tabiatı gereği" içerdiği kılcal çatlak ve boşluk gibi döküm kusurları olmayan aksine yoğun, dövme lif yapısına sahip bir malzemedir. Kumlama sürecinde her partikülün yüzeye çarpmasıyla aşınma sürecinde kuzeni döküm bilyelerdeki gibi boşluklar ve kılcal çatlaklara sahip olmadığından tur ömrü çok daha uzundur. Telden üretilen bilyeler, döküm bilyelerden 1,5 ila 2 kat daha uzun süre dayanır. Bu durum ilk alım maliyeti ile de dengelendiği taktirde işletmelere yüksek maliyet avantajı sağlar.

Min %50 > > > %80' lere varan Kumlama Maliyeti Avantajı !!

- **Aşınma ve daha düşük toz emisyonu.** Atomize döküm bilyelerde olduğu gibi çarpma-vuruş esnasında ufalanmak yerine, tel bilye partikülleri yüksek dirençleri

sebebiyle yavaş yavaş aşınarak küçülür. Bu kontrollü ve nispeten daha az aşınma çok daha az toz üretir, böylece kumlama ortamını daha temiz tutar ve makine aşınma parçaları ile atık bertarafı ve filtre bakım maliyetlerini de önemli oranda düşürür.

• **Üstün tutarkılıkta enerji transferi ve peening hassasiyeti.** Telin kesilmesi tam uzunluk-çap oranlarına göre neredeyse aynı parçacık boyutları ve ağırlıkları oluşturur. Bu uniform kütle, havacılık, otomotiv ve tıbbi üretimde sıkı şartnamelere bağlı kumlama ve shot-peening spesifikasyonları için kritik olan sürdürülebilir kinetik enerji transferini düzenli bir performansla sağlar.

• **Daha geniş alaşım esnekliği.** Kesme-tel paslanmaz bilye, üreticilerin gereksinimlere uygun tam paslanmaz kalitelerde (örneğin 302, 304, 316 veya 430) üretim yapmalarına olanak tanır. Döküm paslanmaz bilyeler ise genellikle atomize edilebilir alaşımların daha dar bir yelpazede üretilmesiyle sınırlıdır.

• **Daha parlak ve temiz yüzey efekti** Kesme-tel paslanmaz bilye, döküm paslanmaz bilyenin üretim ortamında sıkça bulunan yüzey oksitleri ve döküm izleri içermez. Alüminyum, paslanmaz çelik ve benzeri demir-dışı parçalara kontaminasyon olmadan temiz, parlak bir yüzey efekti sağlar.

Kesme-tel küresel şeklinin önemi Kesme-tel ürünler makine aşınımları için bilye olarak yuvarlatılmış olmaları koşuluyla döküm paslanmaz bilyelere nazaran aşınma parçaları için de yüksek avantaj sağlar. Küresel olmayan kesme-tel ürünler, bilyelere nazaran kumlama makine aşınımlarını artırabilirler.

• **Ultra ince boyutlarda** Çok küçük çaplar (0,3 mm'nin altında) teli çekmek ve kesmek daha zordur, bu da bazen atomize döküm bilyelerin mikro-blasting uygulamalarında tercih edilmesini sağlar.

Paslanmaz çelik kesme-tel bilye nin döküm paslanmaz çelik bilye ile karşılaştırmalı kümülatif maliyet modeli oluşturmak için, sadece kilogram başına satın alma fiyatını değil, çalışma saati başına maliyeti (veya bir ton parça başına maliyeti) değerlendirmek gerekir.

Firmamız ürün portföyünde kesme-tel paslanmaz bilye ve döküm paslanmaz bilye olmak üzere iki farklı teknoloji ile üretilmiş paslanmaz çelik bilye çeşitlerinin her ikisi de eşsiz avantajlarıyla mevcuttur.

Dileyen müşterilerimize inovasyon çalışmalarını hem uluslar arası Test & Arge merkezlerimizle hem de kendi ekipmanlarıyla sunmaya, avantajları doğrudan kullanıcılara sunmaya hazırız !

Bu vesile ile, doğruları aktarmaya olanak veren ve hitap ettiğiniz sektörlerde okuyucunun teknik makale, haber ve firma tanıtımları ile bilgilendirilmesi yönünde ilkeli yayımcılığı için Metal Dünyası – Prestij Yayıncılık'a ayrıca teşekkürlerimi sunuyorum.



Ulu önderimiz Atatürk'ün de söylediği gibi "Hayatta en hakiki mürşit ilimdir " sözünden aldığımız terbiye ile bizler de Atamızın bu sözünü takip ederek, iş ve özel hayatımızda bilimin bizlere gösterdiği yolda doğruluk ve dürüstlükle çalışmaya devam edeceğiz.

Bu vesile ile vefatının 88. Yılında Atamızı rahmet ve bitmeyen özlemle anıyoruz.

SANAYİDE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK YATIRIMLARINDA 2027 DÖNEMİ BAŞLIYOR



Avrupa Birliği'nin karbon emisyonları, ambalaj ve batarya teknolojilerine yönelik gerçekleştirdiği düzenlemeler, önümüzdeki dönemde sanayi kuruluşlarının yatırım gündeminde daha fazla yer tutacak. Özellikle AB'ye ihracat yapan şirketler için emisyonların ölçülmesi ve doğrulanması, ürün bazında izlenebilirlik ve kaynak verimliliği stratejik önem kazanıyor. Metsims Sürdürülebilirlik Müdürü Orhan Atacan, 2027'de AB düzenlemelerinin sanayinin yatırım önceliklerini yeniden şekillendireceğinin altını çiziyor.

Sanayide sürdürülebilirlik yatırımları; enerji ve kaynak verimliliği, geri dönüşüm, batarya teknolojileri ve düşük karbonlu üretim ekseninde gelişiyor. Şirketler çevresel hedeflerinin yanı sıra enerji ve ham madde maliyetlerini yönetmek, kaynak güvenliğini sağlamak ve ihracat rekabetçiliğini korumak amacıyla yatırımlarını yeniden şekillendiriyor. Metsims Sürdürülebilirlik Müdürü Orhan Atacan, 2027 yılında Avrupa Birliği düzenlemelerinin etkisinin daha belirgin hale geleceğine dikkat çekerek sanayide emisyon ölçümü, izlenebilirlik ve düşük karbonlu üretim yatırımlarının önem kazanacağını belirtiyor.

2026 yılında farklı sektörlerde sürdürülebilirlik yatırımlarının çeşitlendiğini ifade eden Orhan Atacan, yenilenebilir enerji yatırımlarının devam ettiğini ancak şirketlerin yatırım gündeminin artık enerji depolama, su geri kazanımı, geri dönüşüm ve üretim süreçlerinde verimlilik artışı gibi alanları da kapsadığını vurguluyor.

Atacan, sürdürülebilirliğin şirketler açısından yalnızca çevresel bir sorumluluk olarak değerlendirilmemesi gerektiğini belirterek, "Enerji ve ham madde maliyetlerini yönetmek, kaynaklara erişimi güvence altına almak ve ihracatta rekabet gücünü korumak şirketlerin yatırım kararlarında birlikte etkili oluyor. Enerji verimliliği, üretim süreçlerinin elektrifikasyonu, ikincil ham madde kullanımı ve su geri kazanımı gibi yatırımlar, çevresel performansı iyileştirirken işletmelerin maliyet yönetimine ve kaynak güvenliğine de katkı sağlayabiliyor. Bu nedenle sürdürülebilirliği üretimden finansmana, ürün tasarımından tedarik zincirine kadar uzanan bütüncül bir yatırım gündemi olarak ele almak gerekiyor" diyor.

Sürdürülebilirlik raporlamasında ortak standart dönemi

Şirketlerin sürdürülebilirlik performanslarını ölçme ve kamuoyuyla paylaşma süreçlerinin de giderek güçlendiğine dikkat çeken Atacan, Türkiye Sürdürülebilirlik Raporlama Standartları'nın (TSRS) bu alanda ortak ve karşılaştırılabilir bir çerçeve sunduğunu belirtiyor. Kamu Gözetimi Kurumu verilerine göre 2025 yılında 458 işletme sürdürülebilirlik raporunu kuruma bildirdi.

Bilim Temelli Hedefler girişimi (SBTi) kapsamında onaylanmış emisyon azaltım hedeflerine sahip emisyon azaltım hedeflerini açıklayan şirket sayısının Ekim 2026 itibarıyla Türkiye'de 69'a ulaşması da şirketlerin iklim hedeflerini daha somut bir zemine taşıdığını gösteriyor.

Şirketlerin kamuya açık raporlarında emisyon ve su verimliliği alanlarında kaydedilen iyileşmelerin görülebildiğini ifade eden Atacan, Türkiye merkezli bazı şirketlerin raporlarında 2020 baz yılına göre 2025 yılında doğrudan ve satın alınan enerjiden kaynaklanan emisyonlarda yüzde 40'a yaklaşan düşüşler bulunduğunu belirtiyor. Su kullanımında ise 2024-2025 döneminde üretim başına temiz su tüketiminde yüzde 16'ya ulaşan azalış örnekleri dikkat çekiyor. Bu gelişmeler, sürdürülebilirlik performansının yalnızca açıklanan hedeflerle değil, yatırımların ve operasyonel iyileştirmelerin somut sonuçlarıyla da değerlendirilmesinin önemini ortaya koyuyor.

2027'de AB düzenlemeleri sanayinin gündeminde olacak

2027 yılında sanayinin sürdürülebilirlik yatırımlarını etkileyecek en önemli başlıklardan birinin Avrupa Birliği düzenlemeleri olması bekleniyor. Sınırda Karbon Düzenleme Mekanizması'nın (SKDM) 2026'da başlayan mali dönemine ilişkin ilk beyan ve sertifika tesliminin 2027'de gerçekleştirilecek olması, özellikle AB'ye ihracat yapan sanayi kuruluşları için emisyon ölçümü, doğrulama ve düşük karbonlu üretim çalışmalarını daha önemli hale getiriyor.

Ambalaj ve Ambalaj Atıkları Tüzüğü (PPWR) ambalaj kullanan sektörlerde tasarım, malzeme seçimi ve geri dönüşüm süreçlerini etkilerken, belirli batarya kategorilerinde 2027'de başlayacak batarya pasaportu uygulaması otomotiv ve enerji depolama sektörlerinde izlenebilirlik ve dijital altyapı yatırımlarını öne çıkarıyor. Henüz teklif aşamasında olan "Made in EU" yaklaşımı da otomotiv ve temiz teknoloji sektörlerinde üretim yeri ve tedarik zinciri kararları açısından yakından takip ediliyor.

Orhan Atacan'a göre önümüzdeki dönemde sanayi kuruluşlarının sürdürülebilirlik performansı yalnızca belirledikleri hedeflerle değil, bu hedefleri destekleyen yatırımlar ve ölçülebilir sonuçlarla değerlendirilecek. 2027 yılı ise AB düzenlemelerinin etkisiyle şirketlerin sürdürülebilirlik stratejilerini üretim süreçlerine ve yatırım kararlarına daha güçlü biçimde yansıttığı bir dönem olacak.



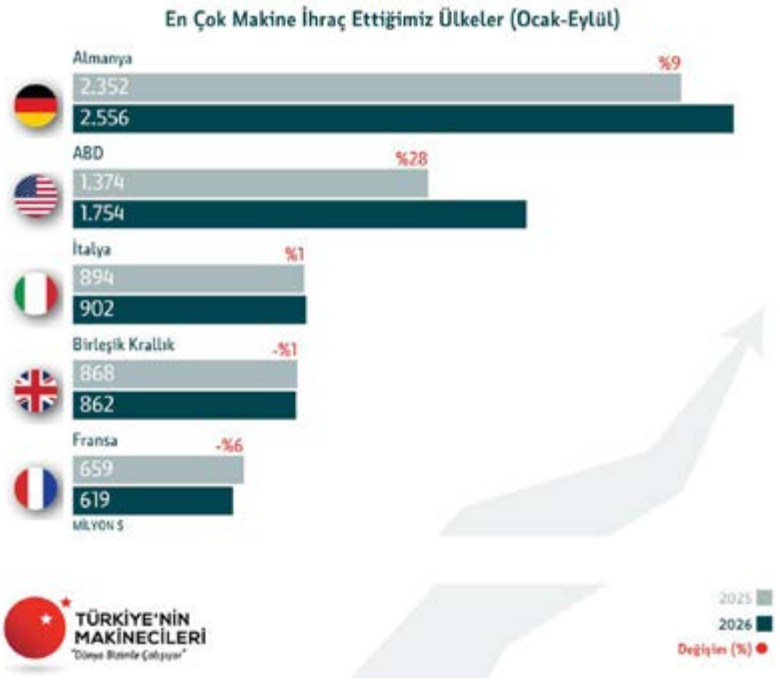
MAKİNE İHRACATI 9 AYDA 21,3 MİLYAR DOLAR OLDU

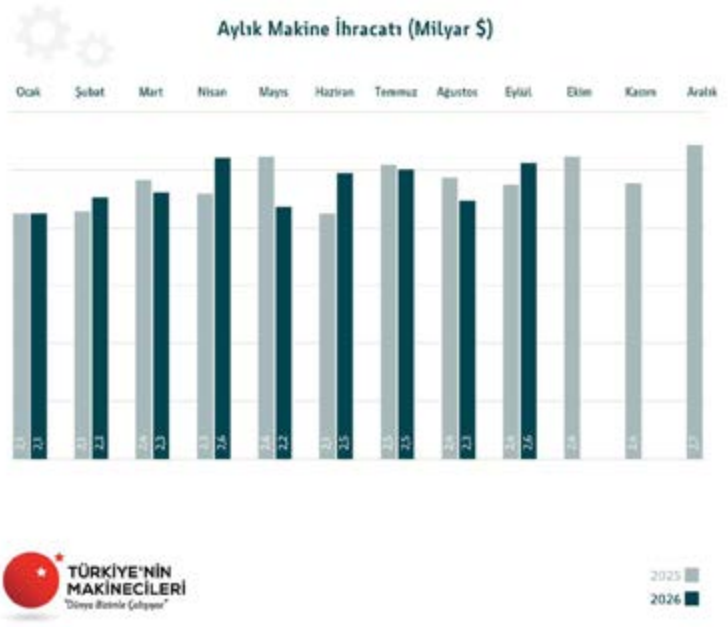


Makine İhracatçıları Birliği (MAİB) tarafından paylaşılan makine imalat sanayi konsolide verilerine göre; yılın ilk üç çeyreğinde serbest bölgeler dâhil toplam makine ihracatı, geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre yüzde 1,5 artışla 21,3 milyar dolar oldu. Tonaj olarak ihracatın yüzde 6 gerilediği bu dönemde, KG başına ortalama ihracat birim fiyatı 8,7 dolara yükseldi. Makine ihracatı 2,5 milyar doların üzerine çıkarak Türkiye'nin bu alanda en büyük pazarı olmayı sürdüren Almanya'da yüzde 8,7'lik artış sağlanan bu dönemde, ABD'ye yapılan makine ihracatı yüzde 27,6 artışla 1,8 milyar dolara yaklaştı. İçten yanmalı motor ve aksamları 1,8 milyar dolar ilk sırada gelirken inşaat ve madencilik makineleri, pompalar ve kompresörler, yıkama ve kurutma makineleri, traktörler, tarım ve ormancılık makineleri ile türbin, turbojet ve hidrolik silindirler 1 milyar dolar eşiğini aşan diğer alt dallar oldu. Yıllıklandırılmış makine ihracatı 28,8 milyar dolar olurken, makine ithalatı aynı dönemde yüzde 4,6 artışla 47 milyar dolar olarak kaydedildi.

"Avrupa'ya ihracatta yeni rekabet alanları açılıyor"

Küresel ekonomide büyüme beklentilerinin aşağı yönlü revize edildiği bu yıl, uluslararası ticarette yeni rekabet alanlarının geliştiğine dikkat çeken Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Sevda Kayhan Yılmaz şunları söyledi: "ABD ile Çin arasındaki ticaretin yüzde 20'den fazla daraldığı son iki yılda pazar çeşitlendirmesine yönelen Çin'in ihracatını Eylül ayında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 36 artırması, ölçek ve fiyat baskısını tüm dünyada artırdığını gösteriyor. 2025'te 360 milyar Euro'ya ulaşan AB'nin Çin ile mal ticareti açığı 2026'nın ilk yarısında 200 milyar Euro olarak kaydedildi ve bu durum Avrupa sanayiinin rekabet kaygılarını daha da derinleştiriyor. Avrupa sanayi kuruluşlarının ithalata karşı ticaret savunma araçlarının güçlendirilmesini ve ithal ürünlerin AB standartlarına uygunluğunun daha sıkı denetlenmesini istemesi, rekabeti teknik uygunluk üzerinden şekillendirme stratejilerinin bir parçası. Net-sıfır teknoloji ürünlerinde AB menşei zorunluluğu getiren 'Made in EU' konusunda Fransa ve Almanya'nın ortak bir öneride uzlaşması bunun bir boyutu. Taslağın ilk aşamada otomotiv sektörünü hedeflemesi, kapsamının bu alanla sınırlı kalacağı anlamına gelmi-





yor. Menşe tanımının netleşmesiyle diğer sanayi kollarının da kapsama alınması ve yatırımların menşe şartlarını karşılayabilen ülkelere yönelmesi riskini doğuruyor."

"AB mevzuatına uyumlaştırma süreçleri hızla tamamlanmalı"

Avrupa Birliği'nin makinelere ilişkin 2023/1230 sayılı Tüzüğü esas alınarak Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından hazırlanan Makine Emniyeti Yönetmeliği'nin önemine vurgulayan Yılmaz, bağlantılı AB düzenlemelerine ilişkin mevzuat çalışmalarının da gecikmeden yürütülmesi gerektiğine dikkat çekti: "Bir kısmı geçtiğimiz hafta yürürlüğe giren, diğer maddeleri Ocak ayında yürürlüğe girecek olan Makine Emniyeti Yönetmeliği, imalatçılarımızın ürün güvenliğini ve teknik mevzuata uygunluğu ortaya koyma sorumluluklarını genişletiyor. İmalatçılarımızın mevcut ürünlerinin yeni gereklilikleri ne ölçüde karşıladığını belirleyerek eksiklikleri giderecek somut uyum planları hazırlamaları gerekiyor. Ancak mevzuata uyum, işletmelerin yalnızca kendi imkânlarıyla yürütecekleri bir çalışma olarak görülmemeli; hazırlıkların kamu ve özel sektör arasındaki koordinasyonla yürütülmesi sağlanmalı. Özellikle sektörel kuruluşlar ve meslek örgütlerinin teknik bilgi ve saha deneyimlerini kamu kurumlarıyla paylaşmaları, uygulamadaki ihtiyaçların doğru belirlenmesine ve mevzuatın uyumlaştırılmasına katkı sağlayacaktır. Bununla birlikte, mevzuat hazırlıkları bu yönetmelikle sınırlı kalmamalı. Siber Dayanıklılık Tüzüğü ve Veri Tüzüğü gibi bağlantılı AB düzenlemelerinin de Türkiye'deki hukuki statüsü, ulusal mevzuatla uyum ihtiyacı ve AB pazarına ürün sunan firmalarımıza getirebileceği yükümlülükler ayrı ayrı değerlendirilmeli. AB üyesi ülkelerde tüzükler doğrudan uygulanırken, Türkiye'de AB düzenlemeleri kendiliğinden ulusal hukukun parçası hâline gelmediğinden, ulusal mevzuatta düzenleme gerektiren alanlardaki uyumlaştırma çalışmalarının gecikmeden tamamlanması şart. Zamanında hazırlık ve mevzuat uyumu, yasal yükümlülükleri karşılamanın ötesinde ürün kalitesini, müşteri güvenini ve Türk makine sektörünün Avrupa pazarındaki rekabet gücünü korumaya da hizmet edecektir."

HEXAGON



ENSPEC ile Tanışın

İşletmenizin ihtiyaç duyduğu CMM artık daha ulaşılabilir.

Birçok üretici, ilk CMM yatırımını maliyet, kullanım karmaşıklığı ve uzman personel ihtiyacı nedeniyle yıllarca erteliyor. ENSPEC bu engelleri ortadan kaldırıyor. Hexagon'un yüksek ölçüm doğruluğu ve güçlü PC DMIS yazılımı, mevcut ekibinizin kolayca kullanabileceği bir CMM çözümünde bir araya geliyor.

Yeni makine. Yeni garanti. İlk günden itibaren Hexagon desteği. ENSPEC'in üretim alanınız için doğru çözüm olup olmadığını keşfedin.

ENSPEC ile ölçüm kalitesini üretiminize taşıyın.



E-POSTA BOMBARDIMANI GERÇEK TEHDİDİ GİZLİYOR



E-posta adresinize kısa sürede yüzlerce istenmeyen mesaj geldiyse bir saldırı altındasınız demektir. Bu saldırı yöntemi posta kutusunun aşırı yüklenmesi ve kullanılmaz hâle getirilmesi amacıyla yapılır. Saldırgan meşru bir güvenlik veya dolandırıcılık önleme mesajını mesaj yığınının altına gömmeyi umuyordur ya da yardım edebilecek bir teknik destek mühendisi gibi davranarak sizi arayacaktır. Siber güvenlikte küresel bir lider olan ESET, e-posta bombardımanıyla nasıl başa çıkılacağına ilişkin önerilerini paylaştı.

E-posta bombardımanı saldırıları genellikle aynı düzeni izler. Önce saldırgan e-posta adresinizi ele geçirir. Bunu geçmişteki veri ihlallerinden, pazarlama veri tabanlarından, internete sızdırılmış verilerden, hatta daha önceki bir oltalama saldırısından elde edebilir. Adresinizi ele geçirdikten sonra bültenler, abonelikler, e-posta listeleri, ücretsiz denemeler ve yarışmalar gibi yüzlerce hatta binlerce meşru çevrim içi hizmete kaydolmak için botlarla çalışan otomatik araçlar kullanır. Bunların her biri bir hoş geldiniz e-postası veya benzeri bir mesaj gönderir. Bunlar genellikle meşru hizmetler olduğu için çoğu zaman spam filtrelerine takılmaz. Sonuç olarak gelen kutunuz mesajlarla dolup taşar.

E-posta bombardımanı girişimlerinin çoğunun ardında iki neden yatar:

- Dolandırıcı, yapay olarak oluşturulan tüm bu e-postaların arasında gerçek bir e-postayı görmemesi için kurbanın dikkatini dağıtmaya çalışır. Hesaplarınızdan birini ele geçirip parolasını sıfırlamış ve bu da gelen kutunuza bir bildirim düşmesine yol açmış olabilir. Ya da adınıza sahte bir satın alma yapmış ve faturası daha sonra size e-postayla gönderilmiş olabilir. Asıl amaç, daha ciddi dolandırıcılıkla ilgilenmenizi engelleyen bir sis perdesi oluşturmaktır.
- Bilgisayar korsanı daha sonra teknik destek mühendisi gibi davranarak sizinle iletişime geçebilir. E-posta "sorununuzu" çözebileceğini iddia edip bunun için ücret talep edebilir ya da bilgisayarınıza göz atabilmek için sizi kandırarak uzaktan erişim yazılımı yükletebilir. Bu da tarayıcıda kayıtlı parolalar gibi bilgisayarınızdaki hassas bilgileri çalmasına, hatta ek kötü amaçlı yazılımlar yüklemesine olanak tanıyabilir.

Kurumsal bir senaryoda saldırgan büyük olasılıkla siber güvenlik ekibinin dikkatini veri ihlali, iş e-postası ele

geçirme (BEC) ya da fatura dolandırıcılığı girişimi gibi daha ciddi bir saldırıdan uzaklaştırmaya çalışıyordur. Şantaj için koz elde etmek amacıyla operasyonları aksatmaya çalışıyor olabilir: Fidye yazılımı ortakları, uzaktan erişim elde etmek için sahte bir BT yardım masası iletişiminin öncesinde e-posta bombardımanını kullanabilir. Hatta saldırgan memnuniyetsiz bir çalışan veya eski bir çalışan bile olabilir.

E-posta bombardımanına uğradıysanız yapmanız gerekenler:

- Oturum açtığınızda gelen kutunuzun mesajlarla dolduğunu görürseniz paniğe kapılmayın.
- Kaydedildiğiniz tüm rastgele hizmetlerin aboneliğinden çıkmaya çalışmak yerine enerjinizi, saldırganın gizlemek istediği tehdidi bulmaya yoğunlaştırın. Güvenlik uyarılarını, yeni cihaz girişlerini, e-posta veya telefon numarası değişikliklerini, parola değişikliklerini, sıfırlamalarını veya satın almaları arayın.
- Mesaj spam klasörüne düşmüş olabileceği için gelen kutunuzun yanı sıra spam klasörünüzü de inceleyin.
- Olağan dışı bir şey görmüyorsanız en hassas hesaplarınızı tek kontrol edin.
- Şüpheli faaliyetlere bakın. Eklenen yeni cihazlar veya ödeme yöntemleri, değiştirilmiş olabilecek parolalar veya değiştirilmiş kurtarma bilgileri. E-posta yönlendirme kurallarınızı ve gönderilmiş veya silinmiş öğeler klasörlerinizi de olağan dışı bir şey olup olmadığına karşı kontrol etmekte fayda var.
- Olağan dışı bir şey fark ederseniz parolayı benzersiz ve güçlü bir parolayla değiştirerek bilgisayar korsanını hesabın dışında bırakmaya çalışın ve ek oturum açma güvenliği için iki faktörlü kimlik doğrulamayı (2FA) etkinleştirin.
- Doğru kurtarma e-posta adresinin/telefon numarasının kayıtlı olduğundan emin olun.
- Dolandırıcılıktan endişe ediyorsanız doğrudan ilgili şirketle iletişime geçin.
- Olası bir hesap ele geçirme veya dolandırıcılık girişimiyle ilgili her şeyi saklamayı unutmayın.
- Mesajları ancak tehlikenin geçtiğinden emin olduğunuzda temizleyin.
- Biri sizi arayıp e-posta sorununuzu çözebilecek bir teknoloji uzmanı olduğunu iddia ederse telefonu hemen kapatın.





E-posta bombardımanı nasıl önlenir?

Elbette önlemek genellikle tedavi etmekten iyidir. E-posta adresinizin kötü niyetli kişilerin eline geçmesini her zaman engelleyemeseniz de sosyal medya profilleri gibi herkese açık web sayfalarında yer almamasını sağlayarak zararı sınırlayabilirsiniz. Oltalama saldırılarından korunmak için ayrıca en iyi güvenlik uygulamalarını izleyin. En hassas hesaplarınızı olabildiğince güvende tutun. Buna, diğer çevrim içi hesaplarınızdan gelen parola sıfırlama mesajlarını almak için kullanılacak birincil e-posta adresiniz de dâhildir. Tüm hesaplarınızın güçlü ve benzersiz parolalara sahip olmasını sağlamak için bir parola yöneticisi kullanın. Ek bir güvenlik katmanı için de 2FA'yı etkinleştirin. Alışveriş, seyahat ve diğer boş zaman etkinlikleri gibi daha az önemli yazışmalar için ikincil bir e-posta adresi kullanmak da faydalı olabilir. Böylece bu hesap bir e-posta bombardımanına maruz kalırsa en azından en önemli mesajlarınız güvende olur.

PLASFED Başkanı Ömer Karadeniz:

"İHRACATÇININ KÜRESEL REKABET GÜCÜ İÇİN DÖVİZ DÖNÜŞÜM DESTEĞİ GÜÇLENDİRİLMELİ"



PLASFED Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Karadeniz, Türkiye'nin ihracatçının küresel rekabet gücünü koruyabilmesi için döviz dönüşüm desteğinin daha güçlü ve bütüncül bir yapıya kavuşturulması gerektiğini söyledi. Çin'in ihracatçılarını yalnızca kur politikasıyla değil, kur riskinin yönetimi, finansmana erişim, vergi iadeleri ve ihracat sigortası gibi farklı araçlarla desteklediğine dikkat çeken Karadeniz, "Türkiye olarak biz de ihracatçımızın üzerindeki maliyet ve kur baskısını azaltacak daha kapsamlı bir destek modeli oluşturabiliriz" dedi.

Türk sanayicisinin son dönemde artan maliyetler ve küresel rekabet baskısıyla karşı karşıya olduğunu belirten Plastik Sanayicileri Federasyonu Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Karadeniz, ihracatın sürdürülebilirliği açısından döviz gelirlerinin Türk lirasına dönüşümünü teşvik eden mekanizmaların ihracatçının rekabet gücünü de gözetmesi gerektiğini söyledi.

Döviz dönüşüm desteğinin 2023 yılında yüzde 2 oranıyla uygulanmaya başladığını, 2025 yılı Mayıs ayında desteğin geçici olarak yüzde 3'e yükseltildiğini hatırlatan Karadeniz, 1 Ekim 2026 itibarıyla uygulamada yeni bir döneme geçildiğini ifade etti. TCMB'nin yeni düzenlemesiyle desteğin döviz pozisyonu, katma değer ve ihracata yönelik üretim yapan tedarikçi firmalarla ilişkilendirildiğine dikkat çeken Karadeniz, yeni yapının kapsamının genişlemesinin önemli olduğunu ancak ihracatçının küresel rekabet koşulları açısından desteğin etkinliğinin daha da artırılması gerektiğini kaydetti.

"İhracatçı yalnızca kur değil, maliyet baskısıyla da mücadele ediyor"

Türkiye'nin ihracatçı sanayicisinin yalnızca kur hareketlerinden değil, yüksek üretim maliyetleri, finansman giderleri ve küresel pazarlardaki yoğun fiyat rekabetinden de etkilendiğini belirten Karadeniz, şöyle konuştu:

"İhracatçımız bugün küresel pazarlarda sadece ürününün kalitesiyle değil, maliyetiyle de rekabet ediyor. Enerjiden işçiliğe, finansmandan hammaddeye kadar çok sayıda maliyet kalemi ihracatçımızın rekabet gücünü doğrudan etkiliyor. Döviz gelirinin TL'ye dönüşümünde sağlanan destek de bu açıdan ihracatçının rekabet gücünü destekleyen önemli bir araçtır. Bizim beklentimiz, döviz dönüşüm desteğinin ihracatçının rekabet gücünü daha etkin biçimde destekleyecek seviyeye çıkarılması yönündedir."

"Çin'in yaklaşımı bize önemli bir örnek sunuyor"

Küresel ticarette ihracatçıların desteklenmesinde farklı politika araçlarının birlikte kullanıldığını belirten Karadeniz, Çin'in uygulamalarının bu açıdan dikkat çekici olduğunu söyledi.

Çin'de ihracatçıların kur riskini yönetebilmesi için döviz türevleri ve diğer finansal araçların kullanımının uzun zamandır var olduğunu ve günümüzde daha da yaygınlaştırıldığını belirten Karadeniz, işletmelerin RMB ile fiyatlama ve ödeme yapabilmele-

rinin de kur riskinin yönetilmesine katkı sağladığını ifade etti. Çin'de ayrıca ihracat vergi iadeleri, ihracat kredileri ve ihracat kredi sigortası gibi araçların da ihracatçıların finansal yükünü ve risklerini azaltmaya yönelik kullanıldığını kaydetti.

Karadeniz, "Burada Çin'in uyguladığı tek bir destek mekanizmasını Türkiye'ye doğrudan kopyalamaktan söz etmiyoruz. Önemli olan, ihracatçının rekabet gücünü korumak için farklı araçların birlikte ve etkin biçimde kullanılabilmesi. Çin'in yaklaşımı bize bu açıdan önemli bir örnek sunuyor" dedi.

"Daha bütüncül bir ihracat destek modeli oluşturabiliriz"

Türkiye'nin de ihracatçının karşı karşıya olduğu maliyet ve kur risklerini birlikte ele alan daha bütüncül bir destek yaklaşımına ihtiyaç duyduğunu vurgulayan Karadeniz, sözlerini şöyle sürdürdü:

"İhracatçımızın küresel pazarlarda rekabet gücünü koruyabilmesi için yalnızca bir destek kalemine odaklanmak yeterli değil. Döviz dönüşüm desteğinin yanı sıra uygun maliyetli finansmana erişim, kur riskinden korunma araçlarının yaygınlaştırılması, ihracat kredi ve sigorta mekanizmalarının güçlendirilmesi ve ihracatçının üzerindeki maliyet baskısının azaltılması birlikte değerlendirilmelidir."

Karadeniz, özellikle sanayicilerin kur riskini yönetebilmeleri için finansal araçlara daha kolay ve düşük maliyetle erişebilmesinin önemine dikkat çekerek, "İhracatçımızın önünü görebilmesi, fiyat verebilmesi ve uzun vadeli sipariş alabilmesi için kur riskini yönetebileceği bir finansal altyapıya ihtiyacı var. Bunun yanında finansmana erişim maliyetlerinin de rekabetçi seviyelere çekilmesi gerekiyor" ifadelerini kullandı.



DÖNÜŞÜME HAZIR: GIFA, METEC, THERMPROCESS VE NEWCAST 2027 İÇİN BAŞVURULAR BAŞLADI



Dünya çapında öncü dört fuar, tek bir ortak hedef: küresel metal ve döküm endüstrisinin geleceğini şekillendirmek. 21–25 Haziran 2027 tarihleri arasında Düsseldorf'ta düzenlenecek "The Bright World of Metals" fuarları, demir ve çelikten alüminyum ve diğer demir dışı metallere kadar uzanan bir yelpazede uluslararası pazar liderlerini, gizli şampiyonları ve yeni katılımcıları bir araya getirecek. Odak noktası, sektörün karşı karşıya olduğu temel konular olacak: sürdürülebilirlik ve karbon salımının azaltılması, dijitalleşme ve otomasyon, kaynak verimliliği ve döngüsel ekonomi, genç yetenekler ile küresel ağ oluşturma ve bilgi aktarımı. Bu konular, programı, sergi alanlarını ve forumları şekillendirecek ve uluslararası metal ve döküm endüstrisinin inovasyonu, dönüşümü ve gelecekteki sürdürülebilirliği için bir çerçeve oluşturacak. Şirketler, yerlerini garantilemek için şimdi çevrimiçi olarak kayıt yaptırabilirler:

https://www.gifa.com/gifa_online_application







https://www.metec-tradefair.com/metec_online_application

https://www.thermprocess-online.com/thermprocess_online_application

https://www.newcast.com/newcast_online_application

Bu fuar dörtlüsünün sektör üzerindeki etkisi, 2023 yılında zaten belirgin hale gelmişti: 56 ülkeden 2.200 katılımcı, 116 ülkeden 63.300 profesyonel ziyaretçi; ziyaretçilerin yüzde 58'i karar verici konumundaydı ve yüzde 68'i yurt dışından gelmişti. Pandemiye bağlı kısıtlamaların ardından GIFA, METEC, THERMPROCESS ve NEWCAST, dünyanın en başarılı yatırım malı fuarları arasında yer aldı ve uluslararası rekabet ortamında yenilikler ve sürdürülebilir çözümler için önde gelen küresel etkinlikler ve vitrinler olarak konumlarını korumayı başardılar. "GIFA, METEC, THERMPROCESS ve NEWCAST, şirketleri ve karar vericileri, yenilikleri ve pazarları bir araya getiriyor. 2027'de Düsseldorf'ta fuara katılanlar, sadece teknolojik açıdan kendilerini konumlandırmakla kalmayacak, aynı zamanda sektördeki değişimi aktif olarak yönlendiren bir platformun parçası olacaklar. Aynı zamanda, katılımcı şirketler küresel uzmanlığımızdan ve 'Bright World of Metals' kapsamında düzenlenen on bir uluslararası fuardan faydalanacaklar," diye açıklıyor Messe Düsseldorf Metal ve Otonom Teknolojiler Direktörü Malte Seifert.

Dünya çapında önde gelen dört ihtisas fuarı – ortak bir sektör zirvesi

Bu fuar dörtlüsü, metal endüstrisindeki teknolojiler, trendler ve buluşmalar için ortaklaşa küresel bir sahne oluş-



turan öncü uluslararası fuarları bir araya getiriyor. Dünya çapında öncü fuar GIFA, yenilikçi döküm süreçlerinden katmanlı imalata ve kaynak verimli üretim çözümlerine kadar döküm teknolojisinin tüm yelpazesini sergiliyor. Makine ve tesis mühendisliğindeki geniş malzeme yelpazesi ve teknolojik yenilikler, bu sunumu tamamlamakta. Metalurji, metal üretimi ve işleme alanlarında merkezi bir platform olan METEC, yeşil çelik, alüminyum ve bakırdan geri dönüşüme kadar tüm değer zinciri boyunca sürdürülebilir süreçlere odaklanıyor. THERMPROCESS, endüstriyel ısıl işlem için geleceğe yönelik çözümler sunuyor ve küresel bir inovasyon platformu olarak, elektrifikasyon ve hidrojenden enerji verimli yakıt sistemlerine kadar termal proses teknolojilerinin dönüşümünü yönlendiriyor. NEWCAST, yenilikçi hassas döküm ürünlerine ve hafif yapı çözümlerine odaklanmakta. Modern üretimin dinamiklerini yansıtan fuar, sektörün yenilikçilik gücünü sergileme fırsatı sunuyor.

Küresel ağ – dünya çapında düzenlenen fuarlar ve iş ortakları

Küresel odaklanma, "Bright World of Metals"in temelini oluşturuyor. Düsseldorf'ta düzenlenen dünyanın önde gelen ihtisas fuarlarının yanı sıra, çok sayıda uluslararası etkinlik de uluslararası varlığı ve pazarlar arasındaki bilgi aktarımını güçlendirmekte. İstanbul'daki ANKİROS ve ALUEXPO, Mumbai'deki METEC India, Cakarta'daki GIFA/METEC Endonezya, Bangkok'daki GIFA/METEC Güneydoğu Asya, Şanghay'daki THERMPROCESS Çin, Monterrey'deki GIFA Meksika, Kahire'deki GIFA/METEC Orta Doğu ve Afrika ile Riyad'daki GIFA/METEC Suudi Arabistan gibi etkinlikler sayesinde, dünya çapındaki yenilikleri birbirine bağlayan ve sektöre yeni bir ivme kazandıran bir ağ oluşturulmaktadır. Buna ek olarak, 2026 yılında Hindistan'ın Coimbatore kentinde bulunan Inter Foundry ile bir işbirliği başlatılacak.













KÜRESEL DÖKÜM SEKTÖRÜ 76. DÜNYA DÖKÜM KONGRESİ İÇİN İSTANBUL'DA BULUŞTU

TÜRKİYE DÖKÜM SANAYİCİLERİ DERNEĞİ



"Parlak Bir Yeni Yüzyıl: Yeni Ekosistemi Şekillendirmek" temasıyla düzenlenen 76. Dünya Döküm Kongresi, 50'den fazla ülkeden 1.000'in üzerinde katılımcıyı İstanbul'da bir araya getirdi.

40'tan fazla ülkeden 1.000'in üzerinde kayıtlı katılımcı, 200 teknik bildiri ve uluslararası alanda önde gelen uzmanlar; Dünya Döküm Örgütü'nün 100. yılını, Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği'nin ise 50. yılını kutladığı bu özel organizasyonda bir araya geldi.

İstanbul, bilim insanlarını, araştırmacıları, mühendisleri, üreticileri, sanayi yöneticilerini ve uluslararası kuruluşların temsilcilerini buluşturan 76. Dünya Döküm Kongresi (WFC 2026) ile küresel döküm sanayisinin uluslararası buluşma merkezi oldu.

"Parlak Bir Yeni Yüzyıl: Yeni Ekosistemi Şekillendirmek" temasıyla düzenlenen WFC 2026, küresel metal döküm sanayisinin geleceğini şekillendiren teknolojik, çevresel ve ekonomik dönüşümleri ele alındı. 40'tan fazla ülkeyi temsil eden 1.000'in üzerinde kayıtlı katılımcısı ve 200 teknik bildiriden oluşan bilimsel programıyla Kongre, uluslararası bilgi paylaşımının ve sanayi iş birliğinin önemini ortaya koydu.









2026 Kongresi, iki önemli dönüm noktasına denk gelmesi nedeniyle ayrı bir tarihî anlam taşıyor: Dünya Döküm Örgütü'nün (WFO) 100. kuruluş yıl dönümü ve TÜDÖKSAD'ın 50. kuruluş yıl dönümü.

Tarihî Bir Kutlama: WFO'nun 100. Yılı, TÜDÖKSAD'ın 50. Yılı

76. Dünya Döküm Kongresi, küresel döküm camiasında bir asırlık uluslararası iş birliğini ve Türk döküm sanayisinde elli yıllık kurumsal gelişimi kutlamak için önemli bir fırsat oldu.

1926 yılında kurulan Dünya Döküm Örgütü (WFO), farklı ülkelerdeki döküm birliklerini, bilimsel kuruluşları ve sektör profesyonellerini bir araya getirerek uluslararası iş birliğinin gelişmesinde önemli bir rol üstlendi.













WFO'nun 100. yılını kutladığı bu dönemde Kongre, sektörün bugüne kadar elde ettiği başarıların değerlendirilmesine ve gelecek yılların teknolojik ve endüstriyel önceliklerinin tartışılmasına zemin hazırladı.

1976 yılında kurulan TÜDÖKSAD açısından ise kuruluşunun 50. yılında Dünya Döküm Kongresi'ne ev sahipliği yapmak, derneğin tarihinde önemli bir dönüm noktasını temsil etti ve yine çok başarılı oldu.

TÜDÖKSAD, geride kalan elli yıl boyunca Türk döküm sanayisinin rekabet gücünü, teknolojik gelişimini ve uluslararası entegrasyonunu desteklemek amacıyla çalışmalar yürüttü. Bu iki yıl dönümü, sektörün köklü geçmişi ile geleceği arasındaki bağı simgeliyor.

TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Başkanı'nın Mesajı

Oğuzhan Deniz

TÜDÖKSAD Yönetim Kurulu Başkanı

"76. Dünya Döküm Kongresi, hem küresel döküm camiası hem de Türk döküm sanayisi açısından tarihî bir dönüm noktasını temsil ediyor. Dünya Döküm







Örgütü'nün 100. yılını, TÜDÖKSAD'ın ise 50. kuruluş yıl dönümünü kutladığımız bu özel dönemde, uluslararası döküm camiasını İstanbul'da bir araya getirmekten büyük gurur duyduk.

40'tan fazla ülkeden 1.000'in üzerinde kayıtlı katılımcı ve 200 teknik bildiriyle WFC 2026, uluslararası iş birliğinin gücünü ve sektörümüzde bilgi paylaşımının önemini ortaya koydu.

Türkiye, güçlü üretim altyapısı, mühendislik birikimi ve uluslararası tedarik zincirleriyle kurduğu sağlam ilişkiler sayesinde Avrupa'nın önde gelen döküm üretim merkezlerinden biri konumuna ulaşmıştır. Bu prestijli Kongre'ye ev sahipliği yapmak, ülkemizin bu güçlü yönlerini dünyaya tanıtmak ve küresel sektörle ilişkilerimizi daha da geliştirmek açısından önemli bir fırsat sundu.

Bugün döküm sektörü köklü bir dönüşüm sürecinden geçiyor. Dijitalleşme, yapay zekâ, sürdürülebilirlik, enerji verimliliği ve değişen küresel tedarik zincirleri, sanayide rekabet gücünü yeniden tanımlıyor.

Sektörümüzün geleceğinin yalnızca teknolojik ilerlemelerle değil; üreticiler, araştırmacılar, politika yapıcılar ve uluslararası kuruluşlar arasında kurulacak daha güçlü iş birlikleriyle şekilleneceğine inanıyoruz.

Dünya Döküm Kongresi ile ANKIROS'un bir araya gelmesi, İstanbul'u bir hafta boyunca küresel döküm sanayisinin merkezi hâline getirdi. Bilimsel bilgi birikimini, endüstriyel yenilikleri ve uluslararası iş fırsatlarını buluşturarak sektörümüz ve uluslararası paydaşlarımız için kalıcı değer oluşturdu.

TÜDÖKSAD olarak 50. kuruluş yıl dönümümüzü kutlarken, Türk döküm sanayisinin rekabet gücünü artırma ve daha yenilikçi, sürdürülebilir ve dayanıklı bir küresel üretim ekosisteminin gelişimine katkıda bulunma kararlılığımızı sürdürüyoruz.

Küresel döküm camiasını İstanbul'da ağırladığımız için ve sektörümüzün gelecek yüzyılını birlikte şekillendirdiğimiz için ve başarılı bir organizasyon gerçekleştirdiğimizden emeği geçen herkese teşekkür ediyorum."































24 October / Ekim
6, ISTANBUL

2026, ISTANBUL
ANKIROS





76th CENTENARY WORLD






76th CENTENARY WORLD FOUNDRY CONGRESS
PLENARY SPEAKERS



Global Integration of Metals
Metalurji Dünyası Buluşuyor

76th CENTENARY
WORLD FOUNDRY CONGRESS













INDUSTRIAL ALLIANCE SUMMIT
TALSAD
I'm leaving
>> Here y














SANAYİ FORUMU
INDUSTRY FORUM

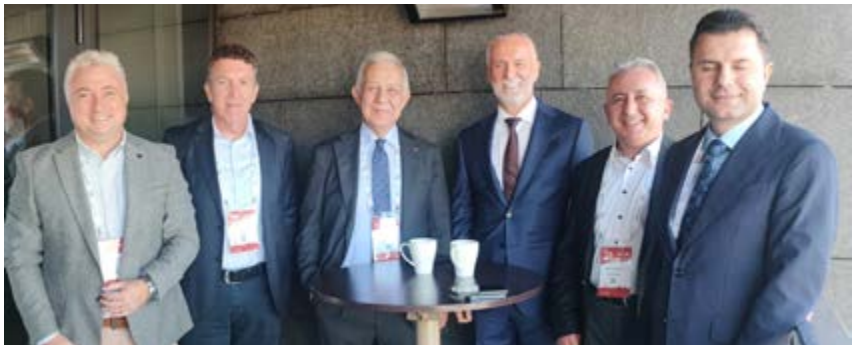


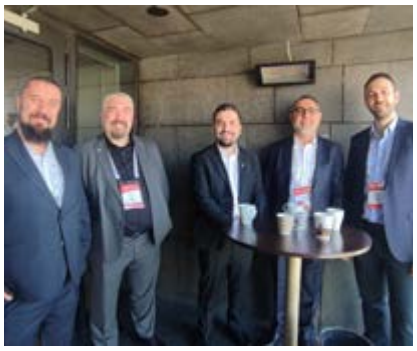











OCTOBER 19-21, 2026 | ISTANBUL
A Bright New Century: Shaping the
New Ecosystem






76th CENTENARY
WORLD FOUNDRY CONGRESS
TÜDÖKSAD – Dünya Dökümcüler Kongresi


76th CENTENARY
RLD FOUNDRY CONGRESS




PLATINUM


Çelikel


PLATINUM
KUTES


PLATINUM


PLATINUM
HA
GROUP


PLATINUM
EXPERT


PLATINUM


GOLD
CEYLAN


GOLD
FOSECO


GOLD
INDUCTOTHERM


SILVER


SILVER


SILVER
GÜMÜŞ
ARSLAN


SILVER
METAL


SILVER
TÜRKOĞLU


SILVER
YÜKSELLER
METAL


SILVER
ZEISS


BRONZE
BÜHLER


BRONZE
FerroTech


BRONZE
DISA


NAME BADGE
CHIRON Group


LUNCH


LUNCH
bdm


LUNCH
Heraeus


COFFEE BREAK
ermetal


COFFEE BREAK


COFFEE BREAK
SAVELLI


COFFEE BREAK
SQ


WI-FI
indemak


GALA
SAHINLER


FOUNDRY NIGHT
calderys


A Bright New Century: Shaping the




OCTOBER 19-21, 2026 | ISTANBUL
A Bright New Century: Shaping the
New Ecosystem


WFC 2026
76th CENTENARY
WORLD FOUNDRY CONGRESS
OCTOBER 19-21, 2026 | ISTANBUL
A Bright New Century: Shaping the
New Ecosystem






WFC 2026



TCK BY KIRAÇ, DOKUZ AYDA YIL SONU HASILAT HEDEFİNİN YÜZDE 75,8'İNE ULAŞTI



TCK by Kıraç markasıyla faaliyet gösteren şirket, 2026'nın ilk dokuz ayında hasılatını yüzde 184,4 artırarak 6,07 milyar TL'ye çıkardı. Aynı dönemde 1,96 milyar TL net dönem kârı elde eden şirketin ihracat geliri 2,44 milyar TL'ye ulaştı. Brüt kâr ve FAVÖK marjlarındaki artış, satış büyümesine kârlılığın da eşlik ettiğini ortaya koydu.

TCK by Kıraç AŞ (BIST: TCKRC), 2026 yılının ocak–eylül dönemine ilişkin konsolide finansal sonuçlarını açıkladı. Şirketin hasılatı, geçen yılın aynı dönemindeki 2,13 milyar TL'den yüzde 184,4 artışla 6,07 milyar TL'ye yükseldi. Net dönem kârı ise 800 milyon TL'den yüzde 144,4 artarak 1,96 milyar TL olarak gerçekleşti. Şirket, ilk dokuz aylık hasılatıyla 2026 yılı için açıkladığı 8 milyar TL'lik yıl sonu hedefinin yüzde 75,8'ine ulaştı.

Satış büyümesine kârlılık artışı eşlik etti

TCK by Kıraç'ın ilk dokuz aylık finansal sonuçlarında operasyonel kârlılıktaki artış da öne çıktı. Şirketin brüt kârı 2,37 milyar TL'ye yükselirken brüt kâr marjı geçen yılın aynı dönemindeki yaklaşık yüzde 30 seviyesinden yüzde 39'a çıktı.

Esas faaliyet kârı, 342,5 milyon TL'den yüzde 535,3 artışla 2,18 milyar TL'ye ulaştı. Şirketin faiz, amortisman ve vergi öncesi kârı (FAVÖK) 2,26 milyar TL olarak gerçekleşirken FAVÖK marjı da yaklaşık yüzde 24'ten yüzde 37'ye yükseldi. Bu veriler, şirketin satış hacmindeki artışın yanı sıra brüt kâr ve operasyonel kârlılık göstergelerinde de iyileşme kaydettiğine işaret etti.

İhracat gelirleri 2,44 milyar TL'ye ulaştı

Yaklaşık 30 ülkeye ihracat gerçekleştiren TCK by Kıraç'ın ilk dokuz aylık ihracat geliri 2,44 milyar TL oldu. Yurt dışı satışlar, şirketin toplam hasılatının yaklaşık yüzde 40'ını oluşturdu. İhracatın toplam gelirler içindeki payı, şirketin uluslararası pazarlardaki faaliyetlerinin finansal sonuçlardaki ağırlığını ortaya koydu.

Üçüncü çeyrekte de büyüme sürdü

TCK by Kıraç, 2026 yılının üçüncü çeyreğinde de geçen yılın aynı dönemine kıyasla büyüme kaydetti. Temmuz–eylül döneminde hasılat yüzde 233,1 artışla 2,38 milyar TL'ye, net dönem kârı ise yüzde 257,9 artışla 756,3 milyon TL'ye ulaştı. 30 Eylül 2026 itibarıyla şirketin toplam varlıkları 11,26 milyar TL, özkaynakları ise 8,37 milyar TL olarak gerçekleşti.

Başköy yatırımıyla üretim kapasitesinin geliştirilmesi hedefleniyor

Finansal büyümesinin yanı sıra üretim altyapısına yönelik yatırımlarını da sürdüren TCK by Kıraç, Bursa'nın Nilüfer ilçesi Başköy Mahallesi'nde yeni üretim tesisi inşa ediyor. Enerji ve savunma sanayii başta olmak üzere stratejik sektörlere yönelik üretim altyapısının geliştirilmesi ve ürün çeşitliliğinin artırılması amacıyla planlanan yatırım, şirketin uzun vadeli büyüme planları içinde yer alıyor.

16.122 metrekare arsa üzerinde toplam 31.332,70 metrekare kapalı alana sahip olacak şekilde planlanan tesisin inşaat çalışmalarının 2026 yılı sonuna kadar tamamlanması hedefleniyor.

İnşaatın tamamlanması, tesisin üretime geçişi anlamına gelmiyor. Makine ve ekipman kurulumları, gerekli izinler, testler ve devreye alma süreçlerine ilişkin takvim netleştikçe üretime geçiş planının ayrıca kamuoyuyla paylaşılması öngörülüyor.

Finansal bilgilere ilişkin not

Finansal tablo tutarları, 30 Eylül 2026 tarihindeki satın alma gücü esasına göre hazırlanmış konsolide finansal tablolara dayanmaktadır. Büyüme oranları, aksi belirtilmedikçe geçen yılın aynı dönemiyle karşılaştırmayı ifade etmektedir. FAVÖK, ihracat ve 2026 yıl sonu hasılat hedefi bilgileri şirketin finansal ve operasyonel bilgilendirmesinden alınmıştır. Tutarlar ve oranlar okunabilirlik amacıyla yuvarlanmıştır. Yıl sonu hasılat hedefi şirketin geleceğe yönelik beklentisini yansıtmaktadır.

REKLAM DOLANDIRICILIĞININ KURBANI OLMAYIN



Sahte reklamlar, yapay zekâ teknolojilerinin gelişmesiyle her zamankinden daha inandırıcı hâle geliyor. Sosyal medya akışlarında, uygulamalarda ve arama sonuçlarında karşılaşılan bu reklamlar, güvenilir markaları taklit ederek kullanıcıları dolandırıcılık tuzağına çekebiliyor. Siber güvenlikte küresel bir lider olan ESET, alışveriş harcamalarının arttığı bu dönemde tüketicileri sahte reklamlara karşı uyarıyor.

Dolandırıcılık reklamları arama motoru sayfalarında, e-ticaret pazar yerlerinde ve alışveriş sitelerinde, mobil uygulamalarda ve oyunlarda, video sitelerinde, mesajlaşma platformlarında ve daha pek çok web sitesinde karşınıza çıkabilir. Ancak belki de en büyük risk sosyal medya sitelerinden kaynaklanıyor. 2025 yılında dolandırıcılık nedeniyle para kaybettiğini bildiren kişilerin yaklaşık üçte biri dolandırıcılığın sosyal medyada başladığını söyledi.

Sosyal medyadaki her reklam göründüğü kadar masum değil

Bu reklamlar kendini meşru bir şirket gibi gösterir ve gerçek siteyi taklit etmek için tasarlanmış bir oltalama sitesine yönlendirir. Aciliyet duygusu yaratmak için ürünlerde sınırlı süreli özel fırsatlar sunar. Kripto para girişimlerinde, hiçbir risk taşımadan yüksek getiri vaat eden yatırım fırsatları paylaşır. Bankalar gibi meşru şirketlerin müşteri destek hizmetlerini taklit eder. Büyük para ve ödül çekilişleri vaat eder. Kurbanı, bilgisayarına veya cihazına virüs bulaştığına dair sahte güvenlik uyarılarıyla korkutur. Kurbanın ilgisini sansasyonel başlıklı akıl almaz haberler gibi tık tuzaklarıyla çeker. Kötü amaçlı reklam olarak da bilinen bu tür bir reklama tıklamak, tarayıcı veya yazılım açıklarından yararlanabilir ya da sizi kandırarak bir uygulama indirmeniz yoluyla farkında olmadan kötü amaçlı yazılım yüklemenize neden olabilir.

Sahte reklamları nasıl tanırsınız?

Dolandırıcılık reklamlarının bir diğer kategorisi doğrudan paranızı hedef alır. Hayalî bir yatırım planına para yatırmanızı, var olmayan bir ürünün bedelini ödemenizi ya da sahte bir ücret için para göndermenizi isteyebilirler. Bu girişimler genellikle dijital ortamda gerçekleşse de reklamlardaki telefon numaralarını aramaktan da kaçının. Bu numaralar sizi, çalışanları paranızı veya kişisel ya da finansal bilgilerinizi elinizden almak üzere eğitilmiş dolandırıcı bir çağrı merkezine bağlayabilir. Sahte bir güvenlik uyarısıyla kandırıldığınızda genellikle olan budur.

Reklam dolandırıcılığının uyarı işaretleri nelerdir?

Yapabileceğiniz en iyi şey, dolandırıcılığın uyarı işaretlerini fark etmek ve şüpheli reklamlardan uzak durmaktır. Birkaç yaygın uyarı işaretine dikkat ederek bu reklamları fark edebilirsiniz:

- Hızlı hareket etmenizi teşvik eden, aciliyet içeren ifadeler. Bu ifadeler bizi, kişisel bilgilerimizi paylaşmak gibi normalde vermeyeceğimiz kararları aceleyle vermeye iter.
- Fırsatı kaçırma korkumuzu tetikleyen, gerçek olamayacak kadar iyi teklifler. Bunlar aciliyeti artırmak için çoğu zaman sınırlı süreli olarak sunulur.
- Dolandırıcıların kimlik dolandırıcılığında kullanmak üzere hakkımızda bir profil oluşturmasına yardımcı olabilecek hassas kişisel bilgi talepleri. Bunlar e-posta/ev adresi,



telefon numarası ve tam ad gibi zararsız görünen bilgiler bile olabilir.

- Sizi büyük olasılıkla dolandırıcı bir çağrı merkezine yönlendirecek, reklamlardaki telefon numaraları. Meşru şirketlerin çoğu destek taleplerini ilk etapta dijital kanallar üzerinden yürütür.
- Bilgisayarınızdaki veya cihazınızdaki bir sorunu gidermek için yazılım indirmeniz yönünde baskı.
- Merakınızı kamçılamak ve sizi tıklamaya ikna etmek için tasarlanmış sansasyonel haberler.
- Satıştaki ürün ve hizmetler ya da yatırım fırsatları için ünlülerin verdiği destekler (bazen deepfake ile oluşturulmuş).

Sahte reklama tıkladıysanız ne yapmalısınız?

Bir dolandırıcılık reklamına tıkladıysanız veya reklamdaki numarayı aradıysanız ve ardından bir şey indirdiyseniz; kişisel veya finansal bilgilerinizi verdiyseniz, kartınızla bir şey satın aldıysanız ya da banka havalesi yaptıysanız paniğe kapılmadan şunları yapın:

- Dolandırıcıdan gelen başka mesajlara yanıt vermeyin ve hesaplarınızı şüpheli faaliyetlere karşı izleyin.
- Gerekiyorsa hemen bankanızla veya kart sağlayıcınızla iletişime geçip ne olduğunu anlatın. Bankanız, inceleme yaparken kartınızı veya hesabınızı dondurabilir.
- Parolalarınızı verdiyseniz ilgili sitede ve bu parolaları tekrar kullandığınız diğer tüm yerlerde hemen değiştirin. Bu siteler için iki faktörlü kimlik doğrulamayı (2FA) etkinleştirin ve her hesap için güçlü, benzersiz parolalar saklamak üzere bir parola yöneticisi kullanmayı düşünün.
- Herhangi bir şey indirdiyseniz saygın bir sağlayıcının güvenlik yazılımıyla tarama yapın. Ayrıca işletim sisteminizin ve tüm uygulamalarınızın güncel olduğundan emin olun.
- Mümkünse dolandırıcılığa ait kanıtları saklayın. Buna reklamın kendisi ve tüm URL'ler, ekran görüntüleri, e-postalar/mesajlar, ödeme kayıtları veya dolandırıcıyla yapılan yazışmalar dâhildir. Bu, geri ödeme talebinde bulunabilmeniz için yardımcı olacaktır.
- Reklamı, platformun yerleşik bildirme seçeneğini kullanarak gösterildiği platforma bildirin ve dolandırıcılığı yetkililere, ilgili birimlere iletin.



MAKTEK AVRASYA 2026 YOĞUN İLGİ VE GÜÇLÜ İŞ BİRLİKLERİ İLE TAMAMLANDI



Üretim teknolojileri ve takım tezgâhları sektörünün Avrasya'daki lider buluşmalarından MAKTEK Avrasya 2026, 28 Eylül-3 Ekim tarihleri arasında yoğun ziyaretçi ve katılımcı ilgisiyle gerçekleşti; 32 ülkeden marka ve temsilcilikleri bir araya getiren fuarda yeni nesil üretim teknolojileri, yapay zekâ, robotik, otomasyon ve dijital üretim çözümleri öne çıkarken, 8 şehirden gelen binlerce öğrencinin fuarı ziyaret etmesi gençlerin makine ve imalat sanayisine ilgisini ortaya koydu.

Tüyap Tüm Fuarcılık Yapım A.Ş. tarafından, Takım Tezgahları Sanayici ve İş İnsanları Derneği (TİAD) iş birliğiyle, Türkiye Cumhuriyeti Ticaret Bakanlığı ve Makina İmalatçıları Birliği (MİB) destekleriyle düzenlenen MAKTEK Avrasya 2026, 28 Eylül-3 Ekim tarihleri arasında Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleşti.

Yoğun ziyaretçi ilgisi gören fuar, üretim teknolojilerinin yanı sıra sektörün yeni yatırım ve iş birliği fırsatlarının değerlendiği bir platform olarak da öne çıktı. 1.300'ün üzerinde firma ve temsilciliğin yer aldığı MAKTEK Avrasya 2026'ya 156 yabancı firma doğrudan katılım sağladı.

Fuar kapsamında kayıt altına alınan 1.208 makine, 132 robot ve binlerce ekipman arasında Türkiye'de ilk kez sergilenen çok sayıda yeni nesil teknoloji 100'e yakın ülkeden fuarı ziyaret eden sektör profesyonelleriyle buluştu. CNC ve takım tezgâhlarından 5 eksenli işleme merkezlerine, lazer ve kaynak teknolojilerinden ölçüm sistemlerine, CAD/CAM yazılımlarından robotik, otomasyon ve yapay zekâ destekli çözümlere kadar üretimin farklı alanlarındaki teknolojiler bir arada sergilendi.

Uluslararası ticari temaslar kuruldu

MAKTEK Avrasya 2026 kapsamında gerçekleşen Hosted Buyer Programı ile 18 ülkeden 200'ün üzerinde uluslararası alıcı ve alım heyeti temsilcisi İstanbul'da ağırlandı.

Azerbaycan, Belarus, Bosna Hersek, Cezayir, Fas, Gürcistan, Irak, İran, Karadağ, Kosova, Lübnan, Kuzey Makedonya, Mısır, Özbekistan, Rusya, Sırbistan, Tunus ve Ürdün'den gelen alım heyetleri, fuar boyunca yeni teknolojileri ve üretim çözümlerini inceleyerek katılımcı firmalarla doğrudan temas kurdu.

Fuarın uluslararası görünürlüğünün artırılması amacıyla gerçekleşen MTD CNC iş birliği kapsamında ise katılımcı firmaların teknoloji ve üretim çözümleri profesyonel video içeriklerle kayıt altına alınarak uluslararası dijital yayın kanalla-





rı üzerinden dünyanın farklı bölgelerindeki üretim profesyonellerine ulaştı.

Üretimin geleceği MAKTEKVERSE'te şekillendi

Fuarın teknoloji odaklı bölümlerinden MAKTEKVERSE, ziyaretçilere üretimin geleceğini doğrudan deneyimleme imkânı sundu. VR ve simülasyon uygulamalarıyla geleceğin fabrikalarının deneyimlendiği alanda insansı robotlar, robot köpekler ve interaktif robot teknolojileri ziyaretçilerle buluştu.

MAKTEKVERSE Sahne'de ise CNC teknolojilerinden ajan yapay zekâya, fiziksel AI'dan XR ve dijital ikiz teknolojilerine kadar üretim dünyasının dönüşümünü şekillendiren başlıklar ele alındı.

Gençlerin üretim teknolojilerine ilgisi öne çıktı

MAKTEK Avrasya 2026'nın dikkat çeken unsurlarından biri de öğrencilerin fuara gösterdiği yoğun ilgi oldu. İstanbul, Ankara, İzmir, Konya, Eskişehir, Karabük, Manisa ve Tekirdağ'dan gelen binlerce öğrenci fuarı ziyaret etti.

Öğrenciler, CNC tezgâhları, robotik ve otomasyon sistemleri, yapay zekâ destekli üretim çözümleri, ölçüm ve kalite kontrol teknolojileri ile dijital üretim uygulamalarını yakından inceleme fırsatı buldular. Fuar ziyaretleri, gençlerin eğitim hayatlarında edindikleri bilgileri gerçek üretim teknolojileriyle ilişkilendirmelerine ve imalat sanayisinin dönüşümünü yerinde görmelerine imkan sağladı.

Öğrencilerin yoğun katılımı, sektörün geleceğinde nitelikli insan kaynağının önemini de ortaya koyarken, MAKTEK Avrasya'nın yalnızca sektör profesyonelleri ve yatırımcıları değil, geleceğin mühendisleri ve üretim kadroları için de bir buluşma noktası olduğunu gösterdi.







Yoğun ziyaretçi trafiği, uluslararası ticari temaslar, yeni teknoloji lansmanları ve gençlerin ilgisi ile tamamlanan MAKTEK Avrasya 2026'da kurulan bağlantıların ve geliştirilen iş birliklerinin, üretim teknolojileri sektöründe yeni ticari ve teknolojik fırsatlara dönüşmesi hedefleniyor.











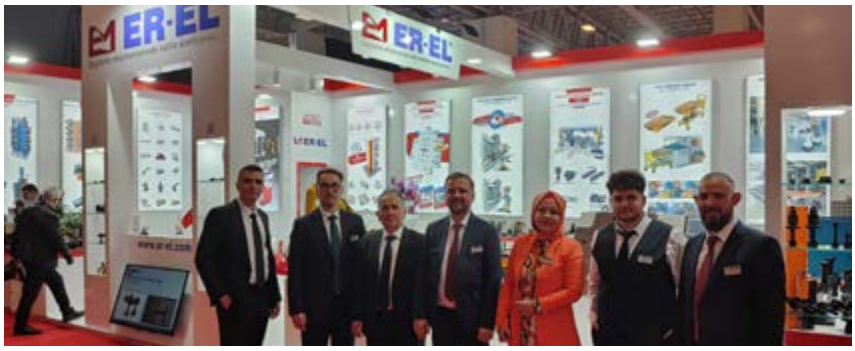



tebis
tebis
tebis


Güvenal


INDUCTOTHERM
GROUP


Makine Üretiyoruz, İşinize
Delme
CNC Yatay Freze


ER-EL
ER-EL


UĞURSAN

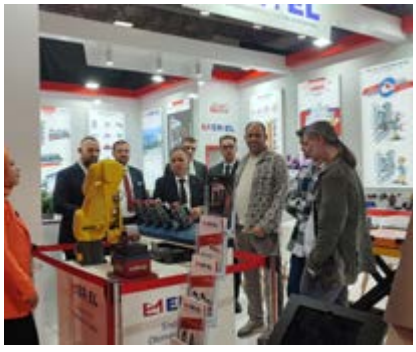



KG SUPER
KING


erkancnc
erkancnc


AKMAKINA


TANDEM




CNC Yatay Freze


Güvenal


e Üretiyoruz, İşinize
TEKİS
CNC Yatay Freze
Spindle = BT50
Tabla Ölçüsü = 1500 x 1000 mm






Makine Üretiyoruz, İşinize






KROM




DELTA


tebis

FASTENER EXPO EURASİA, 50 ÜLKEDEN SEKTÖR PROFESYONELİNİ İSTANBUL'DA BULUŞTURDU



Endüstriyel bağlantı ve sabitleme elemanları sektörünün Türkiye'deki önemli ticaret platformlarından Fastener Expo Eurasia – Avrasya Endüstriyel Bağlantı ve Sabitleme Elemanları Fuarı, 50 ülkeden 5 bine yakın sektör profesyonelini İstanbul'da buluşturdu. Fuar; bağlantı elemanları üreticilerini otomotivden makineye, inşaattan enerjiye, beyaz eşyadan mobilyaya, savunma ve havacılığa kadar çok sayıda sanayi kolundan satın alma, tedarik, üretim ve mühendislik profesyonelleriyle bir araya getirdi.

Reed Tüyap Fuarcılık A.Ş. organizasyonunda, Bağlantı Elemanları Sanayici İş İnsanları Derneği (BESİAD) iş birliği ve T.C. Ticaret Bakanlığının katkılarıyla 17–20 Eylül 2026 tarihlerinde İstanbul'daki Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenen Fastener Expo Eurasia, dört gün boyunca sektörün üretim, teknoloji ve ticaret gündemini aynı çatı altında bir araya getirdi. Fuar; standart ve özel üretim bağlantı elemanlarından üretim makinelerine, ısıl işlem ve yüzey işlem teknolojilerinden ölçüm ve kalite kontrol sistemlerine uzanan geniş ürün ve çözüm yelpazesiyle sektörün farklı ihtiyaçlarına cevap verdi.

Üretimden Kalite Kontrol Teknolojilerine Geniş Ekosistem

Fastener Expo Eurasia'da cıvata, vida, somun, rondela, ankraj ve perçin gibi standart bağlantı elemanlarının yanı sıra özel üretim ve yüksek mukavemetli çözümler de sektör profesyonelleriyle buluştu. Filmaşin, metal ve çelik teller; diş haddeleme ve tel şekillendirme teknolojileri ile tam otomatik tel üretim makineleri fuarın öne çıkan ürün grupları arasında yer aldı. Üretimde verimlilik, hassasiyet ve kaliteyi artırmaya yönelik teknolojiler de ziyaretçilerden yoğun ilgi gördü. Isıl işlem, sementasyon, karbonitrasyon, sertleştirme, menevişleme ve yüzey işlem çözümlerinin yanı sıra XRF analizleri, çatlak tespit sistemleri, tahribatsız muayene, kaplama kalınlığı analizi ve farklı ölçüm teknolojileri de fuarda sergilendi.

Türkiye'nin Üretim Gücü Uluslararası Alıcılarla Buluştu

Yaklaşık 3 milyar dolarlık pazar büyüklüğüne sahip Türkiye bağlantı elemanları sektörü; yıllık 1 milyon tonun üzerindeki üretim hacmi, 250 binden fazla ürün çeşidi ve yaklaşık 800 milyon dolarlık ihracatıyla Avrupa'nın önemli üretim merkezleri arasında yer alıyor.

Fastener Expo Eurasia, Türkiye'nin yüksek üretim kapasitesinin yanı sıra özel üretim kabiliyetini, mühendislik altyapısını ve farklı sanayi kollarının ihtiyaçlarına cevap verebilen ürün çeşitliliğini uluslararası alıcılara tanıtmak için önemli bir buluşma noktası oldu.

Fuar kapsamında İtalya, İspanya, Almanya ve İngiltere'den gelen profesyonel alıcıların yanı sıra Avrupa Bağlantı Elemanları Distribütörleri Birliği (EFDA) bünyesindeki sektör temsilcileri de katılımcı firmalarla görüşmeler gerçekleştirdi. Çelik İhracatçıları Birliği (ÇİB) iş



birliğiyle Polonya, Mısır, Arnavutluk ve Ürdün'den gelen alım heyetleri de Türk üreticilerle bir araya gelerek yeni tedarik bağlantılarını ve iş birliği fırsatlarını değerlendirdi.

Farklı Sanayi Kolları İçin Ortak Tedarik Platformu

Bağlantı ve sabitleme elemanlarının çok sayıda üretim sektörünün temel girdileri arasında yer alması, Fastener Expo Eurasia'nın ziyaretçi profilinin de geniş bir sanayi yelpazesine yayılmasını sağladı. Otomotiv, makine, inşaat, enerji, beyaz eşya, mobilya, savunma ve havacılık sektörlerinden gelen profesyoneller; yeni ürünleri inceleme, alternatif tedarikçilerle tanışma ve üretim süreçlerine yönelik teknolojileri değerlendirme fırsatı buldu. Özellikle özel üretim, yüksek mukavemetli bağlantı çözümleri, hassas ölçüm, yüzey ve ısıl işlem teknolojileri ile kalite kontrol sistemleri, sektörün katma değerli ve teknoloji odaklı üretim yapısına yönelik gelişimini ortaya koydu.

Fuar; üreticilerin yanı sıra ithalatçı, ihracatçı, bayi, distribütör ve toptancılar ile satın alma, tedarik zinciri, üretim, mühendislik, Ar-Ge ve kalite süreçlerinden sorumlu profesyonelleri de aynı platformda buluşturdu.

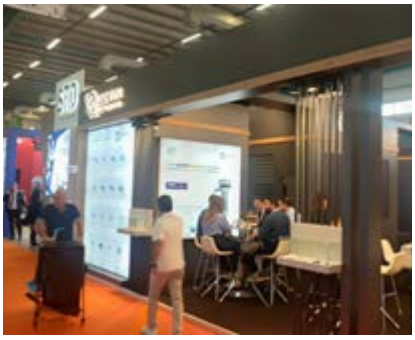
İntermob ile Eş Zamanlı Organizasyon Yeni Ticari Temaslara Zemin Hazırladı

Fastener Expo Eurasia'nın mobilya yan sanayi fuarı İntermob ile eş zamanlı düzenlenmesi, bağlantı ve sabitleme elemanları sektörü ile mobilya üretimi ve mobilya yan sanayisi arasındaki ticari etkileşimin güçlenmesine katkı sağladı.

Mobilya sektöründen gelen üretici ve profesyoneller, bağlantı ve sabitleme çözümlerini doğrudan inceleme, alternatif tedarikçilerle görüşme ve yeni teknolojiler hakkında bilgi edinme fırsatı yakaladı. Eş zamanlı organizasyon, bağlantı elemanlarının farklı üretim sektörlerinin tedarik zincirindeki stratejik rolünü daha görünür hale getirirken, sektörler arası yeni iş bağlantılarının kurulmasına da zemin hazırladı.













Uluslararası Ticaret Bağlantıları Güçlendi

Dört gün boyunca gerçekleştirilen görüşmeler, Türkiye'deki bağlantı elemanları üreticilerinin mevcut ihracat pazarlarındaki ilişkilerini geliştirmelerine ve yeni pazarlara yönelik ticari temaslar kurmalarına imkân sağladı.

Fastener Expo Eurasia; yalnızca bağlantı elemanları üreticileri için değil, makine, tel, kalıp, ısıl işlem, yüzey işlem, ölçüm ve kalite kontrol alanlarında faaliyet gösteren firmalar için de yeni iş bağlantılarının oluşturulduğu kapsamlı bir ticaret platformu sundu.

50 ülkeden toplam 4 bin 943 sektör profesyonelini İstanbul'da buluşturan Fastener Expo Eurasia 2026, bağlantı ve sabitleme elemanları ekosisteminin üretim gücünü, teknolojik dönüşümünü ve uluslararası ticaret potansiyelini dört gün boyunca aynı platformda bir araya getirdi.

SAĞLIK SİGORTASI DOLANDIRICILIĞINA DİKKAT



Sigorta şirketinizden geldiği izlenimini veren bir arama, ileti veya SMS, her zaman göründüğü gibi olmayabilir. Siber güvenlikte küresel bir lider olan ESET, sağlık sigortası dolandırıcılığı ile ilgili uyarılarını paylaştı.

Sağlık sigortası hemen hemen herkesi ilgilendiren, özel poliçelerle ilgili detayları çoğumuzun tam olarak bilmediği ve kaybetme korkusunun kolayca tetiklenebildiği bir konu. Genellikle yıl sonuna doğru yoğunlaşan özel sağlık ve tamamlayıcı sağlık sigortası (TSS) poliçe yenilemeleri, yeni yılla birlikte güncellenen işlemler, dolandırıcılara benzer bir kılıf sunuyor. Bu dönemlerde sigorta şirketlerinden, acentelerden ve aracı kurumlardan reklamlar, e-postalar, SMS'ler ve aramalar gelebiliyor. İletişimin ve tanıtım çalışmalarının yoğunluğu dolandırıcıların arada kaybolmasını kolaylaştırabiliyor.

Sağlık sigortası dolandırıcılıkları nasıl işliyor?

Dolandırıcılar sizi arayabilir, SMS ya da e-posta gönderebilir, WhatsApp veya sosyal medya üzerinden mesaj atabilirler. Ayrıca arama motorlarında ya da Instagram ve Facebook gibi platformlarda reklam verip resmî görünümlü logolar ve ifadelerle hazırlanmış sahte bir web sitesi aracılığıyla kendilerini bilinen bir sigorta şirketi gibi gösterebilirler. İletişime geçmek ya da reklam yayımlamak için kullanılan bahane değişebilir. Yaygın olanlar şunlardır:

- Sigorta prim borcunuz var; ödemezseniz sağlık hizmetlerinden yararlanamayacaksınız
- Adınıza bir sağlık hizmet bedeli veya prim iadesi tanımlandı; almak için bağlantıya tıklayın
- Sağlık sigortası poliçenizin süresi doluyor; yenilemek için bilgilerinizi doğrulayın
- Mevcut teminatınızın kapsamı değişiyor
- Size özel, yalnızca birkaç gün geçerli indirimli bir tamamlayıcı sağlık sigortası teklifi var
- e-Devlet, e-Nabız ya da MHRS hesabınız askıya alındı veya güncellenmesi gerekiyor
- Kimlik bilgileriniz bir dolandırıcılık soruşturmasında kullanıldı

Dolandırıcı, sizi tuzağına çekmek için genellikle denenmiş ve etkisi kanıtlanmış bazı sosyal mühendislik tekniklerine başvurur. Aciliyet yaygın bir taktiktir. Sizi strese sokar, mantıklı düşünme olasılığını azaltır ve fırsatı kaçırma korkusunu tetikler. Gerçek bir poliçe yenileme tarihi ya da yeni yılda değişen prim tutarları, yalana bir parça gerçeklik katarak onu daha da inandırıcı hâle getirir.



Kendini sigorta şirketi çalışanı olarak tanıtan kişi sizden T.C. kimlik numarası ile başlayıp e-Devlet parolasına kadar uzayan bilgiler talep edebilir.

Verilerinizle ne yapmak istiyorlar?

Sizi kandırarak hangi verileri ele geçirdiklerine bağlı olarak kişisel ve finansal bilgilerinizi kullanarak banka hesaplarınıza erişebilir, adınıza kredi veya kredi kartı başvurusu yapabilir hatta yeni bir telefon hattı çıkarabilirler. e-Devlet parolanız ve SMS kodlarınız ele geçirilirse adınıza yapılabilecek işlemlerin sınırı neredeyse yoktur.

Bilgilerinizi kullanarak hiç almadığınız sağlık hizmetleri, tıbbi malzemeler veya ilaçlar için adınıza işlem yaptırmaya çalışabilirler. Sahte bir sigorta poliçesi satıp primi kendi hesaplarına aktarabilirler ya da gerçek bir poliçeyi sizin adınıza değiştirerek haksız komisyon elde etmeye çalışabilirler.

Sağlık sigortası dolandırıcılıklarından korunma yolları

Size ulaşan kişi kişisel, finansal veya sağlık bilgilerinizi istiyorsa son derece şüpheyle yaklaşmalısınız. Bu bilgileri vermeniz için size baskı yapıyor ya da gerçek olamayacak kadar iyi görünen fırsatlar vaat ediyorsa daha da şüpheci olmalısınız. Sigorta şirketleri ve acenteler sizinle iletişime geçebilir ancak bu genellikle daha önce verdiğiniz bir izne (ticari ileti onayına) dayanır. Kendilerini ve kurumlarını açıkça tanıtır, neden aradıklarını ayrıntılı biçimde açıklarlar. Baskı taktikleri kullanmaz, gerçek olamayacak kadar iyi hediyeler ve fırsatlar sunmazlar. Ayrıca hassas bilgilerinizi hemen vermeniz için sizi zorlamaya çalışmazlar. Unutmayın ki SGK, bankalar ve sigorta şirketleri telefonda e-Devlet parolanızı, kart parolanızı ya da SMS ile gelen doğrulama kodlarınızı istemez.



Sağlık sigortası dolandırıcılıklarından uzak durmanın en iyi yolları şunlardır:

- Şüphe duyduğunuzda telefonu kapatın ya da mesaja yanıt vermeyin. Arayanın ya da gönderenin meşru olup olmadığını her zaman ayrıca kontrol edin.
- SMS, e-posta veya sosyal medya mesajlarındaki bağlantılara tıklamayın. İnternet aramalarında da dikkatli olun; en üstte çıkan reklamlar her zaman gerçek kurumlara ait olmayabilir. Resmî kamu sitelerinin adreslerini mutlaka kontrol edin.
- Ziyaret etmek istediğiniz sitenin adını doğrudan adres çubuğuna yazın. Sağlık kayıtlarınızı e-Nabız üzerinden, adınıza düzenlenmiş poliçeleri ise e-Devlet üzerinden kontrol edebilirsiniz.
- Size teklif sunan kişinin gerçekten yetkili bir sigorta acentesi veya brokeri olup olmadığını, çalıştığını söylediği sigorta şirketini kendi bulduğunuz numaradan arayarak teyit edin.
- Şüpheli bağlantıları ve web sitelerini Siber Güvenlik Başkanlığı'na (siberguvenlik.gov.tr/ihbar), şüpheli her türlü iletişimi de adını kullanan kuruma bildirin.



Sağlık sigortası dolandırıcılığına maruz kaldıysam ne yapmalıyım?

Kart veya hesap bilgilerinizi verdiyseniz hemen bankanızı arayın ve kartınızı kapattırın. e-Devlet parolanızı değiştirin, giriş kayıtlarınızı ve adınıza açılmış hatları kontrol edin. Emniyete veya Cumhuriyet Başsavcılığına suç duyurusunda bulunun; adı kullanılan kuruma (SGK için ALO 170 veya sigorta şirketinize) bilgi verin. e-Nabız ve e-Devlet'teki kayıtlarınızı olağan dışı işlemlere karşı kontrol edin. Dolandırıcılara vermiş olabileceğiniz parolaları değiştirin. Paranızı geri almayı vaat eden kurtarma dolandırıcılarına kanmayın.

ANKIROS 2026, 22.438 ZİYARETÇİYLE YENİ BİR REKORA İMZA ATTI



Demir-çelik, döküm ve demir dışı metalürji sektörlerinin Avrasya'daki en önemli uluslararası buluşmalarından ANKIROS 2026 – 17. Uluslararası Demir-Çelik, Döküm, Demirdışı Metalürji Teknolojileri, Makina ve Ürünleri İhtisas Fuarı, 22–24 Ekim 2026 tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi'nde başarıyla gerçekleştirildi.

Hannover Messe Ankiros Fuarcılık A.Ş. organizatörlüğünde düzenlenen fuar, İstanbul Fuar Merkezi'nin 2, 3, 4, 5, 6, 7 ve 8 numaralı hollerinde, 80.000 m fuar alanında sektör profesyonellerini ağırladı. 39 yabancı ülkeden 709, Türkiye'den 428 olmak üzere toplam 1.137 katılımcı firmanın yer aldığı organizasyon, 29.393 m net stand alanı ve 1.626 m etkinlik alanıyla gerçekleştirildi.

Üç gün boyunca 81 ülkeden 4.009'u yabancı, 18.429'u yerli olmak üzere toplam 22.438 sektör profesyonelinin ziyaret ettiği ANKIROS 2026, bir önceki organizasyona göre ziyaretçi sayısını %6,5 artırarak yeni bir rekora ulaştı.

Uluslararası Katılım, Ankıros'un Küresel Gücünü Bir Kez Daha Ortaya Koydu

ANKIROS 2026, uluslararası katılımcı yapısıyla metalürji sektörünün küresel ölçekteki önemli ticaret platformlarından biri olduğunu bir kez daha gösterdi.

Toplam katılımcıların %62,4'ünü yabancı firmaların oluşturduğu fuarda, Çin 296, Almanya 127 ve İtalya 67 firmayla en yüksek yabancı katılım sağlayan ülkeler oldu.





Demir-çelik üretim teknolojilerinden döküm makinelerine, endüstriyel fırınlardan ısıl işlem sistemlerine, refrakterlerden otomasyon ve proses kontrol teknolojilerine kadar geniş bir ürün ve teknoloji yelpazesi sergilendi.

Fuar kapsamında yer alan TURKCAST Döküm Ürünleri Özel Bölümü, döküm sanayisinin üretim gücünü ve teknolojik yetkinliklerini uluslararası ziyaretçilerle buluştururken, Çelik Özel Bölümü de sektörün önemli üretici ve teknoloji sağlayıcılarına ev sahipliği yaptı.

ANKIROS 2026, yeni teknolojilerin tanıtılmasının yanı sıra uluslararası ticari ilişkilerin geliştirilmesine, yeni pazarlara erişime ve sektörler arası iş birliklerinin güçlendirilmesine katkı sağladı.

Çelik Özel Bölümü Sektörün Önemli Temsilcilerini Buluşturdu

ANKIROS 2026 kapsamında yer alan Çelik Özel Bölümü, demir-çelik sektörünün önde gelen üreticilerini, teknoloji sağlayıcılarını ve sektör profesyonellerini bir araya getirdi. Bölüm, yeni teknolojilerin tanıtılmasına, sektörel gelişmelerin paylaşılmasına ve yeni iş birliklerinin oluşturulmasına katkı sağladı.

Uluslararası Alım Heyetleri Yeni İş Birliklerine Kapı Açtı

Fuar kapsamında yürütülen Uluslararası Alım Heyeti Programı ile 12'den fazla ülkeden 100'ün üzerinde firma İstanbul'da ağırlandı. Uluslararası satın alma profesyonellerini katılımcı firmalarla bir araya getiren program, yeni ticari bağlantıların kurulmasına ve ihracat olanaklarının değerlendirilmesine önemli bir zemin hazırladı.

Türkiye'nin farklı sanayi bölgelerinden organize edilen sektörel ziyaretçi

programlarıyla da üretici firmaların, mühendislerin ve satın alma profesyonellerinin fuara erişimi desteklendi.

Ankıros 2026, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır'ın Katılımıyla Açıldı

ANKIROS 2026'nın 22 Ekim'de gerçekleştirilen açılış törenine T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır'ın yanı sıra ulusal ve uluslararası sektör kuruluşlarının üst düzey temsilcileri katıldı.

Açılış konuşmasında Türkiye'nin demir-çelik ve döküm sanayisindeki üretim gücüne dikkat çeken Bakan Kacır, ANKIROS'un yeni ticari bağlantılar ve yatırımlar açısından sunduğu fırsatları vurguladı.

Metal sanayisinde yeşil ve dijital dönüşüm yatırımlarının önemine değinen Kacır, Türkiye'nin üretim kapasitesinin ve teknolojik yetkinliklerinin geliştirilmesine yönelik çalışmaların sürdüğünü belirtti. Açılış töreninde söz alan sektör temsilcileri ise küresel rekabet koşulları, sürdürülebilir üretim, enerji verimliliği, teknolojik dönüşüm ve uluslararası iş birliklerinin önemine dikkat çekti.

Ozan Hünler: "Ankıros'un Değeri, Yarattığı Ticari ve Teknolojik Etkileşimde"

Hannover Messe Ankiros Fuarcılık A.Ş. Genel Müdürü Ozan Hünler, ANKIROS 2026'nın sonuçlarına ilişkin değerlendirmesinde, organizasyonun Türkiye ve bölge metalürji sanayisi için taşıdığı önemi vurguladı. ANKIROS'un yalnızca ürün ve teknolojilerin sergilendiği bir fuar olmadığını belirten Hünler, organizasyonun üreticileri, teknoloji sağlayıcılarını, yatırımcıları ve sektör profesyonellerini uluslararası ölçekte buluşturan güçlü bir platform olduğunu ifade etti.

Hünler, fuarın değerinin katılımcı ve ziyaretçi sayılarının ötesinde olduğunu; yeni iş bağlantılarının kurulması, bilgi













ve deneyim paylaşımı ile teknolojik yeniliklerin sanayiye aktarılmasının organizasyonun temel katkılarını oluşturduğunu belirtti.

ANKIROS'un uluslararası yapısını daha da güçlendirmeyi hedeflediklerini vurgulayan Hünler, fuarın Türkiye'nin üretim gücünü küresel pazarlara taşıyan önemli bir buluşma noktası olmayı sürdüreceğini ifade etti.

Katılımcı ve Ziyaretçilerden Yüksek Memnuniyet

ANKIROS 2026'nın başarısı, fuar sonrasında gerçekleştirilen katılımcı ve ziyaretçi anketlerine de yansıdı. Katılımcılar ile gerçekleştirilen değerlendirme anketinde, genel katılımcı memnuniyeti %90'ın üzerinde gerçekleşirken, katılımcıların %90'dan fazlası ANKIROS 2028'e yeniden katılmayı düşündüğünü belirtti. Katılımcıların fuara katılım amaçları arasında %73 ile yeni iş bağlantıları oluşturmak ilk sırada yer alırken, mevcut ticari ilişkileri geliştirmek %65,4 ile ikinci sırada yer aldı.

Ziyaretçi anketlerinde de genel memnuniyet %90'ın üzerinde ölçüldü. Ziyaretçilerin %89,3'ü fuarın beklentilerini karşıladığını veya aştığını belirtirken, %80'in üzerinde bir kesim bir sonraki ANKIROS'u yeniden ziyaret etmeyi planladığını ifade etti.

Bilim ve Sanayi Aynı Platformda Buluştu

ANKIROS 2026 ile eş zamanlı olarak 22–24 Ekim tarihlerinde İstanbul Fuar

Merkezi'nde gerçekleştirilen 23. Uluslararası Metalurji ve Malzeme Kongresi – IMMC 2026, akademi ve sanayi dünyasını bir araya getirdi.

Kongre, "Stratejik Kaynaklar, Yarınlar İçin Kritik Adımlar" vizyonuyla sürdürülebilir metalürji, kritik ham maddeler, ileri malzeme teknolojileri ve döngüsel ekonomi gibi sektörün geleceğini şekillendiren konulara odaklandı. Üç gün boyunca gerçekleştirilen 30 oturumda toplam 200 bilimsel bildiri sunulurken, kongre akademik bilgi birikiminin sanayi uygulamalarıyla buluşmasına önemli katkı sağladı.

76. Dünya Döküm Kongresi ile Uluslararası Etkileşim Güçlendi

ANKIROS 2026 döneminde İstanbul, dünya döküm sektörünün en önemli organizasyonlarından 76. Dünya Döküm Kongresi'ne (WFC 2026) de ev sahipliği yaptı.

19–24 Ekim 2026 tarihlerinde gerçekleştirilen kongre, Dünya Dökümcüler Birliği WFO'nun 100. ve Türkiye Döküm Sanayicileri Derneği TÜDÖKSAD'ın 50. kuruluş yıl dönümlerinin kutlandığı dönemde düzenlenmesiyle ayrı bir önem taşıdı.

ANKIROS Elmas Sponsor olarak destek verdiği kongre kapsamında İstanbul'a gelen uluslararası delegeler, 22 Ekim'de ANKIROS 2026'yı ziyaret ederek sektördeki yeni teknolojileri ve üretim çözümlerini yakından inceleme fırsatı buldu. Her iki organizasyonun aynı dönemde gerçekleştirilmesi, İstanbul'un uluslararası metalürji ve döküm sanayisinin önemli buluşma merkezlerinden biri olarak konumunu güçlendirdi.

Endüstriyel Atıklar Sanatla Yeniden Hayat Buldu

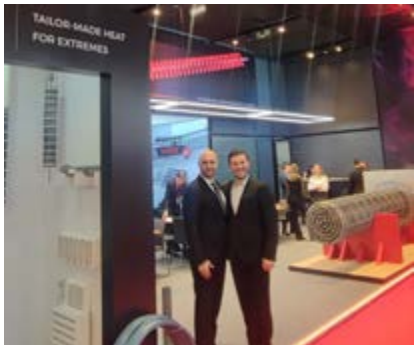
ANKIROS 2026, teknoloji ve ticaretin yanı sıra sürdürülebilirlik ve sanatın buluştuğu özel bir etkinliğe de ev sahipliği yaptı.











Sanatçı Rüçhan Keçeci'nin endüstriyel atıklardan ürettiği metal eserlerin yer aldığı "Second Life – İkinci Ömür" sergisi, fuar ziyaretçilerinden ilgi gördü.Kullanım dışı malzemelerin sanatsal bir yaklaşımla yeniden değerlendirilmesi, döngüsel ekonomi ve kaynak verimliliği konularına farklı bir bakış açısı kazandırdı.

Ankıros, Metalürji Sanayisinin Geleceğine Katkı Sunmaya Devam Ediyor

Uluslararası katılımcı yapısı, artan ziyaretçi sayısı, güçlü sektörel temsiliyeti ve eş zamanlı bilimsel etkinlikleriyle ANKIROS 2026, metalürji sanayisinin önemli buluşma platformlarından biri olduğunu bir kez daha ortaya koydu.Üç gün boyunca gerçekleşen ticari görüşmeler, teknoloji paylaşımları ve uluslararası temaslar, sektörün gelişimine ve yeni iş birliklerinin oluşmasına katkı sağladı.

Hannover Messe Ankiros Fuarcılık A.Ş. tarafından iki yılda bir düzenlenen ANKIROS, Türkiye'nin metalürji sanayisindeki güçlü konumunu uluslararası arenada desteklemeye ve sektörün geleceğine yön veren teknolojileri bir araya getirmeye devam edecek.

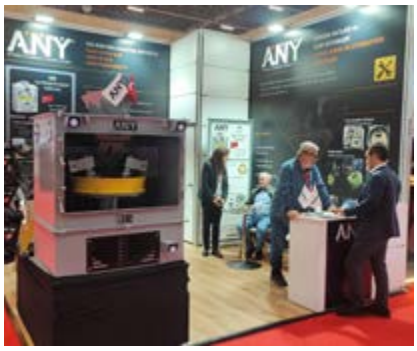



Pyrotek


SECO/WARWICK
SECO WARWICK

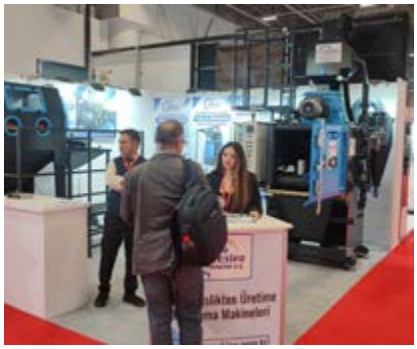



SİTAŞ


ANY
ANY


tutluoğlu
DOĞAL AHŞAP
GÜÇLÜ ÇÖZÜMLER
GLOBAL ERİŞİM


2500+




alteo
alteo
alteo


ÇEYLAN




Zenyth

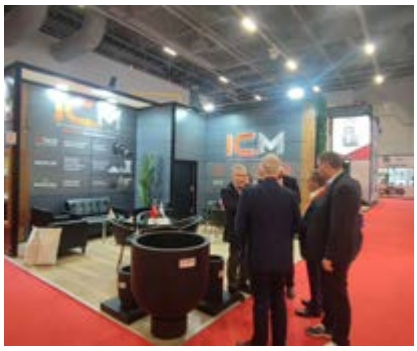



UC






Kumsan
Kumsan
Kumsan

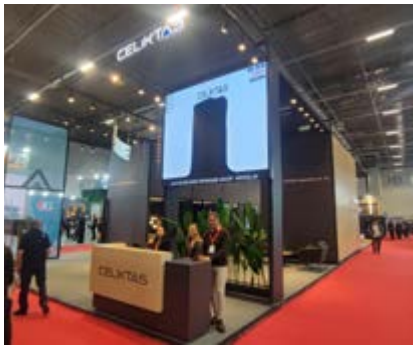
OZMAK
OZMAK
OZMAK

ICM
ICM

SUNKOĞLU

eroay
eroay



ELM
ELM
ELM
ELM


CELIKTAS
CELIKTAS

KILIÇLAR
MADENCİLİK
COAL POWDER

indemak
indemak



NDT
TEKNİK



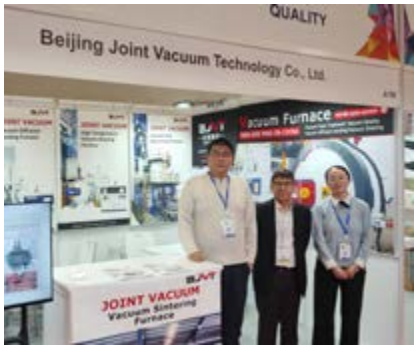

ORTADOĞU


KGD
KGD






Türkiye'nin Kalıphanesi
UKUB


QUALITY
Beijing Joint Vacuum Technology Co., Ltd.
JOINT VACUUM
Vacuum Sintering
Furnace


Pyrotek


TEMS
HITACHI








LTG
Teknik


ÇUKUROVA KİMYA


FOERSTER
We
Make
The



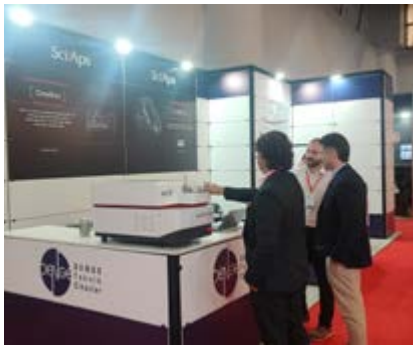

STEM
MSR


NET MAK




PANO METAL
SCHMELZMETALL


TAYLOR
HOBSON




HEF GROUP


acar
acar
acar









Reichmann

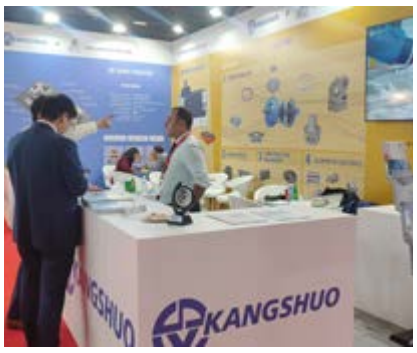
JOEST group

efsiad

FerroTech
FerroTech

ALLIED MINERAL


INGOT

Reziston
Reşider

KANGSHUO

CANBENSAN

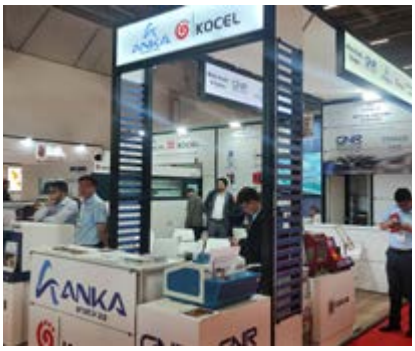
COVER


YILKAN
YILKAN




REMET

TURHAN


CRS
CRS
CRS

KOCEL
KANKA

ALTINKUM


Teknotherm

SİSTEM TEKNİK

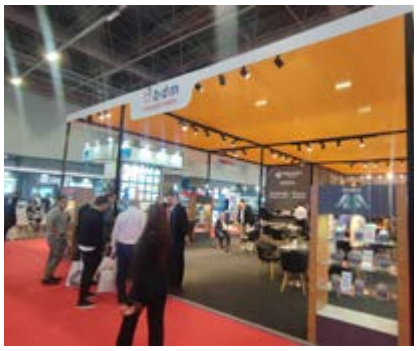
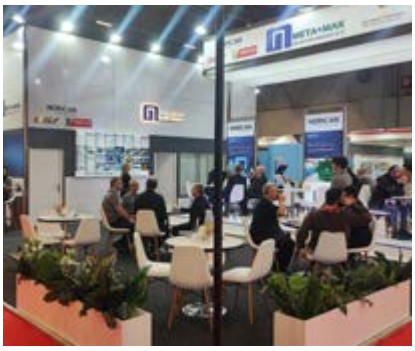
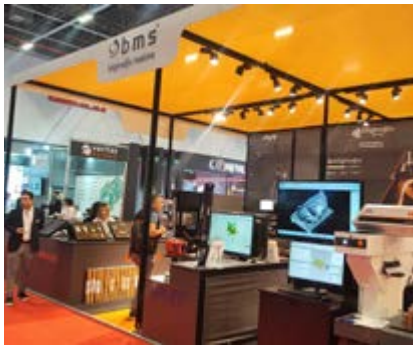


ALİSAN
ALİSAN

SİSTEM MAKİNA

















AKDERE
AKDERE
AKDERE

TEKNETA

Elma
Elma
50
Elma

mikrotest

bilişim
bilişimERP


TEKAFOS
EVIDENT

DINGDAR
DINGDAR
DINGDAR

ITA



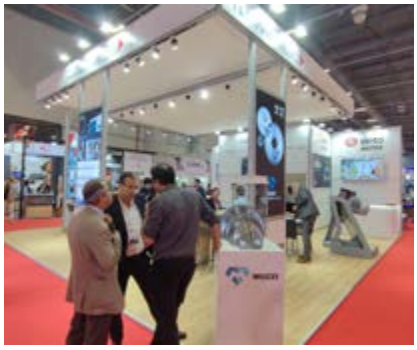


BROKER


CEDOKSAN
CEDOKSAN




ALKEGEN
MegaRefrakter






METAL




veritas
metalurji
veritas




AKM
AKM





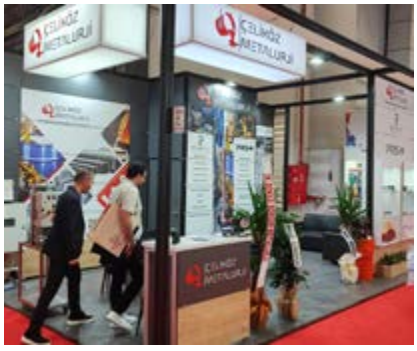
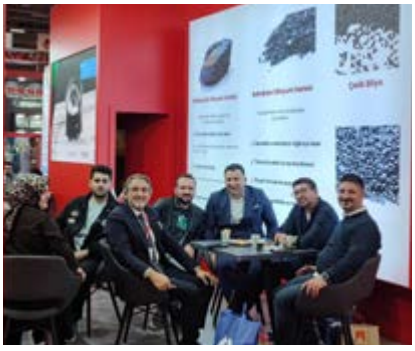

ARSAM METAL
ARSAM METAL


FAM
FAM














İGREK


burçelik






AYZER
www.ayzerdokum.co
AY.
AYZER


YILKON


PLASTAMETAL


FERRO
DÖKÜM




DÖKÜMBAN


DÖKÜM
DÖKÜM


SIGMA
Hassas Döküm
SIGMA


akdaş






EKU


Gedik




KAGAN


Gedik
Advanced Casting Technologies


KAYDÖKSAN


HekimoğluDöküm


ERTUĞ METAL


Işıklar


adarad


DÖKÜMDEN
TEK ÇATI ALTINDA
ATD


gürmetal


KHD




Dirikanlar




investment casting


Mesa


ALASIM TEKNIK


TORKPT


KARDÖKMAK


MAKRO DÖKÜM


eds


SILANTAR

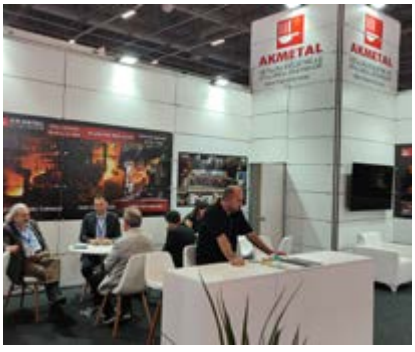

KÖRFEZ DÖKÜM


KUTES
THE NEW IRON AGE


EUROCAST


BORAN




AKMETAL


KALKANCI
KALKANCI








YAZKAN



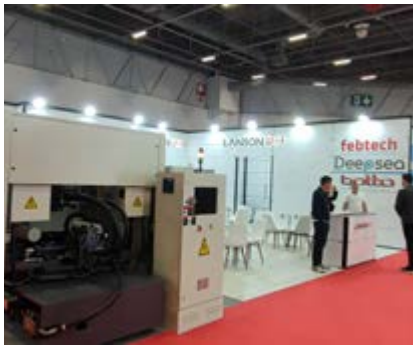





BÜHLER
BÜHLER
BÜHLER






febtech
Deesea


velacast
WOLLIN


ATM


UK


ATM


PROTERM


YİZUMİ


FAVORİ GRUP


PARTNER
INDUKSİYON


TES-SAN


SONGÜLLER


ISI ELEKTRİK


ELECTROTHERM


KUM


SİDERKİMYO


SÜPERREF


GÜNEY ATEŞ




RCI
CAST


1983


KROMAS
KROMAS


ROLLNOVA
ROLLNOVA


ALFA OLIVIN
ALFA OLIVIN
NATURE
INDUSTRY
ALFA OLIVIN


Fused Cast AZS Blocks


DAS LAGER
DAS LAGER
DAS LAGER


MAGMA






EOES


SOLD TO




NEKS


LMA


calder




Heraeus


econova
econova


5M



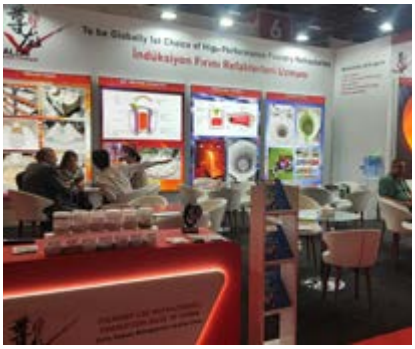

5M


VERTRA Steel

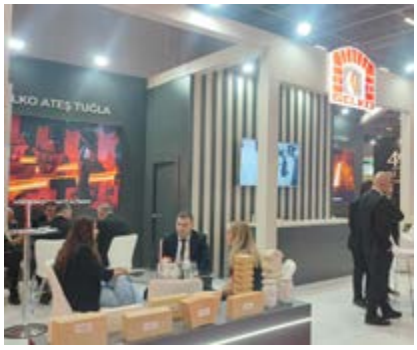

EKW




SAYGILI
NACHI SCHAEFFLER




BERRY




ferrorefrakter


UNIVERSAL TECHNOLOGIES




Heraeus


KOTAR




VESUVIUS
Tundish Robotics




KONREF
KONREF


HKT


ALBA
SOM


AYDINLAR
REFRAKTER


45 YIL
REFSAN




ABRA


Dalfer
Dalfer


SKF
SKF


METALFORM


BELGiN
BELGiN


SORTAS




FUTURE READY


SMS group


METEM
ROLLING
ISRS 2027
GREEN

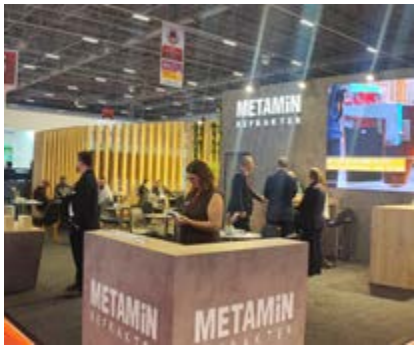

METEM


5




VMT
VMT


ALP MÜHENDİSLİK


METAMİN
METAMİN
METAMİN


NIKROTEK


ALYORK
YORK


EMS
EMS



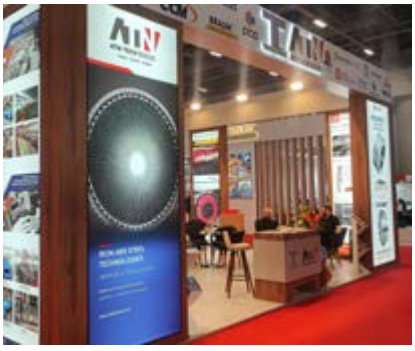



HINA
CHINA


EDM
EDM


ROM


AYMAS




TEKBEM
TEKBEM
BUNGOFEX
CIDA

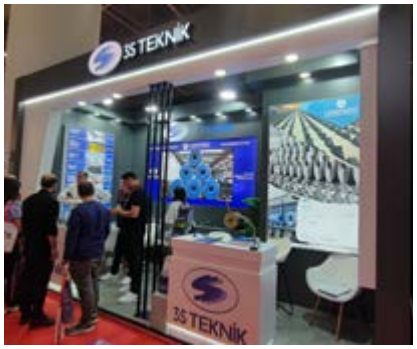



FURNOTECH
FURNOTECH








3S TEKNİK


DEMSA




KARDEMİR


inteKno


inteKno


The Metal Recycling Equipmen


MAK


TERMO İNDÜKSİYON


SERMAK


ARDUTek


HTST


AYDINLAR









MAKİM

Neden
Önemlidir?

YAZKAN
YAZKAN

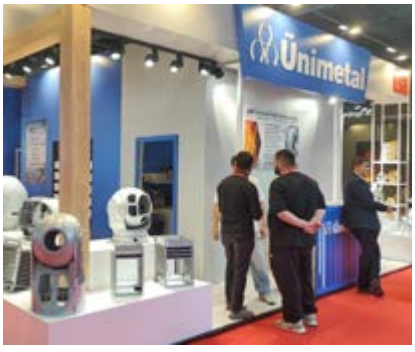
RUBA

ANKASAN
ANKASAN
ANKASAN

CAST
MACHINED
VERIFIED




ORTA
ANADOLU


Ünimetal


Mesa


VICAN


KIVANÇLAR


DÇM FAZ


BİNKAR


OMPİ
DÖKÜM


DOĞU METAL




Çelikel




TeknoVak
TeknoVak




Dikkan

TOFAŞ, 7,5 MİLYONUNCU ARACINI ÜRETTİ!



Türkiye otomotiv sanayisinin öncü kuruluşlarından Tofaş, Bursa Fabrikası'nda 7,5 milyonuncu aracını üreterek yarım asrı aşan üretim yolculuğunda yeni bir kilometre taşına daha ulaştı.

1968 yılında temelleri atılan, 1971 yılında ise 20 bin adetlik üretim kapasitesi ve yaklaşık 600 çalışanıyla Bursa Fabrikası'nda üretime başlayan Tofaş; bugün 500 bin adetlik yıllık üretim kapasitesi, çok markalı üretim yapısı, ileri mühendislik yetkinlikleri, Ar-Ge gücü ve uluslararası pazarlara uzanan ihracat kabiliyetiyle yolculuğunu sürdürüyor. Tofaş'ın üretim tarihinde yeni bir kilometre taşını temsil eden 7,5 milyonuncu araç ise Fiat Ulysse oldu. Stellantis Türkiye faaliyetlerinin Tofaş çatısı altında birleşmesiyle yeni bir döneme giren şirket; K0 ve K9 projeleriyle üretim hacmini ve ürün çeşitliliğini artırırken, Bursa Fabrikası'nın Stellantis dünyasındaki stratejik rolünü de güçlendiriyor. K0 projesiyle birlikte Tofaş'ın Kuzey Amerika'ya yönelik üretim ve ihracat yolculuğu da yeniden başlıyor. 1971 yılında başlayan üretim yolculuğunda bugün 7,5 milyon araca ulaşan Tofaş, geride kalan yaklaşık 55 yıllık üretim döneminde takvim günü ortalamasıyla her gün aralıksız yaklaşık 375 araç üretmiş oldu.



Türkiye otomotiv sektörünün en köklü sanayi kuruluşlarından biri olan Tofaş, üretimde önemli bir kilometre taşını daha geride bıraktı. Bursa Fabrikası'nda üretim bandından indirilen 7,5 milyonuncu araç Fiat Ulysse oldu. 1968 yılında temelleri atılan ve 1971 yılında seri üretime başlayan Tofaş, yarım asrı aşan tarihinde Türkiye otomotiv sanayisinin gelişiminde öncü roller üstlendi. İlk yıllarında 20 bin adetlik üretim kapasitesi ve yaklaşık 600 çalışanla faaliyet gösteren şirket, üretim, ihracat, Ar-Ge ve ürün geliştirme alanlarında gerçekleştirdiği yatırımlarla bugün yılda 500 bin adetlik üretim kapasitesine ve Türkiye'nin ötesine uzanan güçlü bir ihracat ağına sahip önemli bir üretim merkezine dönüştü.

Murat 124'ten Fiat Ulysse'ye uzanan üretim yolculuğu

Tofaş'ın Bursa'daki üretim yolculuğu, Türkiye otomotiv tarihinin de önemli kilometre taşlarını içinde barındırıyor. Murat 124 ile başlayan bu serüvende binek otomobillerden hafif ticari araçlara, Türkiye pazarı için geliştirilen modellerden farklı kıtalara ihraç edilen global ürünlere kadar geniş bir ürün gamı Bursa'daki üretim bantlarından dünya yollarına çıktı. Tofaş'ın 1 milyonuncu aracı Fiat Tempra, 2 milyonuncu aracı Fiat Palio Go, 3 milyonuncu ve 4 milyonuncu araçları Fiat Fiorino, 5 milyonuncu aracı Fiat Egea Hatchback, 6 milyonuncu aracı Fiat Egea Sedan ve 7 milyonuncu aracı Fiat Egea Cross



Wagon olmuştu. 7,5 milyonuncu aracın Fiat Ulysse olması ise Tofaş'ın üretim tarihinde yeni dönemin bir başka simgesi oldu. Bu kilometre taşlarının her biri Tofaş'ın gelişimindeki farklı bir aşamayı temsil etti. Fiorino ile çok markalı üretim kabiliyeti öne çıkarken, Egea ürün ailesi Tofaş'ın global ürün geliştirme ve Ar-Ge gücünün önemli göstergelerinden biri oldu. Bugün ise Tofaş, geçmişten gelen üretim deneyimini Stellantis bünyesinde yürüttüğü yeni nesil ürün projeleri, artan model çeşitliliği, mühendislik kabiliyeti ve ihracat hedefleriyle yeni bir ölçeğe taşıyor.

Eroldu: "7,5 milyon araçlık yolculuğun arkasında çok büyük bir emek var"

Konu hakkında değerlendirme yapan Tofaş CEO'su Cengiz Eroldu, şunları söyledi: "Tofaş'ın Bursa'da başlayan üretim yolculuğunda bugün 7,5 milyonuncu aracımıza ulaşmanın gururunu yaşıyoruz. Bu rakam bizim için yalnızca önemli bir üretim adedini değil; yarım asrı aşan sanayi birikimimizi, sürekli gelişen mühendislik kabiliyetimizi ve kuşaklar boyunca Tofaş'a emek veren çalışma arkadaşlarımızın ortak başarısını ifade ediyor. Murat 124'ten Fiat Ulysse'ye uzanan bu yolculukta Türkiye otomotiv sanayisinin gelişimine katkı sağlayan çok sayıda projeye imza attık. Farklı dönemlerde geliştirdiğimiz ve ürettiğimiz modellerle hem iç pazarda hem de dünya pazarlarında önemli sorumluluklar üstlendik. Bugün Tofaş için yeni bir büyüme dönemindeyiz. Çok markalı üretim yapımızı güçlendiriyor, yeni yatırımlarımızla üretim hacmimizi ve ürün çeşitliliğimizi artırıyoruz. K0 ve K9 projelerimiz Bursa Fabrikamızın Stellantis dünyasındaki rolünü daha da ileri taşıyor. K9 model ailesi için çok markalı üretim törenimizi de ekim ayı içerisinde gerçekleştireceğiz. K0 projemizle birlikte Kuzey Amerika pazarı için 2027 yılı başında yeniden ihracata başlayacak olmamız da bu yeni dönemin en önemli adımlarından biri. Üretim gücümüzü artırırken kalite ve verimlilikte de Stellantis dünyasının en güçlü fabrikaları arasında yer alıyoruz. Önümüzdeki dönemde Ar-Ge ve mühendislik yetkinliklerimiz, ihracat kabiliyetimiz ve çalışanlarımızın deneyimiyle ülkemiz için daha fazla değer yaratmaya devam edeceğiz. 7,5 milyonuncu aracımıza uzanan bu yolculukta emeği bulunan tüm çalışma arkadaşlarımıza, bayilerimize, tedarikçilerimize ve iş ortaklarımıza teşekkür ediyorum."

Yeni döneme ilişkin de açıklamalar yapan Cengiz Eroldu, "Stellantis Türkiye faaliyetlerinin Tofaş çatısı altında birleşmesiyle şirketimiz için yeni bir dönem, adeta Tofaş 2.0 başladı. Yeni model yatırımlarımız, artan üretim çeşitliliğimiz ve Bursa Fabrikamızın üretim merkezi olarak güçlenen rolüyle bu dönemi önemli bir büyüme fırsatı olarak görüyoruz. Tofaş, Türkiye pazarındaki güçlü konumunun yanı sıra Stellantis için giderek daha önemli bir rol üstleniyor" diye konuştu. Tofaş'ın yeni dönemde büyüyen üretim rolünü kalite ve verimlilik göstergeleri de destekliyor. 7,5 milyonuncu aracın üretimi, böylece yalnızca Tofaş tarihindeki yeni bir üretim adedini değil; Murat 124 ile başlayan yarım asrı aşkın sanayi yolculuğunun, çok markalı üretim, yeni nesil hafif ticari araç projeleri, Kuzey Amerika'ya yeniden ihracat ve Bursa'nın Stellantis dünyasında büyüyen rolüyle devam eden yeni dönemini de simgeliyor.

DERGİLERİMİZE
ABONE OLMAK İSTER MİSİNİZ?

METAL DÜNYASI E-DERGİSİ
Yıllık / 12 Sayı



1000₺

KALIP DÜNYASI E-DERGİSİ
Yıllık / 6 Sayı



1000₺

CADCAMCAE DÜNYASI E-DERGİSİ
Yıllık / 4 Sayı



1000₺

ABONE FORMU / SUBCRIBTION FORM

Abone Bilgileri / Subscriber Informations

Firma / Company Name:

Ad Soyad / Name Surname:

Title / Mr. / Mrs. (tick as applicable)

Departman / Department:

Adres / Adress:

İlçe / County:

İl / City: Posta Kodu / Post Code:

Tel:

Fax:

e-mail:

V. Dairesi / V. No:

☐ **Banka havalesi ile yatırdım**
Payed with bank transfer

Abonelik Başlangıç: ..../..../....
Subscription Begining Date: ..../..../....

☐ **Elden yatırdım**
Direct Payment

Abonelik Bitiş: ..../..../....
Subscription Ending Date: ..../..../....

BANKA HESAP NUMARALARI - Bank Account Numbers

İş Bankası
1135 Balmumcu Şubesi
Hesap No: 401414
IBAN: TR810006400000111350401414

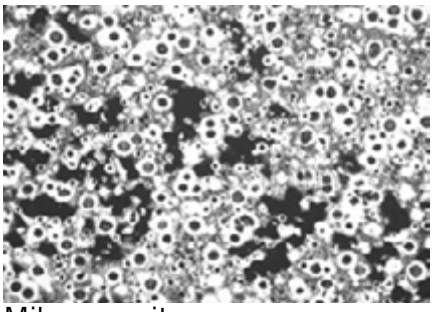
Akbank
420 Esentepe Şubesi
Hesap No: 37341
IBAN: TR700004600420888000037341

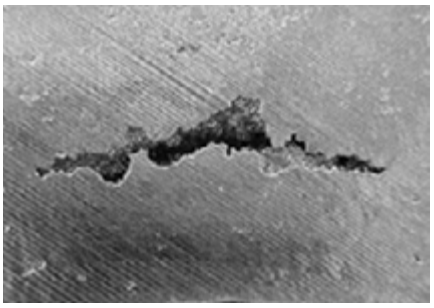
EURO ACCOUNT PRESTIJ YAYINCILIK BAS. HİZ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
TÜRKİYE İŞ BANKASI - BALMUMCU BRANCH
BICS/SWIFTCODE: 1135 ISBKTRISXXX
IBAN (RATING NUMBER): TR230006400000211353416049
ACCOUNT NO: 3416049

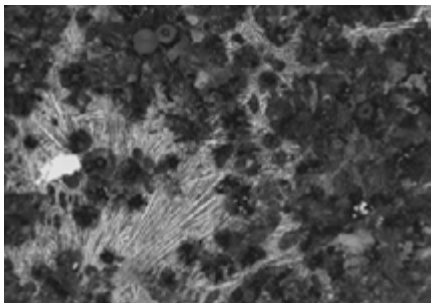
Heraeus Electro-Nite ile hatalı üretimi minimuma indirin, metalinizin gerçek potansiyelini ortaya çıkarın!

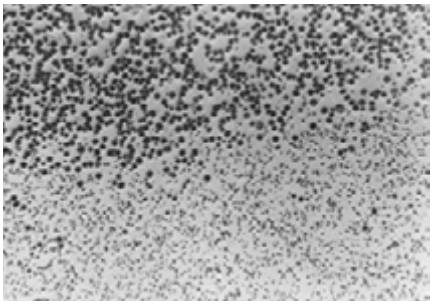
Heraeus Electro-Nite'ın gelişmiş Termal Analiz çözümleri, dökümhanelere dökme demirin katılaşma davranışına ilişkin **gerçek zamanlı öngörüler** sunarak **hurda oranlarını önemli ölçüde azaltma imkânı sağlar**.

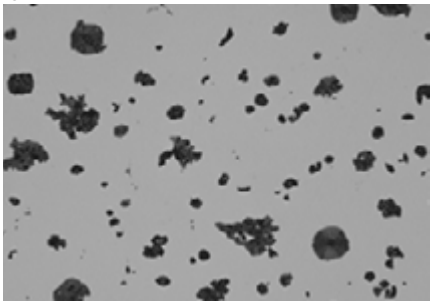
Ergitilmiş metalin soğuma eğrisini analiz eden dökümhaneler, potansiyel sorunları dökümden önce tespit edip gerekli düzeltmeleri uygulayabilir. Böylece **sürekli kalite, üretim tutarlılığı** ve **daha güvenilir üretim sonuçları** elde edilir.

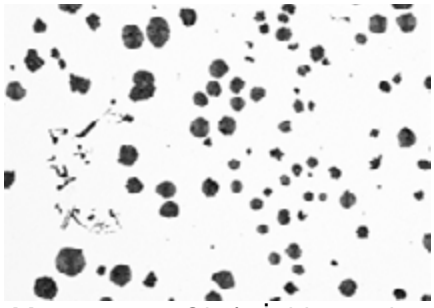

Mikroporozite

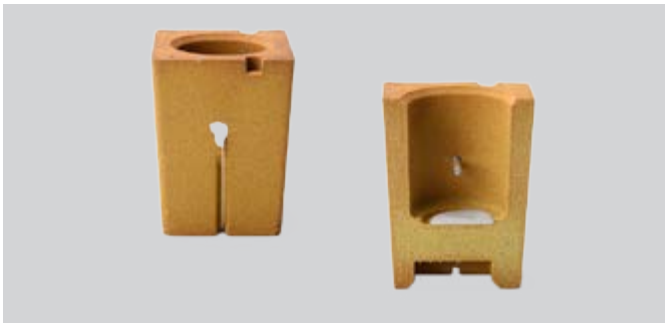

Çekinti

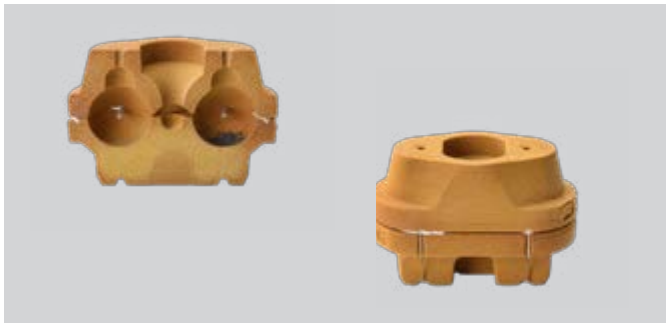

Karbürleşme


Grafit yüzmesi


Grafit Bozulması


Magnezyum Oksit İnklüzyonları


QuiK-Cup


Therm-O-Stack

Heraeus Electro-Nite Türkiye
1.Organize Sanayi Bölgesi Dağıstan Cad. No:15
06935 Sincan / Ankara

Daha fazla bilgi için uzmanlarımızla iletişime geçin:
info.electro-nite.tr@heraeus.com
www.heraeus-electro-nite.com

MARMARA METAL
MAMÜLLERİ TİC. A.Ş.

Premier Choice of the World's Aluminium, Iron & Steel Foundries.







FERRO ALLOYS
Ferro Silicon Manganese
Ferro Silicon
Ferro Manganese
Ferro Chrome
Ferro Molybdenum
Ferro Vanadium
Ferro Phosphorus
Ferro Titanium
Ferro Boron
Ferro Sulphur
Ferro Niobium
Ferro Wolfram
Ferro Nickel

NON FERROUS
Silicon Metal
Chrome Metal
Magnesium Metal
Manganese Metal

BASE METALS
Aluminium
Nickel
Copper
Lead
Zinc
Tin

MINOR METALS
Antimony Metal
Cadmium Metal
Chromium Metal
Cobalt Metal
Manganese Metal
Molybdenum Metal
Niobium Metal
Selenium Metal
Silicon Metal
Wolfram Metal
Zirconium Metal

MASTER ALLOYS
Nickel Magnesium
Aluminium Titanium Boron
Aluminium Chrome
Aluminium Manganese
Aluminium Silicon
Aluminium Stronsium
Silicon Calcium
Calcium Carbide
Aluminium Nickel
Aluminium Cobalt
Copper Phosphorus

PIG IRON
Nodular Grade Pig Iron
Foundry Grade Pig Iron
Basic Pig Iron
Steel Scrap

INOCULANTS
Ferro Silicon Magnesium
Ferro Silicon Zirconium
Ferro Silicon Barium
Ferro Silicon Aluminium
Ferro Silicon Calcium

MINERALS/ORES
Chromite Ore
Iron Ore
Manganese Ore
Fluorspar
Alumina / Bauxite

WATER TREATMENT
Ductile Iron Pipe
Aluminium Sulphate
Chlore

OTHERS
Graphite Electrode
Metallurgical Coke
Foundry Coke
Silicon Carbide
Chromite Sand
Magnesium Granule
Graphitized Petroleum Coke
Calcinated Petroleum Coke
Steel Shot
Steel Grit
Foundry Resin
Foundry Coating
Ceramic Foam Filters
Refractories
Ferro Titanium Cored Wire
Calcium Sillicon Cored Wire
Crucibles
Mica Sheets & Rolls
Fluxes
Shell Sand

İstasyon Mah. E-5 Üstü Fatih Otağı Sk. TUZLA - İSTANBUL - TURKEY T.: (+90 216) - 447 29 55 (pbx) F.: (+90 216) 447 29 69

www.marmarametal.com

marmara@marmarametal.com

MorganMMS · KBM AFFILIPS MASTER ALLOYS · Lungmuß FEUERFEST · V-Smart · PERMATECH · Rodabell Group · SNAM · NiMag · aluminiummartigny