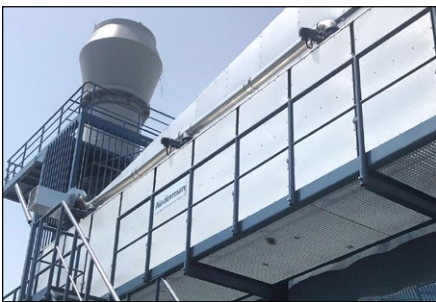
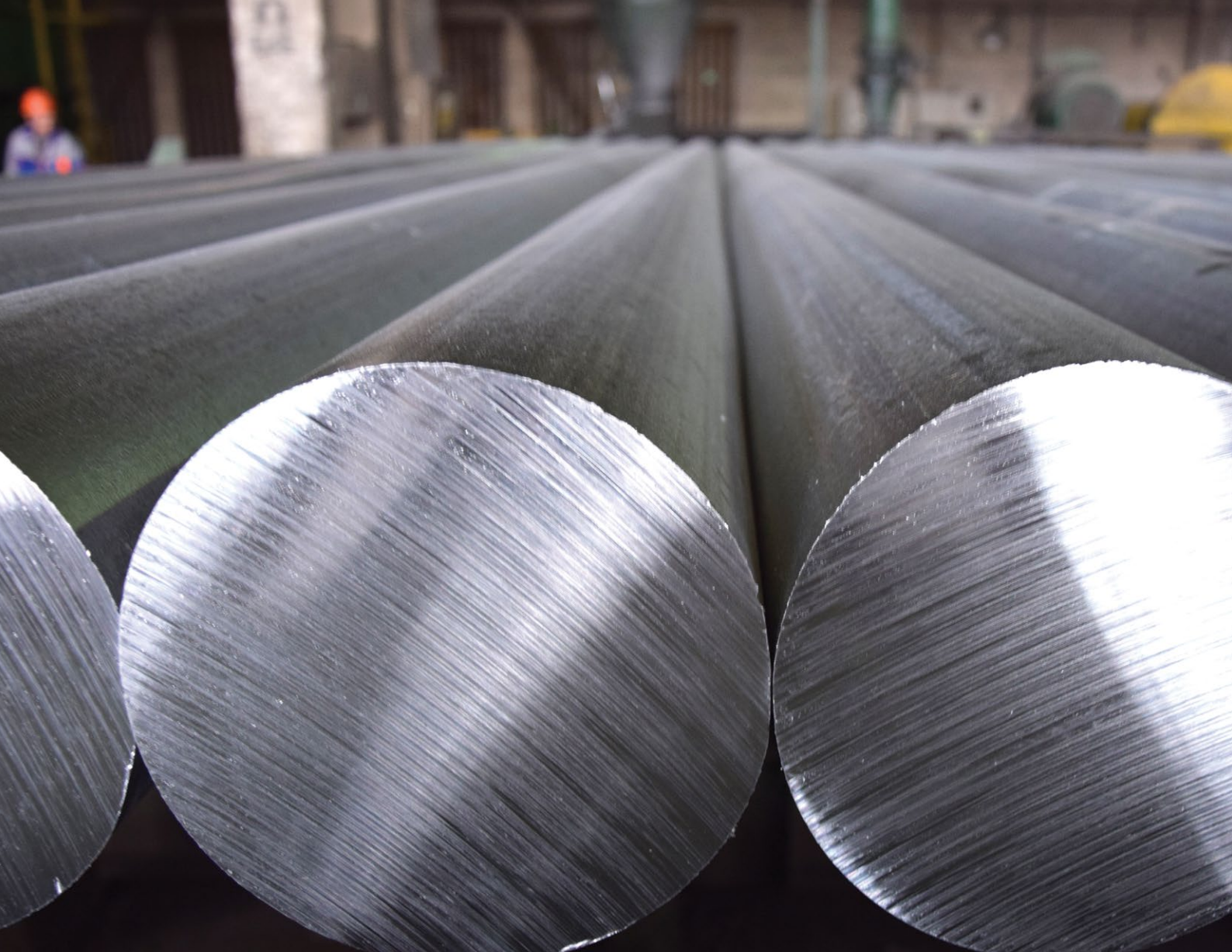




**Assan'ın En Yeni ve
En Eko-Verimli Filtre
Ünitesi Devreye Alındı**



**Taşkın: "Pandemi Sonrası
Türkiye'nin Yıldızı Parlayacak"**



**Kürk-Ar Döküm San. Tic. Ltd. Sti
2. Sisteminde Yine 5M'i Tercih Etti**

Global PARTNERİNİZ.

Uluslararası geniş ağıımız,
Stok gücümüz ve
Kaliteli ürünlerimiz ile ...



Tulachermet

FerroPem
Group ■ FerroAtlántica



AVEKS

www.aveks.com



İmes Sanayi Sitesi C Blok 306 Sk. No. 4
Y. Dudullu, Ümraniye, İstanbul, 34775 TURKEY
T. +90 (216) 540 00 60 F. +90 (216) 540 00 61

Palladium Tower Kat:31 Kardelen Sok. No:2
Barbaros Mah. Atasehir, İstanbul, 34746 TURKEY
T. +90 (216) 514 90 00 F. +90 (216) 514 90 90

E-5 Karayolu Üzeri Tavşanlı Mevkii No:44
Yolbulan Antrepo Yanı Gebze, Kocaeli TURKEY
T. +90 (262) 724 99 14-15 F. +90 (262) 724 99 12

PLAZMA NİTRÜRLEME | *PLASMA NITRIDING* Teknolojileri | *Technologies*



i-nit Puls Plazma Nitrürleme Fırınları *i-nit Pulse Plasma Nitriding Furnaces* *i-nit Process Control*

● Proses

- Plazma Nitrürleme
- Nitrokarbürleme

● Processes

- Plasma Nitriding
- Nitrocarburizing

● Fırın / Furnaces

- i-nit cold
- i-nit hot
- i-nit lab

Metal Dünyası Dergisi

Metal World Magazine

PRESTİJ YAYINCILIK BASIM HİZMETLERİ SAN. ve TİC. LTD.
ŞTİ. Adına İmtiyaz Sahibi / Publisher
Kenan ANIL

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü / Editor in Chief
Kenan ANIL (yazi@prestijyayincilik.com.tr)

Kurumsal İletişim Direktörü
Corporate Communications Director
Hayriye ANIL

Yazı İşleri / Editor
Kenan ANIL

Reklam ve Halkla İlişkiler Yetkilisi
Advertising and Public Relations Officer

Grafik Tasarım / Graphic Design
Durmuş ÖZELÇİ

Kapak Tasarımı / Cover Design
Durmuş ÖZELÇİ

Web Sorumlusu / Web Responsible
Durmuş ÖZELÇİ

Video Kurgu / Montaj / Video Editing
Dirtyshoot Endüstriyel
Görsel İletişim

Abone Sorumlusu / Subscription
Hayriye ANIL

Hukuk Danışmanı / Law Adviser
Av. Yakup Lütfi KÜÇÜK

Mali Danışman / Financial Responsibility
Mustafa Macır

YAYIN KURULU / Editorial Board
(yazi@prestijyayincilik.com.tr)

YAYIN KURULU BAŞKANI / Chairman of the Editorial Board
Prof. Dr. İsmail DUMAN (İTÜ)

Toz Metalurji Editörü / Powder Metallurgy Editor
Prof. Dr. M. Lütfi ÖVEÇÖĞLU (İTÜ)

Isıl İşlem Editörü / Heat Treatment Editor
Prof. Dr. Muzaffer ZEREN (Kocaeli Üni.)
Prof. Dr. Sakin ZEYİN (Sakarya Üni.)

Korozyon Müh. Editörü / Corrosion Engineering Editor
Prof. Dr. Mustafa ÜRGEN (İTÜ)
Prof. Dr. M. Kürşat Kazmanlı (İTÜ)

Malzeme Müh. Editörü / Materials Engineering Editor
Prof. Dr. E. Sabri KAYALI (İTÜ)
Prof. Dr. Hüseyin ÇİMENÖĞLU (İTÜ)
Prof. Dr. Akın Akıncı (Sakarya Üni.)
Doç. Dr. Uğur SOY (Sakarya Üni.)

Kalite Koruma ve Geliştirme - İnovasyon Editörü /
Quality - Protection and Development - Innovation Editor
Prof. Dr. Yılmaz TAPTIK (İTÜ)
Prof. Dr. Ahmet EKERİM (YTÜ)
Prof. Dr. Özgül KELEŞ (İTÜ)

Demir-Çelik Metalurjisi Editörü
Iron-Steel Metallurgy Editor
Prof. Dr. Süheyla AYDIN (İTÜ)
Prof. Dr. Kelami ŞEŞEN (İTÜ)

Metal Şekillendirme Teknolojileri Editörü
Metal Forming Technologies Editor
Prof. Dr. Bilgin KAFTANOĞLU (Atılım Üni.)

Nano Teknoloji ve Üretim
Prof. Dr. Sebahattin Gürmen

Kaynak Teknolojisi Editörü / Welding Technologies Editor
Prof. Dr. Erdi KALUC (Kocaeli Üni.)
Prof. Dr. Emel Taban (Kocaeli Üni.)

Seramik ve Refrakter Malzemeleri Editörü
Ceramic and Refractory Materials Editor
Prof. Dr. Serdar ÖZGEN (İTÜ)
Prof. Dr. Cemallettin YAMAN (YTÜ)

Üretim Metalurjisi ve Çevre Editörü
Extractive Metallurgy and Environment Editor
Prof. Dr. İsmail DUMAN (İTÜ)
Prof. Dr. Servet TİMUR (İTÜ)
Prof. Dr. Onuralp Yücel

Döküm Metalurjisi Editörü / Foundry Metallurgy Editor
Doç. Dr. Derya Dişpınar (İTÜ)

Almanya Temsilcisi / Representatives Germany
Bayram AYBAŞI

Yönetim Merkezi / Management Centre
PRESTİJ YAYINCILIK BASIM HİZMETLERİ
SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.
Talatpaşa Mah. Gülbaşak Sk. No: 2/B 34400
Kağıthane - İstanbul
Tel: 0 212 320 36 90 (pbx)
Fax: 0 212 320 36 91

Baskı / Printed by: G.M. Matbaacılık ve Tic. A.Ş.
100. Yıl Mah. MAT-SIT
1. Cad. No: 88 34560 Bağcılar/İST.
Tel: 0212 629 00 24-25

İnternet: www.metaldunyasi.com.tr
e-mail: info@prestijyayincilik.com.tr
Temmuz 2020 Yılı: 28 Sayı: 325
Dergi Ayda Bir Yayınlanır.
Dergimiz "Tüm Türkiye'de Dağıtılmaktadır,
Basın Kanununa Göre Yerel-Sürelî Yayındır."

Hakemli Dergidir.
Baskı Tarihi: Temmuz 2020

editörden

kenananil@prestijyayincilik.com.tr

Değerli Okuyucu Dostlarımız,

Yeni tip Korona virüsü (Covid-19) ile dünyada önlemler almak ve salgından daha çok etkilemesi nedeniyle ileri tarihe uzatılan fuarların çoğu 2021 yılına ertelendi. Ankiros, Aluminium fair, Fastaner fair, Bumatech, fuarları tarihlerinde yapılacak.

Bu salgınla birlikte dünya her yönü ile değişime uğrarken biz ülke de cahillik hala devam ediyor.

Herkes salgını unuttu. Ve alınması gereken önlemler de insanların umrunda değil. Her geçen gün hasta sayısı artarken hastanelerdeki doluluk oranı artıyor. Siyaset, ekonomi, trafik, sosyal yaşam keşmekeş bir durumda. Artık ne yazmam gerektiğini bilemiyorum!

Dergilerimizi dijital ortamda beş yıldan beri izleme olanağınız var. ayrıca sosyal medyada da çalışmalarımızla sektörün nabzını tuttuğumuza inanıyoruz.

Dergilerimizin basılı kısmına verdiğiniz Reklam ile bizden birçok hizmeti de almış oluyorsunuz. Dijital ortamdaki hizmetimizle ölçülebilirliğimizi rapor edebiliyoruz.

Bizi izlemeye devam edin. Sizlerin verdiği güçle çalışmaya devam ediyoruz.

Güçlü ve sağlıklı yarınlar için. Gelecek nesillere güzel günler bırakmanın bilinciyle sağlıklı kalın.

Kenan Anıl



Metal Dünyası
Sektörel Yayıncılar
Derneği Üyesidir.
www.seyad.org

Prestij Yayıncılık uygulamamızı
Ücretsiz indirebilirsiniz



DANIŞMANLAR KURULU



Metal Isıl İşlem
Sanayicileri Derneği



Türkiye Alüminyum
Sanayicileri Derneği



Türkiye Döküm
Sanayicileri Derneği



Korozyon Derneği



Kalite Derneği



Endüstriyel Fırın Sanayicileri
ve İşadamları Derneği



Türkiye Çelik Üreticileri
Derneği



Taşıt Araçları
Yan Sanayicileri Derneği



Otomotiv Sanayii
Derneği



Türk Seramik Derneği

HAKKIMIZDA;

Uzun yıllara dayalı mesleki deneyim ve bilgi birikimlerimizi teknolojinin yenilikleri ile birleştirdik. Kalitenin doruklarına ulaşma çabası içindeyiz.

Kamara tipi atmosfer tipi fırınlarımızla, vakum fırınlarımızla, indüksiyon sertleştirme tezgahlarımızla, her türlü çeliğe güç katıyoruz.

Savunma sanayii ekipmanlarından otomotiv, tarım ve iş makinelerine, madencilikten medikal cihaz endüstrisine, kalıpcılıktan makine takım imalatına çeliğin kullanıldığı her alanda bizim dokunuşlarımız var.

İmalat süreçlerinin vazgeçilmezidir, ısıtma işlemi.

Hep daha iyisini yapmak, hep ileriye gitmek ve bize güvenenleri de, bizi çözüm ortağı olarak görenleri de ileriye taşımaktır, amacımız.

İşte bu anlayışla her türlü çeliğin her türlü ısıtma işlemi prosesi teknolojik gereklere ve uluslararası kalite standartlarının taleplerine uygun olarak yapabilmekte; gelişmiş laboratuvar imkanlarımızla uygulamalarımızın sonuçlarını gözlemleyebilmekteyiz.

İyi ısıtma işlemi iyi çelik ile mümkündür. Ürünün iyi kalitede olması malzeme, imalat ve termal proseslerin uyumu ile sağlanır.

Grup firmamız AKL Çelik Metal, takım çeliği satışı ve vakum ısıtma işlemleri ile imalatçılarımızın takım çelikleri konusunda güvenilir çözüm ortağıdır.

İyi çelik ve iyi ısıtma işlemi. AKALIN ve AKL bu uyumun çözüm noktasıdır.

ABOUT US;

We combined our professional experience and knowledge which are based on too many years, with technological improvements. Our target is to achieve the peak point of the QUALITY.

We are putting on extra strength to every kind of steel by our seal quench furnaces, vacuum furnaces and induction hardening machines.

From defensive equipment to automotive, agricultural and constructional machinery equipment and spare parts, from mining to medical devices, from die making to tool manufacturing, in each field where steel is used you can easily see our fingerprints.

Heat treatment is the essential step of manufacturing operations..

We always aimed to make better, to progress and to carry too far anyone who accepted us as solution partner.

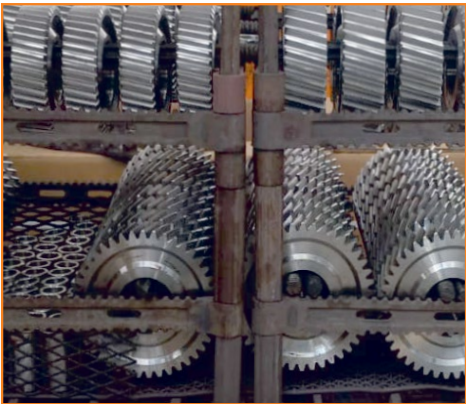
By this understanding, we can make heat treating of all kind of steels in accordance with advanced techniques and requirements of international standards. Also, we have the laboratory facilities for testing the materials we treated.

A successful heat treatment is possible with a good quality steel.

Our group company AKL Steel Metal is a reliable solution partner for manufacturers in marketing of tool steels and heat treating of these steels in vacuum furnaces.

Good Steel and Successful Heat Treatment.

AKALIN Heat Treatment and AKL Steel Metal : This is the solution



“SİZLERLE DAHA MODERNE, DAHA İYİYE DOĞRU, BÜYÜK ADIMLAR ATARAK DEVAM EDECEĞİZ...”

AKALIN ISIL İŞLEM & AKL ÇELİK METAL ŞİRKETLER GRUBU

MERKEZ : Cevat Dünder Caddesi No: 28 P.K. 06370 Ostim / ANKARA • Tel: +90 312 385 38 75

ŞUBE : Cevat Dünder Caddesi No: 38-40 P.K. 06370 Ostim / ANKARA • Tel: +90 312 385 51 68

AKL ÇELİK METAL : Cevat Dünder Caddesi No: 30 P.K. 06370 Ostim / ANKARA • AKL Tel: +90 312 354 18 88

E-Mail: info@akalinisilislem.com.tr / Web: www.akalinisilislem.com.tr

08

Türkiye Çelik Üreticileri
Derneği Değerlendirme



14

Makine İhracatçıları Birliği
Başkanı Kutlu Karavelioğlu:
"Tarım Makineleri İhracatımızı
17 Yılda 20 Kat Artırdık"



36-37

Kearney: Salgının Yol Açtığı
Değişim, Demir-Çelikte
Türkiye'ye Avantaj Sağladı



38-39

MİB, Devletin
Yerli ve Milli Üretimi
Korumacı Tavrından Memnun



48-49

Sanayiciler YEKDEM'de Yeni
Modele Katkı Vermek İstiyor



51-53

Uzman Görüşü
Vasatın Mühendisi ya da
Mühendisin Vasatı



TCÜD



KUTLU KARAVELİOĞLU



ONUR OKUTUR



S. EMRE GENCER



YAVUZ EROĞLU



ERMAN CAR

Reklam İndeksi

AKALIN ISIL İŞLEM.....	5
ALİSAN.....	11
ANKİROS.....	23
AVEKS.....	Ön Kapak İçi
BES MÜHENDİSLİK.....	9-21
BUMATECH.....	45
EKW.....	19
HAZNEDAR.....	31
HEXAGON.....	39
HERAEUS ELECTRO-NITE.....	Arka Kapak İçi
INDUCTOTHERM.....	7
ISRS.....	35
İSTANBUL ISIL İŞLEM.....	3
JUMO LTD. ŞTİ.....	29
KALİTE FUARI.....	33
MFN.....	41
MISAD.....	47
MKS KAĞITÇILIK.....	17
NEDERMAN.....	27
OERLIKON BALZERS.....	37
REPAMET.....	15-25
UDDEHOLM.....	Arka Kapak

Dergimiz Hakemli Dergidir

YAZI YAYIM KOŞULLARI

- Yazılar A4 boyutunda, 5 sayfa geçmeyecek şekilde PC WORD dokümanı olarak mail ile gönderilmelidir. Yazıya uygun fotoğraf da ayrıca gönderilmelidir.
- Gönderilen yazıların dergimizde yayınlanması için yazılan metnin gün, ay, tarih bilgileri ile yazarların imzalarının da bulunması rica edilir. Ayrıca yazarlarımız kendi fotoğraflarını ve kısa özgeçmişlerini de yazıya eklemelidir.
- Yazının İngilizce başlığı ve özetin İngilizcesi de verilmelidir.
- Yazılarda kullanılan fotoğraflar ve grafikler 300 dpi çözünürlükte net ve temiz olmalıdır.
- Yazıların sonuna yararlanılan kaynakça eklenmelidir.
- Özgün ve derleme yazılardaki görüşler yazarına, çevirilerden doğacak sorumluluk ise çevirmene aittir.
- Dergiye gönderilen yazılar, yayımlansın ya da yayımlanmasın yazarına iade edilmez.
- Yayımlanan her makale yazarı/yazarları dergimizin bir yıllık ücretsiz aboneli olurlar. Bu nedenle yazarlarımızın kendi iletişim adreslerini ve mail adreslerini de göndermelerini rica olunur.

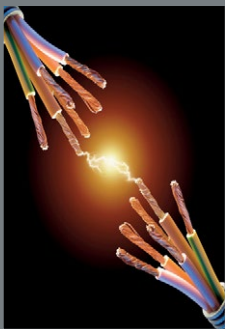


**INDUCTOTHERM
GROUP**

TÜRKİYE



Küresel Güç, Yerli Üretim



/inductothermtr



@inductothermtr



inductotherm.com.tr

TÜRKİYE ÇELİK ÜRETİCİLERİ DERNEĞİ DEĞERLENDİRME



ÇELİK ÜRETİMİ

Türkiye'nin ham çelik üretimi, Nisan ayındaki %26,2'lik düşüşün ardından, Mayıs ayında da, bir önceki yılın aynı ayına göre %25,9 oranında azalışla 2.3 milyon ton oldu. Ocak-Mayıs döneminde ise üretim %5,6 oranında düşüşle 13.5 milyon ton seviyesinde gerçekleşti.

ÇELİK TÜKETİMİ

2020 yılının Mayıs ayında, nihai mamul tüketimi, 2019 yılının aynı ayına kıyasla %14,1 azalışla, 1.8 milyon ton seviyesinde gerçekleşti. Son 2 aydaki düşüşün etkisiyle, yılın ilk çeyreğinde %42,3 olan tüketim artışı, Ocak-Mayıs dönemi itibariyle %9 seviyesinde kaldı ve 11 milyon ton olarak gerçekleşti.

DIŞ TİCARET

İhracat

Çelik ürünleri ihracatı Mayıs ayında, miktarda %33,4 oranında azalışla 1.4 milyon ton, değerinde ise %39,9 azalışla 932 milyon dolar oldu.

Ocak-Mayıs döneminde ise 2019 yılının aynı dönemine kıyasla ihracat, miktar itibariyle %18,5 azalışla 8 milyon ton, değer itibariyle %22,8 azalışla 5.6 milyar dolar olarak gerçekleşti.

İthalat

Mayıs ayı ithalatı, 2019 yılının aynı ayına göre, miktar yönünden %15,3 azalışla 825 bin ton, değer itibariyle %22,4 azalışla 671 milyon dolar olarak gerçekleşti.

Ocak-Mayıs döneminde ise 2019 yılının aynı dönemine kıyasla ithalat, miktar itibariyle %1,4 artışla 5 milyon ton, değer itibariyle %8,3 azalışla 3.8 milyar



dolar seviyesinde gerçekleşti.

Dış Ticaret Dengesi

2019 yılının ilk 5 ayında %174 olan ihracatın ithalatı karşılama oranı, bu yılın aynı döneminde %146 seviyesine geriledi.

DÜNYA ÇELİK ÜRETİMİ

Dünya Çelik Derneği (worldsteel) tarafından açıklanan 2020 yılı Mayıs ayı verilerine göre, dünya ham çelik üretimi, geçtiğimiz yılın aynı ayına kıyasla, %8,7 azalışla 149 milyon ton oldu. Yılın ilk 5 ayında ise %5,2 azalışla, 729 milyon ton seviyesinde gerçekleşti.

Söz konusu dönemde Çin, çoğu büyük üreticiden ayrılarak ham çelik üretimini arttırdı ve geçtiğimiz yılın aynı dönemine kıyasla üretimi %1,9 oranında artışla 412 milyon ton oldu. İkinci sırada yer alan Japonya'nın ham çelik üretimi %13,4 azalışla 36.6 milyon ton, üçüncü sırada bulunan Hindistan'ın ham çelik üretimi ise %24,6 oranında azalışla 35.9 milyon ton olarak gerçekleşti.

DEĞERLENDİRME

Koronavirüsün etkilerini Ülkemizde ve küresel çapta arttırdığı bu dönemde, ham çelik üretimi son 2 aydaki ortalama %26 seviyesindeki düşüş sebebiyle yılın ilk 5 ayı itibariyle %5,6 oranında geriledi.

Pandemi nedeniyle, küresel ticarete gerileme yaşanırken, söz konusu gerileme Ülkemiz çelik ithalatına aynı şekilde yansımada. Geçtiğimiz yılın aynı dönemine kıyasla ihracatımız %18,5 oranında geriler iken, ithalatımız miktar yönünden %1,4 oranında artış gösterdi.

Nihai mamul tüketiminde kaydedilen %9 artışa rağmen, üretimin %5,6 oranında gerilemesi, yurtiçi üretim-tüketim dengesinin kurulamamasından ve yurtiçi tüketimin ithalata yönelmesinin engellenememesinden kaynaklandı.

Son aylarda gerçekleştirilen vergi düzenlemelerine rağmen, yüksek hacimdeki ithalatın devam etmesi, başta AB olmak üzere, Serbest Ticaret Anlaşmaları bulunan ülkelerden yapılan ithalat ile dahilde işleme rejimi kapsamındaki ithalattan kaynaklanmaktadır.

25 Mayıs tarihinde, Dünya Ticaret Örgütü'ne yapılan bildirim ile AB'ye karşı uygulanacağı açıklanan vergilerin bir an önce yürürlüğü konulması, Haziran ayından itibaren artış eğilimini sürdürmesi beklenen yurtiçi çelik tüketimimizin, yurtiçi tedarik yolu ile karşılanması, Nisan ve Mayıs aylarındaki üretim kayıplarının giderilmesi ve çelik sektörümüzün cari açığa olan katkısının arttırılması açısından önem taşımaktadır.

BES

SPECTRO

BOSELLO
HIGH TECHNOLOGY
A ZEISS company

SPECTRUMA
ANALYTİK GMBH

BREITLÄNDER
Part of LSC Standards

LTB
LASERTECHNIK BERLIN

linn
High Therm

Nieka
Branding Guidelines

BOWMAN
Covering Measurement Technology

AXT

■ SPECTROLAB S

- Düşük alaşımlı çeliklerde 20 saniyenin altında analiz süresi
- Minimum bakım gereksinimi
- 2 kat daha düşük tayin limitleri
- % 27 daha küçük gövde tasarımı
- ICAL tek numune kalibrasyonu



■ SPECTROMAXx

- Dünyanın en çok tercih edilen metal analiz cihazı
- Fe, Ni ve Co bazlarında AZOT elementi analizi
- Dijital yakma kaynağı sayesinde hızlı, güvenilir, hassas analizler
- TEK NUMUNE ile alaşım/baz sayısından bağımsız, profil ve rekabirasyon ayarları AYNI ANDA (ICAL)
- 3 farklı tip için masa üstü ve ayaklı model seçenekleri
- Riski ve maliyeti sıfırlayan vakumsuz optik



■ SPECTROCHECK

- Sınıfında en yüksek performans
- En düşük satınalma ve işletim maliyeti
- Küçük ve orta ölçekli işletmeler için tasarlandı
- TEK NUMUNE KALİBRASYONU
- Vakumsuz optik



■ SPECTROTEST

- Market lideri, yüksek hassasiyetli portatif spektrometre
- Paslanmaz çeliklerde AZOT analizi
- Ark modunda KARBON tayini
- Zengin kütüphanesi sayesinde hızlı kalite tayini
- Akıllı kalibrasyon – TEK numune ile tüm ayarlar tek seferde (ICAL)

■ SPECTROPORT

- Sınıfında en yüksek performans
- Düşük satınalma ve işletim maliyeti
- ICAL – TEK NUMUNE KALİBRASYONU



■ SPECTRO xSORT

- Yüksek alaşımlı ve hassas metal analizi
- 10 sn'den az sürede hafif element tayini
- Shutter ile yüksek radyasyon güvenliği
- 50KV X-ray tüplü, radyoaktif kaynaqsız
- Kolay, pratik kullanım
- Numunesiz otomatik kalibrasyon (ICAL)

**Metal
analizinde
Dünya
Liderinden
Doğru Çözümler**

BES Mühendislik San. ve Tic. A.Ş.
Dudullu OSB Mah. DES-103. Sok. B7 Blok No: 20
Ümraniye, 34776, İstanbul
Tel: +90 216 420 89 09
Fax: +90 216 364 66 48
Gsm: +90 533 558 20 92
info@besmuhendislik.com
www.besmuhendislik.com

KÜRK-AR DÖKÜM SAN.TİC.LTD.STİ 2.SİSTEMİNDE YİNE 5M'İ TERCİH ETTİ

5M
INDUCTION



5M
INDUCTION

5M olarak kurulduğumuzdan beri kaliteye verdiğimiz önem ile ülkemiz dışında 35 ülkede tercih edilmemiz bizi memnun ediyor.

2002 yılında kurulan 5M indüksiyon sistemleri yılların deneyimi ve yeni teknolojilerle ürettiği indüksiyon sistemleri ile kısa bir süre içinde dünya döküm sektörünün en hızlı büyüyen firması oldu. Kurulduğundan beri, 5M indüksiyon sistemleri 75kw-

12.000kw güç ve 100kg-25.000kg ergitme kapasiteli indüksiyon sistemleri ile hizmet vermektedir.

Müşteri memnuniyetini en üst düzeyde tutan kalite anlayışı ile çalışan 5M ISO9001 kalite yönetim sistemiyle çalışmakta ve CE ve GOST-R kalite sertifikalarına da sahiptir.

KONYA Bölge Satış Temsilcimiz İBRAHİM YILMAZ ile KÜRK-AR Döküm yetkililerinden Sn. SÜLEYMAN KÜRKÇÜ/HASAN KÜRKÇÜ yeni İndüksiyon Ocagi yatırımında 5M PM- M&H 2000+350kW 2x3000Kg İndüksiyon ergitme ve bekletme sisteminde 2. kez 5M'i tercih etmesi 5M ailesini sevindirdiği gibi ilerlediğimiz yolun doğruluğunu gösterdiği ne inanıyoruz.

5M Ailesi olarak hedefleri doğrultusunda KÜRK-AR DÖKÜM San.Tic. Ltd.Sti'nin daha iyi noktalara gelmesini temenni ederiz.

5minduction

induksandokumocaklari

5m.induction



Dergilerimiz artık
**Parmağınızın
Ucunda!**

Prestij Yayıncılık uygulamamızı
Ücretsiz indirebilirsiniz

Available on the iPhone
App Store

ANDROID APP ON
Google play

Bütçeniz ve Kaliteniz

Kalite analizleri, ürün, verimlilik ve karlılık açısından önemlidir. Cevherden metale; hatta inklüzyonlara kadar analizlerinizde benzersiz hassasiyet, yüksek doğruluk ve sürat. Çok yönlü XRF Spektrometreler, endüstri lideri Optik Emisyon Spektrometreler, prestijli ve yüksek performanslı Otomasyon Sistemleri, tüm ihtiyaçlarınız için tek adres. Üstün ürün kalitesi ve düşük maliyetler için sadece cihaz değil, uzmanlığımız ve tecrübemiz de hizmetinizde. XRF ve Optik Emisyon analizlerinde güç, performans ve karlılıkla tanışmak için sizi cihazlarımızı test etmeye davet ediyoruz.

Kontrol Altında



- info@alisan.com.tr
- analyze@thermo.com
- www.thermoscientific.com/assured

© 2010 Thermo Fisher Scientific Inc. All rights reserved.



ARL
QuantoShelter
Tam otomatik ve kullanıma hazır spektrometrik analiz laboratuvarı



ARL iSpark Optik Emisyon Spektrometre

Element ve inklüzyon analizlerinde en son teknoloji ve gelişmeleri içeren analitik performans



ARL PERFORM'X Gelişmiş WD-XRF Spektrometre

Çok yönlülük ve performansın bulunduğu x-ışını analizleri



ARL 9900 XRF ve Entegre XRD
XRF ve XRD tekniklerini buluşturan, hızlı proses kontrol cihazı



ARL easySpark
Masaüstü Optik Emisyon Spektrometre hızlı ve doğru metal analizleri, her ihtiyaca, her bütçeye uygun seçenekler



ARL Optim'X
50W güç ile XRF analizlerinde şaşırtıcı, emsalsiz analitik performans

ALISAN

Thermo Fisher Scientific (Ecublens) SA
Türkiye Genel Temsilcisi

YENİ NORMALE GEÇİNCE BİZ VİRÜSÜ UNUTTUK AMA VİRÜS BİZİ UNUTMADI



TÜRKİYE GÜNLÜK KORONAVİRÜS TABLOSU			
TOPLAM VAKA	1.298.806	BÜYÜK İŞLETİM TEST SAYISI	33.687
TOPLAM VAKA	135.569	BÜYÜK İŞLETİM VAKA SAYISI	1.848
TOPLAM VAKA	3.689	BÜYÜK İŞLETİM VAKA SAYISI	48
TOPLAM VAKA	1.219	BÜYÜK İŞLETİM VAKA SAYISI	3.412
TOPLAM VAKA	653	BÜYÜK İŞLETİM VAKA SAYISI	
TOPLAM VAKA	86.396	BÜYÜK İŞLETİM VAKA SAYISI	
MAYIS 2020			

TÜRKİYE GÜNLÜK KORONAVİRÜS TABLOSU			
TOPLAM VAKA	4.021.947	BÜYÜK İŞLETİM TEST SAYISI	46.492
TOPLAM VAKA	214.001	BÜYÜK İŞLETİM VAKA SAYISI	1.008
TOPLAM VAKA	5.382	BÜYÜK İŞLETİM VAKA SAYISI	19
TOPLAM VAKA	1.223	BÜYÜK İŞLETİM VAKA SAYISI	1.156
TOPLAM VAKA	402	BÜYÜK İŞLETİM VAKA SAYISI	
TOPLAM VAKA	195.671	BÜYÜK İŞLETİM VAKA SAYISI	
TEMMUZ 2020			

Küresel salgın haline dönüşen COVID-19 da ilk vaka ülkemizde 11 Mart 2020 tarihinde görülmüştür. İlk vakanın görüldüğü andan itibaren Sağlık Bakanlığımızın öncesinde ve sonrasında aldığı tedbirler, sağlık altyapımızın güçlü olması, sağlık çalışanlarımızın canları pahasına fedakârca çalışmaları ve milletimizin kurallara uymaları sonucunda salgın zirve noktasından inişe geçmiş 1 Haziran 2020 tarihinden itibaren yeni normale geçilmiştir.

Yeni Normal Hayatımızda koronavirüsten korunmak için almamız ge-

reken temizlik, maske ve mesafe tedbirlerini yeterince uygulamadığımızdan; rehavete kapıldığımızdan düşüşe geçen vaka sayılarımızda tekrar yükseliş başlamıştır. Bugün itibarıyla koronavirüs yakalandığı için yoğun bakıma yatan hasta sayımız iki ay önceki yoğun bakım hasta sayısını aşmıştır. Toplum olarak salgına karşı duyarsız davranmamız sağlık çalışanlarımızın dört aylık emeklerini boşa çıkartmakta motivasyonlarını bozmaktadır.

Ülkemizde salgın bugünkü haliyle devam ederse ve yükselişe geçerse

toplum sağlığı ve sosyal hayat bozulacak, Eylül'de açılacak olan okullarımız açılmayacak, yurt dışı uçak seferleri başlayamayacak, turizm sezonu bu haliyle sezonu açamayacak, alışveriş canlanmayacak, işsizlik artacak; ekonomi çarkları dönmeyecek, kriz daha da derinleşecektir.

Ülkemizde koronavirüsü yenmemiz; salgını durdurmamız için Milletçe seferber olmalıyız. "Birimiz Hepimiz, Hepimiz Birimiz İçindir" anlayışıyla hareket edelim, alacağımız tedbirlerle Hayatları Kurtaralım. Tedbirlerde ihmalkâr davranarak kendimizin ve başkalarının Hayatlarını Karartmayalım.

İGİAD olarak bütün toplum kesimlerine Sanayi ve Ticaret Odalarına; Sendikalara, İş Dünyasına, Sivil Toplum Kuruluşlarına çağrıda bulunuyoruz. Gelin hep birlikte virüse cephe alarak birlikte mücadele edelim. Virüsün aramıza sızmasına bizi işgal etmesine fırsat vermeyelim. Gelin hep birlikte virüsü ülkemizden kovalım sağlıklı huzurla neşe içinde birlikte yaşayalım.

Dergilerimiz artık Parmağınızın Ucunda!

Prestij Yayıncılık uygulamamızı
Ücretsiz indirebilirsiniz

Available on the iPhone
App Store

ANDROID APP ON
Google play

5M İNDÜKSİYON SİSTEMLERİ İRAN'DA VARLIĞINI YÜKSELTMEYE DEVAM EDİYOR

5M
INDUCTION



Çelikhaneler Var Oldukça 5M Olarak Biz Varız...

ÇÜNKÜ, 200.000 TON/YIL VE ARTAN KAPASİTESİYLE ÇELİKHANELERDE VARLIĞINI YÜKSELTİYOR.

Bu anlamda İRAN'a gönderilen 200.000 ton/yıl Continuous çelik ergitme sistemimiz toplam ergitme gücümüz 21.300kW (4x5000 kW+2x650 kW 6x10 ton) sistemlerimiz ile kurulacak çelik hane yatırımı için kesintisiz çelik ergitme tesisinde ilk etapta 100.000ton/yıl ilk set Continuous çelik ergitme sistemin 2x5000+650kW 3x10 Ton mekanik montaj işlemlerine başlanmış olup kurma çalışmalarında sona gelindi 2x5000kW+650kW3x10 Ton Ağustos 2020 tarihinde üretime alınması planlanmıştır.

5M Induction Systems Ailesi Olarak İran'a Yapılan Çelikhane Projemiz Hayırlı Uğurlu Olsun.

5M 2002 yılında kurulduğu tarihten itibaren kaliteye verdiğimiz önem ile ülkemiz dışında 35 ülkede tercih edilmemiz bizi memnun etmektedir.

5M'in Orta Doğu ülkeleriyle başlayan; (çelik, hurda, çelik bilet üretimi ve beraberinde lama, köşebent vs. inşaat demiri üretimi için)indüksiyon ergitme ocağı ihtiyaçları ile başlayan sürecimiz, çelikhane makinaları üreten ve her biri alanında uzman olan çözüm ortaklarımızın da değerli katkılarıyla anahtar teslimi çelikhaneler, sürekli döküm makinaları (CCM) filtre sistemleri laboratuvarlar, haddehane tesisleri olarak gelişim göstermiş olup başlangıç noktası olan OrtaDoğuülkeleri (Suriye, Mısır,Libya,İran,İrak) yanında-



Türkiye,Rusya,Romanya, Azerbaycan,- Kazakistan ülkelerini de eklemiştir. Bu alandaki çalışmalarımız artarak devam etmekte olup yakın zamanda yeni ülke ve yeni coğrafyalarda çelikhane ve diğer üretilen sistemlerimiz ile hizmet sunmaya devam edeceğiz.



Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Kutlu Karavelioğlu: “TARIM MAKİNELERİ İHRACATIMIZI 17 YILDA 20 KAT ARTIRDIK”



Türkiye'nin Makinecileri tarafından Ticaret Bakanlığı'nın himayesinde düzenlenen, Agrivirtual Tarım ve Hayvancılık Makineleri Sanal Fuarı'nın açılışını Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan yaptı. Türkiye'nin 3 boyutlu ilk sanal fuarı olan Agrivirtual, Selçuk Üniversitesi tarafından yerli ve milli yazılımla geliştirildi. 26 Haziran'a kadar açık olacak Agrivirtual Tarım ve Hayvancılık Makineleri Sanal Fuarı, www.agrirtual.com.tr adresinden 24 saat ziyaret edilebiliyor.

Türkiye'nin Makinecileri adına açılışta konuşan Makine ihracatçıları Birliği Başkanı Kutlu Karavelioğlu, tarım makineleri imalatının, yabancı sermayeyi yüksek oranda Türkiye'ye çeken ve ülkemizde uzun süredir dış ticaret fazlası veren bir sektör olduğunu vurgulayarak şunları söyledi: “Bilimsel araştırmalar, uluslararası ticarete Türkiye'nin en rekabetçi ürününün makineler olduğunu gösteriyor. Sektörümüz de tüm ürün gruplarındaki performansı ile bu tespiti doğruluyor. Tarım makineleri ise ihracat artış oranı en yüksek ürün gruplarımız arasında yer alıyor. Tarım makineleri sektöründe yıllık ihracat artış ortalaması

yüzde 18-19 seviyesinde. Teknoloji, üretim ve performansın çok önemli olduğu bu alanda ihracatımızı son 17 yılda 20 kat artırdık. Türkiye, 2019'da tarım makineleri alanında 750 milyon dolara yakın dış ticaret fazlası verdi. Agrivirtual Tarım ve Hayvancılık Makineleri Sanal Fuarı'nın, fiziki fuarların yapılamadığı bu olağanüstü dönemde mevcut rekabet gücümüzü daha da yukarı taşımamıza destek olacağına inanıyoruz.”

“Ülkeler kendine yetemiyor, Türkiye 750 milyon dolar fazla veriyor”

Tarım makineleri sektörünün yılda 750 milyon dolar dış ticaret fazlası veren başarısının gerisinde, Türkiye'nin sahip olduğu sıra dışı tarımsal çeşitliliğin ve yüksek potansiyelin yer aldığını belirten Karavelioğlu şunları söyledi:

“Tarım; salgından çok önce, dünya genelinde teknoloji savaşları gündeme gelir gelmez stratejik önemi hızla kavranan bir sektör oldu ve son dönemde makine yatırımlarının en hızlı arttığı alana dönüştü. Dünyada virüs sebebiyle hızla daralan tüketim ve mal ticareti içinde payını artırabilen sayılı sektörler,

tarım ve tarım makineleri. Bu alanda sabit sermaye yatırımları hızla artıyor. Ülkeler bu alanların ulusal stratejiler geliştirebilecekleri nadir sektörler olduğunu görüyor. Makine imalatı ve tarım; gerek sermayenin tabana yayılması, istihdam ve istikrar, gerekse millî egemenlik için vazgeçilmez sektörlerdir. Ülkelerin kendine yetemiyor olması sebebiyle, bundan sonra da ikili anlaşmaların odağında yer alacaklardır.”

“Ticaret Bakanlığına ve Türkiye İhracatçıları Meclisi'ne teşekkür ederiz”

Fiziki fuarları renkli sosyal ve kültürel etkinliklere dönüşen ve büyük ilgi gören tarım makineleri sektörüne dijital çözümler geliştirmenin zorluğunun farkında olduklarını belirten Karavelioğlu, “Ticaret Bakanlığımızın bu öncü görevi Selçuk Üniversitesi ve İhracatçı Birliğimize vermesinden memnuniyet ve gurur duyduk. Türkiye'nin Makinecileri olarak, bu deneyimi yurtdışındaki rakiplerimizden önce yaşayacak olmanın heyecanı içindeyiz. Agrivirtual'ın bu alanda ilk yazılımın ise yeni olması bizim için hayli öğretici oldu. Öncü olma görevimizde bizlere verdikleri destek için Bakanlığımıza ve güçlü katkıları için de Türkiye İhracatçıları Meclisi'ne çok teşekkür ediyoruz” dedi.

Agrivirtual Tarım ve Hayvancılık Makineleri Sanal Fuarı 5 ana holden oluşuyor. Fuar, holler ve koridorlar arasında serbest dolaşma, sergilenen ürünler hakkında stant görevlileriyle yazılı ya da görüntülü görüşme, ürünler hakkında dijital broşürler edinme ve sergilenen ürünleri 3 boyutlu olarak detaylıca inceleme fırsatı sunuyor.

HITACHI **laboratuvar tipi ve taşınabilir modelleriyle** yeni nesil spektrometreler



REPAMET
ELEKTRONİK SİSTEMLER MÜMESSİLLİK
TEKNİK SERVİS VE TİCARET LTD. ŞTİ.



Lefke Sokak No:16A/B Tuğcu Plaza 34848 İstanbul
Tel: (0216) 459 13 77 - 369 73 48 Faks: (0216) 359 60 01
Email: repamet@repamet.com Web: www.repamet.com

Taşınabilir XRF, Portatif LIBS ve Optik Emisyon Spektrometreler

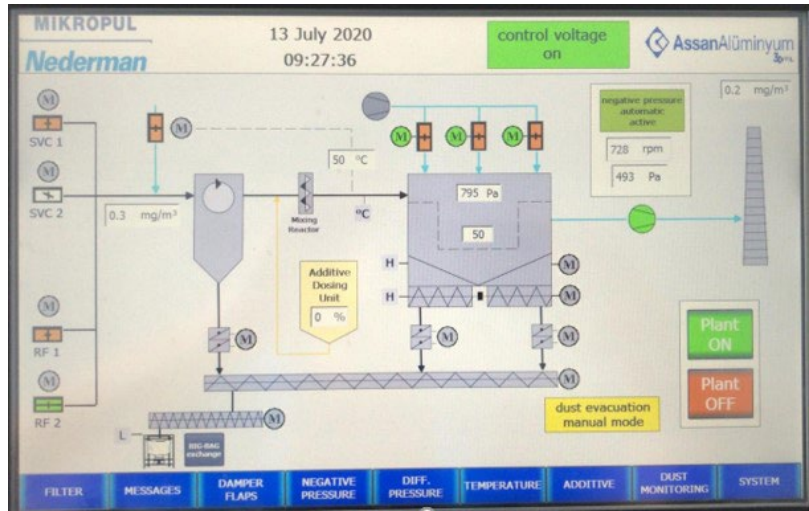
ASSAN'IN EN YENİ VE EN EKO-VERİMLİ FİLTRE ÜNİTESİ DEVREYE ALINDI

MIKROPUL
Nederman



Nederman'ın 125.000 m³/h kapasiteli FS filtre sistemi Assan'ın geri dönüşüm tesisinde çalışan döner ocaklarına bağlanarak çalışmaya başladı.

- FS 722/9,00/1260 tipi filtre tesisi;
- 125.000 m³/h kapasiteli yüksek verimli ve basınç-hız kontrollü fan ünitesi
- Yüksek sıcaklığa dayanımlı filtre bezleri
- Otomatik kireç dozajlama ünitesi
- Kirli gaz & Temiz gaz partikül sensörleri
- Bunker ısıtma sistemleri
- Big-bag seviye sensörleri ile donatılmıştır.



36

Yıllık Tecrübemizle Hizmetinizdeyiz.

MKS

kağıtçılık ve dış tic. ltd. şti.



Adestor

Creator



sappi Magno™

NEVIA®



Merkez

Turgut Reis Mah. Tekstilkent Tic. Merkezi B-4 Blok No:57 Esenler / İstanbul

Tel: 0212 438 59 81 (pbx) Faks: 0212 438 59 83

Depo

İkitelli O.S.B. Süleyman Demirel Bulvarı

Heskoop İş Modern San. Sit. No: -2/D Başakşehir / İstanbul

Tel: 0212 803 04 60 Faks: 0212 803 04 60

www.mkskagit.com • info@mkskagit.com



PAINTEXPO 2020 GERÇEKLEŞTİRİLİYOR!



PaintExpo için tüm işletmeler ileriye doğru gösteriyor. Dünyanın önde gelen endüstriyel kaplama teknolojisi fuarı, 12-15 Ekim 2020 tarihleri arasında, 500'den fazla ulusal ve uluslararası katılımcısıyla Karlsruhe fuar merkezinde gerçekleşecek.

Kapsamlı bir hijyen konsepti sayesinde, katılımcılar ve ziyaretçiler için maksimum güvenlik sağlanacak. PaintExpo, yaş ve toz boyama, bobin kaplama işlemlerini güncel mevcut gereksinimlere uyarlamak ve geleceğe de uygun hale getirmek için dünyanın en kapsamlı çözüm yelpazesini sunmakta.

Son birkaç haftada hafifletilen önlemler ve olumlu gelişmelere istinaden, 12 ila 15 Ekim 2020 tarihleri arasında PaintExpo'nun yapılması planlıyor. Fuarın organizatörü FairFair GmbH Genel Müdürü Jürgen Haußmann: "Nisan-Ekim aylarının ertelenmesi nedeniyle bazı katılımcılar tarih çakışması yüzünden iptal etmek durumunda kalmıştır. Fakat yine de hem yurtiçi hem de yurt dışından 500'den fazla

katılımcımız hazır bulunacak" diyor. "Elbette ki katılımcılar ve ziyaretçilerin yeniden güvenle plan yapabilir olmalarından dolayı çok memnunuz."

Bunun için fuar ekibinde tüm hazırlıklar tamam görünüyor: Messe Karlsruhe firması, yetkili eyalet ve yerel makamlarıyla birlikte hem katılımcılar hem de ziyaretçiler için, her an mevcut koşullara uyarlanabilen, esnek, maksimum sağlık koruması için kapsamlı bir hijyen ve güvenlik konsepti geliştirmiş durumda. "Örneğin bu konsept sayesinde en yoğun günlerde bile ziyaretçi başına en az dört metre karelik boş alan olması sağlanacak." diye ekliyor Jürgen Haußmann. Bir diğer özellik ise sadece çevrimiçi bilet ve giriş kuponlarına izin verilecek olması. Haußmann, "Güvenlik



nedeniyle gişeden bilet satışı kaldırılmıştır" diye açıklıyor. Konsept, daha pek çok başka tedbiri de içermekte.

Gelecek odaklı kaplama teknolojileri için eksiksiz çözümler

Katılımcılar, kendi ürün ve hizmet yelpazeleri sayesinde yaş boyama, toz boyama ve bobin kaplama işlem zincirlerinde akla gelen her şeyi sunuyorlar.

Dijital dönüşüm, otomasyon ve basitleştirilmiş robot programlama, enerji ve kaynak verimliliğinin iyileştirilmesi ve hatta yüzeylerin metalizasyonu gibi alanlar ise odaklanılan ana konulardan sadece birkaçı. Böylece fuar, tüm sektörlerden hem kendi bünyesinde hem de fason olarak kaplama yapan tüm işletmelere, her türlü malzemedan mamul bileşenlerin ve her türlü yüzeyin kaplanması konusundaki yeni gelişmeler, eğilimler ve teknolojiler hakkında bilgi edinmelerini sağlıyor. PaintExpo aynı zamanda, kırılğan özellikte tedarik zincirlerini daha istikrarlı ve sürdürülebilir hale getirmek için bilgi alışverişi ve ağ oluşturma açısından ideal bir fırsat teşkil ediyor.

Daha fazla bilgi, tüm katılımcı portföyü ve şu ana kadar kesinleşen katılımcı listesi için www.paintexpo.com web sitesini ziyaret ediniz.



Dergilerimiz artık
**Parmağınızın
Ucunda!**

Prestij Yayıncılık uygulamamızı
Ücretsiz indirebilirsiniz

Available on the iPhone
App Store

ANDROID APP ON
Google play



Foundry

EKW TURKEY Refrakter Ticaret Ltd.Şti. Göktürk Merkez. Mah. İstanbul Cad. 1.Begonya Sokak No:2 Arcadium Life 3 Sitesi D:67 34077 Eyüp İstanbul/TÜRKİYE

Tel: +90 212 809 40 21 M: +90 532 652 11 17 fatih.birbilen@ekw-refractories.com

EKW GmbH: Bahnhofstrasse 16 D-67304 Eisenberg/Germany Tel: +49 6351/409-126 Fax: +49 6351/409-171

www.ekw-refractories.com

ÖNDE GELEN ALÜMİNYUM ÜRETİCİSİ NOVELİS, DASSAULT SYSTÈMES'İN ÜRETİM PLANLAMA VE PROGRAMLAMA ÇÖZÜMÜNÜ KULLANACAK



teslimat performansını ve idari verimliliği iyileştirerek bu zorlukların üstesinden gelebiliyor, stok doluluk oranlarını azaltabiliyor ve kaynak kullanımında en yüksek verimliliği elde edebiliyorlar.

Gücünü Dassault Systèmes'in 3DEXPERIENCE platformundan alan DELMIA Quintiq uygulamaları, alüminyum haddeleme işlemlerindeki karmaşıklığa çözümler üretecek şekilde özel olarak tasarlandı. Tek bir dijital ortamda çalışma imkanına sahip olan alüminyum üreticileri, iş operasyonlarını baştan sona modelleyebilenin, planlayabilmenin ve optimize edebilmenin yanı sıra maliyetleri düşürmeye odaklanmak yerine rekabetteki üstünlüklerini güçlendirmeye ve geleceğe dönük bir üretim artışı için fırsatlar yaratmaya odaklanabiliyorlar.

Yassı haddelenmiş alüminyum üretiminde lider ve dünyanın en büyük alüminyum geri dönüşümü hacmine sahip olan Novelis, ABD ve Brezilya'da bulunan iki alüminyum tesisinde üretim planlama ve programlama süreçlerini iyileştirmek için Dassault Systèmes'in DELMIA Quintiq uygulamalarını kullanacak.

Novelis, ABD operasyonları kapsamında, Kentucky eyaletinin Guthrie şehrinde yer alan ve 2020 yılında otomotiv sektörüne yönelik alüminyum üretmeye başlayacak olan yeni tesisinde gerçekleştirdiği metal üretimini planlamak ve programlamak için DELMIA Quintiq uygulamalarını kullanacak. Brezilya'da ise, Güney Amerika'daki en büyük tesisi olan ve içecek kutusu, tüketici ve ambalaj pazarları ile endüstriyel pazarlar için alüminyum levha üreten Pinda fab-

rikasındaki programlama süreçlerini optimize etmek için DELMIA Quintiq uygulamalarından faydalanacak. Şirket, 2003 yılından bu yana Dassault Systèmes'le birlikte çalışıyor.

Enerji ve malzeme endüstrisindeki talepte ve çevresel sürdürülebilirliğe ilişkin gereksinimlerde görülen artış ışığında, metal üreticileri, tamamen entegre bir dijital yaklaşımla, teslim sürelerini,

Dassault Systèmes'in DELMIA Quintiq uygulamaları hakkında daha fazla bilgi için: <https://www.3ds.com/products-services/delmia/solutions/energy-materials/aluminum/>



BES:



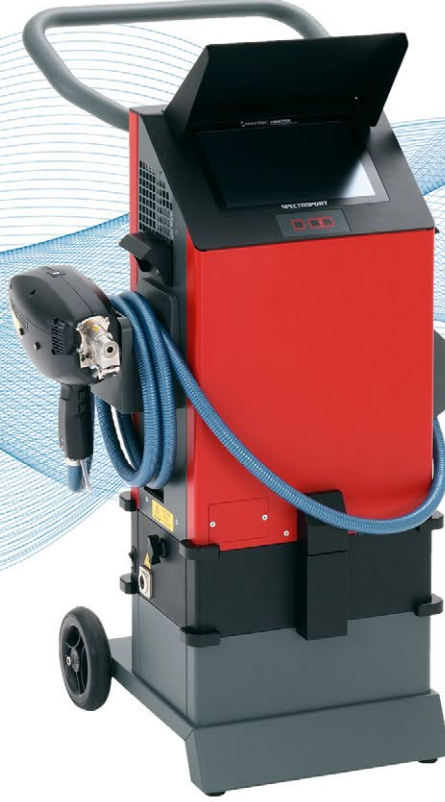
SPECTRO

AMETEK

MATERIALS ANALYSIS DIVISION

SPECTROPORT

Mobil Metal Spektrometresi



- SPECTROPORT – Hata kabul etmeyenler için
- C, P, S, B, Li, Be, Ca, Si, Mg ve Al gibi el tipi XRF cihazlarında hassas okunamayan elementlerde mükemmel sonuç
- Sadece birkaç saniyelik analiz süresi ile el tipi XRF cihazları kadar hızlı
- Özel optik tasarımı sayesinde kararlı sonuçlar
- ICAL – Tek numune kalibrasyonu
- Opsiyonel aküsü ile 800 analiz



BES Mühendislik San. ve Tic. A.Ş.

Dudullu OSB Mah. DES-103. Sok. B7 Blok No:20 Ümraniye, 34776, İstanbul

Tel: +90 216 420 89 09 Fax: +90 216 364 66 48 Gsm: +90 533 558 20 92

info@besmuhendislik.com www.besmuhendislik.com

TÜRKTRAKTÖR SEKTÖRÜNDE “TSE COVID19 GÜVENLİ ÜRETİM BELGESİ” ALAN İLK ŞİRKET OLDU



Türkiye traktör pazarının lideri TürkTraktör, en üst seviyede uygulamaya aldığı iş sağlığı ve güvenliği yaklaşımıyla, pandemiye karşı hayata geçirdiği Güvenli Üretim Sistemi uygulamalarıyla ‘Ankara Fabrikası’ için ‘TSE Covid19 Güvenli Üretim Belgesi’ni almaya hak kazandı. Bugüne dek birçok ‘ilk’e imza atan TürkTraktör, yaratıcı ve etkin uygulamalarıyla almayı başardığı bu belgeyle, sektöründe ‘TSE Covid19 Güvenli Üretim Belgesi’ne sahip ‘ilk üretici’ oldu.

TürkTraktör Genel Müdürü Aykut Özünler konuyla ilgili olarak şunları söyledi: “Kurulduğumuz günden bu yana, ‘en önemli değerimiz insan kaynağımızdır’ anlayışımız kapsamında, iş sağlığı ve güvenliği bizler için her zaman en öncelikli konumuz olmuştur. Bu alanda, bugüne kadar farklı belge ve ödülleri sayısız uygulamalarımız oldu. Tüm dünyanın çok zor bir dönemden geçmesine neden olan yeni korona virüs pandemisine karşı, çalışan ve toplum sağlığını korumak adına hayata geçirdiğimiz Güvenli Üretim Sistemi uygulamalarımızla da bu başarılarımıza bir yenisini eklemiş olmaktan dolayı çok mutluyuz.”

“Çalışanlarımız, aileleri ve müşterilerimize sağladığımız güven ve motivasyon her şeyden önemli”

Ankara Fabrikası’nın almaya hak kazandığı bu belgeyle TürkTraktör’ün ‘TSE Covid19 Güvenli Üretim Belge-

Traktör pazarının öncü üreticisi TürkTraktör, sektördeki ‘ilk’lerine bir yenisini daha ekledi. Salgına karşı önlem planını, vakaların Türkiye’de görülmesinden önce devreye alan ve Güvenli Üretim Sistemi çalışmalarını hayata geçiren TürkTraktör, bu alandaki etkin ve yaratıcı uygulamalarıyla sektörün ilk ‘TSE Covid19 Güvenli Üretim Belgesi’ni almayı başardı.

si’ne sahip ‘ilk üretici’ olduğunu da ifade eden Aykut Özünler “Bu sertifika ile Covid-19 kapsamındaki uygulamalarımızın sistematik olarak yürütüldüğünü belgelerken; aynı zamanda bunların sürdürülebilirliğinin gerekliliğini de vurgulamış olduk. Ancak bu belgeyi almış olmamızın en önemli tarafı; aslında çalışanlarımız ve aileleri ile müşterilerimize sağladığımız güven ve motivasyondur. Bu da bizim için her şeyden çok daha önemlidir.”

Traktör pazarının iki tesisle üretim yapan ‘tek üreticisi’ olarak Sakarya Erenler Fabrikası’nda da aynı Güvenli Üretim Sistemi uygulamalarının hayata geçirildiğine dikkat çeken Aykut Özünler, “Ankara’daki tesisimiz için almaya hak kazandığımız bu belgeyi, Sakarya Erenler’deki tesisimize de kazandırmak için gerekli başvurularımızı gerçekleştirdik. Bu anlamda da yapılacak olan denetimler için yetkili kurumdan tarih beklemekteyiz” sözleriyle açıklamalarını tamamladı.

Özenli ve yaratıcı uygulamalarla gelen başarı

Güvenli Üretim Sistemi kapsamında TürkTraktör’de, aralarında İş Yeri Hekimleri, İş Güvenliği Mühendisleri, İdari İşler çalışanlarının da bulunduğu 10 kişilik bir ekip, 3 ay boyunca araştırma, planlama ve kontrol safhalarını içeren yoğun bir süreci yönetti. TürkTraktör, TSE Covid19 Güvenli Üretim Belgesi’ne başvuru sürecinde ise başta risk değerlendirmesi, eylem planı ve diğer dokümanlar ile talimatların olduğu belgeleri incelenmek üzere Türk Standartları Enstitüsü’ne teslim etti.

Ankara Fabrikası dezenfeksiyon, sosyal mesafe ve maske kullanımı konuları başta olmak üzere, bu belgeyi almaya hak kazandıran tüm kriterler kapsamında tesis girişinden itibaren, üretim, ofis, soyunma odaları, yemekhane ve sosyal alanlar olmak üzere tesisteki tüm alanlarda titiz denetimler yapıldı. Denetimler sırasında eğitim tutanakları, ve dezenfeksiyon çizelgeleri gibi uygulama kayıtları da incelendi.

TürkTraktör’ün yaratıcı uygulamaları arasında soyunma odalarının ve vardiya değişimlerinin yönetilmesi için yapılan renk kodu uygulaması da bulunuyordu. TürkTraktör, “Güvenli Üretim Sistemi’ni oluşturmak üzere tüm yerleşkeyi kapsayacak şekilde hayata geçirdiği planlama, uygulama ve kontrol faaliyetleriyle, denetimlerden başarı ile çıktı ve ‘TSE Covid19 Güvenli Üretim Belgesi’ni almaya hak kazandı. TürkTraktör Ankara Fabrikası’nda, pandemi ilanından önce “Güvenli Üretim” kapsamında başlatılan bu çalışmalar, hayata geçirilen farklı uygulamalarla birlikte geliştirilmeye devam ediyor.

Global Metalurji Sektörünün Dev Buluşması

12 - 14 Kasım 2020,
İSTANBUL TÜYAP
Fuar ve Kongre Merkezi



EŞ ZAMANLI KONGRELER

20. Uluslararası Metalurji ve Malzeme Kongresi
11. Uluslararası Döküm Kongresi

Destekleyenler



TMMOB
METALURJİ VE MALZEME
MÜHENDİSLERİ ODASI



Organizatör



Deutsche Messe

Hannover-Messe
Ankiros Fuarçılık A.Ş.

Prof. Dr. Aziz Sancar Cad. 6/2
06680 Çankaya, Ankara
Telefon: +90 (312) 439 6792
Faks : +90 (312) 439 6766
www.ankiros.com
info@ankiros.com



www.ankiros.com

f t i @hmankirosfairs

FACE, AB VE ÜYE DEVLETLERİ EN + / RUSAL MANİFESTO'NUN ÖNERİLERİNİ KABUL ETMEYE ÇAĞIRIYOR



FACE, EN + / RUSAL “Yeşil Alüminyum Vizyon” u memnuniyetle karşılayarak, Grubun yeni bir “Yeşil Alüminyum” varlık sınıfı geliştirerek sektörü düşük karbon ekonomisine yönlendirme taahhütlerini ortaya koyuyor.

EN + İcra Kurulu Başkanı Lord Barker tarafından sunulan teklif, AB’nin yeşil Covid-19 kurtarma paketini ve iklim geçiş stratejisini teşvik etmek için düşük karbonlu ‘yeşil’ bir alüminyum çağırıyor ve piyasa dışı sübvansiyonları hariç tutması gereken sürdürülebilir kalkınmaya küresel ihtiyaç duyuyor yüksek karbon kapasitesini artırmanın yolu.

EN + Grubu’nun iddialı “Yeşil Alüminyum Vizyonu” özellikle rekabet ve sürdürülebilirliği desteklemek için AB ticaret politikasının akıllıca kullanılmasını savunuyor. İşlenmemiş alüminyum üzerindeki mevcut AB ithalat tarifeleri verimsiz, kafa karıştırıcı ve karşı üretken; İşlenmemiş alüminyumlara uygulanan gümrük kodları, farklı

“Yeşil Alüminyum Vizyon” da yer alan girişimler, COVID-19 krizinden sonra alüminyum endüstrisinin toparlanmasını destekleyecek.

metal türlerini herhangi bir şekilde ayırt etmeyerek, AB alüminyum son kullanıcılarına büyük zarar verir. Ve AB’nin muazzam ve büyüyen bir açığa olduğu birincil alüminyum üzerinde bir ithalat tarifesini yapısı ile Avrupa ticaret politikası sadece eski kıtadaki izabe tesislerinin yerleşmesini önlemekle kalmadı, aynı zamanda kalitede birincil akışını teşvik etmedi AB’ye metal eklerken, Avrupa alüminyum endüstrisindeki işlerin% 90’ından fazlasını temsil eden AB aşağı akım alüminyum transformatörlerini ağır şekilde cezalandıran yılda 1 milyar €’dan fazla yapay ekstra maliyet üretiyor.

FACE, alüminyum endüstrisinin rekabet gücünü ve sürdürülebilirliğini hemen desteklemek için ilk önlem olan düşük karbonlu metal için ayrı özel kodlar oluşturmak ve düşük karbonlu birincil metal ithalat tarifelerini gözden geçirmek için Yeşil Alüminyum Vizyonundaki teklifi memnuniyetle karşılıyor. Kuruluşun-



dan bu yana, FACE her zaman daha temiz teknolojilerin şampiyonları ve alt şirketler için gerekli olan birincil metal üretimi ile stratejik bir ortaklık savunuyor: bir yandan Rusal, diğer yandan Arap Körfez Devletleri’ndeki üreticiler.

Ancak bu yolla, Avrupa’nın alt sanayi geri kazanımını desteklemek ve AB’nin, Avrupa’nın iklim ve çevre konusundaki hırsları ve endüstrimizin alüminyumunu tercih edilen ortam olarak konumlandırma çabalarıyla uyumlu olmayan yüksek karbonlu alüminyuma olan bağımlılığını azaltmak mümkün olacaktır. - XXI yüzyılda dostça ve iklime dayanıklı malzeme.

Avrupa’da Alüminyum Tüketiciler Federasyonu

FACE, AB’den bağımsız alt alüminyum transformatörlerin, kullanıcıların ve tüketicilerin çıkarlarını özel olarak savunmak için 1999 yılında kuruldu.

Brüksel merkezli FACE, hammadde-lerin serbestleştirilmesini, AB’nin üretim tabanının korunmasını, özünde DTÖ ile kurallara dayalı ve adil bir uluslararası sistemin desteklenmesini ve alüminyum ile düşük karbonlu bir ekonomiye doğru küresel dönüşümün savunulmasını savunuyor. sürdürülebilirlik hedeflerine ulaşmak için ideal malzeme. (face-aluminium.com).

Authorized
Distributor

thermoscientific

niton taşınabilir XRF ve niton portatif LIBS karbon analizinde portatif devrim



REPAMET
ELEKTRONİK SİSTEMLER MÜMESSİLLİK
TEKNİK SERVİS VE TİCARET LTD. ŞTİ.



Lefke Sokak No:16A/B Tuğcu Plaza 34848 İstanbul
Tel: (0216) 459 13 77 - 369 73 48 Faks: (0216) 359 60 01
Email: repamet@repamet.com Web: www.repamet.com

Taşınabilir XRF, Portatif LIBS ve Optik Emisyon Spektrometreler

TOYOTA OTOMOTİV SANAYİ TÜRKİYE 30.YILINI KUTLUYOR

TOYOTA



Türkiye'nin üretim ve ihracat liderleri arasında yer alan Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye, kuruluşunun 30.yılıni kutluyor. Bu anlamlı yılda Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye aynı zamanda, Amerikalı bağımsız araştırma şirketi JD Power tarafından Avrupa ve Afrika bölgesindeki en iyi fabrika seçilerek "Golden Plant" (Altın Fabrika) ödülüne layık görüldü.

1990 yılında Toyota'nın ikinci Avrupa üretim tesisi olarak kurulan Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye (TMMT) başarılarla dolu 30. yılını kutluyor. 1990 yılında kurulduktan sonra 1992 yılında temelleri atılan Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye, üretim faaliyetlerine 1994 yılında Sakarya'da başladı. Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye, faaliyetlerine başladığı ilk günden itibaren üretim ve ihracatta birçok rekor kırarak Türkiye ekonomisine katkı sağlamayı sürdürüyor.

Başarılarla dolu 30 yıl!

Her yıl 150'yi aşkın ülkeye ihracat ger-

çekleştirerek 30 yıllık süreçte rekor üretim ve ihracat sayılarına ulaşan Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye, 5.500 çalışanıyla da ülke istihdamına katkı sağlıyor. Sosyal sorumluluk projelerini ve çalışan sağlığını kurumsal bir değer olarak gören Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye, gelecek yıllarda da hem üretim ve ihracat performansını

arttırmak hem de topluma ve çalışanlarına katma değer sağlamaya devam etmeyi hedefliyor.

Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye Genel Müdür ve CEO'su Toshihiko Kudo, "Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye olarak 30 yıldır otomotiv sektörünün öncü markaları arasında yer almanın ve uluslararası rekabette gücünü ortaya koymuş olmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Kuruluşumuzdan bu yana bizimle birlikte olan ve hedeflerimizi gerçekleştirmemizi sağlayan tüm çalışanlarımızın ve tedarikçilerimizin emeklerini en içten dileklerle takdir ediyorum." dedi.

1990-2019 yılları arasında Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye üretim ve ihracat performansı:

Toplam üretim (adet)	Toplam ihracat (adet)	Toplam ihracat geliri \$
2.603.420	2.173.877	33.439.638.815

Temiz ve verimli bir üretim için gerekli tüm çözümlerde: **Nederman**

**Temiz, verimli ve ekonomik üretim için
gerekli tüm çözümlerde: Nederman**

**Dünya'da 1000'in üzerinde dkmhanenin tüm kısımlarında
Nederman Filtrasyon sistemleri kullanılmaktadır.**

- Ergitme ocaklarından sıcak gaz ve tozların giderilmesinde,
- Kum hazırlama ve geri dönüşümünde,
- Döküm ve soğuma hattı tünellerinde,
- Kumlama ve talama proseslerinde,

En verimli filtrasyon işlemleri Nederman Filtre Sistemleri ile
gerçekleştirilir.



Global Integration of Metals
Metalurji Dünyası Buluuyor
12-14 November/Kasım
2020 İSTANBUL

Hall 2 - Stand No : 2A200

nederman.com.tr
nedermanmikropul.com

MIKROPUL
Nederman



Nederman Türkiye
İstanbul Ticaret Sarayı K9 No:568 Giyimkent-Esenler/İstanbul
Tel:0212 438 0778 e-mail:info.turkey@nederman.com

75
SINCE 1944
Nederman

MIKROPUL
Nederman

www.nederman.com
www.nedermanmikropul.com

VERTİCAL AEROSPACE, YENİ NESİL SERAPH EVTOL UÇAKLARINI DASSAULT SYSTÈMES'İN 3DEXPERIENCE BULUT SİSTEMİYLE GELİŞTİRİYOR



hip olan Seraph, saatte 80 km (50 mil/sa) hıza kadar çıkabiliyor. Üçüncü nesil eVTOL'un karmaşıklığı dolayısıyla, elektrik sistemleri için gelişmiş işlevler, değişiklik yönetimi, yönetmelikler ve uyumluluğun yanı sıra ekipler arasında daha fazla iş birliği de gerekiyordu. Vertical Aerospace, hava yolculuğundaki karbon salınımına son verme vizyonunu desteklemek adına ayrıntılı bir değerlendirmenin ardından havacılık, enerji ve otomotiv endüstrilerindeki teknolojilerle kendini kanıtlamış olan bulut tabanlı 3DEXPERIENCE platformunu seçti.

Dassault Systèmes havacılık endüstrisinde inovasyona katkı sağlayan ve uçak yolculuğunu kişiselleştirip karbon içermeyen bir deneyim haline getirerek insanların uçuş alışkanlıklarında bir devrim yaratmayı hedefleyen İngiliz Vertical Aerospace şirketiyle çalıştığını duyurdu. Şirket, dikey kalkış ve iniş yapabilen tamamen elektrikli uçaklarının üçüncü nesil prototipini geliştirmek için bulut tabanlı 3DEXPERIENCE platformunu kullanıyor.

Vertical Aerospace'in 100 mühendis ve teknik uzmandan oluşan ve hızla büyüyen ekibi uzaktan çalışırken bile, eVTOL uçak prototipinin karmaşık gelişim sürecini yönetmek için bulut tabanlı 3DEXPERIENCE platformunu temel alan "Reinvent the Sky" endüstri çözümü deneyimini kullanacak. Bulut tabanlı 3DEXPERIENCE platformu, farklı ihtiyaçları karşılamak için tasarım, mühendislik, test ve üretim disiplinlerini işletme genelinde ortak tek bir dijital platformda bir araya getiriyor. Konuyla ilgili yorum yapan Vertical Aerospace Uçuş Sistemleri Entegre Ürün Ekibi (IPT) Lideri Owen Thompson Cheel, şunları söyledi: "Vertical Aerospace olarak uzaktan çalışmaya geçiş yapma-

dan önce operasyonlarımızı bulut tabanlı 3DEXPERIENCE platformuna taşıdığımız için şanslıyız. Ekibimiz evden çalışmak için ihtiyaç duyduğu her şeye sahip. Platformu bulut üzerinden kullanarak performansta neredeyse hiçbir fark yaşamadan çalışmaya devam edebildik. Bu durum, bulut tabanlı çalışma için harika bir kullanım senaryosu olma niteliği taşıyor. 3DEXPERIENCE platformu sayesinde kapasiteden ödün vermeden çevikliğimiz ve güvenlik düzeyimizin yanı sıra iş sürekliliğimizi de etkili bir şekilde koruyabildik."

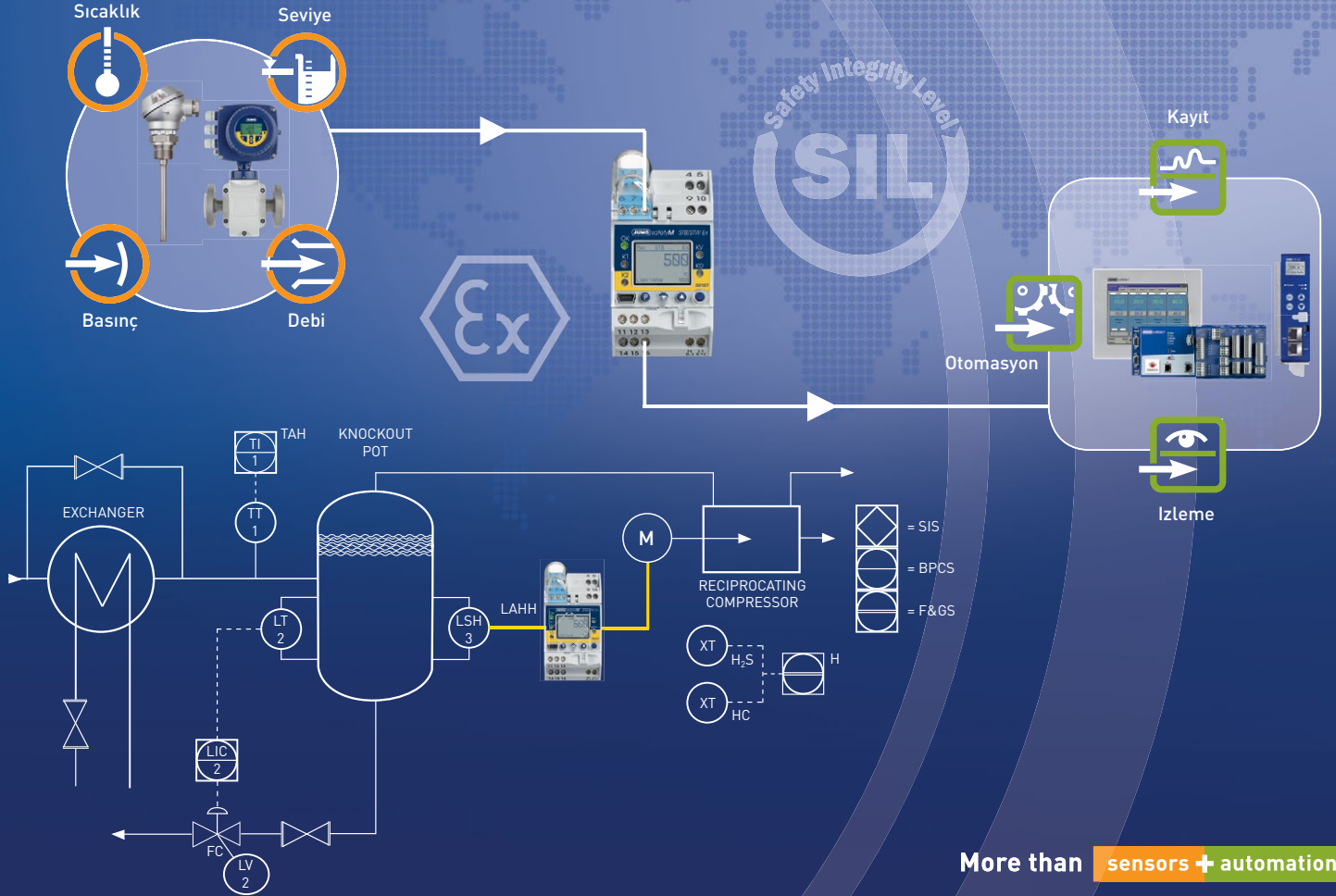
2019 yılında Vertical Aerospace, en yeni eVTOL uçaklarının uçuş videolarını yayınladı. Üç yolcunun toplam ağırlığına denk gelen 250 kg yük kapasitesine sa-

Dassault Systèmes Havacılık ve Savunma Endüstrisi Başkan Yardımcısı David Ziegler ise yaptığı açıklamada şunları kaydetti: "Vertical Aerospace gibi inovasyon liderleri, sürdürülebilir mobilité ekseninde güçlü vizyonlarını geliştirmek ve yeni endüstriler yaratmak için bulut tabanlı 3DEXPERIENCE platformunu kullanıyor. İşletmelerin çalışma şekillerini baştan tasarlamak zorunda kaldığı mevcut konjonktürde, bulut tabanlı 3DEXPERIENCE platformu, sunduğu yüksek performansa ek olarak güvenli ve etkili veri erişimi de sağlayarak ürün tasarımı ve mühendislik süreçleri için en geniş kapsamlı uygulama portföyüne dünyanın her yerinden erişebilme imkanı tanıyor."



Fonksiyonel Güvenlik

Tek bölgede güvenlik için kompakt çözüm



JUMO SafetyM ile SIL3'e kadar fonksiyonel güvenlik

- Tek bölgede güvenlik için kompakt çözüm
- Universal giriş ile esnek kullanım
- 1oo2D yapı ile yüksek güvenlik
- Seçilebilir emniyet özellikleri (izleyici yada sınırlayıcı olarak)
- DIN EN 14597, PLe, UL onaylı
- SIL uyumlu tüm ürünlerle kullanım özelliği
- Kolay konfigürasyon için yazılım programı

JUMO'ya hoşgeldiniz.

JUMO Ölçü Sistemleri ve Otomasyon San. ve Tic. Ltd. Şti.

Burhan Sok. No: 1 Şerifali Mah. 34775 Ümraniye - İstanbul
Tel: (216) 645 52 00 Faks: (216) 645 52 01 e-mail: info.tr@jumo.net

www.jumo.com.tr

Yeni Bir ESET Analizi Daha: İki Siber Suç Çetesi Bilgi Hırsızlığı İçin İşbirliği Yapıyor

KARANLIK STRATEJİK SİBER İŞBİRLİĞİ



Siber güvenlik kuruluşu ESET, çarpıcı teknikler kullanan siber suç ve APT gruplarını analiz etmeyi sürdürüyor. Saldırılarında Doğu Avrupa'daki diplomatik kurumları hedef aldığı tespit edilen InvisiMole çetesinin, sistemlere sızma konusunda güçlü yeteneklere sahip Gamaredon çetesiyle işbirliği yaptığı belirlendi. ESET, iki karanlık grubun ortaklıklarını mercek altına aldı.



ESET, 16 Haziran tarihinde düzenlediği global online basın toplantısında, sıra dışı siber saldırı yöntemleri ve arkalarındaki siber suç çetelerine ilişkin ikinci analizini de paylaştı.

ESET araştırmacıları, karanlık bir geçmişe sahip InvisiMole çetesinin, güncellenmiş siber saldırı araçlarıyla Doğu Avrupa ülkelerinde askeri ve diplomatik görevlerde öne çıkan kurumları hedef aldığını tespit etti. 2013 yılından beri faal olduğu tahmin edilen InvisiMole'un, belgelendirilmiş ilk saldırıları Ukrayna ve Rusya'da hedeflendirilmiş siber casusluk ve kurbanlarını gözetlemek amaçlıydı.

İyi donatılmış arka kapılara sahip

InvisiMole'u analiz eden ESET araştırmacısı Zuzana Hromcova, "O zamanlar, şaşırtıcı derecede iyi donatılmış arka kapıları bulmuştuk ama resmin büyük bir kısmı kayıptı" bilgisini paylaştı. Etkilenen kurumlar ile işbirliği içinde saldırıların incelenmesi sayesinde ESET araştırmacıları, InvisiMole'un çalışmalarındaki detayları ve kullandıkları araç setlerini belgelendirme imkanı buldu.

Karanlık siber işbirliği

İncelemenin ana bulgularından biri, InvisiMole çetesinin başka bir tehdit çetesi olan Gamaredon ile işbirliği yaptığının ortaya çıkması oldu. Araş-

tırmacılar, InvisiMole'un cephanesinin, Gamaredon tarafından söz konusu ağa önceden sızılması ve muhtemelen yönetici izinleri ele geçirildikten sonra uygulamaya konulabildiğini keşfetti.

ESET Araştırmacısı Zuzana Hromcova, "Araştırmalarımız, hedeflere yönelik saldırıların, görece basit Gamaredon kötü amaçlı yazılımlarından gelişmiş InvisiMole kötü amaçlı yazılımlarına dönüştürüldüğünü gösteriyor. Bu durum, InvisiMole çetesinin radara yakalanmadan saldırılar düzenleyebilmek için yaratıcı yollar geliştirdiğini gösteriyor" dedi.

Yakalanmamak için şifrelenmiş teknikler kullanılmış

Araştırmacılar, InvisiMole'un radara yakalanmamak için dört farklı çalışma zinciri kullandığını, bunları kötü amaçlı kabuk kodu, meşru araçlar ve zafiyete sahip çalıştırılabilir programlarla birleştirerek işlediklerini tespit etti. Güvenlik araştırmacılarından gizlemek için InvisiMole bileşenleri, her kurban için ayrı şifrelemeyle korunuyor; yük şifresinin sadece etkilenen bilgisayarda çözülebilmesi ve yükün orada çalıştırılabilmesini temin ediyorlar. Güncellenmiş InvisiMole araç kümesi ayrıca daha gizli C&C iletişimi için DNS tünellemesi kullanan yeni bir bileşene sahip.

Çetenin güncellenmiş araç kümesini analiz eden araştırmacılar, önceden analiz edilen sürümlerle karşılaştırıldığında önemli iyileştirmelerin yapıldığını gözlemledi. Zuzana Hromcova, "Yeni veriler sayesinde çetenin kötü amaçlı faaliyetlerini daha iyi takip etme imkanı bulacağız" diyerek sözlerini tamamladı.



HAZNEDAR GROUP

www.haznedargroup.com

Ödün vermediğimiz kalitemiz ve değişen
ihtiyaçlarınız için özel olarak geliştirdiğimiz
ürünlerimizle **1929** 'dan günümüze Türkiye'de ve
Dünya'da metalurji sektörünün hizmetindeyiz...



 **DURER**
REFRAKTER

 **HAZNEDAR**
REFRAKTER SANAYİİ A.Ş.

Vardar
Dolomit

www.durer.com.tr

www.hazref.com

www.vardardolomit.com

Büyükcavuşlu Mah. Çerkezköy Cad. No:587 Silivri, İSTANBUL / TÜRKİYE T: +90 212 7453505 F: +90 212 7453515

ESET'TEN 'KABA KUVVET' SALDIRILARINA KARŞI YENİ KORUMA KATMANI



lemeye yönelik RDP'yi olduğu kadar, SMB protokollerini de kapsayan yeni bir algılama katmanı tasarladı.

ESET Brute-Force Attack Protection

'ESET Brute-Force Attack Protection' adı verilen bu yeni katman, kaba kuvvet saldırısının göstergesi olabilecek dış ortam kaynaklı başarısız oturum açma denemelerini algılıyor ve daha sonraki denemeleri engelliyor. Ardından, bu IP adresleri arasındaki en büyük saldırganları, milyonlarca cihazı gelecekteki saldırılara karşı koruyacak bir kara listeye ekliyor. Bu yeni teknolojinin rastgele ve hedefe yönelik saldırılara karşı etkili olduğu kanıtlandı. Ancak bunun düzgün çalışabilmesi için, sunucudaki Ağ Düzeyinde Kimlik Doğrulama (NLA) RDP seçeneğinin etkinleştirilmesi gerekiyor.

En çok hedef alınan ülkeler

Saldırıları raporlayan ESET Telemetri verilerini paylaşan ESET Güvenlik Uzmanı Ondrej Kubovic, en yoğun kaba kuvvet saldırılarının Rusya, Almanya, Japonya, Brezilya ve Macaristan'da yaşandığını söyledi. Saldırının kaynağı olarak ise en çok ABD, Çin, Rusya, Almanya ve Fransa'dan IP adreslerinin bloklandığını paylaştı.

Ondrej Kubovic, sözlerini şöyle sürdürdü: "Siyah şapkalı bilgisayar korsanları yıllardır RDP'yi suistimal etmeye çalışıyor. Bu, uzaktan erişim güvenliğinin ne kadar önemli olduğunu gösteriyor. Pandemi olsun veya olmasın; şirketler parolalarını güçlendirerek, çok faktörlü kimlik doğrulaması kullanarak ve uzaktan erişim açıklarına karşı koruma sağlayan bir güvenlik çözümü ekleyerek, RDP ve benzeri hizmetlerin oluşturabileceği riskleri yönetebilmelidir."



Siber suçlular, pandemi döneminde doruk noktasına ulaşan uzaktan erişim olgusuna hızlı ayak uydurdu. Siber güvenlik kuruluşu ESET'in verilerine göre, şirketlere uzaktan erişim imkanı tanıyan Windows Uzak Masaüstü Protokolü'ne yönelik 'Kaba Kuvvet – Brute Force' saldırılarında ciddi artış söz konusu. ESET bu nedenle, şirketleri bu tür saldırılardan korumaya odaklanan 'ESET Brute-Force Attack Protection' adlı yeni bir koruma katmanı geliştirdi.

Genellikle şirket verilerine uzaktan erişim, Microsoft tarafından tasarlanan ve uzaktan çalışanların kurumsal ağa bağlanmalarına olanak tanıyan Windows Uzak Masaüstü Protokolü (RDP) aracılığıyla gerçekleşiyor.

Ne yazık ki, RDP'nin artan önemine karşın, kurumlar genellikle ilgili ayarları ve koruma önlemlerini göz ardı ediyor. Çalışanlar ek yetkilendirme ya da koruma katmanları olmadan, tahmin edilmesi kolay parolalar kullanıyor. Maalesef gizliliğinin ihlal edilmesini önleyecek çok az şey var. Büyük olasılıkla bu gerçek, Uzak Masaüstü Protokolü'nün bu kadar popüler bir saldırı alanı haline gelmesinin de nedenidir. Siber suçlular genellikle kötü korunan ağlara kaba kuvvet saldırısı yoluyla zor kullanarak girer, kullanıcı haklarını yönetici seviyesine çıkarır,

güvenlik çözümlerini devre dışı bırakır ve önemli şirket verilerini şifrelemek için fidye yazılımını çalıştırır.

Kaba kuvvet saldırısı nedir?

Brute-Force Attack ya da kaba kuvvet saldırısı, belli bir hedefe odaklanan, bu hedefin sistemlerini koruyan parola ve şifreleri tespit etmeye yönelik rasgele, sürekli ve genellikle otomatik olarak yapılan denemelere denir. Farklı kelime ve kelime kombinasyonları ya da rakam kombinasyonları defalarca denenerek, doğru parola bulunmaya ve sisteme girilmeye çalışılır.

Artan RDP kullanımı ve ortaya çıkan riskleri göz önünde bulunduran ESET araştırmacıları, ESET Ağ Koruması'nı (ESET Network Attack Protection) geliştirerek, harici IP adreslerinden gelen kaba kuvvet saldırılarını engel-

kalite'21

10. KONTROL, OTOMOTİV, HAVACILIK VE
UZAY TEKNOLOJİLERİ TEST EKİPMANLARI,
METROLOJİ VE ENDÜSTRİYEL YAZILIM FUARI

10th CONTROL, AUTOMOTIVE, AERONAUTICS &
SPACE INDUSTRY TESTING EQUIPMENT, METROLOGY
AND INDUSTRIAL SOFTWARE EXHIBITION



Ekim 13-16 October 2021
İstanbul Fuar Merkezi / İstanbul Expo Center
Yeşilköy - İstanbul / Türkiye Salon / Hall 11

Ziyaret Saatleri
Visiting Hours
10.00-18.00

Destekleyen Kuruluşlar / Supported by



Bu fuara Kosgeb teşvik
uygulamaktadır



Fuar Alanı
Fair Ground



www.kalitefuari.com
www.kalitefuarcilik.com

kalite
Fuar Yapım A.Ş.

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR

Siemens Yöneticileri Covid-19 Sonrası Dünyayı ve Ekonomiyi Konuştu: **COVID-19 SALGINI, YENİ İŞ PROFİLLERİ YARATACAK**

SIEMENS

SIEMENS
Ingenuity for life

"Moving the Digital Forward - Combining the Triangle:
Electrification - Automation - Digitalization"



Tüm dünyayı etkisi altına alan Covid-19 salgını iş dünyasında da dönüşüme yol açtı. Bu gündem, Siemens çatısı altında Dijitali İleriye Taşımak-Elektifikasyon-Otomasyon-Dijital Üçgenini Birleştirmek başlığı altında tartışıldı.

Küresel çapta yaşanan ve eş zamanlı olarak tüm dünyayı etkisi altına alan Covid-19 salgını dijitalleşme, inovasyon ve Ar-Ge gibi alanların önemini bir kez daha ortaya koydu. Siemens Türkiye Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su Hüseyin Gelis ve Siemens Global İnovasyon Direktörü Michael Weinhold, Siemens Türkiye Satış ve Strateji Direktörü Hakan Özdemir'in moderasyonunu üstlendiği 'Dijitali İleriye Taşımak-Elektifikasyon-Otomasyon-Dijital Üçgenini Birleştirmek' başlıklı webinar etkinliğinde COVID-19 sırasında ve sonrasında iş dünyasını bekleyen yenilikleri masaya yatırdı.

"Daha fazla insan uzaktan çalışacak"

Siemens Türkiye Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su Hüseyin Gelis, webinar da

yaptığı konuşmada uzaktan çalışma modelinin önem kazandığını vurguladı: "Bu günlerde en dikkat çekici konularımızdan biri uzaktan çalışma sistemi. Bu mutlaka evden çalışmak anlamına gelmiyor. Her nerede bulunuyorsanız, oradan çalışmak demek. Yeni yönetim şeklinde giderek daha fazla insan uzaktan çalışacak ve şirketlerin, insanların birbiriyle bağlantı kurabilecekleri ortamları oluşturmaya odaklanmasa gerekecek. Bunun doğal bir sonucu olarak da yeni iş profilleri ortaya çıkacak. Veriyi çok daha iyi anlayan, uzaktan çalışarak daha fazla değer yaratan yeni bir çalışan profili oluşacak. Giderek daha önemli olan bir başka konu da uzaktan çalışma eğitimi. İnsanların, sunduğumuz yeni araçları rahat kullanabiliyor olması lazım. Uzaktan çalışırken ürettikleri verileri

daha iyi anlayabiliyor olmalılar. Bunun için de sürekli eğitimler düzenlemenin önemi büyük."

"İnovasyon Siemens'in can damarıdır"

Etkinlikte 'Sürdürülebilir Altyapılar için İnovasyon' başlıklı bir sunum yapan Siemens Global İnovasyon Direktörü Michael Weinhold, Siemens olarak Ar-Ge çalışmalarında 14 farklı teknoloji alanına odaklandıklarını söyledi: "3D ve Katmanlı Üretim, Robotik, Blockchain, Bağlantılı E-Ulaşım, Bağlantı Cihazları ve Uç Nokta Cihazları, Siber Güvenlik, Veri Analizleri-Yapay Zeka, Dağıtık Enerji Sistemleri, Enerji Depolama, Otomasyonun Geleceği, Materyaller, Güç Elektronikleri, Simülasyon ve Dijital İkiz, Yazılım Sistemleri bizim 14 temel teknoloji alanımız. COVID-19 öncesinde de var olan bu Ar-Ge alanlarımız hem bugünün hem de geleceğin ihtiyaçlarına mükemmel bir şekilde uyum sağlıyor."

"Artık fark yaratma zamanı"

Siemens Türkiye Satış ve Strateji Direktörü Hakan Özdemir ise şunları söyledi: "Bazı insanlar dijitalizasyonun gelecekte bir yerlerde olduğunu düşünüyor. Ancak ben dijitalizasyonun içinde olduğumuzu ve bunu yaşadığımızı görüyorum. COVID-19'un eş anlamlısı nedir diye soracak olsanız, şu an için 'kriz' diyebilirim. Bu kriz, aslında yeni bir hareketlenme getirdiği için iyi bir şey. Bu yeni hareketlenme bazen uzaktan çalışma, uzaktan eğitim, yeni yaşam biçimleri ve yeni sosyalleşme yolları gibi temel trendler ortaya çıkardı."



ISRS'2020

INTERNATIONAL
STEEL ROLLING
SYMPOSIUM
24 - 25 SEPTEMBER
İSKENDERUN

ULUSLARARASI
H A D D E
SEMPOZYUMU



ISRS

 www.isrs-mtm.com
 isrs@isrs-mtm.com

 [isrs.mtm](https://www.facebook.com/isrs.mtm)
 [isrs_mtm](https://twitter.com/isrs_mtm)

 [isrs_mtm](https://www.instagram.com/isrs_mtm)
 [isrs-mtm](https://www.linkedin.com/company/isrs-mtm)



KEARNEY: SALGININ YOL AÇTIĞI DEĞİŞİM, DEMİR-ÇELİKTE TÜRKİYE'YE AVANTAJ SAĞLADI



Uluslararası danışmanlık şirketi Kearney, COVID-19 sonrasında küresel değer zincirinin kısılması ve çeşitlenmesinin Türk demir-çelik şirketleri için büyük fırsatlar doğurduğunu belirtti. Kearney Türk şirketlerine, fırsatları realize etmek için yüksek katma değerli son tüketici ürünlerine üretimine odaklanmaları, hammadde kalitesi ile verimliliği artırmaları ve üretimde geri dönüşümlü uygulamalara yatırım yapmalarını önerdi.

Uluslararası danışmanlık şirketi Kearney, "Türkiye'yi Geleceğin Küresel Değer Zincirlerinde Konumlandırmak" adlı raporunda, COVID-19 pandemisinin etkisiyle dünyada yükselen iki önemli trende dikkat çekti: Tedarik zincirlerinin kısılması ve tedarikçilerin çeşitlendirilmesi. Bu iki eğilimin küresel değer zincirini değiştirdiğini belirten Kearney, bu değişimden en çok fayda edecek ülkelerin başında Türkiye'nin geldiğini belirtti. Türk demir-çelik şirketlerinin bu eğilimlerden güç alarak ABD, Avrupa Birliği ve İngiltere pazarlarında rakiplerine karşı üstünlük sağlayabileceğini vurgulayan Kearney, atılması gereken adımları 3 ana başlık altında inceledi: Yüksek katma değerli son tüketici ürün-

lerinin üretimine odaklanmak, hammadde kalitesi ile verimliliği artırmak ve üretimde geri dönüşümlü uygulamalara yatırım yapmak...

Kearney Direktörü Onur Okutur, yüksek teknolojlili imalata odaklanmanın demir-çelik sektörü için önem taşıdığını belirterek, "Türk şirketleri üretim kalitelerini artırarak ve savunma sanayi gibi yüksek katma değerli sektörlerle yönelik üretime odaklanarak uluslararası pazarlarda güçlü kazanımlar elde edilebilir" dedi. Okutur, Türkiye'nin demir-çelikte yakın coğrafyalardaki son kullanıcı pazarlarına odaklanan bir dağıtım merkezi olarak konumlanabileceğini de belirtti...

Strateji Önerileri

Raporda Amerika, Avrupa Birliği ve İngiltere ile Ortadoğu ve Kuzey Afrika pazarlarındaki fırsatlar ayrı ayrı inceleniyor. Kearney, Çin ve Güney Kore'nin Amerika'ya gerçekleştirdiği yaklaşık 36 milyar dolarlık demir-çelik ihracatının kısalan tedarik zincirlerinin etkisiyle azalacağını öngördü ve "Bu hacimden Türkiye'nin payına yalnızca yüzde 1'lik (360 milyon dolarlık) bir geçiş bile Amerika'ya demir-çelik ihracatında yaklaşık yüzde 30'luk artışa sebep olacaktır" değerlendirmesinde bulundu. Kearney, Ankara'nın Washington'la düşük veya sabit oranlı gümrük vergisi müzakerelerini sürdürmesinin de Amerika pazarındaki fiyat rekabetinde Türk şirketlerine destek sağlayacağını ifade etti.

Uluslararası danışmanlık şirketi Kearney, Türkiye'nin AB ve İngiltere demir-çelik pazarında 12 milyar dolarlık ihracat hacmiyle güçlü bir pozisyona sahip olduğunun altını çizdi ve strateji olarak, Hindistan'ın bu bölgeye yaptığı 6 milyar dolarlık ihracattan pay alınmasını önerdi.

Kearney'in incelediği bir başka bölge, Ortadoğu ve Kuzey Afrika pazarları. Raporda aktarılan verilere göre Türkiye'nin bu bölgeye demir-çelik ihracatı 5 milyar dolarla sınırlı. Buna karşılık Çin, Hindistan ve Güney Kore, bu bölgeye 16 milyar dolarlık demir-çelik ihracatı gerçekleştiriyor. Kearney, Türkiye'nin bu pazardaki payının düşüklüğünün aslında önemli bir sıçrama potansiyeline işaret ettiğini vurguladı.

Satın Alma, Üretim ve Satış-Lojistikte Öne Çıkan Trendler

Raporda, COVID-19'ün küresel değer zincirinin hangi değişimlere yol açtığı da aşama aşama incelendi. Kearney, satın almada 3 trendin öne çıkmasını bekliyor: Çoklu tedarik, eklemeli üretim ve tedarik zincirlerinde görünürlüğün artması.

Üretimde öne çıkması beklenen eğilimler ise yerelleşme, üretimi yakın coğrafyaya taşıma ve otomasyon. Son ürün üretimi ve entegrasyonu aşamasında etkili olan eğilimler: Ürünlerin pazara çıkma süresinin kısalması, sadeleştirilmiş ürün tasarımı ve modüler ürün tasarımı.

Satış ve lojistik tarafında ise dijitalleşmenin hız kazanması ve teslimat teknolojilerinin öne çıkması öngörülüyor. Kearney, son tüketicideki değişimi ise 4 başlık altında inceliyor: Dijital işgücü, dijital tüketici, sanal etkileşim ve çevre bilincinin artması...

On Yıllara Dayanan Küresel Deneyim

Tedarik zinciri yönetimi alanında dünyanın çeşitli yerlerinde kanıtlanmış bir uzmanlığa sahip olan Kearney, Türkiye'nin değişen küresel değer zincirinde başarılı olmasını sağlayacak yol haritası üzerinde çalışıyor. Üretimin geleceği ve dijital dönüşüm ve dijital tüketim eğilimleri alanlarında derin bilgi birikimi bulunan uluslararası danışmanlık şirketi, on yıllara uzanan bir tecrübeye de sahip...

Dünya Ekonomik Forumu, Küresel İş İdaresi Konseyi (Global Business Policy Council), Küresel Rekabet Konseyi Federasyonu (Global Federation of Competitiveness Council), Küresel Inovasyon Endeksi gibi uluslararası kurumlarla işbirliği yapan Kearney, İstanbul ofisini geçtiğimiz yıl yeniden açarak Türkiye'deki paydaşlarına yakından destek vermeye başladı...



BALINIT TISAFLEX

Hiçbir malzeme zor değildir

En zor talaşlı imalat süreçlerinizde işlenmesi zor malzemelere özel tasarlanmış kaplama çözümü



BALINIT TISAFLEX: İşlenmesi zor malzemeleriniz için maksimum performans

BALINIT®TISAFLEX, olağanüstü aşınma direnci, yüksek termal dayanıklılık ve üstün oksidasyon direnci sağlayarak yüksek kaliteli kaplama çözümü ile bu zor malzemelerin işlenmesini mümkün kılar.

Oerlikon Balzers Kaplama Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti
NOSAB İhlamur Cad. No:16/A
16140 Nilüfer Bursa
Türkiye
Tel +90 224 411 00 77

www.oerlikon.com/balzers

oerlikon
balzers

MİB, DEVLETİN YERLİ VE MİLLİ ÜRETİMİ KORUMACI TAVRINDAN MEMNUN



1990 yılından beri tüm makine sektöründe yerli makine üreticilerinin çıkarlarını gözetmek ve yerli makine üretimini desteklemek amacıyla faaliyetlerini sürdüren Makina İmalatçıları Birliği (MİB), hükümetin yerli ve milli üretimi korumacı tavrının bazı kesimleri rahatsız ettiğini belirterek, bu konuda getirilen ek gümrük vergilerinin ise üreticiyi yatırım konusunda daha da cesaretlendirdiğini söyledi.

Pandemi süreciyle birlikte etkisini çok daha hızlı hissettiğimiz ticaret savaşları içinde, Türkiye'nin de kendini korumaya çalıştığını ifade eden MİB Yönetim Kurulu Başkanı S. Emre Gencer, "Kurum olarak senelerdir söylemeye çalıştığımız imalatın önemi, bu süreçte çok daha fazla ön plana çıkmış, yerli ve milli bir duruş sergileyen hükümet politikaları ise sıg bir bakış açısı ile eleştirilmektedir. Tüm dünyada yükselen korumacılık duvarlarının bu dönemde ülkemizde haklı şekilde uygulanıyor olması, bazı kesimleri rahatsız etmiştir. Bakanlıklarımızın teveccühü ile ön plana çıkarılan makine imalat sek-

törünü korumak, ülkenin geleceğini korumaktır. HAMLE Programı gibi stratejik programlarla ön plana çıkarılan katma değerli makine imalatının desteklenmesi de bunlara örnek olarak gösterilebilecek en önemli programlardan biridir. Zamanında kurulmuş ve yanlış politikalar sonucu geri plana itilmiş birçok yatırımın bugünlerde tekrar hayata geçiyor olması da ülkemizin ayaklarındaki ağırlıklardan kurtarılmasına ve yükselmesine vesile olacaktır" diye konuştu.

"Kendi imalatımız olan makineleri ve makine imalatçıları korumak, temel görevlerimizden olmalı"

"Mart ayından sonra yayımlanan kararnameler ile 3000 kalem üzerinde ticarete konu ürüne konulan ek gümrük vergileri de bu koruma çabalarının olumlu sonucudur" diyen S. Emre Gencer, "Enerji fiyatlarının dibe vurduğu şu günlerde, dünya genelinde enerjiden sonra, parasal olarak en büyük ticaret hacmine sahip mal grubu olan makineler ve ülkede bu makineleri yapan bizleri koruyan kararları görmek bizleri sevindi-

riyor ve daha fazla yatırım yapmak için yüreklendiriyor. 'Devlet daha fazla vergi toplamak için bunu yaptı' diyenler ise şu süreçte üretim kabiliyetlerimizi gösteren solunum cihazı, maske ve koruyucu siperlik gibi ürünleri nasıl geliştirebildiğimizi hiç mi merak etmiyorlar? Sanayi devrimiyle çok büyük rakamlara ulaşabilen üretim altyapısının kalbi makinelerdir ve makine imal etmeyi bırakmak, stratejik olarak yapılacak en büyük hatalardan biri olacaktır. Bu sadece pandemi sürecinde değil savaş, kıtlık ve deprem gibi felaketlerde de önemini çok daha fazla hissettirecektir. Hiçbir ülke, depremde yıkılan binalarını kaldırmak için gereken iş makinasını, mali sisteminiz çalışmıyor olsa bile, sizden para istemeden vermeyecektir. Savunma sanayisinde kullanılacak temel makinaları, barış zamanı bile vermekten imtina edeceklerdir. Dolayısıyla kendi imalatımız olan makineleri ve makine imalatçıları da korumak, temel görevlerimizden olmalıdır" diye konuştu.

Uzakdoğu menşeli ucuz ve kalitesiz makinelere karşı yerli imalatçı korunmalı

Değişen dünya düzeninde, daha hızlı karar almayı gerektiren durumlardan devletlerin de nasibini aldığını aktaran Gencer, "Daha hızlı ve etkili karar alma süreçlerine geçiş yapan ülkemizin de özellikle pandemi sonrası çıkan Cumhurbaşkanlığı Kararnameleri ile çok daha etkin bir biçimde kendini korumaya alabildiğini görüyoruz. Çok ucuz hammadde ve işçilik maliyetleri ile dünyanın öbür ucundan ülkemizi tehdit eden ve dünyanın ucuz üretim merkezi haline gelen Uzakdoğu ülkelerinin, bu süreçte öncelikle bizim de bulunduğumuz pazardan

pay almaya çalışması, yerli imalatı sürekli olarak tehdit etmektedir. Yerlinin gelişmesi için gerekli kâr payını da bu firmalar ile rekabet esnasında kaybetmek, bir üst lige çıkabilmek için gerekli olan enerjiyi ve kaynağı, maalesef sömürmektedir. Üst seviyedeki ligler ile nasıl baş edeceğini düşünmesi gereken imalatçı, ucuz üretim ile yurtiçinde rekabette tüm zamanını harcamak istememektedir. Yerli imalatçının tüm dünya genelinde rekabetten kaçınmadığı ve devletle rekabet ettiği bir ortamda, Uzakdoğu menşeli ucuz ve kalitesiz makinelere karşı en azından yurt içinde korunması şarttır" ifadelerini kullandı.

Yerli makinelerin önü kesilmek isteniyor

"Kimsenin içeriğini ve detayını bilmediği, kaynak gösterilmeden ve halka açık şekilde yayınlanmadan sadece ithalatçı firmaların istekleri doğrultusunda hazırlanan raporlarla 'ihracatımız azalacak' algısı yaratmak ülkemize zarar vermektedir" diyen S. Emre Gencer, "Geçtiğimiz aylarda aralıklı kararnameler ile getirilen ek gümrük vergilerini, 'daha fazla vergi yükü' mantığından hareketle okumak mümkün değildir. Ülke içinde belirli bir üretim kapasitesine haiz makinelerin çoğu, bu dönemde Cumhurbaşkanlığı makamı tarafından korunmaya alınmış, cari açığı azaltmayı ve yerli imalatı ön plana çıkarmayı amaçlayan politikalar ilk kez bu kadar güçlü bir biçimde devlet iradesi olarak halk yararına sunulmuştur. Savunma, otomotiv, gıda gibi önemli sektörlerle ilişkin peşi sıra açıklamalar önemli gibi görünse de geleceğin parçası olacak 'güçlü Türkiye' için geliştirilen yerli makinelerin önü kesilmek istenmek-

tedir. Destek verilmek isteniyorsa, koşulsuz biçimde alınan bu kararlar alkışlanmalı, sistemde görülen eksiklikler olumlu yönde değiştirilmeye çalışılarak yola devam edilmelidir" dedi.

Yatırımlarda yerli ve yeni makine alımlarında destek kriterleri artırılmalı

"Yerli imalatın korunması ve bu korumanın temelinde yapılan yatırımların yerliye yönlendirilmesi hususu da önümüzdeki dönemde gündeme mutlaka gelmelidir" diye ekleyen Gencer, "Yatırım teşvik sistemi gereği, yerli-yabancı ayrımı yapılmaksızın verilen destekler, korumakta olduğumuz makinaların neredeyse tamamının koruma duvarları üzerinden rahatça aşmasını sağlamaya yönelik destekler sunmaktadır. Yatırım çerçevesinde kullanılmış veya sıfır olarak ithal edilmek istenen makineler, KDV ve gümrük vergisi yanında, varsa ilave gümrük vergisinden muaf olarak ülkeye giriş yapmakta, imalatçılarımız da bu makineler ile rekabet etmeye zorlanmaktadır. Bu, bizlerin vergileri ile sübvansede edilen ithal makinalar anlamına gelmekte ve bizleri oyun dışı bırakmaya yönelik bir düzenleme olarak karşımıza çıkmaktadır. Yatırım teşviklerindeki bu uygulama, ilave vergilerle korumaya çalıştığımız ucuz ve kalitesiz ithal makinenin önünü açmaya yönelik bir kara deliktir. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığımız ve özellikle Bakan Yardımcısı Sn. Hasan Büyükdede'nin bu konudaki çalışmalarını yürekten destekliyoruz. Yatırımlarda yerli ve yeni makine alımlarında destek kriterleri artırılmalı, yatırım ile yurtiçinde kalacak dövizin yeniden yatırıma ve istihdama dönüşeceği ise unutulmamalıdır" açıklamalarında bulundu.



HEXAGON
MANUFACTURING INTELLIGENCE

SPESİFİK ÜRETİM İHTİYAÇLARINIZA

ÜSTÜN ÖLÇÜM PERFORMANSI

Gelişmiş Verimlilik Sağlar.



HexagonMI.com

SİBER SUÇLULARIN GÖZÜ, YENİ MOBİL BANKACILIK MÜŞTERİLERİNDE



FBI, suçluların yeni müşterilerden yararlanmasını bekliyor

Amerikalıların, mobil bankacılığı fiziksel olarak ziyaret edilen banka şubelerine alternatif olarak kullanmaya daha istekli hale geldiğine dikkat çeken FBI, geleneksel noktada siber aktörlerin, yeni mobil bankacılık müşterilerini hedef almalarını beklediklerini ifade etti.

FBI İnternet Suç Şikayet Merkezi'ne göre, dolandırıcılar bu amaçla; uygulama tabanlı bankacılık truva atları ve sahte bankacılık uygulamaları gibi çeşitli teknikler kullanacak.

İkisinin arasında net ayrım var

Her ikisi de kurbanların banka hesapları için kimlik bilgilerini çalmak ve sonuçta onlardan para kazanmak gibi aynı hedefe sahip olsa da bunu başarmak için farklı stratejiler kullanırlar. Kötü amaçlı Android yazılımlarının tespitinde uzman olan ESET Güvenlik Araştırmacısı Lukas Stefanek, ikisi arasında net bir ayrım bulunduğunu söyledi.

Stefanek, "Bankacılık truva atları; zararsız, eğlenceli ve yararlı bir şeymiş gibi davranarak kullanıcıların onları yüklemesi için çaba gösteriyor. Oyunlar, pil yöneticileri, güç artırıcıları, hava durumu uygulamaları, video oynatıcıları gibi davranıyorlar. Bu uygulamalar, kullanıcının en beklediği zamanda gerçek bir bankacılık uygulamasıymış gibi bir oturum açma ekranı çıkarırlar. Tabi ki amaç,

Amerika Birleşik Devletleri Federal Soruşturma Bürosu (FBI), pandemi önlemlerinin de etkisiyle Amerika'da yılın başından bu yana mobil bankacılık uygulamalarının kullanımında yüzde 50'lik artış gözlemlendiğini duyurdu. FBI, siber suçluların yeni mobil bankacılık müşterilerinden yararlanmaya çalışmasını beklediklerini bildirirken, siber güvenlik kuruluşu ESET, alınabilecek önlemleri paylaştı.

FBI İnternet Suç Şikayet Merkezi'nin (IC3) uyarısına göre mobil bankacılık uygulamalarının kullanımı COVID-19 karantinaları sırasında arttıkça, bu platformların siber suçlular tarafından kullanılması riski de yükseldi.

ABD'deki çeşitli araştırmalara değinen büronun online dolandırıcılık kanadı, Amerikalıların yüzde 75'inden fazlasının 2019'da bir şekilde mobil bankacılık kullandığını duyurdu. Büro, bu yılın başından bu yana bankacılık uygulamalarının kullanımında ise yüzde 50'lik artış gözlemlendiğini paylaştı.

Aynı araştırmalar, Amerikalıların yüzde 36'sının bankacılık faaliyetlerini yürütmek için mobil araçlar kullanmayı sürdüreceğini ve yüzde 20'sinin banka şubelerini daha az ziyaret etmeyi planladığını gösteriyor.



kullanıcının dikkatsizliğinden faydalanıp bilgilerini çalmak" diye konuştu.

ESET Güvenlik Araştırmacısı, sözlerini şöyle sürdürdü: "Sahte bankacılık uygulamaları ise daha basittir. Sizi gerçek olduklarına ikna etmeye çalışırlar. Yüklendikten ve başlatıldıktan sonra, tıpkı gerçek bir bankacılık uygulamasında olduğu gibi bir giriş formu ile açılırlar. Forma gönderilen kimlik bilgileri ise siber suçlular tarafından toplanır."

Nasıl güvende olunur?

ESET Güvenlik Araştırmacısı Lukas Stefanko, tehditlere kurban olmamak için izlenmesi gereken bazı kuralları şöyle özetledi:

- İlk olarak, her zaman resmi mağazalardan uygulamalar yüklemelisiniz, ancak yüklemeyi önce derecelendirmeyi, incelemeleri ve yükleme sayısını kontrol etmeyi atlamayın.
- Bir uygulamayı yükledikten sonra da talep ettiği izinlere dikkat edin. Bir bankacılık veya finans uygulaması indiriyorsanız, bankanızın resmi uygulaması olup olmadığını, iletişim kurarak veya resmi web sitesine bakarak kontrol edin.
- En önemlisi, cihazınızı güncel tutun ve güvenilir bir mobil güvenlik çözümü kullanın.
- Güvenliğinizi iki katına çıkarmanın bir başka harika yolu da iki faktörlü kimlik doğrulamayı (2FA) etkinleştirmektir.



**Dergilerimiz artık
Parmağınızın
Ucunda!**

Prestij Yayıncılık uygulamamızı
Ücretsiz indirebilirsiniz

Available on the iPhone
App Store

ANDROID APP ON
Google play

Focusing on peening, blasting, cleaning and vibratory finishing!



MFN INTERNATIONAL is distributed in 67 countries and published 6 times a year

www.mfn.li



MFN CHINA is exclusively for the Chinese market and published 4 times a year

www.mfn.li/cn

MFN offers courses for:

- Shot & Flap Peening
- Industrial Painting
- Mass Finishing
- Shot Blasting
- Residual Stress Measurements



TAŞKIN: “PANDEMİ SONRASI TÜRKİYE’NİN YILDIZI PARLAYACAK”



Ege Bölgesi Sanayi Odası’nın geçmiş dönem Yönetim Kurulu Başkanı olan 45 yıllık sanayici ve Güney Afrika Cumhuriyeti İzmir Fahri Konsolosu Tamer Taşkın, Haziran ayının ikinci yarısından itibaren Türkiye sanayisinin toparlanmaya başlayacağını belirterek, pozitif bir ivme ile sanayi sektörünün büyümeye devam edeceğini söyledi.

Pandeminin Çin’de başlaması ve Çin’in kapandığı dönemde yaşanan tedarik problemlerinden dolayı

özellikle Avrupalı firmaların yaşadığı tedarik problemlerinin coğrafi yakınlık nedeniyle Türkiye’nin yıldızını parlattığını belirten Taşkın, Avrupa’da güçlerini yitiren firmaları da almak isteyen Türk iş insanları için büyük bir fırsat oluştuğunu kaydetti.

“Sanayide hızlı bir toparlanma var”

Pandemi döneminde büyük oranda küçülen küresel ekonomi ve ticaretini değerlendiren Taşkın, “Dünya ticareti istediği kadar küçülsün, Türkiye girişimcileri için hala büyük

fırsatlar sunuyor, kaçırmamak lazım” dedi. Türk sanayisinin ihracat yaptığı bir çok pazarın pandemi döneminde teker teker kapandığını hatırlatan ve bu sebeple üretim ve cirolarda yüzde 50’lere yakın küçülme olduğunu söyleyen Taşkın, haziran ayı ile beraber ülkemizde başlayan normalleşme ile sanayide hızlı bir toparlanma olduğunu kaydetti.

“Avrupa için Türkiye Çin’den daha cazip hale geldi”

Pandemi sürecinde erken alınan önlemler sayesinde Avrupa ve Amerika’ya göre daha kontrollü bir salgın dönemi geçirdiklerini söyleyen Taşkın, “dijitalleşme ve güçlü internet alt yapısı sayesinde dönüşümlü veya evden çalışma imkanını çok başarılı bir şekilde kullandık. Bunun avantajlarını kullanarak istihdam kaybı olmadan bu süreci atlattık. Şimdi tekrar normalleşirken küçülen dünya ticaretinde payımızı büyütme zamanı. Haziran ayının ikinci çeyreğinden itibaren, Nisan ve Mayıs aylarındaki kötü sonuçların hızla telafi edileceğini ve ikinci altı ayda Türk sanayisinin alınan hükümet kararlarıyla desteklenerek dünyadaki sayılı başarılı ülkelerden biri olacağına inanıyorum. Avrupa, özellikle Almanya, Fransa ve İngiltere başta olmak üzere Batı Avrupa ülkeleri bu krizden ciddi şekilde etkilendi ve bu ülkelerdeki firmalar üretimlerini Doğu Avrupa’ya kaydırıyorlar. Ay-

rica eskiden dünyanın her tarafından mal tedarik eden firmalar pandemi sonrası daha bölgesel tedarikçilerle çalışmaya dönüyorlar, dolayısıyla Çin artık eski çekiciliğini yitirdi. Böyle bir ortam Türkiye'nin önüne büyük bir fırsat yaratıyor" diye konuştu.

"Türkiye lokasyon avantajını kullanmalı"

Avrupa kalitesinde ancak uzak doğu fiyatları ile olan imajımızın, gerek Afrika'da gerek dünyada çok üst sıralara çıkacağını söyleyen Taşkın, "Türk sanayicisinin fedakarca yapmaya çalıştığı bütün bu çalışmalar hükümetimiz tarafından alınan teşvik ve gümrük kararlarıyla desteklendiği takdirde bu ivme çok hızlanacaktır. Türkiye lokasyon avantajlarını kullanmalı. Avrupa'da krizden etkilenip kapanan binlerce fabrika, eminim ki Türkler tarafından alınıp Türkiye'ye taşınacak. İtalya'nın doğusundan ve Hindistan'ın batısından, kuzey kutbundan güney kutbuna iki çizgi çiz-

diğimiz zaman arada kalan bölgede, yüksek verimliliği, uygun fiyatı ve kalitesi ile üretim yapan tek ülke Türkiye'dir" dedi.

"Yabancı yatırımcı için huzurlu bir Türkiye"

Pandemi döneminde aldıkları tedbirlerle sorunları en aza indirdiklerini belirten Taşkın bundan sonrası için tek beklentilerinin politik ve ekonomik istikrar olduğuna işaret etti. Taşkın, "Kesinlikle ülkemizin dünyaya vereceği imajla yatırımcı çekmeliyiz. İşsizliği kesin olarak yüzde 5'in altına indirmeliyiz. Huzurlu bir Türkiye, yabancı yatırımcının gelmesi için şarttır" dedi.

"Türkiye bu fırsatı kaçırmamalı"

Bu süreçten edindikleri tecrübeler ile hareket etmek durumunda olduklarına dikkat çeken Taşkın şu değerlendirmeyi yaptı: "Bu pandemi süreci bizim için de büyük bir tecrübe oldu. Bu süreçten ders çıkaranlar hatta kalacak, çıkaramayan firmalar

yeni süreçte yok olacak. Türkiye'nin pandemi ile mücadelede elde ettiği başarı, dünya sayısı 125'i geçen ülkeye verdiği sağlık yardımlarının getirdiği itibar ile ülkemizin yeni bir çekim merkezi olması şansını artırmaktadır. 2020 yılında en önemli başarı alanlarından biri ise faizlerde sağlanan ciddi düşüştür. Yıllık yüzde 35, 40'lardan gelen oranlar yüzde 10'un altına gelmiştir. Bu durum sanayicinin hem borçlarını ve günlük işlevlerini sürdürme hem de yeni yatırımlara niyetlenme güçlerini artırmıştır. Bu durumu sağlayan herkese teşekkür ederiz. Türkiye yabancı yatırımcılar için en cazip seçeneklerden biri olacaktır. Tabi bu yatırım ve üretim artışının ülkemizin kanayan yarası olan işsizlik sorununa da çözüm bulabilme açısından önemi büyüktür. Üretim ve yatırım beraberinde istihdam getirecektir. Başta dediğim gibi, bütün dünya ticareti ne kadar küçülürse küçülsün bizim için hala inanılmaz büyük ve bu fırsatı kaçıramayız"



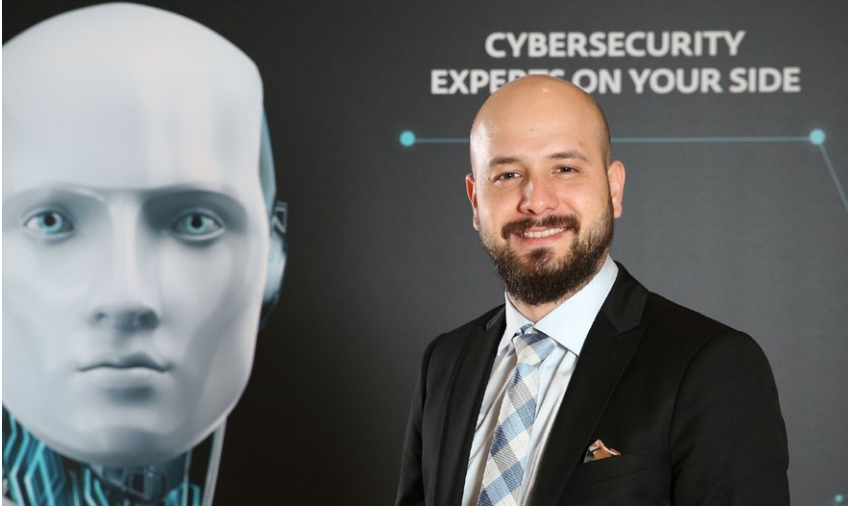
Dergilerimiz artık
**Parmağınızın
Ucunda!**

Prestij Yayıncılık uygulamamızı
Ücretsiz indirebilirsiniz

Available on the iPhone
App Store

ANDROID APP ON
Google play

ESET YİNE ŞAMPİYON OLDU



Küresel siber güvenlik kuruluşu ESET, analiz kuruluşu Canalys tarafından hazırlanan 'Siber Güvenlik Liderliği Matrisi 2020'de üst üste ikinci kez Şampiyon (Champion) statüsünü elde etti.

Yerini perçinledi

Canalys'in '2018 Liderlik Matrisi'nde ilk kez 'Şampiyon' statüsüne ulaşan ESET, 2020 değerlendirmesinde şampiyonluk kategorisindeki sıralamada yerini perçinleyen dört siber güvenlik markasından biri oldu.

Şampiyonlar, Canalys satıcı kıyaslamasında en yüksek skorları alıyor ve kanal süreçlerinde gelişme sağlama, bu süreçleri basitleştirme ve iş ortaklarının elde ettiği gelirleri artırmayı taahhüt ettiğini gösterme gibi ortak özellikler sergiliyor. Şampiyonlar, kanal modellerinin geleceğine sürdürülebilir yatırımlar yaptıklarını da göstermek zorunda.

Dürüst yaklaşıma dayalı güçlü ve kalıcı iş birliklerimiz var

Şampiyonluğu değerlendiren ESET Türkiye Dağıtıcı Kanal Müdürü Hakan Ünlü, "Kurulduğumuz günden beri, her zaman kanal odaklı bir şirket olduk ve kanal ortaklarımız bunun bilincindedir" açıklamasını yaptı. Ünlü, sözlerine şöyle devam etti: "Bu nedenle, ESET'i iki yıl üst üste 'Şampiyon' ilan etmek, tüm dünyada güçlü ve kalıcı iş birlikleri kurmaya yönelik dürüst ve açık bir yaklaşıma dayalı harika bir çalışma yürüttüğümüzün onayıdır."

Dünyanın önde gelen ABD merkezli teknoloji pazar analiz kuruluşlarından Canalys, Liderlik Matrisi'ni yılda iki kez duyuruyor. Canalys bu yıl hazırladığı 'Siber Güvenlik Liderliği Matrisi'nde, 17 siber güvenlik markasının son 12 ay içindeki küresel kanal ve pazar performanslarını değerlendirdi.

Çeşitli parametreleri ölçüyor

Matris, Canalys'in satıcı kıyaslama aracından alınan ortak geri bildirimleri, yatırımları, stratejileri, pazardaki performansları ve yürütme süreçlerini, kanaldaki satıcı ivmesine ilişkin bağımsız bir analizle bir araya getiriyor.

Ürün bulunabilirliği, arzı ve iş yapma kolaylığı kategorilerinde ESET, en yüksek kıyaslama puanlarını aldı. ESET'in matristeki yükselen konumu, büyüme yön veren ürün yol haritaları, yenilikçi teknolojiler ve müşteri gereksinimleri konusunda yerel iş ortaklarından gelen geri bildirimlerin bir yansıması.



BUMATECH

BURSA MAKİNE TEKNOLOJİLERİ FUARLARI

25 - 28 Kasım 2020

www.bursamakinefuari.com / www.bumatechfuari.com



BURSA METAL İŞLEME TEKNOLOJİLERİ FUARI

19. Uluslararası Metal İşleme Makineleri, Kaynak, Robotik Teknolojiler ve Yan Sanayileri Fuarı
• Depolama, İstifleme Özel Bölümü • Kalıp ve Döküm Teknolojileri Özel Bölümü

BURSA SAC İŞLEME TEKNOLOJİLERİ FUARI

12. Uluslararası Sac, Boru, Profil İşleme Teknolojileri ve Yan Sanayileri Fuarı

OTOMASYON FUARI 2020

Bursa 18. Uluslararası Elektrik, Elektronik ve Makine Otomasyonu Fuarı

TOYOTA OTOMOTİV SANAYİ TÜRKİYE AVRUPA VE AFRIKA BÖLGESİNDEKİ EN İYİ FABRİKA SEÇİLDİ!

TOYOTA



cunda kalite performansı en iyi olan Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye, birinci sırada yer aldı.

Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye Genel Müdür ve CEO'su Toshihiko Kudo, "Hem Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye hem de ülkemiz adına önemli bir başarı elde ettik. Bu başarı, Türkiye'deki otomotiv sektörünün geldiği noktayı göstermesi bakımından önemli bir anlam taşıyor. Bütün çalışanlarımıza ve tedarikçilerimize değerli katkılarından dolayı teşekkür ediyorum. Bundan sonraki süreçteki hedefimiz sadece Avrupa ve Afrika bölgesinde değil, tüm dünyadaki en iyi üretim tesisi olup bu pozisyonu istikrarlı ve güçlü bir şekilde korumak olacaktır" dedi.

Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye, Amerikalı bağımsız araştırma şirketi JD Power tarafından Avrupa ve Afrika bölgesindeki en iyi fabrika seçilerek "Golden Plant" ödülüne layık görüldü.

Amerikalı bağımsız araştırma şirketi JD Power tarafından yapılan ve Amerikan otomotiv pazarında satılan araçları değerlendiren Initial Quality Study (IQS) araştırmasında, Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye, C-HR modeli ile Avrupa ve Afrika bölgesinin en iyi fabrikası oldu. C-HR kullanan müşterilerle yapılan IQS araştırmasında kullanıcıların ilk üç aylık deneyimlerinin ardından görüşlerini değerlendiren JD Power, Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye'yi "Golden Plant" ödülüne layık gördü.

Bu yılki IQS değerlendirmesine göre, Avrupa ve Afrika bölgesinde

üretilmiş tüm araçlar arasında kalite açısından en iyi araç Toyota C-HR olarak belirlendi. Örnekleme ile seçilen müşterilerin görüşleri sonu-

Türkiye'nin en büyük 2. ihracatçısı olan ve üretiminin % 90'ını dünyanın 148 ülkesine ihraç eden Toyota Otomotiv Sanayi Türkiye, halen 5500 kişilik istihdamı ve 2.1 milyar \$ değerinde toplam yatırımı ile Sakarya ve Türkiye'ye katkı sağlamaya devam ediyor.



BİLİYOR MUYDUNUZ?



Uçakların
atmosferdeki
katmanlara ısı
işlem sayesinde
dayandığını

Tren yollarındaki
rayların ısı
işlem sayesinde
dayanıklı
olduğunu

Elektrik tellerinin
iletkenliğini
arttırmak için
ısı işlem
uygulandığını

METAL ISIL İŞLEM SANAYİCİLERİ

SANAYİCİLER YEKDEM'DE YENİ MODELE KATKI VERMEK İSTİYOR



Elektrikte zam yok açıklaması sanayi tüketiminin çoğunu kapsamıyor. Kapsayıcı çözüm YEKDEM'de sabit fiyat yerine, ihaleyle serbest rekabet modeline geçilmesi...

Yenilebilir enerjiyi desteklediklerini ancak yenilenebilir enerji teşvikinin sanayicinin sırtına yüklenmesinin artık sürdürülemez olduğunu altını çizen PAGEV Başkanı Yavuz Eroğlu şunları söyledi: "Son günlerde enerji maliyetleri ile ilgili güzel gelişmeler yaşanıyor. EPDK 30 Haziran itibarıyla elektrik tarifesini mevcut fiyat üzerinden devam ettirerek 3 ay boyunca zam yapmayacak. BOTAŞ doğalgazdan elektrik üreten santrallere satılan gazın fiyatında yüzde 12,5 indirim, sanayi ve ticarethane abonelerine de yüzde 9,7 indirim uygulayacak. Ancak maalesef, küçük işletmeler için olumlu bir gelişme olsa da yıllık 7.000.000 kWh ve üzeri elektrik tüketenler ve ayrıca kendi tüketimine bakılmaksızın Organize Sanayi Bölgeleri içerisinde faaliyet gösteren tüm sanayicilerimiz yüksek tüketimli tüketici sınıfına girdikleri için bu tarife onları kapsamayacak. Yani yine YEKDEM sebebi ile faturalarında artış olmaya devam edebilecek. 2019 yılında tüm sanayicilerimizin toplam tüketimi 94 Milyon MWh iken, bu tüketimin 68 Milyon MWh'lik kısmını yani yüzde 72'si yüksek tüketimli tüketici sınıfına giren OSB'ler ve münferit kullanıcılar tarafından tüketmiştir. Dolayısıyla maalesef sanayicilerimizin büyük çoğunluğunun faturaları YEKDEM sebebi ile artmaya devam edecek. Bakanlığımızın haklı taleplerimize

PAGEV öncülüğünde sanayicilerin gündeme taşıdığı sanayide yüksek enerji maliyetleri ile ilgili sorunda olumlu gelişmeler yaşanıyor. Astronomik seviyelere çıkan YEKDEM bedeli için PAGEV Başkanı Yavuz Eroğlu'nun "Almanya modeli" önerisi Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'ndan olumlu karşılık buldu. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez'in YEKDEM'de yeni model üzerinde çalıştıklarını açıklaması sanayicileri rahatlatırken, sanayiciler yeni modelin belirlenmesinde ortak akılla hareket edilmesi için katkı vermeye hazır olduklarını belirtiyor. PAGEV Başkanı Eroğlu, yeni modelde ihale ve TL bazlı teşvik sistemine geçilmesinin tüm taraflar açısından en uygun çözüm olduğunu belirtti.

Sanayicinin en önemli maliyet kalemlerinden biri olan elektrik faturalarının astronomik seviyelere yükselmesine neden olan YEKDEM (Yenilenebilir Enerji Kaynakları Destekleme Mekanizması) bedeliyle ilgili önemli bir gelişme yaşandı. Türk Plastik Sanayicileri Araştırma, Geliştirme ve Eğitim Vakfı (PAGEV) Başkanı Yavuz Eroğlu'nun, sanayicinin sırtındaki YEKDEM yükünü hafiflet-

mek için kamuoyunun gündemine taşıdığı "Almanya Modeli", Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez'den olumlu yanıt buldu. YEKDEM bedeli konusunda yeni model üzerinde çalıştıklarını açıklayan Bakan Dönmez, "YEKDEM 2020 yılı sonu itibarıyla sona erecek. Teşvik dönemi sona eriyor. Farklı bir yönetime geçeceğiz. Farklı bir modelle devam edecek" dedi.

kulak vererek yaptıkları değişiklikler sanayicilerimiz açısından güzel gelişmeler olsa da bugünlere katlanarak gelen YEKDEM bedeli üretim, istihdam ve rekabet üzerinde ağır baskı oluşturmaya devam ediyor. Yenilenebilir enerjiyi destekliyoruz ancak yenilenebilir enerji teşvikinin sanayicinin sırtına yüklenmesinin artık sürdürülemez olduğunu söylüyoruz. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanımız Sayın Fatih Dönmez'in YEKDEM için yeni model üzerinde çalıştıklarını duyurmasını sevindirici bir gelişme olarak görüyoruz. Sanayiciler olarak sesimizin duyulmasından son derece memnunuz. YEKDEM ile ilgili yapılacak yeni düzenlemelere çözüm odaklı yaklaşımlarla katkı sunmaya da hazırız."

Yenilenebilir enerji için en ideali Almanya modeli

Sanayiciler olarak yeni dönemde koronavirüsün yaralarını sarmak ve ortaya çıkan kayıpları telafi etmek için çalıştıklarını ancak çarklar yeniden dönmeye başlarken yüksek enerji

maliyetleriyle boğuştuklarını söyleyen Eroğlu, "Yenilenebilir enerji yatırımlarının tamamının sanayiye yüklendiği sistem artık sürdürülebilir değildir. Çözüm olarak yenilenebilir enerjide, ihaleler yolu, serbest rekabetin olduğu TL bazlı modele geçilmesini öneriyoruz. Bu anlamda Almanya modeli örnek alınabilir. Dolar bazlı-alım garantili YEKDEM teşviklerinin süresi zaten 31 Aralık 2020'de doluyor. Dolayısıyla YEKDEM'de yeni sayfa açmalı ve döviz bazında, devlet garantili sabit fiyatlı sistemi dönemini kapatmalıyız. Sürekli artan ve öngörülemeyen, yüksek maliyetle sanayicimizi rekabetçi üretimden uzaklaştıran YEKDEM'de döviz bazlı yüksek sabit fiyatlı teşvik yerine ihale yöntemiyle rekabetçi şartlarda ve TL bazlı destek modeline geçmeliyiz. Yenilenebilir enerji yatırımlarını rekabete açmalıyız" dedi.

YEKDEM'de yeni modelin sanayiciler için olmazsa olmaz olduğunu belirten Yavuz Eroğlu, açıklamalarını şu sözlerle bitirdi: "Yenilenebilir enerji

çalışmalarıyla öne çıkan Almanya, yenilenebilir enerjide; sabit yüksek fiyatlı teşvik yerine, rekabete açık ihale modelini uyguluyor. Türkiye'de de bu sistem uygulanmaya başlanırsa maliyetler önemli oranda düşecek ve böylece sanayici rahat nefes alabilecek. Devletimiz ihaleyle alım yapmak konusunda daha önce denemeler de yaptı ve başarılı oldu. Örneğin geçen yıl Mayıs ayının son gününde Türkiye'nin 4 bölgesinde yapılan RES YEKA-2 ihalesinde kilovatsaat başına (kWh) 3,53 ile 4,56 \$ cent arası fiyatlar verildi. Bu gelişmelere bakarsak mevcutta YEK'de belirtilen Cetvel 1'de kilovatsaat başına Rüzgâr Enerjisi için verilen 7,3 \$ cent iken ihaleyle neredeyse fiyatın yarıya indiği görüldü. Böylece sanayicinin elektrik faturasına eklenecek YEKDEM payının nasıl düşebileceği de test edilmiş oldu. Gelişmeleri doğru okuyarak enerjide 2021 yılında yeni sayfa açması gereken Türkiye, bu hamleyi gerçekleştirmesi durumunda üretim, istihdam ve dünyayla rekabet etmenin yolunu da açmış olacak."



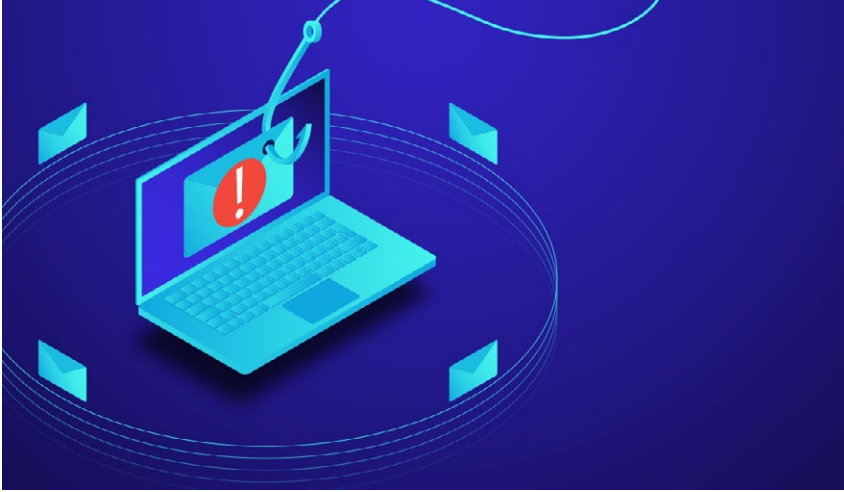
**Dergilerimiz artık
Parmağınızın
Ucunda!**

Prestij Yayıncılık uygulamamızı
Ücretsiz indirebilirsiniz

Available on the iPhone
App Store

ANDROID APP ON
Google play

UZAY VE HAVACILIK ŞİRKETLERİ HEDEFTE



Siber güvenlik kuruluşu ESET, adeta bir Hollywood film senaryosuna konu olabilecek, içinde dolandırıcılık, casusluk, hırsızlık ve etkili saklanma teknikleri barındıran kurnazca kurgulanmış bir siber saldırı tespit etti. Saldırıda, LinkedIn platformu üzerinden sahte hesaplarla, Avrupa'dan uzay, havacılık ve askeri şirket çalışanları hedef alındı. ESET, bu olaya ilişkin analizini, ilk kez düzenlediği global online basın toplantısında paylaştı.

Siber güvenlik kuruluşu ESET, 16 Haziran tarihinde düzenlediği global online basın toplantısında, çarpıcı yöntemler içerdiği için öne çıkan bir siber saldırıya dikkat çekti. ESET'in "Operation Interception" adını verdiği siber saldırıda adeta yok yok: LinkedIn tabanlı kimlik bilgisi avı, yakalanmamak için etkili hileler, hedefli casusluk ve mali kazanç elde etmek için hedefli saldırı.

Hikaye LinkedIn mesajıyla başlıyor

Online basın toplantısında saldırılarla ilgili ayrıntıları, ESET Kanada Tehdit Araştırmaları Şefi Jean-Ian Boutin paylaştı. "Olay bir LinkedIn mesajıyla başlıyor" diyen Boutin, şöyle devam etti: "Mesaj, ilgili sektörde tanınmış bir şirketten gönderiliyor gibi gösterilen çok inandırıcı bir iş teklifi. Tabii ki LinkedIn profili sahte ve mesajda gönderilen dosyalar kötü amaçlı."

Kötü amaçlı yazılım içeren dosya paylaşıyor

Alıcı, sahte iş teklifiyle ilgili maaş bilgilerini içeren masum bir PDF belgesi gibi görünen dosyayı açtığında kötü amaçlı yazılım, sessizce kurbanın bilgisayarına yerleşiyor. Bu şekilde, saldırganlar bir ilk tutunma zeminini oluşturuyor ve sistem üzerinde kalıcılık sağlıyor.

Etkili saklanma yöntemleri

Dosyalar doğrudan LinkedIn mesajları üzerinden veya bir OneDrive linki içeren e-posta yoluyla gönderiliyor. E-posta yoluyla yapılan gönderilerde saldırganlar, sahte LinkedIn şahıslarıyla eşleşen e-posta hesapları oluşturuyor. Bunun yanı sıra teknik olarak zekice kurgulanmış saklanma hileleriyle koruma yazılımlarının algılama mekanizmalarından kaçınmaya çalışılıyor.

Kimler hedef?

Veriler, çeşitli Avrupa uzay, havacılık ve askeri şirket ve çalışanlarının hedef alındığını gösteriyor. Saldırganların kullandığı araçlar arasında çoğu zaman meşru yazılım gibi gizlenmiş olan özel çok aşamalı kötü amaçlı programlar ve açık kaynaklı araçların değiştirilmiş sürümleri yer alıyor. Saldırganlar ayrıca, kötü amaçlı operasyonları gerçekleştirmek için önceden yüklenmiş Windows araçlarını da istismar etmiş görünüyor.

Saldırganlar kim?

Jean-Ian Boutin ve soruşturmaya liderlik eden ESET Araştırmacısı Dominik Breitenbacher'e göre, pek çok ipucu, kötü nam salmış Lazarus grubu ile muhtemel bağlantılara işaret ediyor. Ancak Breitenbacher, "Ne kötü amaçlı yazılım analizi, ne de incelemeler, saldırganların hangi dosyaları hedeflediği hakkında bilgi elde etmemize imkân vermedi" diyor.

Sadece bilgi değil, para da kazanmaya çalıştılar

ESET araştırmacıları, veri hırsızlığının yanı sıra saldırganların, istismar edilen hesapları başka şirketlerden para çekme amacıyla kullandıklarının da kanıtını buldu. Yani siber saldırganlar, elde ettikleri bilgileri paraya da dönüştürme çabası içine girdiler.

ESET araştırmacıları, "Kurbanın ağına erişmeye yönelik bu paraya çevirme teşebbüsü, hem içeriye sızmalara karşı güçlü bir savunmanın oluşturulması hem de çalışanlara siber güvenlik eğitiminin verilmesi için yine başka bir sebep oluşturuyor. Böyle bir eğitim, çalışanların bu saldırı teşebbüsünde kullanılanlar gibi daha az bilinen sosyal mühendislik tekniklerini anlamalarına yardımcı olabilir" diyerek sözlerini tamamladı.



Erman CAR
Metalurji Mühendisi
erman@metkim.com

VASATIN MÜHENDİSİ YA DA MÜHENDİSİN VASATI

Vasat

Türk Dil Kurumu Sözlüğü'ne göre, Arapça kökenli bir kelime olan "vasat"ın iki anlamı var: orta, ortalama ve ruh, ortam.



Ancak, günlük yaşamın pratiğinde, bu "ortalamanın" referansı nedir? Kanadalı yazar Alain Deneault, sosyolojik bağlamda vasatı şöyle tanımlıyor: "Otoritenin güvencesi olmuş bir ortalamacılık, hayatın her alanına yayılan bir tutuma, bir bilme ve kayıtsız kalma biçimine dönüşüyor". Yani ortalama olmak, ortalamaya uymak,

gerçekliği ve yaratıcılığı yadsımayı dahi göze almak ve yaymak anlamına geliyor. Klasik bir örnektir; istakoz tenceresi kapaklı satılmaz. Çünkü o ortalama içinde canlı canlı kaynayan istakozlar, tencereden kaçmak isteyenleri de, tencerenin altına çekerler. Bu nedenle, istakoz tenceresi almak isteyen, tencere kapağına boşuna para vermez.

Mühendisin Vasatı

Prof. Dr. Özgül Keleş, mühendislik tanımlarının Doğu ve Batı kültürlerinde işaret ettiği, çok temel bir anlayış farkını şu şekilde anlatıyor: Mühendis, doğu kültüründe ölçüp, biçen ve çizen kişidir. Batıda ise akıl edip, zekasını kullanan kişi, dahi, mucittir. Bu iki bakış açısı arasındaki fark, insan beyninin olaylara bakış açısını, algılamasını ve mühendisin kimliğini değiştirir.

Peki, Batı kültürünün bakış açısı yani "akıl edip, zekayı kullanmak" ne anlamaya geliyor. Bilindiği gibi, çağdaş anlamda mühendislik kavramı, Sanayi Devrimi sonrası gelişen kapitalist kültürün bir ürünü. Marx, mühendisliği (ve mimarlığı), Kapital'in 1.cildinde şöyle tanımlıyor:

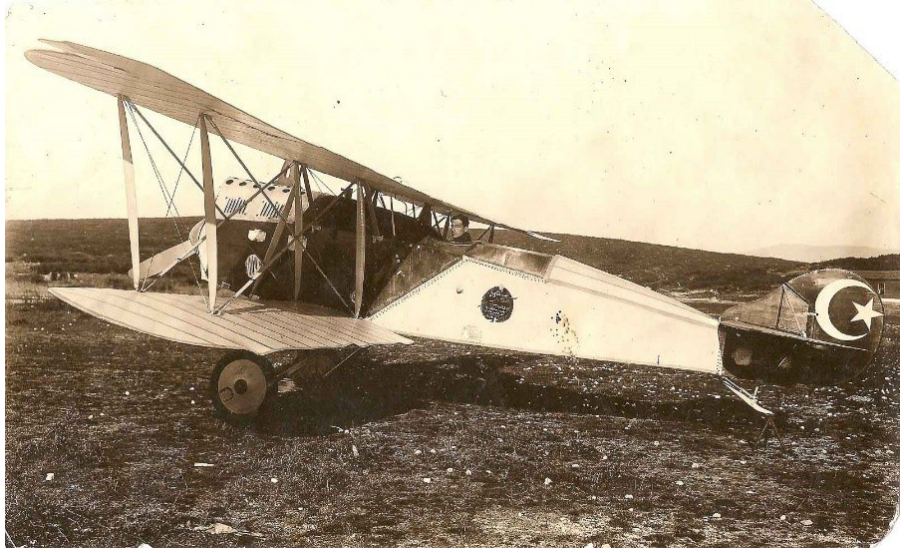
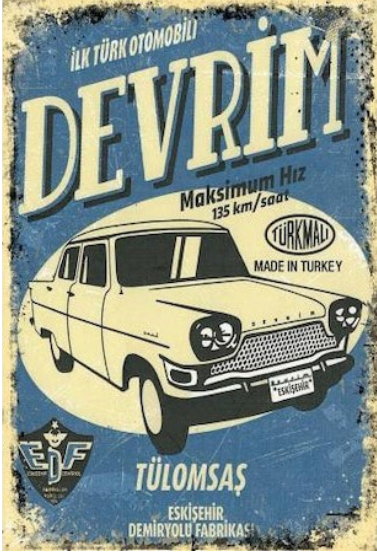
"Örümcek, işini dokumacıya benzer şekilde gördüğü gibi, arı da peteğini yapmada pek çok mimarı utandırır. Ne var ki, en kötü mimarı en iyi arıdan ayıran şey, mimarın yapısını gerçekte kurmadan önce, onu imgesinde kurabilmesidir".

Çok genel tabirle, biz Marx'ın işaret ettiği bu imgeleme "tasarım" diyoruz. Mühendisin tasarladığı bir nesne (ürün) de olabilir, bir süreçte (proses).

Bilim, doğayı ve evreni bütünüyle algılama çabasıdır. Teknolojinin temel amacı ise doğayı kavramak değil, doğayı değiştirmek ve ardından "yeni olanı üretmektir". Yeni olan önce, düşünce düzleminde kavramsal olarak üretilir. Daha sonra kavramdan tasarıma geçilir. Tasarımdan sonraki aşama, eğer söz konusu olan bir "üretim yöntemi" ise, bu yeni yöntemin bir pilot tesiste denenmesidir; tasarımı yapılan yeni bir "ürün" ise, bunun prototipinin yapılarak denenmesidir. Denemelerin başarıya ulaşmasıyla birlikte, o konuya özgü "teknolojik üretim süreci" de genel olarak sona erer.

Nereden Geldik?

Türk Mühendis ve Mimar Odaları Birliği, bugün sekiz cilde ulaşan "Mühendislik ve Mimarlık Öyküleri" adı altında bir seri kitap yayımlıyor. Kitaplarda adı geçenlerin çoğu devletin çok kısıtlı imkanlarına rağmen, ülkenin her yanından sayısı 750 olarak tahmin edilen başarılı öğrenciler Atatürk'ün "Sizleri bir kıvılcım olarak gönderiyorum, volkan olarak dönüşünüz!" sözleriyle yurtdışında üniversite eğitime gönderilen mühendis ve mimarlar. Üstelik bu mühendis ve mimarlar, ülkeye geri dönüp, devletin kadrolarında, "cumhuriyet idealleri için" yaşamlarını tüketmiş insanlar.



Serinin üçüncü kitabının önsözünde, kitabın koordinatörü Mahmut Kiper şöyle yazıyor:

“Cumhuriyetin kalkınma ütopyasını gerçekleştiren, ülkemizin ilk fabrikalarını, yollarını, şehirlerini kuran, işleten, hayatlarını sanayiye fabrikalara, madenlere, ziraate, imarlaşmaya veren mühendis ve mimarlar arasından pek çok efsaneleşmiş isim çıktı. Onlar görevden alındıktan sonra bile kurumlarıyla ilgilendiler, hep fikirlerine başvuruldu. Ülkemizin yeni mühendis ve mimarlarının yetişmesinde büyük katkıları oldu. Koca koca sanayilerle, tesislerle özdeşleştirilen, saygıyla hatıralarda, kalplerde, özel bir yere konan üstadlarımızın bazılarını bu kitaplarda anma, yaptıklarını herkesle paylaşma şansı bulduk”.

Bu kitaplarda Devrim arabalarından Vecihi Hürkuş’a, Karabük Demir-Çelik Fabrikalarından, Sümerbank tesislerine onlarca gerçek öyküyü bulmak mümkün.

Serinin sekizince kitabında, Nadir Avşaroğlu, Cumhuriyet kuşağının mühendisliğe ve memlekete bakışını gözler önüne seren bir anısını paylaşıyor:

“İlk iş yerimde başmühendisliğimi yapan Hayrettin abi söylemişti “iyi bir mühendis şantiyede çalışmalı, vardiya tutmalı” derdi. Doğruydum. “Vardiya” tutulurdu. Vardiyaya gidilmez, vardiya yapılmaz, vardiya çalışılmaz. Vardiya tutulur. Nöbet gibi, dilek gibi, nefes gibi, vardiya da tutulur. Vardiya bir yaşam biçimidir, vardiya yaşanır. Bir yerde okumuştum, vardiya için “endüstri devriminin emekçiye karşı çıkardığı en acımasız işkence biçimi” ifadesi yer alıyordu. Tabiatda da öyle, karanlığın çökmesi, tüm canlılar için yatma ve dinlenme vaktidir. Binlerce yıldır, börtü böcek, kurt ile kuş akşam olup karanlık çökünce yuvasına gider ve ailesi ile birlikte sıcak bir gece geçirmeye çalışır. Oysa işveren açısından atıl duran makineler yararsız bir sermaye yatırımından başka bir şey değildir.

Onun açısından makinelerin maksimum çalıştırılması ve en fazla ürünün elde edilmesi gerekir. İşte bunun için tüm tabiat uyurken vardiyalı çalışan emekçi üretmektedir”.

Yine serinin üçüncü kitabında, ülkemizin ilk Metalurji Mühendisi olan ve 1995 yılında aramızdan ayrılan Selahattin Şanbaşıoğlu’nun, ölümünden kısa süre önce, ülkenin durumu ve gidişatından bunaldığını söyleyen bir dostuna anlattığı aşağıdaki hikaye var:

“Mimarbaşı Koca Sinan kendi eseri olacak Cami’nin inşaatının başında çalışırken bir ustabaşısı yanına yaklaşıp, üzgün bir tavırla el bağladığında Koca Sinan hayrola nola ustabaşı diye sorar. O da, Ağam bir pirifani duvarcı ustamız hasta döşeğinde kendini bilmez yatıyor. Aylardır ne iyileşiyor ne can veriyor, müşkülümüz var deyince, Koca Sinan hayrolsun varalım gidelim görelim der. Hasta döşeğine yanaştığında pirifani ustanın bir şeyler mırıldandı



ğını ve iyice sokulduğunda pirifani-
nin devamlı olarak kalfa taş ver, harç
ver, mala ver diye söylendiğini duyar.
Anlar ki, yaşlı usta can çekişirken bile
rüyasında duvar örmektedir. Mimar-
başının gözlerinden yaşlar süzülür ve
eğilerek kulağına "ustam paydos"
diye fısıldar. Pirifani duvarcı ustası o
an ruhunu telim eder.

Biz de yukarıdaki paydos deyinceye
kadar çalışmaya devam edeceğiz. Ül-
kemizin buna ihtiyacı var".

Sonsöz

Türk Mühendis ve Mimar Odala-
rı eski başkanı Kaya Güvenç, TM-
MOB'un kuruluş ilkelerini anlatırken,
3M formülünden söz eder. 3M yani
"meslek, meslektaş ve memleket".
Bu formül, muhtemelen dünyadaki
diğer hiçbir mühendislik örgütünü
tanımlamaz ve bize özgüdür, belki
bir ayağı da "lonca" lara gider.

Vasatı kabullenmeyen ve yaratıcı mü-
hendisliğe bugün -hele yaşanan tek-
nolojik dönüşüm çağında- daha çok
ihtiyacımız var. Hem Cumhuriyet ku-
şağına borcumuzu ödemek için hem
de çocuklarımıza saygın ve yaşanabi-
lir bir ülke bırakmak için. Formülü de
yukarıda Kaya Güvenç verdi zaten:

- Mesleğimizi yüceltmek,
- Meslektaşlarımızın haklarını koru-
mak ve dayanışmak,
- İnsanlık ve memleket çıkarını her
şeyin üzerinde tutmak....

Kaynaklar:

1. Prof. Dr. Özgül Keleş / Mühendis
Kimdir, Ne İş Yapar, Kaç Çeşit Mü-
hendis Vardır / Metalurji sayı: 172
/ TMMOB Metalurji ve Malzeme
Mühendisleri Odası Yayımı
2. Bilim Teknoloji Sanayi Üçlemesi
ve Türkiye Üzerine Söyleşiler / H.
Aykut Göker / Sarmal Yayınevi
3. Mahmut Kiper, Paydossuz Baca-
lar-Paydossuz Yaşamlar ve Mühen-
disler, Mimarlar, Mühendislik-Mi-
marlık Öyküleri III, TMMOB yayımı,
www.tmmob.org.tr
4. C.Hakan Gür, Türkiye'de Meta-
lurji Mühendisliği Eğitiminin Tarih-
çesi, Mühendislik Mimarlık Öyküleri
VIII, TMMOB yayımı
5. Nadir Avşaroğlu, Bir Ömürdür
Vardiya, Mühendislik Mimarlık
Öyküleri VIII, TMMOB yayımı
6. Gamze Yücesan Özdemir,
Fırtınadaki Arı, Mühendisin Hayatı,
İmge Yayınları



Dergilerimiz artık
**Parmağınızın
Ucunda!**

Prestij Yayıncılık uygulamamızı
Ücretsiz indirebilirsiniz



METAL SANAYİ ÇEVREYE ZARAR VERMİYOR



Geri dönüşüm, maliyet azaltma ve kaynak verimliliği konuları dökümhaneleri de etkiler. (Kaynak: gemeinfrei / Pexels)

Yazar: Nicole Kareta

Egzoz düzenlemelerinden ve uçan ver-gilerden plastik torbaların yasaklanma-sına kadar - çevre korumanın yönü siya-sete ve topluma geldi. Ancak sadece son tüketicilerin sürdürülebilir süreçler uygulaması gerekmiyor - dökümhane-ler de bu gelişmeden etkileniyor.

Dökümhaneler yoğun enerji şirketleri-dir. Her zamankinden daha katı yasal gerekliliklerin bir sonucu olarak, dö-kümhanelerin kaynak verimliliği ve çev-re koruma yönleriyle ilgilenmesi gere-kir. Alman Döküm Endüstrisi Federal Birliği'ne (BDG) göre, sürdürülebilirlik terimi sadece çevresel konuları değil aynı zamanda ekonomik ve sosyal fak-törleri de kapsamaktadır. Bu nedenle, dökümhanelerin üretim süreçlerini optimize etmek istiyorlarsa çok çeşitli zorluklar yaşaması gerekir.

Döküm Endüstrisinde Kaynak Verimliliği ve Çevre Koruma

Dökümhaneler Maliyetleri Nasıl Azal-tabilir ve Verimliliği Artırabilir?

Metal üretim ve işleme endüstrisi, tüm Alman üretim sektörlerinin yaklaşık% 10'unu oluşturmaktadır. Metal endüst-risinin en önemli kaynaklarından biri elektrik, gaz veya petrol şeklinde sağ-lanan enerjidir. Yüksek tüketim gerek-sinimleri nedeniyle, bu kaynakların ma-liyetleri dökümhaneler için önemli bir faktördür. Maliyetten tasarruf etmek için şirketler kaynakların verimli bir şekilde kullanıldığından emin olmak zorundadır.

Bu bağlamda, DIN EN ISO 50001'e göre sertifikalı bilgisayar destekli bir enerji yönetim sistemi kullanmaya de-ğer. Bu sistem, bireysel üretim tesis-lerinin enerji tüketiminin izlenmesine,



Enerji, Maliyetler ve Çevre

güçle aç kaynakların tespit edilmesine ve zamanında ortadan kaldırılmasına yardımcı olur. Üretim sürecini kesintiye uğratmadan olası verimlilik iyileştirme önlemlerinin etkinliğini değerlendirmek için Pressmetall Gunzenhausen GmbH, ZPF GmbH, Siegelsbach ve Ansbach Üniversitesi'ndeki BDG, simü-lasyon tabanlı analiz için bir gösterici geliştirdi. Amaç potansiyel tasarrufları belirlemek ve enerji verimliliği önlem-lerinin uygulanmasını kolaylaştırmaktır.

Buna ek olarak, Fraunhofer Fabrika İş-letmesi ve Otomasyonu Enstitüsü IFF, diğer ortaklarla birlikte, enerji maliyet-lerini% 60'a ve CO2 emisyonlarını% 80'e kadar azaltan hafif metal döküm-haneler için yeni bir teknoloji geliştirdi . Modüler, genişletilebilir brülör tek-nolojisi, merkezi olmayan ve otoma-tik eriyik beslemesi sağlar. Isı üretimi için kullanılan gaz, daha önce sadece elektrikle ısıtılan birimlerden bilinen bir dereceye kadar kontrol kalitesi ve homojenlik elde etmek için kullanılır. Bu, atık ısının verimli bir şekilde geri

dönüştürülebileceği anlamına gelir. Gelecekte metal, mobil pota potalarında tamamen eritilebilir, taşınabilir ve sıcak tutulabilir, böylece daha önce gerekli olan çok aşamalı süreçler ortadan kaldırılabilir. Bir sensör sistemi, ağa bağlı ve otomatik proses kontrolünü mümkün kılar.

Dökümhanelerde Çevresel, Ekonomik ve Sosyal Sürdürülebilirlik

Kaynakların Verimli Kullanımının Anahtarı Olarak Modernizasyon ve Yeni Teknolojiler

Dökümhanelerin Endüstri 4.0'a dönüştürülmesine de modern teknik ekipman eşlik ediyor. Enerji tasarruflu fırınlar, metal verimini artıran erime koşullarının daha iyi kontrol edilmesini sağlar. StrikoWestofen'den yeni eritme fırını StrikoMelter ile Hattori Diecast metal kayıplarını azaltabilir ve maliyetleri yarıya indirebilir. İkincisi daha düşük gaz tüketiminden kaynaklanıyordu. Verimli döküm makinelerinin yanı sıra, işaretleyiciler, püskürtücüler ve robotlar gibi modern çevresel cihazlar da hammadde ve enerji tasarrufu sağlayabilir. Bu şekilde, tüm döküm işlemi kaynak ve enerji verimliliği açısından optimize edilebilir.

Dökümhaneler 3D baskı uygun maliyetli bir üretim teknolojisi olarak da kullanılabilirler. Bu yöntem, özellikle CAD verilerine dayanarak 1: 1 oranında üretildiğinden, önemli malzeme tasarrufu avantajı sunan ince ve kum döküm için kullanılır. Ayrıca, malzeme masraflarını ve maliyetlerini de azaltan aletlerin üretilmesine gerek yoktur. Ek olarak, kum kalıp ve döküm üretimin-



Sürdürülebilirlik

de kullanılan kum neredeyse tamamen geri dönüştürülebilir.

İyi Geri Dönüştürülebilirlik

Çevrenin korunması ile ilgili olarak, geri dönüşüm önemli bir konudur. Geri dönüşüm ile erimiş parçalardan veya eski ve yeni metal hurdadan yeni döküm parçalar oluşturulabilir. Son zamanlarda, alüminyum alaşımlarının endüstriyel olarak ayrılmasını kolaylaştıran yeni bir teknoloji geliştirilmiştir. Bu teknoloji, potansiyel hurda arz fazlası ile mücadele etmeyi amaçlamaktadır. European Aluminium Geri Dönüşüm Direktörü Magdalena Garczy ska'ya göre, üçüncü ülkelere hurda ihracatı Avrupa'da dairesel bir ekonominin gelişmesini engellemektedir. Uluslararası Alüminyum Geri Dönüşüm Kongresi alüminyum endüstrisindeki önemli geri dönüşüm trendlerine odaklanmıştır ve en son Şubat 2019'da gerçekleştirilmiştir. Alüminyum hurda yeniden ergitme yoluyla da geri dönüştürülebilir. Bu amaçla, TRIMET Aluminium SE'nin Alman geri dönüşüm tesisi, yaklaşık 40 ton kapasiteli bir döner fırın devreye aldı. İhtiyaca göre yakıt karışımının

üretimi için oksijen ve hava arasında değişen kendi kendini düzenleyen bir brülör sistemi ile donatılmıştır. Bu, enerji tüketimini azaltır ve geri dönüştürülmüş metalin payını artırır.

Kurumsal Yenilenebilir Kaynak Kullanımı Çözüm Olabilir mi?

Çevre dostu malzemelerin kullanılması da sürdürülebilir üretim yöntemlerini teşvik etmektedir. Örneğin, ASK Chemicals, bir vakfın çevresel performansını iyileştirmeye yardımcı olan inorganik bağlayıcılar geliştirmiştir. Bağlayıcı sistem (IOB) VX1000-S, değiştirilmiş bir alkali silikat karışımına ve ilave bir katı bileşene dayanan bir sıvı bağlayıcıdan oluşur. İnorganik malzemelerin bir avantajı, döküm prosesi sırasında sadece hava kalitesini arttıran su buharının salınmasıdır. İnorganik yapıştırma sistemleri özellikle alüminyum dökümde önemlidir ve hafif metal yerçekimi dökümlerinde sağlam bir şekilde yerleşmiştir.

Kaynak:

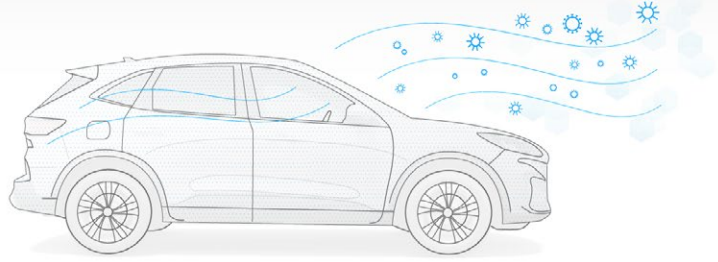
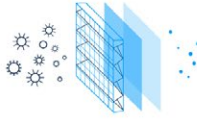


FORD, YENİ KABİN HAVA FİLTRESİ MICRONAIR® İLE VIRÜS, TOZ VE POLENLERİN ARAÇ İÇİNE GİRMESİNİ ENGELLİYOR

FORD OTOSAN

FORD'DAN VIRÜS, TOZ, POLENLERİ ENGELLEYEN YENİ BİR FİLTRE SİSTEMİ...

Ford 0.05 mikron küçüklüğünde partikülleri hapsedebilen karbon filtreli ve özel aktif katmanlı **micronAir proTect** filtreyi tanıttı.



0.05 mikron ne kadar küçüktür?

Toplu iğne başı
2 mm



Kırmızı kan hücreleri - 8 mikron
0.008 mm



H1N1 Domuz Gribi Virüsü - 0.12 mikron
0.00012 mm



Ford micronAir proTect filtre,



- Polen
- Toz
- Partikül
- Virüsler

H1N1 Domuz Gribi ve
HCoV-229E (İnsan Koronavirüsü'ne)
karşı koruma sağlayabilir.



*Ford micronAir® proTect filtre klima sistemleri için meyve ekstraktına (aktif bileşen Sitrik Asit CAS-No: 77-92-9 ve / veya 5949-29-1) dayalı fonksiyonel bir filtre tabakası ile antiviral yüzey koruma sunar. ISO 18184'e göre çok sayıda gram pozitif ve gram negatif bakteriyi, maya ve mantarın yanı sıra Influenzavirüs H1N1 ve Koronavirüs HCoV 229E'e karşı güvenli bakteriyostatik ve fungistatik yüzey koruması sağlar. Ford micronAir proTect, Ford bayileri tarafından tedarik edilen ve montajı yapılan satış sonrası bir parçadır. Ford araçlarında standart veya isteğe bağlı donanım olarak mevcut değildir.



Ford, Covid-19 pandemisi ile birlikte hijyen ve temizliğin çok daha kritik önem taşıdığı bu günlerde, müşterilerine önemli bir yenilik daha sunuyor. Ford'un yeni kabin hava filtresi MicronAir®, virüs, toz ve polen gibi insan saçının binde birinden küçük sağlığa zararlı parçacıkların araç içerisine girmesini engelliyor, aynı zamanda nezle ve alerji hastalarının ihtiyaç duyduğu temiz hava sirkülasyonunu sağlamaya yardımcı oluyor.

Ford, müşterilerinin araçlarını virüs, toz, polen ve kir parçacıklarını hapsederek koruyan, daha sağlıklı ve rahat yolculuklar yapmalarına imkan sunacak yeni bir gelişmiş hava filtresini ürün gamına ekleyeceğini duyurdu.

Ford'un yeni MicronAir filtresiyle sürücüler ve araç içindeki yolcular, limonda bulunan sitrik asitten faydalanan bir sistemle insan saçının binde birinden daha küçük virüs, bakteri, toz ve partiküllerden korunacak. Ford ürün yelpazesine giren bu yeni kabin hava filtresi, Domuz Gribi (H1N1) ve Koronavirüs gibi virüslere karşı da koruma sağlıyor ve virüslerin araç içine girmesini engelliyor. Freudenberg Filtrasyon uzmanları tarafından geliştirilen Ford MicronAir Protect kabin hava filtresi, önemli sağlık sorunlarına neden olabilecek çeşitli virüs, mikropların yanı sıra alerjik polen ve tozların da araç içerisine girmesini engelliyor. Yeni kabin hava filtresi, kar-

bon ve limonda bulunan sitrik asit içeren bir formülle geliştirilen özel bir aktif tabaka kullanıyor. Sistem, istenmeyen bakteriler, virüs, maya ve mantarlara karşı koruma sağlarken, antiviral özelliğe sahip bulunuyor.

Araç içindeki sürücüler ve yolcular için dışarıdan gelen virüs, bakteri, polen ve tozların ciddi sağlık sorunlarına neden olduğunu vurgulayan Ford Avrupa Müşteri Hizmetleri Başkan Yardımcısı Nigel Brackenbury, MicronAir Protect kabin hava filtresi için, "Ford'un müşterilerine sunduğu yeni filtre sistemi, otomobilde seyahat eden herkesin sağlığının korunması için düşük maliyetli ama oldukça etkili bir önlem olacak" dedi.

MicronAir Protect filtre sistemi nasıl çalışıyor?

Ford MicronAir Protect kabin hava filtresi, insan saçının binde biri kalınlığından daha küçük olan 0,05 mikron ka-

lindiğindeki partikülleri filtre edebiliyor. Filtre, aracın havalandırma sistemine takıldığında içeri giren virüs, toz, polen gibi zararlı parçacıkların yoğunluğunu seyreliyor. Virüs içeren su damlacıklarını olabildiğince hızlı yok ederek kontaminasyon (bulaşma) ve enfeksiyon olasılığını en aza indiren sistem, araç içindeki yolcu ve sürücülerin sağlığını koruyor.

Yeni filtre, çeşitli partiküller ve asit gazları gibi insan sağlığına zararlı maddelere karşı ek koruma sağlamak üzere tasar-

lanmış aktif bir karbon elemente sahip bulunuyor. Filtre, virüs, partikül, toz ve polenleri hapsedebilen çok katmanlı mikrofiber bir bariyeri barındırıyor.

Virüslerin etkisizleştirilmesinde %99,9 etkili

MicronAir Protect kabin hava filtresi sahip olduğu özel aktif katman sayesinde, temas eden virüslerin etkisizleştirilmesinde yüzde 99,9 oranda etkili oluyor. Bu virüslerin içerisinde Domuz Gribi (H1N1) ve HCov-229E de yer alır-

ken, filtrenin mevcut şartlar sebebiyle henüz denenemese de Covid-19'a neden olan SARS-CoV-2'ye karşı da aynı oranda (%99.9) etkin olması öngörülüyor. Koronavirüsler, hapşırma, öksürme veya nefes yoluyla üretilen damlacıklarla yayılıyor. Yüzeylerde saatlerce hatta günlerce bulaşıcı olarak kalabiliyor. Rüzgar, sıcaklık değişiklikleri ve nem gibi faktörler bu parçacıkların tekrar havaya karışmasına neden olabilirken, filtre virüslerin araç içerisine girmesini engelliyor.

Large Order For Yadon

SCHULER
Member of the ANDRITZ GROUP

Schuler subsidiary supplies a total of 17 presses of various types to household appliance manufacturers in Uzbekistan.

Göppingen, 23 June – Schuler's Chinese subsidiary Yadon has received a major order from a Central Asian household appliance manufacturer. The order placed by the customer from Uzbekistan comprises a total of 17 C-frame, monoblock, tie-rod and high-speed presses for the production of heat exchanger plates for air conditioning systems as well as parts for washing machines, refrigerators, gas cookers and gas counters. Yadon delivered the first two 630 ton presses in less than four months after receipt of the order.

"Presses from each of our three product groups are represented in the order," reports Liang Cheng, Chief Strategy Officer at Yadon. "We have established a very good business relationship with the



Yadon delivered the first two 630-ton systems in less than four months after receiving the order. © Schuler

customer over the past years. This positive experience prompted him to give us this major order. In addition, we offer a much wider range of products at Yadon than many other competitors in China."

Because Uzbekistan is difficult to reach by sea from Yadon's

headquarters in Yangzhou in eastern China, the two machines were transported to the customer by heavy goods vehicles overland. The Schuler subsidiary also achieved record speeds in the commissioning of presses and automation: After just four weeks, production could start.

“AB DÖNEM BAŞKANI ALMANYA İLE SEKTÖREL DİPLOMASİ OLUMLU SONUÇ VERECEK”



Makine İhracatçıları Birliği (MAİB) yılın ilk yarısında 7,6 milyar dolarlık makine ihracatı yapıldığını açıkladı. Makine ihracatı pandemi nedeniyle bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 13,6 geriledi. AB ülkelerinin, ABD ve Çin ile ekonomik rekabete devam etmek istiyorsa Almanya önderliğinde ekonomik bir atılım yapmak zorunda olduklarına dikkat çeken MAİB Başkanı Kutlu Karavelioğlu, “Dünyanın en güçlü makine üreticilerinden Almanya’nın AB dönem başkanlığını bir fırsat olarak değerlendirip, sektörel diplomasiyi sürdürerek olumlu sonuçlar elde edeceğiz” dedi.

Küresel ticaretin duraksama noktasına geldiği ikinci çeyrekte ihracatı, önceki yılın ikinci çeyreğine göre yüzde 27 daralan Türk makine sektörü, yılın ilk yarısını bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 13,6 düşüşle 7,6 milyar dolar ihracatla tamamladı. Birleşmiş Milletler Ticaret ve Kalkınma Konferansı’nın dünya makine ticaretinde ilk çeyrekte yüzde 20, ikinci çeyrekte yüzde 27 daralma öngördüğüne ve ilk çeyrekte yüzde ayrılarak 0,4 artan Türkiye’nin makine ihracatının ikinci çeyrekte küresel gidişata mahkum olduğuna dikkat çeken Makine İhracatçıları Birliği (MAİB) Başkanı Kutlu Karavelioğlu şunları söyledi:

“OECD’nin yıl sonunda küresel ekonominin yüzde 6 daralacağına ilişkin öngörüsü gerçekleşirse, küresel ma-

kine sektörü yılı yüzde 20 civarında bir daralmayla kapatabilir, bu durumda kriz öncesi rakamlara ancak 2 yıl sonra dönebiliriz. Bizim bu süreyi kısaltabilmek için AB ile güçlü işbirliğine ihtiyacımız var. Fakat şu da bir gerçek; 2. dalga beklentisinin yarattığı huzursuzluk nedeniyle sanayi üretimi hızlanamayan AB’nin de bize ihtiyacı var.”

“En güçlü çözüm ortaklarından biri Türkiye”

Euro bölgesinde son iki ayda, ekonomide olumlu kıpırdamalar olsa da özellikle İtalya, İspanya ve Fransa’da iyileşmenin çok yavaş ilerlediğine dikkat çeken Karavelioğlu şunları söyledi: “Pandemi sürecinde siyasi bir güven bunalımı yaşayan AB ülkeleri, ABD ve Çin ile ekonomik rekabete devam etmek istiyorsa Almanya önderliğinde sınai bir atılım yapmak zorunda. Bunun için de en stratejik sektörlerden biri, üretim teknolojilerinin geliştirildiği alan olan makine. AB’nin ortak inovasyon ve yatırımlar politikası geliştirmesi ve bölgede 3 milyon insanın geçimini sağlayan makine sektöründe yakın coğrafya ile işbirliklerinin pekiştirilmesi gerekiyor. Bu konuda en güçlü çözüm ortaklarından biri biziz. Dünyanın en güçlü makine üreticilerinden Almanya’nın AB dönem başkanlığını bu yönde bir fırsat olarak değerlendirip, sektörel diplomasiyi sürdürerek olumlu sonuçlar elde edeceğiz.”

“Ticari ve teknolojik vizyonumuzla ayrışıyoruz”

Makine İhracatçıları Birliği, Makine

Federasyonu ve TOBB işbirliğiyle düzenli aralıklarla yaptığı koronavirüsün etkilerini ve tedbirleri değerlendirme anketinin üçüncüsünü Haziran ayında gerçekleştirdi. Farklı ölçeklerden 211 firmanın yanıt verdiği ankette firmalara normalleşme sonrası yeni döneme yönelik iş planlarını sorduklarını belirten Karavelioğlu şunları söyledi:

“Makineciler ticari ve teknolojik vizyonlarıyla, bu konuda verdikleri yanıtlarda da ayrışıyor. Firmalarımızın yüzde 31,5’i ihracat pazarlarını çeşitlendireceğini, yüzde 22,2’si dijital alt yapısındaki eksiklerini gidereceğini, yüzde 20,5’i ise verimliliği artırmak üzere ürün konsolidasyonu yapacağını söylüyor. Küresel ticarete talep tarafının nasıl gelişeceğini, hangi dallarda ilave ve acil yatırımların gündeme geleceğini ve pazar takibini çok iyi analiz ediyoruz. Ticari sınırların ileri teknoloji alanında yeni işbirliklerine açık olacağı yeni dönemi, en iyi şekilde değerlendireceğiz.”

“Yerli imalatçıların gerçek potansiyeli ıskalanıyor”

Ankete katılan firmaların yüzde 60’ı yılın ilk 5 ayında cirolarının azaldığını belirtti. Firmalarının yüzde 83’ünün teslimatlarını 3 aya kadar tamamlayacağını, sonrası için yeni sipariş beklediklerini belirten Karavelioğlu şunları söyledi:

“Makine ihracatının yüzde 18,5 düştüğü yılın ilk beş ayında makine ithalatı sadece yüzde 1,3 düşerken yurt içi siparişleri normal seyrinde giden firmaların oranı sadece yüzde 22 olmuş. Maalesef hem kaynaklarımız boşa harcanıyor hem de yerli imalatçıların gerçek potansiyeli ıskalanıyor. Biz nitelikli kadrolarımızı korumak, mümkün olan en yüksek kapasite kullanım oranıyla üretime devam etmek için uluslararası pazarda kılı kırk yararak sipariş topluyoruz ki bu oran Haziran sonunda yüzde 60’ı ancak bulabildi. En kaliteli makineleri rekabetçi fiyatlarla yurt içinde ürete-

bilirken yerli sanayicinin küresel kriz yokmuş gibi makine ithal etmesine bir anlam veremiyoruz.”

“İnovasyon Büyüktür Pandemi” yarışmasında son viraj

Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM) tarafından, Türkiye’nin Makinecileri ana sponsorluğunda “İnovasyon > Pandemi” temasıyla üniversite öğrencilerine yönelik düzenlenen İnovaTİM İnovasyon Yarışması’nda son viraja girildi. Yarışmada pandemi öncesi, sonrası ve sonrasında oluşan ihtiyaçlara çözüm sunacak inovatif projeler aranıyor. Yarışmaya başvuran 4000’e yakın üniversite öğrencisinden oluşturulan 4’er kişilik takımlardan 326 tanesi aşamaları başarıyla geçerek yarışmaya devam etmeye hak kazandı. Son aşamada 30 takımın projeleri juriye sunulacak. 3 ana kategoride 3’er takımın dereceye gireceği yarışmanın sonuçları Ağustos ayında açıklanacak. Kazanan takımlara toplam 180 bin TL para ödülü dağıtılacak.



Dergilerimiz artık Parmağınızın Ucunda!

Prestij Yayıncılık uygulamamızı
Ücretsiz indirebilirsiniz

Available on the iPhone
App Store

ANDROID APP ON
Google play

İŞTE FORD TİCARİ AİLESİNİN EN YENİ HİBRİT ÜYELERİ



Türkiye'nin ticari araç lideri Ford, ticarete yön veren modelleri Transit ailesi ve Tourneo ve Transit Custom'ın segmentinde ilk ve tek, yenilikçi ve çevreye duyarlı hibrit teknolojisine sahip versiyonlarını tanıttı. Yeni Ford Transit Van Hibrit, Transit Custom Hibrit ve Tourneo Custom Hibrit, Yeni 2.0lt EcoBlue Hibrit dizel motor seçeneğiyle performanstan ödün vermeden %23'e varan yakıt tasarrufu vad ederek ticari hayatın geleceğine yön veriyor.

Türkiye'nin ticari araç lideri Ford, müşterilerini geleceğe yön verecek, yenilikçi teknolojiler ile buluşturmaya devam ediyor. Ford ticari araç ailesinin sevilen üyeleri Transit, Tourneo Custom ve Transit Custom, segmentinin ilk ve tek hibrit modelleri ile %23'e varan oranlarda yakıt tasarrufu avantajı vadediyor. Ford'un Türkiye'de üretilen lider ticari modelleri; Transit Van Hibrit ve Transit Custom Van Hibrit yeni 2.0lt EcoBlue Hibrit 170 PS dizel motor ile sunulurken, Tourneo Custom Hibrit ise daha yüksek performans ve daha yüksek çekiş gücüne sahip EcoBlue Hibrit 185 PS versiyonu ile müşterilerini bekliyor.

Ford'un ticari araç modellerinde bulunduğu yenilikçi Hibrit teknolojisinde, güçlü, verimli ve gelişmiş 2.0L EcoBlue dizel motora destek olan, ikinci bir güç kaynağı, 48 voltluk lityum iyon bir batarya bulunuyor. Bu batarya tek başına aracınızı harekete geçirmiyor, dizel motoru destekleyerek, yakıt tüketiminin düşmesine de yardımcı oluyor.

FORD OTOSAN

Ayrıca düşük hızlarda sağlamış olduğu gelişmiş tork tepkisi ile daha keyifli ve verimli bir sürüş deneyimi sunuyor.

Kullanıcısına verimli ve zahmetsiz sürüş deneyimi sunan, son teknoloji ürünü, gelişmiş EcoBlue Hibrit motorlar, şarj etmeye gerek kalmadan, iki yöntemle kendiliğinden şarj oluyor. Regeneratif Fren özelliği elektrikli aracın bataryasının, frenleme anında oluşan ve boş giden enerjiyi kullanarak şarj edilmesini sağlarken, motora entegre edilen jeneratör sayesinde de mekanik enerji elektriğe çevrilerek batarya şarj ediliyor. Segmentinde ilk ve tek olarak sunulan EcoBlue Hibrit motor, özellikle şehir trafiğindeki dur-kalk durumlarında ilave yakıt verimliliği sağlıyor. Trafik ışıklarında veya sıkışık trafikte durduğunuzda, bu teknoloji motoru otomatik olarak kapatabiliyor. Hareket etmeye hazır olduğunuzda ise sistem aracı yeniden çalıştırıyor. Yoğun şehir içi trafikte %10'a varan yakıt tasarrufu sağlayan Otomatik Start-Stop özelliği ise kullanıcıların yüksek verimlilik beklentilerini tamamiyle karşılıyor.

Akıllı Ticaretin Lideri Ford Transit Hibrit, %21'e varan yakıt tasarrufu avantajıyla yenilendi

Ford mühendisleri tarafından, ticari hayatın zorlu, pratiklik gerektiren şartlarına göre tasarlanan, segmentinde ilk kez sunulan hibrit teknolojisi ile Yeni Transit, 170PS 2.0lt EcoBlue Hibrit dizel motoru sayesinde şehir içi kullanımda %21'e varan yakıt tasarrufu vadediyor. Şehir içi kullanımda 6.8 lt/100 km, şehir dışı 6.5 lt/100km yakıt tüketimi* verileri-

ne sahip bulunuyor. Trend donanım ile sunulan Yeni Transit Van Hibrit araçlara özel, daha verimli ve konforlu bir sürüş deneyimi için, elektrik destekli direksiyon, 8" dokunmatik ekran, hız kontrol sistemi ve geri görüş kamerası standart olarak sunuluyor.

Ödüllü Transit Custom Van Hibrit, en üst düzey konfor ve teknolojik özellikleriyle müşterileri bekliyor

Her zaman sağlamlığı, fonksiyonelliği ve güvenilirliği ile tanınan 2020 Uluslararası Yılın Ticari Aracı (IVOTY) ödüllü Transit Custom Van Hibrit, sunulan 170PS 2.0lt EcoBlue dizel motor hibrit versiyonları ile şehir içi kullanımda %17'e varan yakıt tasarrufu vadediyor. Şehir içi kullanımda 6.2 lt/100 km, şehir dışı 6.1 lt/100km yakıt tüketimi* verilerine sahip bulunuyor. Transit Van Hibrit araçlarında olduğu gibi hibrit versiyonla birlikte standart olarak gelen elektrik destekli direksiyon, hız kontrol sistemi, geri dönüş kamerası ve 8" dokunmatik ekranlı Ford SYNC 3 teknolojisi ile yolculuk sırasında Türkçe sesli komutlarla bağlantıda kalmanızı, bu sayede yolculuk sırasında ticari hayatın gerekliliklerinden de kopmamanızı



sağlıyor. Ayrıca, Transit Custom'ın sınıfındaki diğer araçlara kıyasla en geniş yan yükleme kapı açıklığı ile elverişli ve yenilikçi yük alanı uzunluğu sayesinde, ön yolcu koltuklarının kullanılması engellenmeden 3-4 m uzunluğundaki yükler de taşınabiliyor.

Tourneo Custom Hibrit: 2.0lt EcoBlue Hibrit 185PS motor seçeneğiyle şehir içinde 5.9 lt/100 km yakıt tüketimi

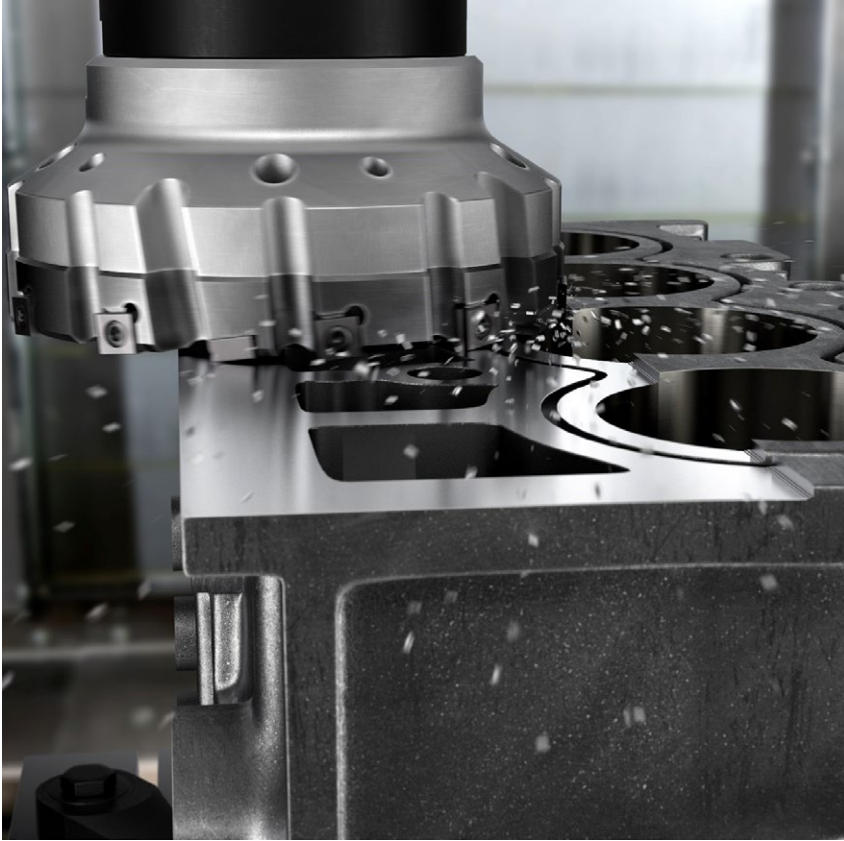
Mükemmel malzeme kalitesi, titiz işçiliği ve dokuz kişilik yolcu taşıma

kapasitesiyle 2.0 lt EcoBlue motorlu Ford Tourneo Custom Hibrit ise emisyon değerlerini düşürürken yakıt verimliliğini ve performansı maksimize ediyor. Tourneo Custom, dokuz yolcu ve yük taşıırken daha yüksek performans ve daha yüksek çekiş gücü için 170PS versiyonun yanı sıra şimdi 415 Nm torka sahip yeni bir 185 PS hibrit versiyon ile de sunuluyor. 185PS 2.0 lt EcoBlue motorlu Hibrit Tourneo Custom, şehir içi kullanımda %23'e varan yakıt tasarrufu sağlıyor. Şehir içi kullanımda 5.9 lt/100 km, şehir dışı 5.4 lt/100km yakıt tüketimi* verilerine sahip bulunuyor. Euro NCAP tarafından 5 yıldız ile ödüllendirilen Ford Tourneo Custom Hibrit, 30'un üzerinde koltuk konfigürasyonu ve ileri güvenlik paketiyle yolculukları keyfe dönüştürüyor.

Yeni Ford Transit Van Hibrit 208.300 TL'den, Transit Custom Van Hibrit 198.100 TL'den ve Tourneo Custom Hibrit ise 302.300 TL'den başlayan tavsiye edilen anahtar teslim fiyatlarıyla Ford Yetkili Satıcıları'nda müşterileri bekliyor.



ALÜMİNYUM İŞLEMEDE İYİLEŞTİRMELER



Birden fazla takımdan ziyade tek bir frezeleme takımı ile alüminyum parçalarda işleme uygulaması gelişiyor

Otomotiv sanayi ağırlık ikilemiyle karşı karşıya kalıyor. Örneğin, 2017 yılında Amerika Birleşik Devletleri'nde üretilen hafif hizmet taşıtları, ortalama 4.044 pound (lbs) ağırlığındaydı ve beklentileri karşılamıyordu. Yeni parçalar ve teknolojiler taşıtlara ağırlık katıyor, ancak çevre sorunları nedeniyle daha hafif taşıt üretimi talep ediliyor. Alüminyum daha hafif bir malzeme olarak bu sorunu giderebilir, ancak bunun yanında frezeleme ve işleme zorlukları da ortaya çıkabilir. Talaşlı imalat sektörünün global lideri Sandvik Coromant'ın Global Otomotiv Segmenti Müdürü Eduardo Debone, tek bir frezeleme takımı ile sağlanan çözümü keşfediyor.

Alüminyum her zaman insanların ulaşmasına imkan veren bir malzeme olarak düşünülür. 1800'lerin sonlarında Kont Ferdinand Zeppelin ünlü, adını taşıyan hava gemilerinin çerçevelerini alüminyumdan ürettiğinden havacılıkta kullanımı ilk uçaktan bile daha eskidir. Alüminyumun hafiflik özelliği bugün de geçerliliğini koruyor. Örneğin, otomotiv motor bloklarında kullanımı, önemli ölçüde ağırlık ve yakıt tasarrufu için potansiyel sağlıyor.

Ulaşımın başka bir alanında, standart bir Avrupa yapımı binek otomobilinin güç aktarma sistemi yaklaşık 80 kilogram (kg) alüminyum içerir, bu neden-

le bu parçalar (motor ve dişli kutusu gibi) hafif ağırlık çalışmaları için açık bir ilgi odağıdır. Alüminyum, gün geçtikçe daha çok tercih edilen bir metal olmaya devam ediyor ve takım tezgahı üreticileri alüminyumı daha uygun bir çalışma malzemesi haline getirebilen özel takımlama çözümlerine ihtiyaç duyuyor.

Parça karmaşıklığı

Silindir bloğu, bir taşıt motorunun ana yapısı işlevini görür. Birlikte taşıtı hareket ettirmek için güç üreten farklı hareketli parçaların muhafazasından da sorumludur. Silindir bloğu, uzun yıllar boyunca döküm demir alaşımlarından üretildi, ancak günümüzün binek otomobilleri için alüminyum alaşımları ağırlık tasarrufu amacıyla yaygın bir seçimdir.

Silindir bloklarının üretimi, otomotiv parçaları üretiminde en fazla sayıda tezgahın kullanıldığı, genellikle karmaşık ve dar toleranslar içeren bir süreçtir. Silindir blokları gibi önemli ve karmaşık otomotiv parçalarında kaba ve ince talaş işleme, pahalı ve zaman alıcı bir işlemdir. Birkaç farklı takım gerekir; bu da yüksek sürtünme seviyelerinde ısıyı azaltmak için daha fazla sayıda kurulum ve daha fazla kesme sıvısı anlamına gelir.

Bir motorun silindir kafası, aynı derecede hayati bir parçadır ve genellikle alüminyumdan üretilir. Yanma odasına hava ve yakıt taşıyıcı ve silindir bloğunun üstüne oturur, ayrıca valfler, bujiler ve yakıt enjektörleri gibi çeşitli parçaların yerleştiği gövde olarak da görev yapar. Silindir bloğu gibi silindir kafası için de karmaşık ve kaliteli işleme gerekir.

Alüminyum, döküm demirden daha hafif olabilir ve aynı zamanda çok daha yumuşaktır. Bu nedenle, düşük kaliteli yüzeyler, çapaklanma ve düzensiz takım aşınması yaygın görülen sorunlardır. Peki, otomotiv üreticileri daha kısa devir süreleri, daha iyi yüzey kalitesi ve daha fazla tasarruf elde edebilmek için bu zorlukların ötesine nasıl geçebilir?

Tek seferde çözüm

Talaşlı imalat uzmanı Sandvik Coromant, yeniliğin sadelikte olduğunu keşfetti. Üreticiler, yüzey frezeleme operasyonları için birden fazla takım yerine tek bir çözüm uygulayarak alüminyumla çalışırken karşılaştıkları zorlukların çoğunun üstesinden gelebilirler. Tek seferde bir frezeleme takımı, sadece tek bir takımla hem kaba talaş işleme hem de ince talaş işleme özelliği sağlayabilir, bu sayede alüminyum üzerine yüklenen gerilimi azaltarak daha yüksek kalitede sonuçlar elde edilmesine yardımcı olur.

Sandvik Coromant'ın alüminyum işleme için sunduğu çözümler arasında sorunsuz, hassas ve çapaksız frezeleme için birçok benzersiz ve patentli kesici tasarımlar bulunmaktadır. Bu tasarımlar arasında M5 ürün grubumuzun bir parçası olan M5C90 alüminyum kesici de bulunur. Bu ürün; ince duvarlı parçalardan başka geniş kesici kavramalarındaki silindir kafaların, silindir blokların ve tüm alüminyum parçaların yüzey frezelemesi, kaba ve ince talaş işleme için tasarlanmıştır. Takım, kaba talaş işlemeyen ince talaş işlemeye kadar tüm prosesi tek seferde tamamlayabilir.



Takım, tek bir pasoda ve birçok durumda altı milimetre (mm) eksenel derinliğe kadar kaba ve ince frezeleme gerçekleştirebilir. Devir süresini yüzde 200 azaltarak takım ömrünü beş kat artırdığını gördük.

M5 kesiciler ürün grubunun temel özelliği kademeli matkap teknolojisi-dir. Hassas ve uzun ömürlü polikristalin elmas (PCD) uçlar serisi, hem eksenel hem de radyal olarak iş parçasından biraz daha fazla malzemeyi kademeli olarak kaldırmak için dairesel bir konfigürasyonda düzenlenir. Buna ek olarak, takımda bulunan son diş silici tasarımındadır ve bu tasarım, üstün yüzey kalitesi ve düzgünlüğü sağlar. Silici ve dişlerin sabit konumu, karmaşık ve zaman alıcı ön ayar prosedürlerini de ortadan kaldırır. Bir alüminyum otomotiv parçasını tamamen bitirmek

için birkaç takıma ihtiyaç duyulsa da bu çok faydalı çözüm, işleme sırasında gerilen alüminyum yüzeylerin çoğunu ortadan kaldırır.

Otomotiv sanayinin daha çevre dostu performans arayışı gereği, doğru malzemelerin seçilmesi daha hafif taşıt üretiminde yapı taşı olacaktır. Aynı zamanda M5C90 alüminyum kesici gibi takımların sunduğu daha basit işleme yaklaşımı üreticilere alüminyum işlemede karşılaşılan karmaşıklık ve talepler ile başa çıkma yöntemi sağlar. Bu durumda alüminyum, belki de otomotiv sanayinin ağırlık ikilemine karşı bir panzehir olarak hak ettiği yeri alabilir.

Sandvik Coromant'ın otomotiv sanayiye yönelik çözümleri hakkında daha fazla bilgi edinmek için web sitesini ziyaret edin.

WERNER M. DORNSCHEIDT, NEREDEYSE 37 YIL SONRA MESSE DÜSSELDORF'TAN AYRILDI



Wolfram N. Diener, 1 Temmuz 2020'de CEO olarak başarılı olacak. Erhard Wienkamp ve Bernhard J. Stempfle yönetim ekibini tamamlayacak.

Werner M. Dornscheidt Messe Düsseldorf'a damgasını vurdu: kurumsal stratejisi, uluslararası görünümü, son teknoloji ürünü binası, dijital dönüşümü ve finansal istikrarı. Başkan ve CEO olarak yaklaşık 17 yıl sonra - ve yaklaşık 37 yıldır şirkete hizmet veren - Werner M. Dornscheidt şimdi 30 Haziran 2020'de görevinden istifa edecek. Giden CEO "Ticaret fuarları benim hayatım" diyor. "Tüm bu yıllar boyunca ekimle birlikte geliştirdiklerimiz bugün şirkete fayda sağlıyor. Şu anda şartlar zor olsa da, 'benim' şirketimin emin ellerde olduğunu bilmek rahatlatıcı. Ekip halihazırda yeniden başlatma ve daha fazla dijital eklenti geliştirmekle meşgul, böylece Messe Düsseldorf da gelecekte bugün başarılı, saygın bir şirket olarak kalacak. Katkımı yaptım."

Kârlı, sübvansyonsuz yönetim ve finansal istikrar, Dornscheidt döneminin iki ticari markasıdır. Messe Düsseldorf

Grubu liderliğinde son tam iş yılını% 28.7 artışla 378.5 milyon EUR'ya (önceki yıl: 294 milyon EUR) kapattı. Vergi sonrası grup kazançları 2019'da iki kattan fazla 56,6 milyon EURO (önceki yıl: 24,3 milyon EUR) oldu. 2004 yılında, Messe Düsseldorf Grubu% 6.4'lük bir yatırım getirisi ve% 34.4'lük bir çekirdek sermaye oranı yayınladığında Dornscheidt şirketin CEO'su oldu. Yatırım getirisi son zamanlarda% 14.8'e ve çekirdek özkaynak oranı% 66'ya yükseldi.

Tüm bunlar, Corona salgınının etkilerini tamponlamak için en iyi önkoşullardır. Wolfram N. Diener, Messe Düsseldorf'a 2018 yılından bu yana Operatif İşletme Genel Müdürü olarak hizmet veriyor ve 1 Temmuz 2020'den itibaren İcra Kurulu Başkanı olarak görev yapacak. "Bana duyduğum güvene çok sevindim. Werner Dornscheidt'in başarıları üzerine mükemmel bir şekilde dayanabilir ve birlikte önümüzdeki

zorlukları artırabiliriz." ; ve ne kadar önemli: güçlü bir ekip."

Kazan-Kazan Durumu Olarak Uluslararasılık

Werner Dornscheidt her iki temayı da kararlılıkla yönlendirmiştir. 2004 yılında Messe Düsseldorf'un 104 ülke için 65 yabancı temsilcisi varken, bugün 77 yabancı temsilcilik 141 ülkeye bakıyor. Düsseldorf'taki yabancı katılımcıların payı% 58'den son zamanlarda% 73,4'e, yabancı ziyaretçilerin payı% 34'ten% 37,1'e yükseldi. Dornscheidt "Bu uluslararası konukların tümü kente yarar sağlıyor" diyor. Münih merkezli ifo Enstitüsü tarafından yapılan bir araştırmaya göre, Düsseldorf'un ticaret fuarı ve kongre işi sadece Almanya'da (Düsseldorf'ta: 1,66 milyar Euro) yıllık 2.98 milyar Euro satış gerçekleştirerek 27.692 iş (Düsseldorf'ta 16.664 Euro) ve 567 milyon Euro üretiyor. ek vergi geliri (36.3 milyon Euro). Endüstrinin çok sayıda sektörü, yetenekli zanaatkarlar, fuar standı inşaat şirketleri, catering, konaklama, perakende ve yerel toplu taşıma. Bu nedenle Dornscheidt şunları vurgulamaktadır: "Ticaret fuarı faaliyetlerine hızlı bir şekilde yeniden başlanması çok daha önemlidir. Ekibim şu anda yeniden başlamak için konseptler üzerinde çalışıyor ve bunu başaracağını biliyorum."

Büyüme Motorları Olarak Global Portfolyolar

Şirketin Werner Dornscheidt öncülüğündeki stratejik yönelimi uluslararası büyümeye kesin olarak katkıda bulundu. Düsseldorf'un yurtdışında düzenlenen en fazla sayıda etkinliğe sahip dört numaralı 1 fuarı aşağıdaki "Global Portfolyolar" altında gruplan-

dırıldı: "K" plastik ticaret fuarını kapsayan ambalaj ticaret fuarı interpack, "Plastics & Rubber" içeren "İşleme ve Ambalaj", Tıbbi teknoloji ticaret fuarı MEDICA ve "Metal ve Akış Teknolojileri" dahil olmak üzere "Sağlık ve Medikal Teknolojileri", o zamandan bu yana küresel genişlemenin itici gücü olarak hizmet veren kablo, tel ve tüp ticaret fuarları tel ve tüp ile birlikte.

Werner Dornscheidt, teknik sergi, işlevsellik, kolaylık ve mimari açısından Düsseldorf Sergi Merkezi'nin geliştirilmesine odaklanmıştır. Bu "müşteriler için hem rekabetçi hem de çekici kalmak amacıyla" yapıldı Dornscheidt. 2019 sonbaharında 12.000 metrekarenin üzerinde bir alana sahip Salon 1'in işletmeye alınmasından sonra bu yıl, 7.800 metrekarelik 20 m yüksekliğindeki dirsekli çatısı ile yeni Güney Girişinin tamamlandığını göreceksiniz. Dornscheidt, "Sonbaharda ticaret fuarı faaliyetlerini yeniden başlatma zamanı geldiğinde Messe Düsseldorf, yeni bir mimari vurguya sahip olacak." Mart ayındaki kilitlenmeye kadar bitişikteki 1. Salon baştan itibaren tamamen ayrılmıştır.

Digital Messe Düsseldorf için çığır açan

Werner Dornscheidt aynı zamanda dijital sunum olanaklarının daha da geliştirilmesini sağladı. Dornscheidt, "Online portallarımızda ticaret fuarlarımız yılın 365 günü uzun süredir faaliyettedir. Messe Düsseldorf burada katılımcıların kendilerini ve ürünlerini multimedya formatında sergilemelerini ve diğer endüstri temsilcileriyle iletişim kurmalarını mümkün kılıyor. Messe Düsseldorf, müşterilerinin içeriğini daha çekici ve kullanıcı dostu hale getirmek için sürekli çalışmaktadır. Ticaret fuarı formatının dijitalleşmesi, şirketin bir bütün olarak



dijital dönüşümü ile el ele gitti. "Bu, Covid-19 sırasında ve sonrasında işe yarar," diye ekliyor Dornscheidt.

Kalbin Projeleri: "Deutsches Haus" ve SAVE FOOD

Adil ticaretin yanı sıra, Werner Dornscheidt'in şu sözlerle yaptığı iki proje vardır: Olimpik ve Paralimpik Oyunlar sırasında Alman Evi ve SAVE GIDA girişimi. 20 yıl önce Dornscheidt, o zamanki Ulusal Olimpiyat Komitesi tarafından Sydney'deki 2000 Olimpiyatları sırasında Alman Evi'ni organize etmek için şahsen görevlendirildi. Onun rehberliği altında Alman Evi sürekli olarak daha da geliştirildi, Deutsche Sport Marketing (DSM) tarafından görevlendirildi ve şimdi Alman Olimpiyat ve Paralimpik ailesinin ayrılmaz bir parçasını oluşturuyor.

Interpack 2011 vesilesiyle, Birleşmiş Milletler Gıda ve Tarım Örgütü (FAO) ile işbirliği içinde, bir süre sonra Birleşmiş Milletler Çevre Programı (UNEP) tarafından da katıldı. Amaç: gelişmiş ve az gelişmiş ülkelerde gıda kayıplarıyla ekonomik yollarla mücadele etmek. Şimdi 1000'den fazla şirket, araştırma

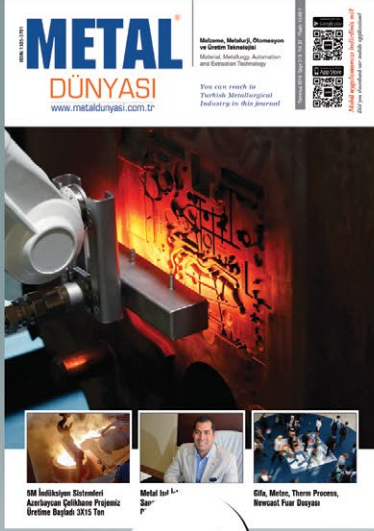
enstitüsü ve STK girişimi destekliyor. Bu Dornscheidt hakkında yorum yapmak şöyle diyor: "Bu kadar uzun süredir ticaret fuarı işindeyken ve tüm dünyayı gördüğünüzde, sosyal sorunlara kör bir göz atamazsınız, ancak sorumluluk almanız gerekir. Bunun hakkında konuşmak iyi değil, bir şeyler yapmalısınız! "

Gelecek için Mükemmel Konumlandırılmış

Gelecekte, şirketin kaderi Wolfram N. Diener ve ekibinin eline geçecek. Erhard Wienkamp (Fuar Yönetimi Genel Müdürü) ve Bernhard J. Stempfle (Finans ve Teknik Operasyonlar Genel Müdürü, Dijital Strateji ve İletişim) Genel Müdürler Yönetim Kurulunu tamamlayacaklar. Werner M. Dornscheidt, Yönetim Kurulu'na yeni atamalara ikna oldu: "Piyasalar değişiyor, dünya daha uluslararası, dijital ve karmaşıklaşıyor. Covid-19 salgını benzeri görülmemiş zorluklar getiriyor. Yıllarca süren ticaret fuarı deneyimime baktığımda Wolfram Diener, Bernhard Stempfle ve Erhard Wienkamp, Messe Düsseldorf'u Corona krizinde yönlendirmek ve gelecek için kutup pozisyonuna yerleştirmek için ideal bir üçlü. "

METAL DÜNYASI DERGİSİ

Yıllık / 12 Sayı



150 ₺

KALIP DÜNYASI DERGİSİ

Yıllık / 6 Sayı



100 ₺

CADCAMCAE DÜNYASI E-DERGİSİ

Yıllık / 4 Sayı



40 ₺

ABONE FORMU / SUBSCRIPTION FORM

Abone Bilgileri / Subscriber Informations

Firma / Company Name:

Ad Soyad / Name Surname:

Title / Mr. / Mrs. (tick as applicable)

Departman / Department:

Adres / Address:

İlçe / County:

İl / City:

Posta Kodu / Post Code:

Tel:

Fax:

e-mail:

V. Dairesi / V. No:

☐ Banka havalesi ile yatırdım
Paid with bank transfer

Abonelik Başlangıç:/....../....
Subscription Beginning Date:/....../....

☐ Elden yatırdım
Direct Payment

Abonelik Bitiş:/....../....
Subscription Ending Date:/....../....

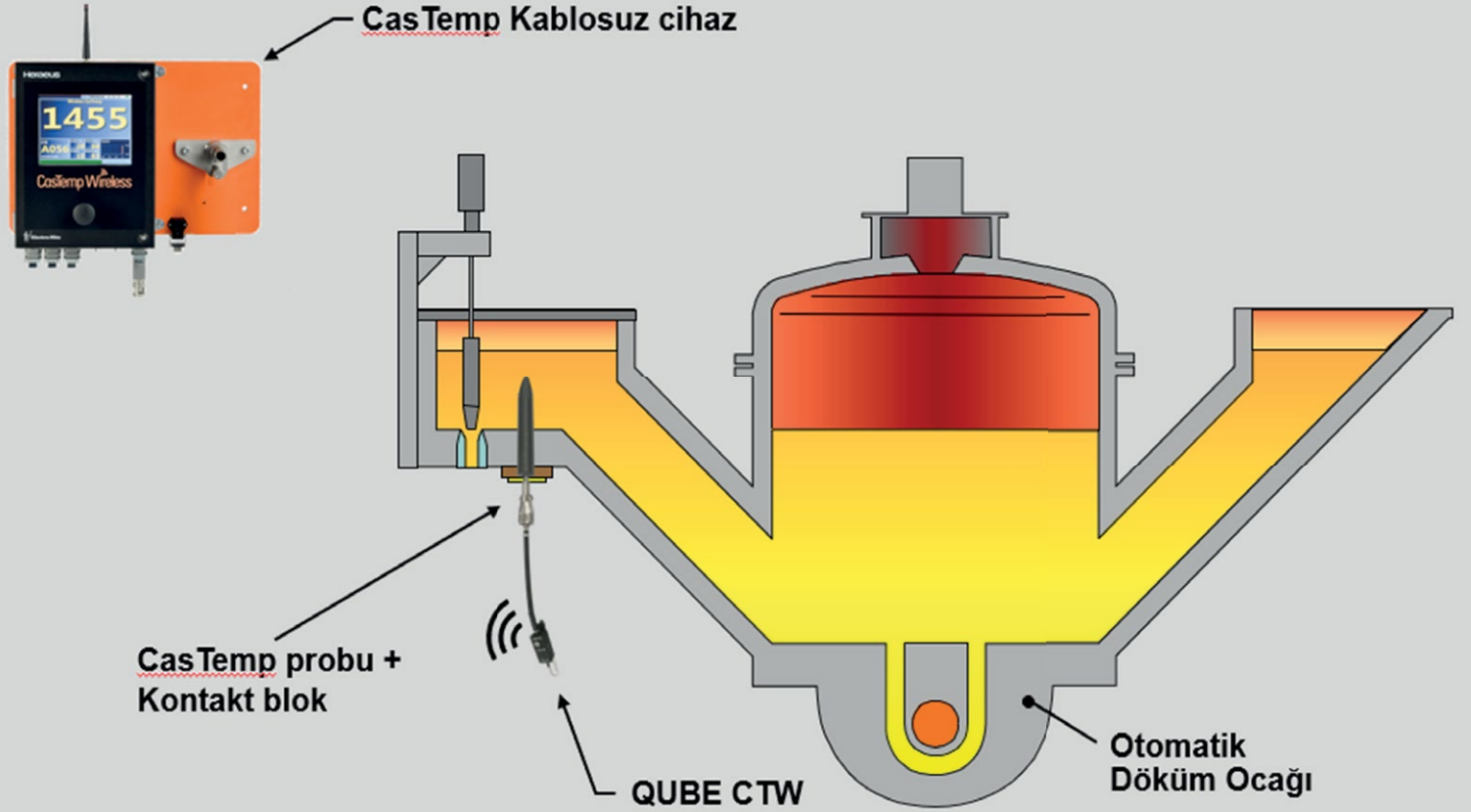
BANKA HESAP NUMARALARI - Bank Account Numbers

İş Bankası
1135 Balmumcu Şubesi
Hesap No: 401414
IBAN: TR81000640000011350401414

Akbank
420 Esentepe Şubesi
Hesap No: 37341
IBAN: TR700004600420888000037341

EURO ACCOUNT PRESTIJ YAYINCILIK BAS. HİZ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
TÜRKİYE İŞ BANKASI - BALMUMCU BRANCH
BICS/SWIFTCODE: 1135 ISBKTRISXXX
IBAN (RATING NUMBER): TR230006400000211353416049
ACCOUNT NO: 3416049

CasTemp® Foundry



Otomatik döküm ocaklarında sürekli sıcaklık ölçümü

CasTemp® sistemi

CasTemp® sistemi otomatik döküm ocaklarında güvenli, doğru ve sürekli sıcaklık ölçümü sağlar.

- CasTemp® bir 'tak ve unut' sistemidir ve el ile ölçüm gerektirmez.
- CasTemp® probu, döküm ocağı tandış yan duvarına, metal sızıntı riskini ortadan kaldıracak şekilde tasarlanmış bir sistem kullanılarak monte edilir.
- CasTemp® probu, ısıl şoka dayanıklı ve sıcaklık değişimine hızlı tepki veren, sağlam bir refrakter kılıfın içine yerleştirilmiş B-tipi bir termokupl içerir.

Daha fazla bilgi için:

Heraeus Electro-Nite A.S.

1. Organize Sanayi Bölgesi, Dağıstan Cad.No:15

06935 Sincan-Ankara

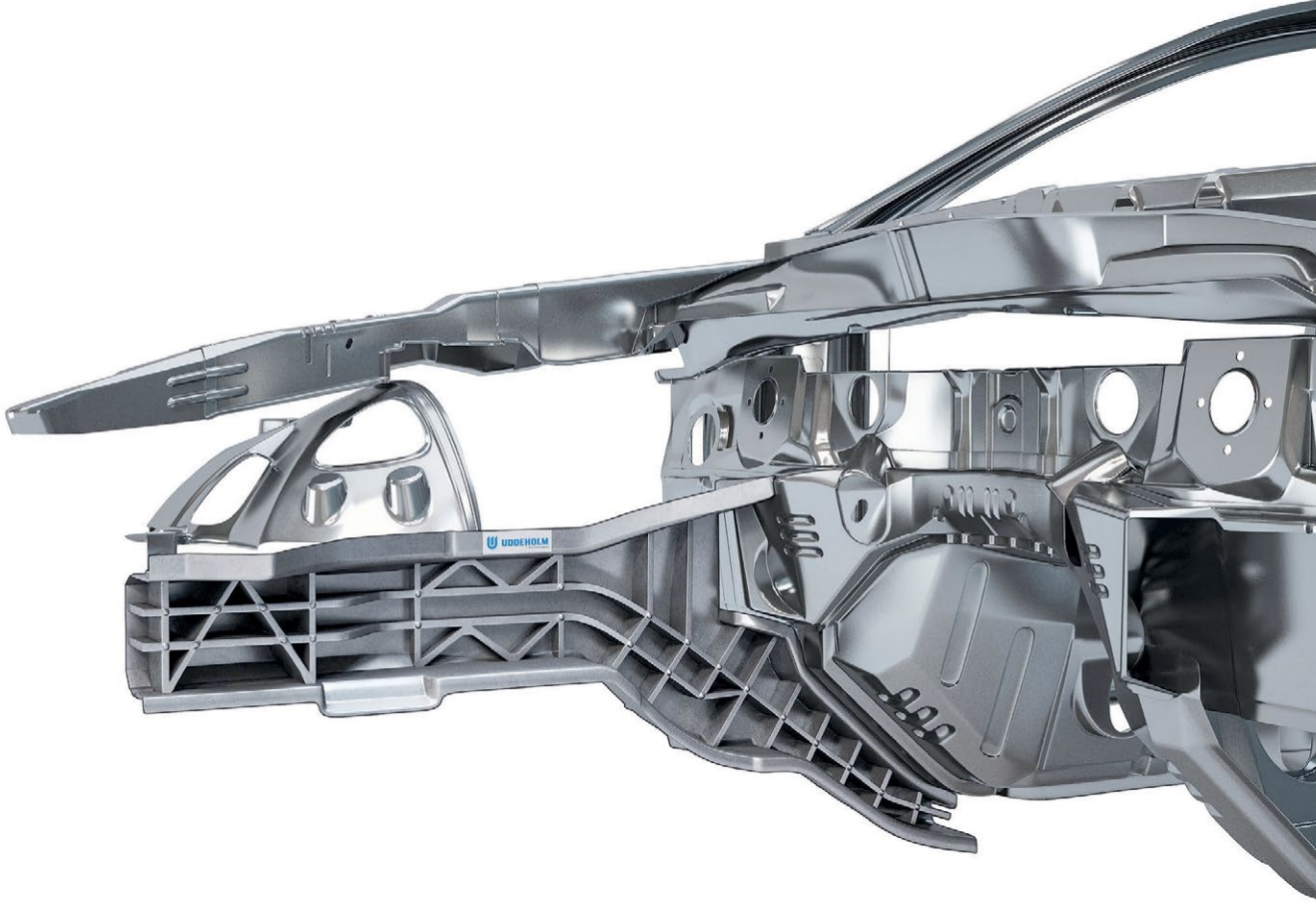
Tel: +90 (312) 2670888 Fax: +90 (312) 2670887

e-mail: info.electro-nite.tr@heraeus.com

web: www.heraeus-electro-nite.com



Electro-Nite



Uddeholm Dievar

En iyi kalıp çeliği şimdi daha da iyi! Ağırlaşan döküm koşulları, karmaşılaşan tasarımlar ve büyüyen parçalar için kırılmaya ve ısı yorulmaya karşı.

YENİ GLOBAL STANDART: TOKLUK 25 JOULE

İLERİ TEKNOLOJİ YENİ ÇÖZÜMLER İSTER

Uddeholm Dievar yeni jenerasyon premium kalite P-ESR sıcak iş takım çeliğidir. Özellikle yüksek basınçlı döküm kalıpları için geliştirilmiştir. Yeni tokluk seviyesi ile daha uzun kalıp ömrü sağlar, daha az bakım gerektirir.

Kısaca **Uddeholm Dievar**

- En düşük tokluk seviyesi 19 J'den 25 J'e artırılmıştır.
- Sınıfında en yüksek tokluk!
- Daha uzun kalıp ömrü
- Mükemmel ısı yorulma direnci
- Daha düşük üretim maliyeti
- Daha az fire

UDDEHOLM
a voestalpine company

1668 yılından beri takım çeliğinde yenilikçi ve üstün çözümler üretiyoruz. Çeliklerimizin isimleri marka oluyor, yüzyıllardır tüm dünyada... Dünyada yüze yakın ülkede deneyimli, işinin ehli mühendislerimizle sizin için rekabetçi çözümler de üretiyoruz. Bu yüzden de en çok tercih edilen kalıp çeliği üreticisiyiz. 1 numaralı takım çeliğine, Uddeholm'e hoşgeldiniz.

www.uddeholm.com/turkey/tr