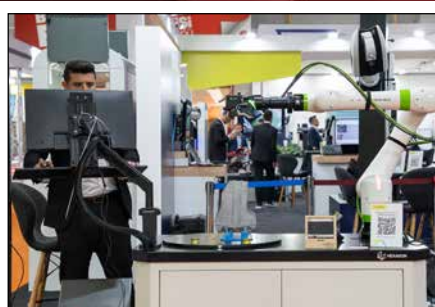




**Türkiye'nin En Büyük Vakum
Isıl İşlem Fırını Hizmete Girdi**



**Hexagon Hız, Hassasiyet ve
Sürdürülebilirlik Odaklı Çözümleriyle
Kalite'25 Fuarı'nda Fark Yarattı**



**Kimya Sektörünün 9 Aylık
İhracatı 24 Milyar Doları Aştı**



DAHA YAŞANABİLİR BİR DÜNYA İÇİN

*Temizleyip
Değer Katıyoruz*



inteKno

HURDA TEMİZLEME SİSTEMİ

AVRUPA'NIN EN DERİN GALVANİZ HAVUZLARINDAN BİRİ ARTIK TÜRKİYE'DE!



Kırac Galvaniz, Bozüyük'te Açtığı Yeni Tesisleriyle Sektöre Derinlik Katıyor

- ✓ 13 metre uzunluk – 4,6 metre derinlik
- ✓ 15.000 ton aylık galvaniz kapasitesi
- ✓ 10.000 ton metal işleme kapasitesi
- ✓ 30.000 m² kapalı olmak üzere toplam 50.000 m² alan
- ✓ Endüstri 4.0 – Dijital üretim izleme – Robotik prosesler

**SÜRDÜRÜLEBİLİR
SANAYİ MODELİ İLE
GELECEĞE
ÜRETİYORUZ**

Metal Dünyası Dergisi

Metal World Magazine

PRESTİJ YAYINCILIK BASIM HİZMETLERİ SAN. ve TİC. LTD.
ŞTİ. Adına İmtiyaz Sahibi / Publisher
Kenan ANIL

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü / Editor in Chief
Kenan ANIL (yazi@prestijyayincilik.com.tr)

Kurumsal İletişim Direktörü
Corporate Communications Director
Hayriye ANIL

Yazı İşleri / Editor
Kenan ANIL

Reklam ve Halkla İlişkiler Yetkilisi
Advertising and Public Relations Officer

Grafik Tasarım / Graphic Design
Durmuş ÖZELÇİ

Kapak Tasarımı / Cover Design
Durmuş ÖZELÇİ

Web Sorumlusu / Web Responsible
Durmuş ÖZELÇİ

Video Kurgu / Montaj / Video Editing
Dirtyshoot Endüstriyel
Görsel İletişim

Abone Sorumlusu / Subscription
Hayriye ANIL

Hukuk Danışmanı / Law Adviser
Av. Yakup Lütfi KÜÇÜK

Mali Danışman / Financial Responsibility
Mustafa Macir

YAYIN KURULU / Editorial Board
(yazi@prestijyayincilik.com.tr)

YAYIN KURULU BAŞKANI / Chairman of the Editorial Board
Prof. Dr. İsmail DUMAN (İTÜ)

Toz Metalurji Editörü / Powder Metallurgy Editor
Prof. Dr. M. Lütfi ÖVEÇOĞLU (İTÜ)

Isıl İşlem Editörü / Heat Treatment Editor
Prof. Dr. Muzaffer ZEREN (Kocaeli Üni.)

Korozyon Müh. Editörü / Corrosion Engineering Editor
Prof. Dr. Mustafa ÜRGEN (İTÜ)
Prof. Dr. M. Kürşat Kazmanlı (İTÜ)

Malzeme Müh. Editörü / Materials Engineering Editor
Prof. Dr. E. Sabri KAYALI (İTÜ)
Prof. Dr. Hüseyin ÇİMENİOĞLU (İTÜ)
Prof. Dr. Akın Akıncı (Sakarya Üni.)
Prof. Dr. Uğur SOY (Sakarya Uygulamalı Bilimler Üni.)

Kalite Koruma ve Geliştirme - İnovasyon Editörü /
Quality - Protection and Development - Innovation Editor
Prof. Dr. Yılmaz TAPTIK (İTÜ)
Prof. Dr. Özgül KELEŞ (İTÜ)

Demir-Çelik Metalurjisi Editörü
Iron-Steel Metallurgy Editor
Prof. Dr. Süheyla AYDIN (İTÜ)
Prof. Dr. Kelami ŞEŞEN (İTÜ)

Metal Şekillendirme Teknolojileri Editörü
Metal Forming Technologies Editor
Prof. Dr. Bilgin KAFTANOĞLU (Atılım Üni.)

Nano Teknoloji ve Üretim
Prof. Dr. Sebahattin Gürmen
Doç. Dr. Ahmet TURAN

Kaynak Teknolojisi Editörü / Welding Technologies Editor
Prof. Dr. Erdi KALUC (Kocaeli Üni.)
Prof. Dr. Emel Taban (Kocaeli Üni.)

Seramik ve Refrakter Malzemeleri Editörü
Ceramic and Refractory Materials Editor
Prof. Dr. Serdar ÖZGEN (İTÜ)
Prof. Dr. Cemallettin YAMAN (YTÜ)

Üretim Metalurjisi ve Çevre Editörü
Extractive Metallurgy and Environment Editor
Prof. Dr. İsmail DUMAN (İTÜ)
Prof. Dr. Servet TİMUR (İTÜ)
Prof. Dr. Onuralp Yücel

Döküm Metalurjisi Editörü / Foundry Metallurgy Editor
Doç. Dr. Derya Dışpınar (İTÜ)

Almanya Temsilcisi / Representatives Germany
Bayram AYBAŞI

Yönetim Merkezi / Management Centre
PRESTİJ YAYINCILIK BASIM HİZMETLERİ
SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.
Kayabaşı Mah. Kayaşehir Bulvarı Akzambak Sk.
No:36/B-2 Blok (Kovano Cafe) 34494 Başakşehir-İstanbul
Tel: 0 212 320 36 90 (pbx)
Tel: 0 212 320 36 91

Baskı / Printed by: G.M. Matbaacılık ve Tic. A.Ş.
100. Yıl Mah. MAT-SİT
1. Cad. No: 88 34560 Bağcılar/İST.
Tel: 0212 629 00 24-25

İnternet: www.metaldunyasi.com.tr
e-mail: info@prestijyayincilik.com.tr
Ekim 2025 Yıl: 33 Sayı: 388
Dergi Ayda Bir Yayınlanır.
Dergimiz "Tüm Türkiye'de Dağıtılmaktadır,
Basın Kanununa Göre Yerel-Sürelî Yayındır."

Hakemli Dergidir.
Yayın Tarihi: Ekim 2025

editörden

kenananil@prestijyayincilik.com.tr

Değerli Okuyucu Dostlarımız,

Ülkemizdeki ekonomik ve politik krizler hızlı bir şekilde devam ederken umutlar tükenmiyor. Eylül ayı ile birlikte etkinlikler büyük bir hızla başladı. Kalite, Alu-expo ve Kalıpcılık zirvesi etkin, kalabalık ve heyecan dolu geçti. Benim ameliyattan sonraki 5.ayımda doktor izniyle kalabalığa karıştım. Herkesin ilgi ve alakasına çok teşekkür ederim.



Kenan ANIL

Umarım ülkemizdeki yaşanan krizler ve cepheleşmeler biran önce son bulur. Bu dönem birlik zamanı ve güçlü olma zamanı. Bizler çok kere sıfırlardan yu-karlara çıktık ve yine o başarıyı birlik olarak aşacağız..

Bizde Karbon ayak izi furyasında dergilerimizi e-dergi olarak yayınladık. Al-dığımız tepkiler olumlu daha fazla adrese ulaştık. Yaptığımız bu hizmetlerle çağın yapay zekası ile sizlere değer katmaya devam ediyoruz. Bundan dolayı sektörün haber akışını sağlamak için bizleri desteklemenizi bekliyoruz. Bu za-mana kadar destekleyenlere teşekkürlerimizi bir borç biliyoruz.

Bu süreç için de üretimde ki yenilikleri ve sektör haberlerini bizlere olan gü-nüzle sizlere her kanaldan ulaştırmaya çalışıyoruz.

Bizi izlemeye devam edin. Sizlerin verdiği güçle çalışmaya devam ediyoruz.

Güçlü ve sağlıklı yarımlar için. Gelecek nesillere güzel günler bırakmanın bilin-ciyle sağlıklı kalın.

Kenan Anil



Metal Dünyası
Sektörel Yayıncılar
Derneği Üyesidir.
www.seyad.org

DANIŞMANLAR KURULU



Metal Isıl İşlem
Sanayicileri Derneği



Türkiye Alüminyum
Sanayicileri Derneği



Türkiye Döküm
Sanayicileri Derneği



Korozyon Derneği



KalDer
Kalite Derneği



Endüstriyel Fırın Sanayicileri
ve İşadamları Derneği



Türkiye Çelik Üreticileri
Derneği



Taşıt Araçları
Yan Sanayicileri Derneği



Otomotiv Sanayii
Derneği



Türk Seramik Derneği

- KAMARALI FIRINLAR (Atmosfer Kontrollü)
- KUYU TİPİ FIRINLAR (Tuz Banyosu)
- KUMLAMA
- VAKUM FIRINLARI
- TEMPERLEME FIRINLARI
- VAKUM ISIL İŞLEMİ PROSESLERİ
- İNDÜKSİYON (Q500mm x 6000mm)
- NORMALİZASYON FIRINLARI
- TAKIM ÇELİKLERİ SATIŞI



📍 **Merkez:** Cevat Dünder Cad. No: 28 P.K.
06370 Ostim / ANKARA

📍 **Şube:** Cevat Dünder Cad. No: 38-40 06370
Ostim / Ankara / TÜRKİYE

☎ +90 312 385 38 75

🌐 www.akalinisilistem.com.tr

08 Türkiye Çelik Üreticileri Derneği Değerlendirme



14 Yılın İlk 8 Aylık Döneminde Otomotiv Üretimi Yüzde 4, İhracatı Yüzde 7 Büyüdü!



24 Uzman Görüşü Piyasada Fiyatlar Nasıl Oluşuyor?



32 Uzman Görüşü Türk Firmalarının Almanya'da Fuarlara Katılım Stratejileri ve Hazırlık Süreçleri



40-42 Kalite'25 Fuarı Başarıyla Tamamlandı: Sektörün Kalite Yolculuğuna Güçlü Bir Katkı



44-52 Aluexpo 2025 Rekor Katılım ve Uluslararası İlgile Tamamlandı



TCÜD



OSD



CAVİT SOY



BAYRAM AYBASTI



KALİTE'25 FUARI



ALUEXPO 2025

Reklam İndeksi

AKALIN İSL İŞLEM.....	5
EUROGUSS.....	19
HEXEGON.....	29
HERAEUSELECTRO-NITE.....	ARKA KAPAK İÇİ
INDUCTOTHERM.....	9
İNTEKNO.....	ÖN KAPAK İÇİ - 17
İSTANBULİSLİŞLEM.....	15
KIRAÇ GALVANİZ.....	3
MADEN TÜRKİYE.....	43
MARMARA METAL.....	ARKA KAPAK
MEEXXFUARI.....	55
META-MAK.....	13
MFN.....	31
MISAD.....	35
REPAMET.....	21 - 23
PUTECH FAİR.....	57
SİSTEM TEKNİK AŞ.....	7
SMTECH FAİR.....	53
SMTECH FAİR.....	53
VESTA TP.....	11

Dergimiz Hakemli Dergidir

YAZI YAYIM KOŞULLARI

- Yazılar A4 boyutunda, 5 sayfa geçmeyecek şekilde PC WORD dokümanı olarak mail ile gönderilmelidir. Yazıya uygun fotoğraf da ayrıca gönderilmelidir.
- Gönderilen yazıların dergimizde yayınlanması için yazılan metnin gün, ay, tarih bilgileri ile yazarların imzalarının da bulunması rica edilir. Ayrıca yazarlarımız kendi fotoğraflarını ve kısa özgeçmişlerini de yazıya eklemelidir.
- Yazının İngilizce başlığı ve özetin İngilizcesi de verilmelidir.
- Yazılarda kullanılan fotoğraflar ve grafikler 300 dpi çözünürlükte net ve temiz olmalıdır.
- Yazıların sonuna yararlanılan kaynakça eklenmelidir.
- Özgün ve derleme yazılardaki görüşler yazarına, çevirilerden doğacak sorumluluk ise çevirmene aittir.
- Dergiye gönderilen yazılar, yayımlansın ya da yayımlanmasın yazarına iade edilmez.
- Yayımlanan her makale yazarı/yazarları dergimizin bir yıllık ücretsiz aboneli olurlar. Bu nedenle yazarlarımızın kendi irtibat adreslerini ve mail adreslerini de göndermelerini rica olunur.

Enerji Verimliliğinde

MİKRO DALGA

Teknolojisi

Endüstriyel tesislerde Mikrodalga Kurutma Fırınlarının özelliklerini ve sağladığı avantajları biliyor musunuz?

- Daha kısa sürede daha yüksek proses verimliliği
- Isı transferi yerine enerji transferi
- Minimum termal gradyan ile homojen ısıtma
- Seçici ısıtma özellikleri
- Yenilenebilir enerji kaynakları ile çalışabilme
- Ve dahası...

Fırın denemelerinde; malzeme cinsine, geometrisine ve nem içeriğine bağlı olarak, malzemenin kuruma süresinin, geleneksel kurutma fırınlarına kıyasla **en az %50** oranında azaltılabileceği **kanıtlanmıştır.**

TÜRKİYE ÇELİK ÜRETİCİLERİ DERNEĞİ DEĞERLENDİRME



ÇELİK ÜRETİMİ

2025 yılının Ağustos ayında Türkiye'nin ham çelik üretimi, geçen yılın aynı ayına göre %7,9 artışla, 3,4 milyon tona yükseldi. Ocak-Ağustos döneminde ise üretim %0,2 oranında artışla, 24,9 milyon ton seviyesinde gerçekleşti.

ÇELİK TÜKETİMİ

Nihai mamul tüketimi 2025 yılının Ağustos ayında, 2024 yılının aynı ayına kıyasla %12,5 artışla, 3,5 milyon ton seviyesinde gerçekleşti. Ocak-Ağustos döneminde nihai mamul tüketimi %3,2 artışla, 25,7 milyon tona yükseldi.

DIŞ TİCARET

İhracat

2025 yılının Ağustos ayında çelik ürünleri ihracatı, 2024 yılının aynı ayına göre, miktar yönünden %6,8 oranında artışla 1,2 milyon ton, değer yönünden ise %1,2 azalışla, 831,2 milyon dolar oldu. Ocak-Ağustos döneminde çelik ürünleri ihracatı 2024 yılının aynı dönemine göre miktar yönünden %12,8 oranında artışla, 10 milyon ton, değer yönünden ise %4,4 artışla, 6,8 milyar dolar oldu.

İthalat

2025 yılının Ağustos ayında çelik ürünleri ithalatı, 2024 yılının aynı ayına göre, miktar yönünden %18,6 oranında artışla 1,6 milyon ton, değer yönünden ise %2,9 artışla, 1,1 milyar dolar oldu. Ocak-Ağustos döneminde çelik ürünleri ithalatı 2024 yılının aynı dönemine göre miktar yönünden %17,9 oranında artışla, 12,6 milyon ton, değer yönünden ise %3,6 artışla, 8,8 milyar dolar oldu.

Dış Ticaret Dengesi

2024 yılının Ocak-Ağustos döneminde, %76,4 olan İhracatın ithalatı karşılama oranı, 2025 yılının aynı döneminde %77 seviyesine yükseldi.

DÜNYA ÇELİK ÜRETİMİ

Dünya Çelik Derneği (worldsteel) tarafından açıklanan 2025 yılı Ağustos ayı verilerine göre, dünya ham çelik üretimi, geçtiğimiz yılın aynı ayına kıyasla, %0,3 artışla, 145,3 milyon ton, Ocak-Ağustos döneminde ise, bir önceki döneme kıyasla %1,7 azalışla 1,2 milyar ton seviyesinde gerçekleşti. Ocak-Ağustos döneminde Çin'in ham çelik üretimi, geçen yılın aynı dönemine göre, %2,8 azalış ile 671,8 milyon ton seviyesine gerilerken, İkinci sırada yer alan Hindistan'ın ham çelik üretimi, %10,2 artışla, 108,9 milyon tona yükseldi. ABD ise üretimini %1,6 oranında artışla 54,5 milyon tona yükselterek, uzun aradan sonra üçüncü en büyük üretici konumuna ulaştı.

DEĞERLENDİRME

2025 yılının Ağustos ayında, Türkiye'nin ham çelik üretimi, bir önceki yılın aynı ayına kıyasla, yılın en yüksek oranı olan %7,9 oranında artışla, 3,4 milyon ton seviyesine yükseldi. Çin'den gerçekleştirilen ortalama ithalat, son 4 ay itibarıyla, aylık 500 bin ton seviyesini aştı. Çin'in bu ithalatı, misli ile artırabilecek potansiyelinin bulunduğu dikkate alındığında, konunun önemi daha net bir şekilde ortaya çıkmaktadır. Rusya Federasyonu'ndan yapılan ithalat, 2025'in ilk 8 ayında %71 oranında arttı. Diğer taraftan, yılın ilk 8 ayında Hindistan'dan yapılan ithalat %83 artış kaydedildi. Son üç aydaki artış oranı %577 oldu. Toplam ithalatın büyük ölçüde Dahilde İşleme Rejimi (DİR) kapsamında gerçekleştiği görüldü. Çelik sektörümüzde Ocak-Ağustos döneminde gerçekleştirilen 12,6 milyon tonluk çelik ürünleri ithalatının %59'u; 5,6 milyon tonluk yarı ürün ithalatının %75,7'si DİR kapsamında gerçekleştirildi. Ülkelere göre sınıflandırıldığında ise, Rusya'dan gerçekleştirilen ithalatın %95,5'i; Çin'den yapılan

ithalatın %81,9'u; Hindistan'dan yapılan ithalatın ise %81,4'ü; DİR kapsamında gerçekleşti.

Türk çelik sektörünün, 60 milyon tonluk kapasitesinin yalnızca %62,7'sini kullanabildiği bir ortamda, ithalattaki bu hızlı artış, sektörde ciddi rahatsızlığa yol açtı. Olağanüstü kaynak tahsisleri ile kurulan kapasitelerin, verimli çalıştırılarak, elde edilecek kârların, daha yüksek katma değerli ürünlerin üretimini hedefleyen yatırımlara yönlendirilmesinin, ancak kontrolsüz ithalatın sınırlandırılması ile mümkün olabileceği değerlendirilmektedir.

Bu kapsamda, 16 Eylül 2025 tarihinde, Ticaret Bakanlığı tarafından; Maden, Metal ve Orman ürünlerine ilişkin yayımlanan genelge ile, DİR kaynaklı dengesizlikleri azaltmak amacıyla, bazı ürünlerde ihracatın %25'inin yurtiçinden tedarik edilmesinin zorunlu kılınması, olumlu bir adım olarak, değerlendirilmekte ve bu uygulamanın çelik ürünlerini kullanan tüm sektörleri kapsayacak şekilde genişletilesinde, fayda mülâhaza edilmektedir.

Ticaret Bakanlığımızın dış ticaretteki olumsuz tabloyu dikkate alarak, yürürlüğe koyduğu bu kararın uygulamasından elde edilecek sonuçlara göre, daha ileri adımlar atılabileceği öngörülmektedir. ABD ve AB'de olduğu gibi, bundan sonraki süreçte dış ticaret dengesinin gözetilmesi temel bir hedef olarak öne çıkmaktadır. Cari dengenin kurulması, açıkların azaltılması ve mümkünse fazla verilmesi, Türk ekonomisi bakımından hayati önem taşımaktadır. Bu hedefe ulaşılabilmesi için, DİR kapsamında ihracat taahhüdü ile ithalat gerçekleştiren kuruluşların, girdi tedarikinde dış bağımlılıklarının asgari seviyeye indirilmesi, büyük önem taşımaktadır.

TÜM DÖKÜMHANE İHTİYAÇLARINIZI KARŞILAYACAK ÜRÜN YELPAZEMİZ İLE HİZMETİNİZDEYİZ.



INDUCTOTHERM İNDÜKSİYON SİSTEMLERİ SAN. A.Ş.

Muallimköy Mah. Gazidede Cad.
No:41 Gebze-Kocaeli / TÜRKİYE

inducto@inductotherm.com.tr
www.inductotherm.com.tr

Tel : 444 4 173
Fax : +90 262 646 29 62



inductotherm-turkiye



inductothermtr



@inductothermtr



@inductothermtr



REZİSTANS SANAYİCİ VE İŞ İNSANLARI DERNEĞİ (RESİDER) İLK GENEL KURULUNU GERÇEKLEŞTİ



Rezistans sektörü, Türkiye sanayisinin görünmeyen ama stratejik halkası olarak geleceğe hazırlanıyor.

Rezistans Sanayici ve İş İnsanları Derneği (RESİDER) ilk Olağan Genel Kurul Toplantısı'nı, 27 Eylül 2025 Cumartesi günü İstanbul'da yoğun katılımıyla gerçekleştirdi. Toplantıda yeni dönem yönetim ve denetim kurulları seçilirken, sektörün geleceğine yön verecek stratejik kararlar da alındı.

Toplantının açılış konuşmasını Dernek Başkanı Ender Kurt yaptı. Kurt konuşmasında derneğin kuruluş sürecini, kısa zamanda gerçekleştirilen faaliyetleri ve üyelerle birlikte yürütülen projeleri detaylı şekilde anlattı. Ayrıca derneğin amaçları, vizyonu ve önümüzdeki döneme yönelik hedefleri hakkında katılımcılara kapsamlı bilgi verdi.

Genel Kurulda Seçilen Yeni Yönetim ve Geleceğe Yönelik Güçlü Mesajlar

Toplantıda divan seçiminin ardından faaliyet raporları, mali tablolar ve gelecek dönem stratejik planları

görüşüldü. Yapılan oylama sonucunda yeni dönem Yönetim ve Denetim Kurulu şu isimlerden oluştu:

Yönetim Kurulu Asil Üyeleri:

Ender Kurt –

End Ender Elektrik San. Tic. Ltd. Şti.

Ali Fethi Apaydın –

Apaydın Rezistans Isı Elektrik San. Tic. Ltd. Şti.

Oğuz Baykal –

Baykal Rezistans San. ve Tic. Ltd. Şti.

Yasin İlker Karayel –

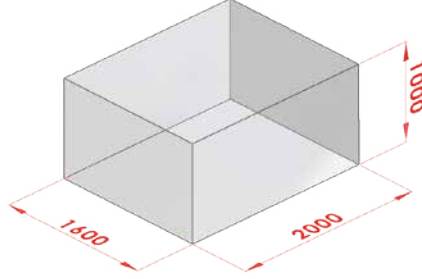
Isı Elektrikli Cihazları Makina San. ve Tic. Ltd. Şti.



VESTA TP

Prosesler:

- Vakum Gaz Quench
- Gerilim Giderme
- Temperleme



Max. Şarj:

3.500 kg

Büyük kalıpların ısıtma işlemi ihtiyacına cevap vermek üzere VESTA TP, Türkiye'nin en büyük vakum ısıtma fırını ile hizmete açılmıştır.

**Birlikte
Büyüyelim!**

Sercan İngilizok –

Mersin Serin Teknik Elektrik Gıda İnşaat
Turizm Ev Aletleri San. ve Tic. Ltd. Şti.

Utku Balçık –

Balçık Isı Elemanları Rezistans San.
Tic. A.Ş.

Yavuz Arslan Şimşek –

Teknik Isısan Rezistans San. ve Tic. Ltd. Şti.

Yeni yönetim kurulu, sektörün önümüzdeki dönemde izleyeceği yol haritasını belirlemek üzere dinamik, yenilikçi ve güçlü bir vizyonla görev ve başladı. Genel kurul, yalnızca bir seçim toplantısı değil; sektör temsilcilerinin ortak bir gelecek vizyonu etrafında kenetlendiği, dayanışmanın somut şekilde hissedildiği bir buluşma oldu.

Katılımcılar toplantı boyunca hem teknik gündemleri değerlendirme fırsatı buldu hem de sektörün geleceğine dair fikir alışverişinde bulundu. Özellikle genç kuşak üreticilerin, ikinci nesil sanayicilerin ve yeni girişimcilerin aktif katılımı, toplantıya enerji ve heyecan kattı. Sektördeki farklı bölgelerden gelen üyelerin aynı masa etrafında buluşması, RESİDER'in temsil gücünün ne kadar geniş bir tabana yayıldığını bir kez daha ortaya koydu.

Toplantı, kurumsal yapının güçlendirilmesi, üyeler arasındaki iş birliğinin artırılması ve sektörde yenilikçi adımlar atılması yönünde güçlü bir irade beyanıyla sona erdi. Katılımcılar, gelecekteki projeler hakkında bilgi almanın yanı sıra yeni ortaklıkların temellerini atma fırsatı da buldu



İleri Teknoloji Vakum Fırınları İçin

Dünya Standartlarında Ekipman Çözümleri



VIM Vacuum Induction Melting | VAR Remelting Vacuum Arc Remelting Processes & Furnaces | ESR Remelting Electroslag Remelting Processes & Furnaces | EIGA Powder Technology Electrode Induction-melting Inert Gas Atomization | VIGA Powder Technology Vacuum Induction-melting Inert Gas Atomization | VIM-IC Vacuum Induction Melting – Investment Casting | Turbine Blade Coating EB/PVD (Electron Beam/Physical Vapour Deposition) Production Systems

YILIN İLK 8 AYLIK DÖNEMİNDE OTOMOTİV ÜRETİMİ YÜZDE 4, İHRACATI YÜZDE 7 BÜYÜDÜ!



OTOMOTİV SANAYİİ DERNEĞİ
AUTOMOTIVE MANUFACTURERS ASSOCIATION

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) 2025 yılının ilk 8 aylık dönemine ilişkin verileri açıkladı. Geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 4 artış gösteren toplam üretim 908 bin 238 adet olarak gerçekleşti. Geçen yılın ilk 8 aylık dönemine göre yüzde 1 azalan otomobil üretimi ise 564 bin 482 adede ulaştı. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 928 bin 81 adet olarak gerçekleşti. Ticari araç grubunda, yılın ilk 8 ayında toplam üretim yüzde 13, hafif ticari araç grubunda yüzde 15 artarken ağır ticari araç grubunda yüzde 6 geriledi. 2024 yılının ilk 8 aylık dönemine göre ticari araç pazarı yüzde 2, hafif ticari araç pazarı ise yüzde 4 artarken ağır ticari araç pazarı yüzde 10 geriledi. Yılın ilk 8 ayında, bir önceki yılın aynı dönemine göre, toplam otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 7 artarken otomobil ihracatı ise yüzde 6 azaldı. Bu dönemde, toplam ihracat 682 bin 743 adet, otomobil ihracatı ise 388 bin 462 adet düzeyinde gerçekleşti. 2025'in ocak-ağustos döneminde toplam pazar, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 7 artarak 844 bin 761 adetten kapandı. Bu dönemde, otomobil pazarı da yüzde 8'lik artış sağladı ve 654 bin 413 adede ulaştı.

tı da 2024 yılının aynı dönemine göre yüzde 30 azalarak 7 bin 218 adet olarak gerçekleşti. Türkiye İhracatçılar Meclisi verilerine göre, toplam otomotiv sanayi ihracatı, 2025'in ilk sekiz aylık döneminde yüzde 17 ile sektörel ihracat sıralamasında liderliğini korudu. Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) verilerine göre, ilk 8 aylık dönemde toplam otomotiv ihracatı 26,1 milyar dolar oldu. Aynı dönemde otomobil ihracatı ise yüzde 11 artışla 7,5 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. Bu dönemde, dolar bazında ana sanayi ihracatı yüzde 16, tedarik sanayi ihracatı ise yüzde 7 oranında arttı.

Toplam pazar ilk 8 ayda 844 bin 761 adet oldu!

2025'in ilk 8 aylık döneminde toplam pazar, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 7 artarak 844 bin 761 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde, otomobil pazarı da yüzde 8 oranında artış sağladı ve 654 bin 413 adet oldu. Ticari araç pazarına bakıldığında ise yılın ilk sekiz ayında, bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla toplam ticari araç pazarı yüzde 2, hafif ticari araç pazarı ise yüzde 4 büyürken ağır ticari araç pazarında yüzde 10 gerileme yaşandı. Otomobil satışlarında yerli araç payı, 2024 ocak-ağustos döneminde olduğu gibi 2025 yılının aynı döneminde de %29 seviyesinde gerçekleşti. Bununla birlikte, 2019-2021 yıllarında %40-41 bandında seyreden otomobil satışlarında yerli araç payının son yıllarda kademeli bir düşüş gösterdiği kaydedilmektedir. Hafif ticari araç satışlarında yerli araç payı ise 2025 yılı ocak-ağustos döneminde %20 olarak gerçekleşirken, bu oran 2024'ün aynı döneminde %30 seviyesindeydi.

Türkiye otomotiv sanayisine yön veren 13 üyesiyle sektörün çatı kuruluşu konumunda olan Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), 2025 yılının ocak-ağustos dönemine ait üretim ve ihracat adetleri ile pazar verilerini açıkladı. Buna göre, yılın ilk 8 aylık döneminde toplam otomotiv üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 4 arttı ve 908 bin 238 adede ulaştı. Otomobil üretimi ise yüzde 1 azalarak 564 bin 482 adet olarak gerçekleşti. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 928 bin 81 adedi buldu. Yılın ilk sekiz aylık dönemde ticari araç grubunda üretim bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 13, hafif ticari araç grubunda yüzde 15 artarken ağır ticari araç grubunda ise yüzde 6 geriledi. Bu dönemde, otomo-

tiv sanayisinin kapasite kullanım oranı yüzde 64 olarak gerçekleşti. Araç grubu bazında kapasite kullanım oranları ise hafif araçlarda (otomobil + hafif ticari araç) yüzde 65, kamyon grubunda yüzde 54, otobüs-midibüs grubunda yüzde 64 ve traktörde yüzde 40 seviyesinde gerçekleşti.

İlk 8 ayda ihracat %12 artış ile 26 milyar doları aştı!

Yılın ilk sekiz aylık döneminde otomotiv ihracatı geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre adet bazında yüzde 7 artarak 682 bin 743 adet olarak gerçekleşti. Bu dönemde otomobil ihracatı bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 6 düşüş kaydederken, ticari araç ihracatı ise yüzde 29 oranında arttı. Traktör ihraca-

i-nit Puls Plazma Nitrürleme Fırınları
i-nit Pulse Plasma Nitriding Furnaces
i-nit Process Control



● **Proses**

- Plazma Nitrürleme
- Nitrokarbürleme

● **Processes**

- Plasma Nitriding
- Nitrocarburizing

● **Fırın / Furnaces**

- i-nit cold
- i-nit hot
- i-nit lab

Zararlı SVG Dosyalarına Karşı Savunmanızı Hazırlayın

BİR TEHLİKE YAKLAŞIYOR



Siber suçlular gizli kötü amaçlı yazılım yaymak için SVG dosyalarını giderek daha fazla silah olarak kullanıyor. Siber güvenlik şirketi ESET internet kullanıcılarını SVG dosyaları konusunda uyararak nelere dikkat edilmesi gerektiğini paylaştı.

Latin Amerika’da son zamanlarda yayılan bir kötü amaçlı yazılım kampanyası, siber suçluların nasıl geliştiğini ve stratejilerini nasıl iyileştirdiğini gösteren çarpıcı bir örnek sunuyor. Saldırıları sosyal mühendisliğe dayanıyor; kurbanlar, güvenilir kurumlardan gelmiş gibi görünen e-postalar alıyor. Mesajlar aciliyet hissi uyandırıyor, alıcıları davalar konusunda uyarıyor veya mahkeme celbi gönderiyor. Bu, elbette alıcıları korkutup düşünmeden bağlantılara tıklamalarını veya ekleri açmalarını amaçlayan, denenmiş ve test edilmiş bir taktik.

Çok aşamalı kampanyanın nihai amacı, ESET araştırmacıları tarafından da açıklandığı gibi, saldırganların uzaktan ele geçirilen cihazları izlemelerine ve kontrol etmelerine olanak tanıyan bir uzaktan erişim truva atı (RAT) olan AsyncRAT’ı yüklemek. İlk olarak 2019’da tespit edilen ve birçok varyantı bulunan bu RAT, tuş vuruşlarını kaydedebilir, ekran görüntülerini yakalayabilir, kameraları ve mikrofonları ele geçirebilir ve web tarayıcılarında depolanan oturum açma kimlik

bilgilerini çalabilir. Bu kampanyayı benzer kampanyalardan ayıran bir şey, “tam paketi” içeren büyük boyutlu SVG (Ölçeklenebilir Vektör Grafikleri) dosyalarının kullanılması. Bu, ele geçirilen cihazlara komut göndermek veya ek kötü amaçlı yükleri indirmek için uzaktaki bir C&C sunucusuna harici bağlantı kurma ihtiyacını ortadan kaldırır. Saldırıları ayrıca her hedef için özelleştirilmiş dosyalar oluşturmak için en azından kısmen yapay zekâ (AI) araçlarına güveniyor gibi görünüyor.

Teslimat vektörü olarak SVG

Genel olarak JPG veya PNG dosyaları gibi tuzaklı görüntüler içeren saldırılar yeni bir şey değil ve SVG dosyalarının RAT’lar ve diğer kötü amaçlı yazılımları dağıtmak için silah olarak kullanılması da



ilk kez kullanılmıyor. “SVG kaçakçılığı” olarak adlandırılan bu teknik, giderek artan sayıda saldırıda tespit edildikten sonra kısa süre önce MITRE ATT&CK veri tabanına eklendi.

SVG’yi saldırganlar için neden ilgi çekici?

SVG’ler, eXtensible Markup Language (XML) ile yazılmış, çok yönlü, hafif vektör görüntü dosyalarıdır. Metin, şekil ve ölçeklenebilir grafikleri depolamak için kullanılırlar. Bu nedenle web ve grafik tasarımında kullanılırlar. SVG’lerin komut dosyaları, gömülü bağlantılar ve etkileşimli öğeler taşıma yeteneği, onları kötüye kullanıma açık hâle getirirken bazı geleneksel güvenlik araçları tarafından tespit edilme olasılığını da artırır.

Zararlı SVG dosyalarına karşı savunmanızı hazırlayın

Saldırıları, zararsız görünen SVG dosyalarına paketleyerek ve muhtemelen yapay zekâ tarafından oluşturulan şablonlardan yararlanarak operasyonlarını büyütme ve aldatma çitasını yükseltmeye çalışmaktadır.

Buradan çıkarılacak ilk ders; uyanık ve dikkatli olmak çok önemli. Özellikle de mesajlarda acil bir dil kullanılıyorsa istenmeyen bağlantıları ve ekleri tıklamaktan kaçının. Ayrıca SVG dosyalarına son derece şüpheyle yaklaşın; gerçekte hiçbir devlet kurumu size e-posta eki olarak SVG dosyası göndermez. Bu temel uyarı işaretlerini tanımak, tuzağı atlatmakla saldırganlara cihazınızın anahtarlarını teslim etmek arasındaki farkı belirleyebilir. Bu dikkati, mümkün olduğunda güçlü ve benzersiz parolalar ve iki faktörlü kimlik doğrulama (2FA) kullanmak gibi temel siber güvenlik uygulamalarıyla birleştirin. Tüm cihazlarınızdaki güvenlik yazılımı da her türlü siber tehdide karşı vazgeçilmez bir savunma hattıdır.

Elektrikli Ark Ocağınızı gerçek zamanlı tanımlayarak ölçün, kontrol ve optimize edin



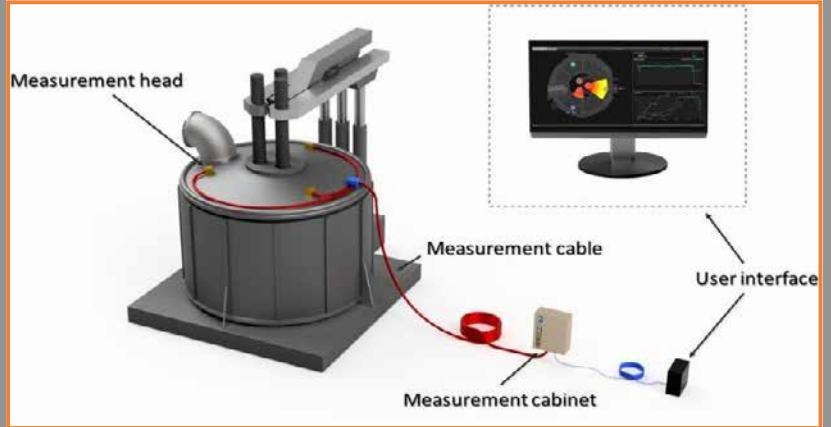
Elektrikli Ark Ocakları için tasarlanmış olan yapay zekâ tabanlı ArcSpec teknolojisi; ocak içerisindeki ışık (ark, alev, erimiş cüruv, vb.) kaynaklarından gelen bilgilerle, EAO içinde ne olduğunu gerçek zamanlı olarak tanımlayarak proses kontrolünde daha iyi ve doğru zamanda karar almanıza olanak sağlar. Bu teknoloji sayesinde **enerjiden, zamandan ve malzemeden** tasarruf edebilirsiniz.

Bir Elektrikli Ark Ocağı, çeşitli kaynaklardan çok miktarda ışık üretir. Ocağın içindeki ark, alevler ve erimiş cüruvun tümü ışık yayar. ArcSpec, bu ışık kaynaklarını **Optik Emisyon Spektroskopisi (OES)** ile gerçek zamanlı olarak ler. Işık spektrumu, ergitme ilerleyişı ve ışığın kaynağı hakkında bilgi verir.

ArcSpec daha sonra bu bilgiyi kontrol sinyallerine dönüştürür. Sinyaller daha sonra süreci optimize etmek ve gerekli değişiklikleri yapmak için ocak kontrol sistemine gönderilir. Prosesin farklı aşamalarının ne zaman başlatılacağı ve proses parametrelerinin nasıl kontrol edileceği belirlenir.

Artan görünürlük ve optimizasyon, genel işlem süresini azaltır ve enerji verimliliğini artırır.

DAHA AZ ENERJİ İLE DAHA ÇOK ‘YEşİL ÇELİK’ YOLUNDA ELEKTRİK ARK OCAğINIZDAN EN İYİ VERİMİ ALIN...



İyileştirilmiş Enerji Verimliliği

EAO enerji verimliliğinde %3-6 artış

Daha Hızlı Döküm Süresi

Döküm sürelerinde %7'ye varan azalmalar

Elektrot Tüketiminde ve Refrakter Aşınmasında Azalma

Elektrot tüketiminde %5-10 azalma

- Hurda şarjlarının mümkün olan en kısa sürede güvenli bir şekilde zamanlanması
- Kapasitenin artması
- Karbon enjeksiyon süresinin zamanlanması
- Ekipman aşınmasının azalması
- Elektrot tüketiminin azalması
- Yatırımın hızlı şekilde geri dönmesi

Vesta TP Açılışını Gerçekleştirdi

TÜRKİYE’NİN EN BÜYÜK VAKUM ISIL İŞLEM FIRINI HİZMETE GİRDİ

VESTA TP



IDT GROUP A.Ş. bünyesinde kurulan Vesta TP, ısıtım sektöründe yeni bir dönemi başlattı. Grup şirketleri (Sistem Teknik Sanayi Fırınları, Sarvion, Sistem Teknik Otomotiv Yan Sanayi, Sistem Teknik Isı Mühendisliği ve Vesta TP) ile 60’tan fazla ülkeye ihracat yapan IDT GROUP, bu yatırımla Türkiye sanayisine stratejik bir tesis kazandırdı.

kalıplar en yüksek standartlarda işlenebilmektedir.

Son teknolojiye sahip fırın, AMS 2750 standardına uygun Class II homojenlik seviyesinde, 10 bar abs. quench basıncı ve maksimum 1300°C çalışma sıcaklığı ile sektörün en üst kalite beklentilerini karşılamaktadır. Ayrıca laboratuvar, analiz

ve Ar-Ge altyapısıyla yalnızca üretim değil, bilgi ve teknoloji geliştirmeyi de desteklemektedir.

Açılıшта yapılan konuşmalarda sektörün dayanışma ruhu vurgulandı. Şirket temsilcileri, “Isıl işlem sektörüne hep birlikte değer katacağımıza eminiz. Yolumuz açık olsun.” mesajıyla yatırımın önemini öne çıkardı.

2 Ekim 2025 tarihinde TOSB Organize Sanayi Bölgesi’nde gerçekleştirilen açılış törenine; Çayırova Kaymakamı Sn. Ahmet Önal, Gebze Ticaret Odası Başkanı Sn. Abdurrahman Aslantaş, UKUB Başkanı Sn. Şahan Eçin, MİSAD temsilcileri ve Sistem Teknik Yönetim Kurulu Üyesi Sn. Levent Ganiyusufoğlu katıldı.

Vesta TP, özellikle elektrikli araçlar ve alüminyum ekstrüzyon sektöründe ihtiyaç duyulan büyük kalıpların ısıtımına yönelik boşluğu doldurmak amacıyla kuruldu. Tesiste, maksimum 3500 kg ağırlığa ve 1600 x 2000 x 1000 mm ebatlarına kadar





EUROGUSS

30 YEARS
ESTABLISHED IN 1996

◀ CASTING YOUR FUTURE

EUROGUSS 2026 – The future of die casting starts here!

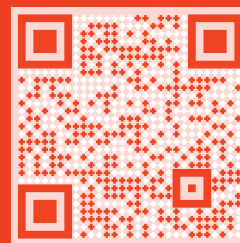
Discover the latest innovations and developments in die casting at the leading trade fair. Whether for small cast components or giga-castings: EUROGUSS is the ideal platform to connect with experts, discuss key topics and gain valuable insights to drive your business forward.

Honorary sponsors:

Verband Deutscher Druckgiessereien (Association of German Die Casting Foundries, VDD)
CEMAFON – The European Foundry Equipment Suppliers Association

BE PART OF IT!

Nuremberg, Germany
13 – 15 January 2026



euroguss.de/tickets

NÜRNBERG MESSE





Elemental Analiz

Hitachi Optik Emisyon Spektrometreler

Laboratuvar tipi ve taşınabilir spektrometre modelleriyle, uzun dönemli kararlı okumalarla yüksek performanslı kimyasal analizler

Hitachi'nin Almanya üretilen laboratuvar tipi ve taşınabilir spektrometre modelleriyle demir-çelik, bakır, alüminyum, çinko-zamak ve nikel dahil bir çok farklı alaşımın üretiminde ve giriş kalite kontrollerinde işletmelere en iyi performansı sunmaktadır. CCD ve CMOS sensörleri optik emisyon spektrometrelerinde kullanan Hitachi High-Tech, işletmelerin ihtiyaçlarına göre farklı modellere sahiptir. Türkiye'de en çok tercih edilen ve argon optik sistemine

sahip Foundry Master Smart modelinden, düşük alaşım çeliklerde azot ölçünü de yapabilen FM Expert modeline; CMOS sensörlere sahip OE720 modelinden, bakır alaşımlarında oksijen ölçümü yapabilen OE750 modeline 4 farklı laboratuvar tipi spektrometresi bulunmaktadır. Sahada parça kesmeden yerinde kimyasal analiz ve alaşım kalite kontrolleri yapmak isteyen işletmeler için PMI Master Smart ve PMI Master Pro2 modelleri Alman mühendisleri tarafından üretilmektedir.

Daha fazla bilgi: repamet.com
Email: repamet@repamet.com
Telefon: (0216) 369 73 48



**Elemental Analiz**

Niton XRF ve LIBS Analiz Cihazlarıyla Doğru ve Hassas Analizler

Malzeme doğrulama ve elemental analizler için hızlı, güvenilir ve kararlı sonuçlar

Thermo Scientific™ Niton™ XRF ve LIBS analiz cihazlarıyla saniyeler içerisinde malzeme doğrulama yapılabilmektedir. Gelişen teknolojilerin XRF ve LIBS analiz cihazlarına entegre edilmesiyle birlikte Niton analiz cihazları, sahada ve üretimin her bir anında alaşım kontrollerinde ve elemental analizde işletmelerin en büyük yardımcıları olmak için geliştirilmiştir. Niton analiz cihazlarıyla karbon çeliklerindeki karbon dahil her türlü metal alaşımı kontrol

edilebilmektedir. Karbon eşdeğeri hesaplanabilmekte, kaynaklanabilirlik (API 5L) izlenebilmekte ve paslanmaz çeliklerde L ve H kalite ayrımı yapılabilmektedir. Kalite, güvenlik ve mevzuatlara uygun laboratuvar kalitesinde sonuçlar önemli olduğunda Niton XRF ve LIBS analiz cihazları işletmelere en iyi çözümü sunmaktadır.

Daha fazla bilgi: repamet.com
Email: repamet@repamet.com
Telefon: (0216) 369 73 48

REPAMET
ELEKTRONİK SİSTEMLER MÜMESSİLLİK
TEKNİK SERVİS VE TİCARET LTD. ŞTİ.

**Authorized
Distributor**

thermoscientific

**Cavit SOY**

- Satınalma Uzmanı -
cavitsoy1@gmail.com

PİYASADA FİYATLAR NASIL OLUŞUYOR?

Piyasa uzmanı veya satışı değilim. Biz köprünün karşı tarafında, terazinin öbür kefesindeyiz. Ancak satınalmacı olarak karşı kıyıda fiyatların nasıl oluştuğunu da incelemek ve bilmek zorundayız. Satış temsilcilerinden indirim istediğimizde gerçi bize izah ediyorlar ama olsun yine de bizim kendimize ait verilerimiz mevcut. Bu konu aslında ülkemizde fiyatların neden çok yüksek olduğunu da açıklıyor.

NORMAL İŞLEYİŞ	
	x ÜRÜNÜ
ÜRETİCİNİN TALEP ETTİĞİ FİYAT	12
ÜRÜNÜN HAL, KOMİSYONCU, BORSA, PİYASA FİYATI	10
ÜRETİCİNİN SATIŞ FİYATI	10
DİSTİRİBÜTÖR, ÜLKE TEMSİLCİLİĞİ ALIŞ FİYATI	10
DİSTİRİBÜTÖR, ÜLKE TEMSİLCİLİĞİ SATIŞ FİYATI	15
BÖLGE BAYİSİ, BÖLGE TEMSİLCİLİĞİ ALIŞ FİYATI	15
BÖLGE BAYİSİ, BÖLGE TEMSİLCİLİĞİ SATIŞ FİYATI	25
TOPTANCI ALIŞ FİYATI	25
TOPTANCI SATIŞ FİYATI	35
BAKKAL, MARKET, PAZARCI ALIŞ FİYATI	35
BAKKAL, MARKET, PAZARCI SATIŞ FİYATI	50
SON TÜKETİCİYE KDV DAHİL GELİŞİ	60

KEŞKE BÖYLE OLSA İŞLEYİŞİ	
	x ÜRÜNÜ
ÜRETİCİNİN TALEP ETTİĞİ FİYAT	12
ÜRÜNÜN HAL, KOMİSYONCU, BORSA, PİYASA FİYATI	10
ÜRETİCİNİN SATIŞ FİYATI	10
DİSTİRİBÜTÖR, ÜLKE TEMSİLCİLİĞİ ALIŞ FİYATI	0
DİSTİRİBÜTÖR, ÜLKE TEMSİLCİLİĞİ SATIŞ FİYATI	0
BÖLGE BAYİSİ, BÖLGE TEMSİLCİLİĞİ ALIŞ FİYATI	0
BÖLGE BAYİSİ, BÖLGE TEMSİLCİLİĞİ SATIŞ FİYATI	0
TOPTANCI ALIŞ FİYATI	0
TOPTANCI SATIŞ FİYATI	0
BAKKAL, MARKET, PAZARCI ALIŞ FİYATI	10
BAKKAL, MARKET, PAZARCI SATIŞ FİYATI	20
SON TÜKETİCİYE KDV DAHİL GELİŞİ	24

Örnekte gördüğünüz gibi bizde aracı çok. Etken çok. Ürünün cinsine ve gelişine göre çok farklı araçlar eklenebilir veya çıkarılabilir. Ben sadece misal verdim.

Ülke, bölge, il, mahalle temsilcilikleri, dağıtıcı firmalar, halciler, komisyoncular, araçlar, toptancılar, perakendeciler, liste uzayıp gidiyor. Fabrikadan, tarladan, yurtdışından çıkan ürünler son tüketiciye gelene kadar o kadar çok el değiştiriyor ki?

Fakat bizdeki asıl ve en önemli sorun şu: Bazı büyük firmalar aslında ürünü fabrika satış mağazası aracılığı ile çok uygun fiyata satabilme imkânına sahipler. Veya direkt tarladan alıp market rafına koyma imkânı var ellerinde. Peki bunlar neden piyasa fiyatının altına inmiyorlar? Çünkü bu firmalar benim ikinci tablomda sildiğim araçları kendi kurdukları şirketler aracılığı ile oluşturup katlamalı kazanıyorlar da ondan.

Yani özetle piyasada bir malın fiyatı 100 TL ise kimse bunun altına fiyat indirmiyor, indiremiyor. 5 TL ye de alsa veya mal etse yine 100 TL ye satıyor. Sanırım büyük karteller piyasayı belirliyor. Kimse bunun dışına çıkamıyor. Dışına çıkana da kendileri dışlayıp piyasadan siliyorlar. Zaten ürünü getirip 100 TL ye satamayacaksa hiç pazara getirmeye tenezzül dahi etmiyorlar. Tarlada domatesi çürütüyorlar yine de ucuza getirip satmıyorlar.

UYANIKLARIN İŞLEYİŞİ	
	x ÜRÜNÜ
ÜRETİCİNİN TALEP ETTİĞİ FİYAT	12
ÜRÜNÜN HAL, KOMİSYONCU, BORSA, PİYASA FİYATI	10
ÜRETİCİNİN SATIŞ FİYATI	10
KENDİNE AİT ÜLKE TEMSİLCİLİĞİ ALIŞ FİYATI	10
KENDİNE AİT ÜLKE TEMSİLCİLİĞİ SATIŞ FİYATI	15
KENDİNE AİT BÖLGE TEMSİLCİLİĞİ ALIŞ FİYATI	15
KENDİNE AİT BÖLGE TEMSİLCİLİĞİ SATIŞ FİYATI	25
KENDİNE AİT TOPTANCI ALIŞ FİYATI	25
KENDİNE AİT TOPTANCI SATIŞ FİYATI	35
BAKKAL, MARKET, PAZARCI ALIŞ FİYATI	35
BAKKAL, MARKET, PAZARCI SATIŞ FİYATI	50
SON TÜKETİCİYE KDV DAHİL GELİŞİ	60

Fırıncılar Örneği

Ekmek fiyatı 15 TL. Fırıncı ekmeği 7 TL ye bakkala veriyor. Peki neden fırına gelen vatandaşa 15 TL ye satıyor? Devlet sormuyor mu? Kardeşim sen üreticisin. Müşteri gelip direkt sendan alıyor. Arada aracı falan yok. Vatandaşın sana gelip almada hiçbir avantajı yok.

Kurbanlık Hayvan Örneği

Kasapta etin kg fiyatı 800 TL. Vatandaş kurbanlık canlı hayvan alıyor. Firesi çıkıp 7 ye bölününce kg fiyatı yine kasapla aynı fiyata geliyor. Kasabın sattığı değil aldığı fiyata mal olması gerekmiyor mu kurban etinin? Ben mi yanlış düşünüyorum? Üstelik fiş ve fatura da yok. Hâlbu ki AVM de 500 TL ye aldığın bir gömleği fabrikasında 250 TL ye alabilmen lazım. Mantık bunu gerektirmez mi?

Sonuç

Adam kendi ürünleri için fabrika satış mağazası ve market açmış yine piyasa fiyatına satıyor. Kaçak göçmen çalıştırıyor, yine piyasa fiyatına satıyor. Kalite belgesiz, merdivenaltı üretiyor, yine İSO belgeli fabrika gibi piyasa fiyatına satıyor. Ve devlet denetimi yetersiz kalıyor.

ANADOLU ISUZU, SAMAUTO'NUN %75 HİSSESİNİ SATIN ALIYOR



Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu'nun Özbekistan'daki SamAuto şirketinin %75,2'sine kadar olan kısmını temsil eden paylarının satın alınmasına yönelik sunduğu teklif kabul edildi. Anadolu Isuzu, bu adımla uluslararası büyüme hedefleri doğrultusunda ikinci üretim tesisini bünyesine katıyor.

Anadolu Isuzu'nun, Özbekistan'da Japon Isuzu ve Itochu ortaklığıyla uzun yıllardır faaliyet gösteren SamAuto'nun %75,2'sinin satın alınmasına yönelik sunduğu teklif, 30 Eylül 2025 tarihi itibarıyla kabul edildi. Gelişmiş üretim alt yapısı, güçlü Ar-Ge yetkinlikleri ve geniş ürün gamıyla sektörde 42 yıllık deneyime sahip olan Anadolu Isuzu, bu stratejik yatırım sayesinde Orta Asya ve benzeri pazarlardaki varlığını güçlendirecek ve rekabet gücünü artıracak bir entegre üretim merkezi olma yolunda stratejik bir adım attı. Önümüzdeki günlerde gerçekleşecek devir sürecinin ardından Anadolu Isuzu, Orta Asya'daki üretim ve dağıtım ağını önemli ölçüde genişletecek. Bu satın alma ile birlikte SamAuto tesislerinde üretilen bazı modellerin Anado-

lu Isuzu'nun ürün gamına eklenmesi ve Anadolu Isuzu'nun bazı modellerinin SamAuto fabrikasında da üretilmesi hedefleniyor.

"Türkiye'nin mühendislik ve sanayi yetkinliğini dünyada daha da güçlü ve gururlu bir şekilde temsil edeceğiz"

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, satın alma süreci ile ilgili değerlendirmesinde şunları söyledi: "Anadolu Isuzu olarak bu yatırımımız, uluslararası pazarlardaki varlığımızı daha da güçlendirme yolundaki en önemli adımlarımızdan biri. Bu satın alma yalnızca ticari araç üretim gücümüzü değil; aynı zamanda Türkiye'nin mühendislik ve sanayi yetkinliğini de dünyada daha güçlü ve gururlu bir

şekilde temsil etmemizi sağlayacak. Üretim kapasitemizi ve operasyonel verimliliğimizi artıracak bu yatırımın sonucunda oluşturulacak yeni ve farklı ürünler ile yüksek potansiyele sahip pek çok pazara doğrudan erişim olanağı sağlayacağız."

Anadolu Isuzu üretim gücüyle geniş bir coğrafyada etki yaratacak

Ar-Ge merkezinde geliştirilen ve kendi üretim tesislerinde yüksek kaliteyle üretilen yenilikçi ürünlerini 45'i aşkın ülkeye ihraç eden Anadolu Isuzu, ihracat coğrafyasını her geçen gün güçlü adımlarla daha da genişleterek uluslararası büyüme yolculuğunu kararlılıkla sürdürüyor. Anadolu Isuzu, bu yatırımıyla Özbekistan ve çevre ülkelerdeki geniş nüfusa hitap eden stratejik bir entegre üretim merkezi haline gelme yolunda ilerliyor.

SamAuto'nun ticari araç üretim yetkinliği, Anadolu Isuzu'nun deneyimiyle güçlenecek

1999 yılından bu yana Özbekistan'ın Semerkant kentindeki üretim tesisinde faaliyet gösteren ve genel merkezi Taşkent'te bulunan SamAuto; otobüs, kamyon, pick-up ve özel amaçlı araçlar dahil olmak üzere geniş bir ticari araç ürün gamı sunuyor. 2007 yılından bu yana Japon Isuzu ve Itochu ortaklığıyla faaliyet gösteren şirket, Orta Asya'da ticari araç üretimi alanında öncü firmalar arasında yer alıyor. SamAuto'nun üretim yetkinliği ve Orta Asya'daki yaygın satış, satış sonrası hizmet alt yapısı; Anadolu Isuzu'nun gelişmiş mühendislik gücü, 40 yılı aşkın deneyimi ve Anadolu Grubu'nun değerleriyle birleşerek güçlü bir sinerji yaratacaktır.

'PASLANMAZ ÇELİK TÜRKİYE İÇİN STRATEJİK BİR BAĞIMSIZLIK MESELESİDİR'



Paslanmaz sektörünün Türkiye'deki, geçmişi, mevcut durumu ve geleceği, İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen Metal Expo Fuarı'ndaki "Türkiye'nin Paslanmaz Çelikte Geçmişi, Bugünü ve Geleceği" başlıklı panelde masaya yatırıldı. Paslanmaz Sanayici ve İş İnsanları Derneği (PASİD) tarafından düzenlenen ve Multi Metal Genel Müdürü Hanife Wideberg'in moderatörlüğünde gerçekleştirilen panelde, Sesinoks Metal Yönetim Kurulu Üyesi Semih Emekli ve Komtrade Paslanmaz Çelik Genel Müdürü Barış Yılmaz konuşmacı olarak yer aldı. Türkiye'nin entegre paslanmaz çelik üretimine hazır olduğunu ifade eden Yılmaz, "Paslanmaz çelik, Türkiye için yalnızca bir sanayi konusu değil, aynı zamanda stratejik bağımsızlık meselesidir ve bizim kaynaklarımız, know-howumuz ve sektörel bilgi birikimimiz bu atılım için yeterlidir." dedi.

Paslanmaz Sanayici ve İş İnsanları Derneği (PASİD), İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen Metal Expo Fuarı'nda "Türkiye'nin Paslanmaz Çelikte Geçmişi, Bugünü ve Geleceği" başlıklı bir panel düzenledi. Panelde 'Türkiye'nin paslanmaz çelikte geçmişi, bugünü ve geleceği', 'Paslanmaz çeliğin geçmişten bugüne tarihçesi', 'Paslanmaz çeliğin alım ana grupları' ve Türkiye'de paslanmaz çelik ile ilgili yapılan yatırımlar' ele alındı. PASİD Genel Sekreteri Multi Metal Genel Müdürü Hanife Wideberg'in moderatörlüğünde gerçek-

leştirilen panele, PASİD Yönetim Kurulu Üyelerinden Sesinoks Metal Yönetim Kurulu Üyesi Semih Emekli ve Komtrade Paslanmaz Çelik Genel Müdürü Barış Yılmaz konuşmacı olarak katıldı.

Türkiye Paslanmaz Çelik Yatırımına Hazır

Barış Yılmaz, panelde yaptığı konuşmada Türkiye'nin paslanmaz çelik sektöründeki yatırımlarına ve gelecek vizyonuna dikkat çekti. Son yıllarda atılan adımların stratejik önemine vurgu yapan Yılmaz, "Türkiye'de paslanmaz çelik yatırımları özellikle son on yılda hız kazandı. Bugün halen ithalata bağımlı bir ülkeyiz; sıcak hadde ürününü dışarıdan alıyor, içeride ise soğuk haddeleme ve bağlantı elemanları üretiminde yoğunlaşıyoruz. Ancak tablo değişiyor. Sarıtaş'ın yeni faz yatırımları önümüzdeki dönemde üretim kapasitemizi ciddi şekilde artıracak. Bu yatırımlar yalnızca rekabeti artırmakla kalmayacak, aynı zamanda ihracatımızı da güçlendirecek." dedi.



Türkiye'nin entegre paslanmaz çelik üretimine hazır olduğunu ifade eden Yılmaz, şöyle devam etti:

"Bugün yassı paslanmaz çelik tüketimimiz 700-750 bin ton seviyesinde. En kötü piyasa koşullarında bile 500 bin ton soğuk hadde, 100 bin ton sıcak üretim kapasitesine sahibiz. Üstelik yıllık yaklaşık 200 bin ton paslanmaz hurda topluyoruz; bunun 160-170 bin tonunu işlemeden ihraç etmek zorunda kalıyoruz. Bu hurdayı ülke içinde değerlendirmek, tek başına yılda 200 milyon doların üzerinde katma değer Türkiye'de kalması demek. Ayrıca dünyadaki en büyük krom rezervlerinden birine sahibiz ve içeride ferro-krom üretimimiz mevcut. Tüm bu kaynaklar, entegre bir üretim için bize eşsiz bir avantaj sağlıyor. Entegre bir yatırım; çelik ihracatımızın ton başına fiyatını yükseltir, beyaz eşya, mutfak, boru, tank, kalıp çeliği gibi alt sanayileri derinleştirir ve ülkeyi dış şoklara karşı dayanıklı kılar. Paslanmaz çelik, Türkiye için yalnızca bir sanayi konusu değil, aynı zamanda stratejik



bağımsızlık meselesidir ve bizim kaynaklarımız, konumumuz ve sektörel bilgi birikimimiz bu atılım için yeterlidir."

Panelde konuşan PASİD Yönetim Kurulu Üyesi Semih Emekli, paslanmaz çeliğin tarihçesini aktarırken, tarihsel gelişimine ve sektördeki teknik algılara değindi. Paslanmaz çeliğin sanayileşmenin ihtiyaçlarıyla ortaya çıkmış bir buluş olduğunu kaydeden Emekli, "19. yüzyıldan itibaren yapılan deneyler, bugün kullandığımız çeliklerin temelini attı. 1913'te İngiltere'de gerçekleştiri-

len ilk başarılı uygulamanın ardından paslanmaz çelik, önce mutfak eşyalarında, ardından kimya ve inşaat sektöründe hızla yaygınlaştı. Bugün geldiğimiz noktada paslanmaz çelik, dayanıklılığı ve uzun ömürlülüğüyle vazgeçilmez bir malzeme haline geldi." dedi.

Paslanmaz çeliğin ana gruplarını detaylandıran PASİD Genel Sekreteri Hanife Çınar da özellikle Türkiye'de östenitik serinin yaygınlığını vurguladı ve bu serinin alaşımları ve özellikleri ile ilgili ayrıntılı bilgiler verdi.



MALZEME, METALURJİ, OTOMASYON VE ÜRETİM TEKNOLOJİSİ

MATERIAL, METALLURGY, AUTOMATION AND EXTRACTION TECHNOLOGY






/PrestijYayincilik

www.metaldunyasi.com.tr

HEXAGON HIZ, HASSASIYET VE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK ODAKLI ÇÖZÜMLERİYLE KALİTE'25 FUARI'NDA FARK YARATTI



Sensör, yazılım ve donanım teknolojilerini bir araya getiren ölçüm ve otomasyon çözümleriyle metrolojide dünya lideri olan Hexagon, Kalite'25 Fuarı'nda 'Yaşam için kalite' yaklaşımıyla geliştirdiği teknolojileri sergiledi. Hexagon başta ATS800, MAESTRO ve Presto & HYPERSCAN olmak üzere fuarda sergilediği tüm çözümleriyle katılımcıların dikkatlerini üzerine çekti.

Kaliteyi ölçmek ve geliştirmek için geliştirdiği üstün teknolojilerle üretim ekosistemini şekillendiren Hexagon, 17 – 20 Eylül tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde (İFA) düzenlenen Kalite'25 Fuarında sergilediği çözümlerle katılımcılardan yoğun ilgi gördü. Üretimden havacılığa, otomotivden enerjiye kadar birçok sektörde israfı azaltan, denetim sürelerini kısaltan ve izlenebilirliği güçlendiren teknolojileriyle Hexagon, hem Türkiye'nin hem de bölgenin endüstriyel kapasitesini güçlü bir şekilde desteklediğini ortaya koydu. "Yaşam için kalite" vizyonu doğrultusunda geliştirdiği çözümleriyle, yalnızca bugünün ihtiyaçlarını



karşılama kalmayan aynı zamanda geleceğin üretim standartlarını da yeniden tanımlayan Hexagon fuarda; Maestro CMM System, HyperScan, MarvelScan, Atlascan, Leica ATS 800, AT960, AT500, Presto XS, Tube Inspect, Autonomous Metrology Suite, Calipri, Geomagic, Volume Graphics, Absolute Arm 8525, Optiv CMM, and VR800 gibi geniş ürün yelpazesini ziyaretçilerle buluşturdu.

Üretim gücünü ileriye taşıyacak teknolojiler

Fuara ilişkin değerlendirmelerde bulunan Hexagon Türkiye ve Batı Balkanlar Genel Müdürü Koray Alpaslan, "Kalite'25 bizim için yalnızca ürünlerimizi sergilediğimiz bir platform değil, aynı zamanda Türkiye'nin üretim gücünü daha ileriye taşıyacak iş birliklerine zemin hazırlayan önemli bir buluşma noktası. Hexagon olarak hedefimiz, üretim hatlarındaki darboğazları ortadan kaldırmakla kalmayıp sanayinin dijital dönüşümünü hızlan-



dırmak ve sürdürülebilir geleceğe giden yolda sektör profesyonellerine güvenilir bir yol arkadaşı olmak. Bu yıl sergilediğimiz Maestro, HyperScan ve ATS800 gibi çözümlerimiz, üretim dünyasında hız, hassasiyet ve verimliliği yeniden tanımlayan teknolojiler olarak öne çıkıyor. Türkiye'nin otomotiv, havacılık, savunma ve enerji alanlarındaki rekabet gücünü artırmaya yönelik çözümlerimizle geliştirmeye devam ediyoruz" dedi.

Üretim süreçlerinde hız, hassasiyet, sürdürülebilirlik ve güvenlik

"Yaşam için kalite" yaklaşımını merkeze alan Hexagon, fuar boyunca otomotiv, havacılık, savunma ve enerji sektörlerinden birçok profesyonelle bir araya geldi. Üretim süreçlerinde hız, hassasiyet, sürdürülebilirlik ve güvenliği artıran teknolojilerini tanıtırken öne çıkan çözümlerinden bahseden Hexagon, Leica Absolute Tracker ATS800 ile büyük yapıların otomatik dene-

timine yönelik getirdiği yeniliklerle dikkat çekti. Uzun mesafeli lazer taramayı gerçek zamanlı izleme ve otomasyon özellikleriyle birleştiren ATS800, denetim sürelerini saatlerden dakikalara indirerek üreticilere yüzde 70'e varan zaman tasarrufu sağlama-sıyla öne çıktı. Türkiye'nin hızla büyüyen havacılık, savunma, otomotiv ve enerji sektörleri için değerli bir çözüm olan ATS800 fuarda, uluslararası kalite standartlarını karşılamada üreticilere güçlü bir destek sağladığını ortaya koydu. Fuarda tanıtılan bir diğer çözüm olan MAESTRO, denetim performansında yeni bir dönemi başlatırken; hız, kullanım kolaylığı, bağlılık ve ölçeklenebilirlik üzerine inşa edilen yapısıyla iş akışlarını kesintiye uğratmadan kaliteyi dijitalleştirme, darboğazları azaltma ve üretime hız kazandırma kabiliyetiyle öne çıktı. Hexagon'un PRESTO Quality Station çözümü ise yüksek hızlı parça taramasıyla düşük maliyetli ve anahtar teslim kalite kontrol yaklaşımıyla dikkat çekti.



Gelişmiş Üretim Raporu

Teknolojiyi stratejik bir pusula olarak kullanmak

Üretim dönüşüyor, peki siz buna hazır mısınız?



Şimdi Raporu İndirin !



ŞİFRELEMENİN ÖNEMİ HER GEÇEN GÜN ARTIYOR



Günümüzde kurumların tek bir güvenlik ihlali, inşa ettikleri her şeyi tehlikeye atabiliyor. Fikri mülkiyet ve gizli müşteri verilerinin çalınması, ağır mali kayıplar ve marka itibarının zedelenmesi ve şirketin geleceğini riske atma tehdidine kadar bir dizi sonuç doğurabilir. Siber güvenlik alanında dünya lideri olan ESET, kurumlar için veri şifrelemenin, amaca uygun bir güvenlik stratejisinin temel katmanlarından biri olması gerektiğini vurguladı.

IBM'in 2025 Veri İhlali Maliyet Raporu'na göre, veri ihlalinin ortalama maliyeti yaklaşık 4,5 milyon dolara ulaştı. Düz metin verilerini okunamaz bir biçime dönüştürerek veri şifreleme ister depolanmış ister aktarım hâlinde olsun, kuruluşunun en hassas bilgilerini korumaya yarar. Bunu yapmak için birçok neden var.

Uzaktan çalışma: Uzaktan çalışma giderek tercih edilen bir yöntem hâline geldi. Bu durum, çalışanların kullandıkları araçlar ve bu araçlar aracılığıyla depolanan ve erişilen veriler için riskler yaratmaktadır. Kişisel dizüstü bilgisayarlar ve cihazlar, kurumsal eş değerleri kadar güvenli olmayabilir.

Veri patlaması: Küresel işletmeler her zamankinden daha fazla veri oluşturuyor. 2025 yılında 181 zettabayt veri üretileceği tahmin ediliyor. Müşterilerin kişisel olarak tanımlanabilir bilgileri (PII) ile hassas IP, finansal veriler ve M&A plan-

ları gibi bilgiler tehlikeye girerse potansiyel olarak ciddi sonuçlar doğabilir. Veri patlaması, eğitimi için potansiyel olarak hassas büyük miktarda veri gerektiren yapay zekâ ve büyük dil modellerinin (LLM) büyümesiyle de hızlanmaktadır.

Cihaz kaybı- hırsızlığı: Daha fazla çalışan hibrit bir çalışma ortamına uyum sağladıkça yanlarında taşıdıkları dizüstü

tü bilgisayarların, tabletlerin ve diğer mobil cihazların kaybolma veya çalınma riski artıyor.

Üçüncü taraf tehditleri: Tehdit aktörleri, kurumsal siber savunmaları aşma konusunda daha iyi hâle geliyor.

Yetersiz güvenlik: Çalışanlara ait çalınan, tahmin edilen veya kimlik avı yoluyla ele geçirilen kimlik bilgilerini kullanarak kurumsal "çevre"deki geleneksel savunma sistemlerini atlatmak giderek kolaylaşıyor. Verizon'a göre, geçen yıl veri ihlallerinin beşte biri (22%) ilk erişim kimlik bilgilerinin kötüye kullanılmasıyla gerçekleşti, kimlik avı ise yüzde 16'sını oluşturdu. Bilgi hırsızları giderek artan bir sorun hâline geliyor. Bir rapora göre, 2024 yılında ele geçirilen 3,2 milyar kimlik bilgisinin yüzde 75'i (2,1 milyar) bilgi hırsızları kötü amaçlı yazılımlar aracılığıyla çalındı.

Fidye yazılımı: Şifreleme de saldırıların kullandığı bir silah ve tehdit aktörleri, fidye yazılımı ve veri gaspı planlarıyla ağ savunucuları için giderek artan sorunlara neden oluyor. Verizon'a göre, fidye yazılımı geçen yıl tüm veri ihlallerinin %44'ünde mevcuttu ve bu oran yıllık yüzde 37 artış gösterdi.





Güvenli olmayan iletişim: Dünyanın büyük bir kısmı uçtan uca şifreli mesajlaşma platformları aracılığıyla iletişim kuruyor ancak çoğu işletme hâlâ e-posta ile çalışıyor. Ne yazık ki e-posta güvenlik temelinde tasarlanmamış ve uçtan uca şifrelenmediği sürece dinleme ve ele geçirme için cazip bir hedef olabilir. Hassas verileri meraklı gözlerden korumak için gönderenin cihazından alıcının cihazına ulaşana kadar e-posta içeriğini karıştıran şifreleme, tartışılmaz bir savunma hattı olmalıdır.

İçeriden gelen tehditler: Verizon, geçen yıl ihlallerin yüzde 18'inin iç aktörlerin dâhil olduğu ve EMEA'da bu oranın yüzde 29'a yükseldiğini iddia ediyor. Bu olayların çoğu kasıtlı olmaktan çok dikkatsizlikten kaynaklansa da Coinbase ihlali gibi vakalar kasıtlı tehditlerin devam ettiğini ortaya koyuyor.

En iyi şifreleme türü hangisi?

Şifreleme, özel bir algoritma ve şifreleme anahtarı kullanarak düz metin verilerini karıştırır. Yüksek düzeyde koruma sağlayan AES-256 gibi kanıtlanmış, sağlam algoritmalara dayalı ürünleri seçtiğinizden emin olun. Ancak bunun ötesinde, ihtiyaçlarınıza en uygun çözümü seçmeniz gerekecektir. Örneğin, veri tabanlarını ve bulut ortamlarını şifrelemek için özel olarak tasarlanmış ürünler bulunmaktadır. En popüler veri koruma

türlerinden biri tam disk şifrelemesidir (FDE). Bu, dizüstü bilgisayarlar, masaüstü bilgisayarlar ve sunuculardaki sistem diskleri, bölümler ve tüm sürücülerdeki verileri karıştırır. Çözümleri değerlendirirken sağlam şifreleme (AES-256), çapraz platform desteği (örneğin Windows ve macOS arasında), esnek lisanslama, tek bir yönetici portalından merkezi kontrol ve minimum son kullanıcı etkileşimi sunan çözümleri arayın.

Gereksinimlerinize bağlı olarak, aşağıdakileri kapsayan bir şifreleme çözümü de ilginizi çekebilir:

Dosyalar ve klasörler, sanal diskler ve arşivler: Şifrelenmemiş ortamlarda paylaşılması veya depolanması gereken hassas veriler için kullanışlıdır (örneğin, paylaşılan cihaz politikası uyguluyorsanız).

Çıkarılabilir ortamlar: USB sürücülerinde veya benzer ortamlarda bulunan verileri hırsızlık veya kayıptan korumak için.

E-posta ve ekler: Aktarım hâlindeki verileri şifrelemek, yalnızca hedeflenen alıcının e-posta içeriğini okuyabilmesini sağlar.

Siber güvenlik şirketi ESET'in sunduğu gibi merkezi yönetimli şifreleme çözümlerinde bu özelliklerin çoğunu elde edebilirsiniz.

Focusing on peening, blasting, cleaning and vibratory finishing!



MFN INTERNATIONAL is distributed in 67 countries and published 6 times a year

www.mfn.li



MFN CHINA is exclusively for the Chinese market and published 4 times a year

www.mfn.li/cn

MFN offers courses for:

- Shot & Flap Peening
- Industrial Painting
- Mass Finishing
- Shot Blasting
- Residual Stress Measurements



Training in 9 languages!



MFN is a Partner in Education in Nadcap



MFN is an Official Collaboration Partner of FEMS



MFN is a Media Partner of NACE



METAL & STEEL
MFN is the Official Cooperation Partner of Metal & Steel



MFN Headquarters Switzerland



www.sf-expo.cn
MFN is the Official Cooperation Partner of SF EXPO



Bayram AYBASTI
bayram.aybasti@web.de

TÜRK FİRMALARININ ALMANYA'DA FUARLARA KATILIM STRATEJİLERİ VE HAZIRLIK SÜREÇLERİ

1. Giriş

Almanya, her yıl Hannover Messe, IFA Berlin, Medica Düsseldorf ve Bauma Münih gibi dünya çapında bilinen yüzlerce uluslararası fuara ev sahipliği yapmaktadır. Türk şirketleri, bu fuarlara katılım sağlayarak yalnızca Almanya pazarıyla değil, aynı zamanda tüm Avrupa Birliği pazarıyla doğrudan temas kurma fırsatı elde etmektedir. Ancak fuar başarısı için stratejik planlama, kurumsal hazırlık ve hukuki uyum süreçleri kritik öneme sahiptir.

2. Fuar Öncesi Hazırlık Süreci

2.1. Pazar ve Fuar Analizi

- Hedef Pazar Araştırması: Katılınacak fuarın hedef müşteri profili, rekabet durumu, pazar büyüklüğü ve trendler incelenmelidir.
- Fuarın Sektörel Uygunluğu: Fuarın geçmiş yıllardaki ziyaretçi istatistikleri, katılımcı listeleri ve uluslararası alıcı profilleri değerlendirilmelidir.
- Rakip Analizi: Rakip firmaların stand tasarımları, ürün lansmanları ve fiyat politikaları incelenmelidir.

2.2. Hukuki ve Gümrük Hazırlıkları

- EORI Numarası: Almanya'ya ürün

gönderimi için Avrupa Ekonomik Operatör Kayıt ve Tanımlama numarası alınmalıdır.

- Gümrük Vergileri ve İhracat Belgeleri: Ürünlerin Almanya'ya geçişinde ATR Belgesi, EUR.1 Sertifikası ve CE Belgesi gibi evraklar hazırlanmalıdır.
- KDV Uygulamaları: Almanya'da sergilenen ürünlerin satışına ilişkin Umsatzsteuer (KDV) süreçleri önceden planlanmalıdır.

2.3. Lojistik ve Stok Yönetimi

- Taşıma Planlaması: Hava, kara ve deniz taşımacılığı maliyet analizleri yapılmalı; fuar alanına zamanında teslimat sağlanmalıdır.
- Depolama ve Geri Dönüş Süreçleri: Sergilenecek ürünlerin fuar sonrası Türkiye'ye dönüş prosedürleri belirlenmelidir.
- Sigorta: Nakliye ve stand ekipmanları için all-risk sigorta yaptırılması tavsiye edilir.

3. Stand Tasarımı ve Kurumsal Kimlik Yönetimi

3.1. Stand Tasarımı

- Fonksiyonel Alan Planlaması: Ürün sergileme, demo alanı, müşteri ağarlama ve toplantı bölümleri ergonomik olarak düzenlenmelidir.
- Dijital Entegrasyon: LED ekranlar, interaktif kiosklar ve artırılmış gerçeklik (AR) uygulamalarıyla müşteri deneyimi zenginleştirilmelidir.
- Sürdürülebilir Malzeme Kullanımı: Almanya'daki fuarlarda çevre dostu stand malzemeleri tercih edilmelidir.

3.2. Kurumsal Kimlik ve Marka Yönetimi

- Logolar, broşürler, kataloglar ve promosyon malzemeleri Almanca ve İngilizce olarak hazırlanmalıdır.
- Ürün etiketleri DIN EN Normlarına uygun olmalıdır.

- Marka hikayesi, inovasyon ve kalite vurgusu ön plana çıkarılmalıdır.

4. Pazarlama ve Müşteri İletişim Stratejileri

4.1. Fuar Öncesi Dijital Pazarlama

- LinkedIn Kampanyaları: Hedeflenen alıcı kitlesine yönelik Almanca ve İngilizce reklam kampanyaları düzenlenmelidir.
- Fuar Katılım Duyuruları: Basın bültenleri, e-posta pazarlama ve sosyal medya stratejileri geliştirilmelidir.

4.2. Fuar Sırasında İletişim

- Profesyonel Almanca bilen satış temsilcileri görevlendirilmelidir.
- QR kodlu dijital kataloglar, interaktif ürün tanıtımları ve hızlı bilgi paylaşımı sağlanmalıdır.

4.3. Fuar Sonrası Takip

- Toplanan kartvizitler ve potansiyel müşteri verileri CRM sistemine entegre edilmelidir.
- Fuardan sonraki ilk 7 gün içinde kişiye özel teşekkür e-postaları gönderilmelidir.
- Almanya'daki distribütörler ve iş ortaklarıyla takip toplantıları planlanmalıdır.

5. Başarı Ölçümü ve Raporlama

Türk firmalarının Almanya fuar katılımlarının etkinliğini ölçebilmesi için aşağıdaki metrikler takip edilmelidir.

6. Sonuç

Almanya'daki uluslararası fuarlara katılım, Türk firmaları için yalnızca bir tanıtım fırsatı değil, aynı zamanda Avrupa pazarına entegrasyon için stratejik bir adımdır. Doğru pazar analizi, hukuki uyum, lojistik planlama, güçlü kurumsal kimlik ve dijital pazarlama stratejileriyle desteklenen fuar katılımı, firmaların rekabet gücünü artıracak ve sürdürülebilir büyüme sağlayacaktır.

Kriter	Ölçüm Yöntemi	Hedef Değer
Potansiyel Müşteri Sayısı	Toplanan kartvizit + CRM kayıtları	%30 artış
Satış Teklifleri	Fuar sonrası yapılan teklif sayısı	En az 20 teklif
ROI (Yatırım Getirisi)	Toplam fuar harcaması vs. gelir	%150+
Marka Görünürlüğü	Web sitesi ve sosyal medya trafiği	%40 artış

ASAŞ'TAN ALUEXPO 2025'TE YENİLİKÇİ YATIRIMLAR VE ASAŞSANAT'IN 10. YILINA ÖZEL KUTLAMA



Türkiye'nin lider sanayi kuruluşlarından ASAŞ, ALUEXPO 2025'te alüminyum sektöründe fark yaratan yatırımlarını ve ASAŞSANAT çatısı altında üretilen sanat eserlerini tanıttı. Fuar aynı zamanda ASAŞSANAT'ın 10. yılını kutladığı bir buluşma noktası olarak öne çıktı.

ASAŞ, geçtiğimiz yıllarda ülke ekonomisi için stratejik öneme sahip yatırımlarının bir kısmını devreye almıştı, kalan yatırımlarını ise 2026'nın ilk çeyreğinde hayata geçirmeye hazırlanıyor. 2025 yılı içinde devreye alınan, yüksek enerji verimliliği ve çevreci üretim ilkesiyle çalışan, ASAŞ'ın özel talebi üretilen dünyanın ilk 45MN gücündeki Hybrex ekstrüzyon presi; özellikle otomotiv sektörünün talep ettiği yeni alaşımlar ve yapısal profillerin üretiminde müşterilere güçlü ve güvenilir çözümler sunuyor.

Alüminyum profil üretiminde Avrupa'nın en büyük, dünyanın sayılı üretim hatlarından biri olan 150MN ekstrüzyon presi de ASAŞ'ın fuarda tanıttığı en önemli yatırımlar arasında yer alıyor. Bu teknoloji sayesinde raylı sistemler, gemicilik, treyler sektörlerine yönelik özel alaşımlı mühendislik malzemelerinin, büyük profillerin üretimi ve Türkiye'nin bu kritik ürünlerdeki dışa bağımlılığının azaltılması hedefleniyor.

ASAŞ ayrıca, Türkiye'de ilk ve tek olan ikinci 6-Hi CVC soğuk hadde yatırımı-

nı ALUEXPO 2025'te duyurdu. Yatırım devreye alındığında, alüminyum yassı mamullerin üretim kapasitesi 250.000 tona çıkarılacak ve müşterilere daha geniş ürün yelpazesi ile yüksek hizmet kapasitesi sunulacak.

Fuara dair demeç veren ASAŞ Genel Müdürü Derya Hatiboğlu, "ALUEXPO 2025 bizim için yalnızca teknolojik yatırımlarımızı tanıttığımız bir platform değil; aynı zamanda kültür-sanat alanındaki katkılarımızı da paylaştığımız bir buluşma noktası konumunda. 10

yıl önce ASAŞSANAT'ın tanıtımını ilk olarak Aluexpo fuarında gerçekleştirmiştik. Bu sebeple fuarı aynı zamanda ASAŞSANAT'ın 10. yılını kutladığımız ve kültür ile sanatı sektör paydaşlarımızla buluşturduğumuz bir buluşma noktası olarak konumlandırdık. Eserlerimizi hem kendi standımızda hem de TALSAD'ın Alusart alanında ziyaretçilerle buluşturuyoruz." dedi.

ASAŞSANAT bünyesinde genç sanatçıların desteklenmesine yönelik çalışmalara öncelik veriliyor. Bu kapsamda sergilenen eserler arasında, ASAŞSANAT'ın gelenekselleşen Heykel Yarışması'nda birincilik ödülü alan Hakan Çınar'ın Biliş adlı eseri ve yine genç sanatçılardan Rümeysa Alptekin'in Renkli Kuş adlı eseri yer alıyor. Koleksiyonda ayrıca Helga Kaes'in Befreiung eseri, Özgür Mehmet Aksakallı'nın Melek eseri ve Alexey Dmitriev'in Harmony eseri de ziyaretçilerle buluştu.

ASAŞ, bu özel sergi ile kültür-sanatın evrensel dili aracılığıyla sanayi ve sanatın bir araya geldiği güçlü bir köprü kuruyor ve sektöre olduğu kadar topluma da değer katıyor.



KİMYA SEKTÖRÜNÜN 9 AYLIK İHRACATI 24 MİLYAR DOLARI AŞTI



Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) verilerine göre, Türkiye'nin ihracatı Eylül ayında yüzde 3 artışla 22,6 milyar dolar olarak gerçekleşti. Kimya sektörü ise eylül ayında 2,5 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirerek geçen seneye göre yüzde 14 üzerinde artış sağladı. Sektörün 9 aylık ihracatı ise 24 milyar doları aştı.

Kimya sektörünün eylül ayı ihracat rakamlarını değerlendiren İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Adil Pelister, "Eylül ayında ülkemizin toplam ihracatı yüzde 3 artışla 22,6 milyar dolar oldu ve bugüne kadar en yüksek Eylül ayı ihracat rekoruna ulaşıldı. Kimya sektörümüz ise 2,5 milyar dolar değerinde kimyevi maddeler ve mamulleri ihracatı gerçekleştirerek geçen yıl aynı döneme göre yüzde 14'ün üzerinde bir

büyüme gerçekleştirdi. Bu yıl ilk 9 aylık ihracatımız 24 milyar doları aştı. Böylece geçen yıla göre yüzde 5'lik bir büyüme söz konusu. Yılın son kalan aylarında bu aylık ihracat artışlarımızın istikrarlı devam etmesi önemli. İhracatçılarımızı desteklemek üzere yoğun bir tempo içinde çalışmaya devam ediyoruz. İKMİB olarak düzenlediğimiz sektörel ticaret heyetleri, fuar katılımları ihracatımızın artışına katkı sağlayacaktır. Bununla birlikte finansman sorunu yaşayan

ihracatçılarımıza yönelik atılacak her adımı destekliyoruz. Enflasyonla mücadele sürecinde kurların az da olsa yukarı yönlü hareketi ihracatçılarımıza nefes aldırabilir. Biz de her zaman olduğu gibi ihracatımızı artırmak için var gücümüzle çalışmaya devam edeceğiz" dedi.

Eylül ayında en çok "plastikler ve mamulleri" ihracatı gerçekleştirildi

Eylül ayında kimyevi maddeler ve mamulleri ürün gruplarında plastikler ve mamulleri 798 milyon 882 bin dolarla kimya ihracatında ilk sırada yer aldı. İkinci sırada 400 milyon 449 bin dolarlık ihracatla mineral yakıtlar ve ürünler ihracatı yer alırken, anorganik kimyasallar ihracatı 239 milyon 279 bin dolarla üçüncü sırada yer aldı. 'Anorganik kimyasallar'ı takiben ilk onda yer alan diğer sektörler ise; 'uçucu yağlar, kozmetikler ve sabun', 'kauçuk, kauçuk eşya', 'eczacılık ürünleri', 'boya, vernik, mürekkep ve müstahzarları', 'muhtelif kimyasal maddeler', 'gübreler' ve 'yıkama müstahzarları' oldu.

Hollanda eylül ayında en çok ihracat yapılan ülke oldu

Eylül ayında en çok ihracat yapılan ülke 183 milyon dolar ile Hollanda oldu. Eylül ayında en çok ihracat yapılan ilk on ülke Hollanda, Almanya, Romanya, Rusya, İtalya, ABD, Irak, İspanya, İngiltere ve Ukrayna oldu. Eylül ayında ilk 20 ülke arasında en çok artış yüzde 99,39 ile Ukrayna'da oldu.

BİLİYOR MUYDUNUZ?



Uçakların
atmosferdeki
katmanlara ısı
işlem sayesinde
dayandığını

Tren yollarındaki
rayların ısı
işlem sayesinde
dayanıklı
olduğunu

Elektrik tellerinin
iletkenliğini
arttırmak için
ısı işlem
uygulandığını

METAL ISIL İŞLEM SANAYİCİLERİ

TOSYALI İŞ BİRLİĞİ İLE CONTEMPORARY ISTANBUL'UN 20. EDİSYONUNDA SERGİLENEN SEÇKİN PİRİM'İN BENZERSİZ ESERLERİ SANATSEVERLERDEN YOĞUN İLGİ GÖRDÜ



kez daha ortaya koydu. "Emek, değer, sabır ve malzemeye dönüşüm" anlayışını sanata taşıyan Tosyalı, fuarda sanatın toplumsal gelişimdeki rolünü vurgulayan anlamlı bir katkı sundu.

Contemporary Istanbul kapsamında açıklamalarda bulunan Tosyalı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı, "Contemporary Istanbul'un 20. yılında Seçkin Pirim'in eserlerini sanatseverlerle buluşturmak bizim için büyük bir mutluluk oldu. Tosyalı olarak sürdürülebilirlik vizyonumuz yalnızca üretim anlayışımızla sınırlı değil; kültür ve sanat aracılığıyla topluma yayılan bir dönüşüm hareketine de katkı sunuyor. Çünkü bizce sürdürülebilirliğin kalıcı olabilmesi, yaşamın her alanına nüfuz etmesiyle mümkün. Seçkin Pirim'in özüne dönüşü sorgulayan ve yenilenmeyi odağına alan sanat anlayışının, bizim yeşil çelik üretiminde doğaya ve geleceğe saygılı yaklaşımımızla örtüşmesi, bu iş birliğine ayrı bir anlam kattı. Contemporary Istanbul ile uzun süredir devam eden güzel bir iş birliğimiz var. Bir süre önce de Contemporary Istanbul Vakfı ve Hatay Mustafa Kemal Üniversitesi iş birliğiyle hayata geçirdiğimiz Kariyer ve Mesleki Gelişim Eğitim Programı ile deprem sonrası eğitimlerine ara vermek zorunda kalan genç sanatçılarımızı desteklemeye başladık. Contemporary Istanbul ile olan iş birliğimizi önümüzdeki yıllarda da daha güzel projelerle taçlandırarak sanata ve sanatçılara olan desteğimizi sürdüreceğiz." dedi.

Contemporary Istanbul Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Rabia Güreli, "Contemporary Istanbul Vakfı, bizim için yalnızca sanat ortamını güçlendiren bir yapı

Contemporary Istanbul'un 20. edisyonu, bu yıl da sanat ve kültür dünyasının önemli buluşma noktalarından biri olurken Tosyalı'nın desteğiyle sergilenen Seçkin Pirim'in eserleri, fuarın en çok ilgi gören çalışmaları arasında yer aldı. Türkiye'den ve dünyanın farklı ülkelerinden sanatseverlerin katıldığı etkinlikte, Tosyalı ve Contemporary Istanbul Vakfı iş birliğiyle Hatay depreminden etkilenen genç sanatçılar ve geleceğin sanat profesyonelleri için düzenlenen Kariyer ve Mesleki Gelişim Eğitim Programı öğrencileri de ağırlandı.

Tosyalı, Contemporary Istanbul'un 20. edisyonunda, sanatçı Seçkin Pirim'in özel koleksiyonlarda yer alan heyecan verici eserlerini sanatseverlerle buluşturdu. Sanatı toplumsal dönüşüm, sürdürülebilir yaşam ve kültürel mirasın bir yansıması olarak gören Tosyalı, bu yıl da sanatta ileri dönüşümü yaratıcı bakış açısıyla yeniden yorumlayan sanatçılara destek olmaya devam etti.

Tersane İstanbul'da 24-28 Eylül 2025 tarihleri arasında gerçekleşen etkinlik boyunca Tosyalı standını ziyaret

eden konuklar, sanatçının pleksi, kâğıt, mermer ve alüminyum malzemelerle ürettiği ve kariyerinde dönüm noktası kabul edilen eserlerini yakından inceledi. Ziyaretçiler, Pirim'in özüne dönüş yolculuğunu anlatan yapıtları ile Tosyalı'nın yeşil çelik vizyonu arasında kurulan güçlü bağa tanıklık ettiler.

Bu yıl beşinci kez Contemporary Istanbul'a destek veren Tosyalı, yalnızca sürdürülebilir üretim ve yeşil çelik yolculuğunda değil; kültür-sanat alanında da dönüşümün öncüsü olduğunu bir



değil; aynı zamanda sanat eğitimi alan gençlerin eşit imkânlarla gelişimini destekleyen bir platform. Tosalı Holding'in katkısı ve Hatay Mustafa Kemal Üniversitesi iş birliğiyle, depremden etkilenen öğrenciler için hayata geçirdiğimiz sekiz haftalık eğitim programı bu yaklaşımımızın en güzel örneklerinden biriydi. Gençleri akademisyenler, sanat profesyonelleri ve farklı disiplinlerden uzmanlarla bir araya getirerek onlara sanat dünyasının yaratıcı üretimin ötesinde kapsamlı bir eğitim programı sunduk.

20. edisyonumuz kapsamında, Contemporary Istanbul Vakfı ve Tosalı Holding iş birliğiyle Hatay Mustafa Kemal Üniversitesi öğrencileri için düzenlenen sanat eğitimi sertifika programında başarılı olan 6 öğrenciyi ve eğitimlerini Tosalı Holding ile bir araya getirerek Contemporary Istanbul'da ağırladık. Önümüzdeki dönemde de yeni eğitim projeleriyle bu yolculuğu sürdürürken, en büyük hedefimiz hem Türk çağdaş sanatını dünyaya tanıtmak hem de İstanbul'u uluslararası kültür-sanat sahnesinin öncü merkezlerinden biri haline getirmek. Eğitim, araştırma, sergi ve yayın faaliyetleriyle

bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da sanata ve genç sanatçılara kalıcı katkılar sunmaya devam edeceğiz."

Sanatçı Seçkin Pirim, "Geleceği düşünmek ve konuşmak için geçmiş de bugünde sürekli yaşatmak gerektiğine inanandanım. Dirimart Yayınları'ndan, 2000'den bugüne yaptıkları bakan kitabı Tosalı iş birliğinde gerçekleştirdiğimiz stantta ilk kez izleyiciyle buluşturmakten mutluluk duydum. Bu iş birliği, sadece arşiv fotoğraflarıyla değil; benim 20 yılda yaptıklarımın küçük bir özeti olarak da ete kemiğe bürünmüş oldu."

Hatay depreminden etkilenen genç sanatçılar Contemporary Istanbul'da

Tosalı Holding, Contemporary Istanbul Vakfı ve Hatay Mustafa Kemal Üniversitesi iş birliğiyle, Şubat 2023 Hatay depreminden etkilenen genç sanatçılar ve geleceğin sanat profesyonelleri için düzenlenen Kariyer ve Mesleki Gelişim Eğitim Programı'na katılan öğrenciler ve öğretmenlerin bir kısmı da Contemporary Istanbul'un 20. edisyonunda ağırlandı.

Hatay Mustafa Kemal Üniversitesi Güzel Sanatlar Fakültesi 3. ve 4. sınıf resim, heykel ve grafik tasarım bölümlerinden toplam 63 öğrencinin katıldığı Kariyer ve Mesleki Gelişim Eğitim Programı kapsamında sanat alanında birbirinden değerli isimler eğitim verdi. 4 Nisan – 25 Mayıs 2025 tarihleri arasında gerçekleştirilen eğitim programı, 24 ders çevrimiçi (online) olarak düzenlendi ve toplamda 40 saatlik bir programı kapsadı. Eğitimler sonunda 2 ayrı sanatçı ile 2'şer saatlik 2 atölye çalışması (workshop) düzenlendi.

Program, geleceğe dair umutlarını yeniden inşa etmeye çalışan öğrencilere ve genç sanat profesyonellerine rehberlik etmeyi hedefliyor. Program aynı zamanda, sanatın iyileştirici gücünü merkeze alarak öğrencilerin üretim motivasyonunu artırmayı ve onları sanat dünyasındaki çeşitli kariyer yollarıyla tanıştırmak güçlü bir profesyonel temel oluşturmalarını sağlamayı amaçlıyor. Uzun vadede projenin farklı üniversitelere ve deprem bölgesindeki diğer şehirlerdeki sanat fakültelerine yayılması hedefleniyor.

Tosyalı ve Contemporary Istanbul iş birliği yeniliklerle devam edecek

Sürdürülebilirliği en temel gündem maddesi olarak belirleyen Tosyalı, 2021 yılında Contemporary Istanbul ile uzun soluklu bir iş birliği başlattı. 2021'deki 16'ncı Contemporary Istanbul'da, "Türk Leonardo da Vinci" olarak kabul edilen, efsanevi heykeltıraş İlhan Koman sergisinin sponsorluğunu üstlenerek sürdürülebilir sanat ve sanatta ileri dönüşüm konularında farkındalığın artmasına katkı sağladı. 2022'de ise dünyadan ve Türkiye'den alanında öncü sanatçıları, "Artist in Residence (Sanatçı Misafir Programı)" kapsamında Contemporary Istanbul'da ağırladı. Sanatçılar, Tosyalı'nın Osmaniye'deki tesislerini ziyaret ederek eserlerini yapacakları malzemeleri seçtiler. Sanatçıların kullanılmış ve hurdaya ayrılmış demir-çelik malzemelerden ürettikleri heyecan verici eserler, Eylül ayında gerçekleşen 17. Contemporary Istanbul'da sanatseverlerle buluştu. 2023'te iki farklı alana destek vererek katılım sağlayan Tosyalı, iş birliği çerçevesinde Contemporary Istanbul'un 18. edisyonunda,



The Yard by TOSYALI ve Heykeltıraş Varol Topaç'ın çelik üretim atıklarından ileri dönüşüm tekniği ile yarattığı eserlerle yerini aldı. Dış mekan heykel, video ve enstalasyonlardan oluşan The Yard, Marc Oliver Wahler küratörlüğünde gerçekleşti. Endüstriyel nesnelerin büyüleyici sanat eserlerine dönüştüğü sergi, çevreyle etkileşim içinde dinamik bir şekilde izleyiciyle buluştu. Sergide ayrıca 5 uluslararası sanatçının eserine de yer verildi. Tosyalı, geçen yıl gerçekleştirilen Contemporary Istanbul'un 19.

edisyonunda ise sanatçı Osman Dinç'in çeliği bir sanat eserine dönüştüren "Bir Dünya Hikayesi" sergisini sanatseverlerle buluşturdu. Tosyalı ayrıca bu yıl, Contemporary Istanbul tarafından düzenlenen CI BLOOM'un 4. edisyonunun stratejik partneri ve sanatçı Kazım Karakaya'nın alüminyum ve demir malzemelerden ürettiği eserlerinin yer aldığı serginin de partneri oldu. Tosyalı ve Contemporary Istanbul iş birliği önümüzdeki dönemde de yeniliklerle devam edecek.

MALZEME, METALURJİ, OTOMASYON VE ÜRETİM TEKNOLOJİSİ

MATERIAL, METALLURGY, AUTOMATION
AND EXTRACTION TECHNOLOGY

/PrestijYayincilik
www.metaldunyasi.com.tr

SANAYİ VE TEKNOLOJİ BAKANI MEHMET FATİH KACIR KUTES FABRİKASINI ZİYARET ETTİ



Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, Kutes'in sürdürülebilir üretim vizyonu ile faaliyet gösterdiği Özel Endüstri Bölgesi'ni ziyaret etti. Bakan Kacır, şirketin faaliyetleri, gelecek stratejisi, karbon nötr üretim hedefleri ve dögüsel ekonomi uygulamaları hakkında İcra Kurulu Başkanı Ali Esat Kutmangil'den bilgi aldı.

30 yılı aşkın deneyimiyle döküm ve ta-
laşlı imalat sektörlerinde küresel stan-
dartlarda üretim gerçekleştiren Ku-
tes, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Sayın
Mehmet Fatih Kacır'ı ağırladı. Bakan
Kacır'a Tekirdağ Valisi Recep Soytürk,
ilçe ve belde belediye başkanları ile
davetliler eşlik etti.

Ziyaret kapsamında Kutes İcra Kuru-
lu Başkanı Ali Esat Kutmangil, Bakan
Fatih Kacır'a şirketin faaliyetlerini
paylaşarak gelecek vizyonunu aktar-

dı. Kutmangil, konuyla ilgili yaptığı
açıklamada; "Karbon yoğun bir sek-
tör olan döküm sanayisini çevreye
duyarlı, sürdürülebilir ve geleceğe
ilham veren bir yapıya dönüştürme
hedefiyle çalışmalarımızı kararlılık-
la sürdürüyoruz. 2023 yılında Türki-
ye'nin 32. Endüstri Bölgesi ilan edil-
memizle birlikte, sanayi ve teknoloji
alanında ülkemiz adına stratejik bir
pozisyon elde ettik. Bu önemli kaza-
nım, bölgemizin ve ülkemizin sana-
yi geleceği için de önemli bir adım

oldu. Bakanımızın Özel Endüstri
Bölgemize gerçekleştirdiği ziyaret,
bizleri onurlandırmış olup sanayimi-
zin gelişimi yolunda yürüttüğümüz
çalışmalara güçlü bir motivasyon ve
yeni bir ivme kazandırdı. Önümüzde-
ki dönemde yatırımlarımıza devam
ederek, üretim ve ihracat kapasite-
mizi daha da artırmayı, bu sayede ül-
kemiz ekonomisine sağladığımız kat-
kıyı büyütmeyi hedefliyoruz" dedi.

Programın sonunda Bakan Kacır'a
Kutes'in kurucusu merhum Mehmet
Bekir Kutmangil'e ithaf edilen kitap
hediye edildi.



Kalite'25 Fuarı Başarıyla Tamamlandı:

SEKTÖRÜN KALİTE YOLCULUĞUNA GÜÇLÜ BİR KATKI



Türkiye'nin kalite, kontrol, metroloji ve test teknolojileri alanındaki en kapsamlı organizasyonu olan Kalite'25 Fuarı, 17-20 Eylül 2025 tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde başarıyla gerçekleştirildi. 14. kez düzenlenen fuar, sektörün öncü firmalarını, karar vericilerini ve teknoloji sağlayıcılarını aynı çatı altında buluşturdu.

Fuar süresince; otomotiv, havacılık, savunma sanayi, beyaz eşya, elektronik, kimya ve ambalaj gibi kritik sektörlerden gelen profesyoneller, üretim süreçlerinde kaliteyi artıracak çözümleri doğrudan inceleme fırsatı buldu.

Katılım ve Etkileşim Rakamları

Kalite'25 Fuarı, 14 farklı ülkeden gelen yaklaşık 3.000 ziyaretçiye ağırlarken, 300'ü aşkın marka en yeni ürün ve teknolojilerini sergiledi. Fuar sonuç anketine göre:

- Ziyaretçilerin %43.3'ü fuara ürünlere ulaşmak için geldi
- %22.4'ü pazarı tanımak, %12.7'si iş bağlantısı kurmak amacıyla katılım sağladı

- Katılımcıların %75'ten fazlası fuarın beklentilerini karşıladığını belirtti
- Ziyaretçilerin %38,5'i sektörel yayınlar aracılığıyla fuardan haberdar oldu
- En yoğun ilgi gösteren sektörler arasında otomotiv (%30,1) ve savunma sanayi öne çıktı

Bölgesel Etki ve Gelecek Vizyonu: Ankara'ya Doğru

Fuar sonuç raporuna göre, İstanbul dışından gelen ziyaretçilerin önemli bir kısmı Ankara (%13.3), İzmir (%13.3), Bursa (%18.1) ve Kocaeli



(%9.6) gibi sanayi merkezlerinden geldi. Ankete katılanların %46.2'si fuarın bir sonraki yıl Ankara'da düzenlenmesini tercih ettiklerini belirtti.

Bu talep doğrultusunda, Kalite Fuarı, 2026 yılında ilk kez Ankara’da, 04–07 Kasım 2026 tarihleri arasında ATO CONGRESIUM Söğütözü’nde düzenlenecek. Başkent Ankara, savunma sanayisinin lokomotif firmalarına ev sahipliği yapması, kamu Ar-Ge merkezleri ve organize sanayi bölgeleriyle Türkiye’nin üretim kalitesine yön veren stratejik bir konumda bulunuyor.

Kalite'25'te Öne Çıkanlar

- Koordinat ölçüm makineleri, kalibrasyon sistemleri, laboratuvar test ekipmanları
- Endüstriyel yazılım çözümleri, kalite güvence danışmanlık hizmetleri
- Balkanlar, Ortadoğu ve Kuzey Afrika'dan gelen ziyaretçilerle kurulan küresel iş bağlantıları

Kalite Fuar Yapım A.Ş., 27 yıllık fuarcılık deneyimiyle sektöre değer



katmaya devam ederken, Kalite'25 Fuarı ile üretimde mükemmelliği hedefleyen firmalara güçlü bir platform sundu. 2026'da Ankara'da gerçekleşecek yeni buluşma için hazırlıklar şimdiden başladı.





Küresel Ticaret
Global Bağlantılar
Sektörel Bilgi



MADEN

TÜRKİYE

12. Uluslararası Madencilik, Tünel İnşa,
Makine Ekipmanları ve İş Makineleri Fuarı

08-11 NİSAN 2026

www.madenturkiyefuari.com



@madenturkiyefuari

**TÜYAP FUAR VE KONGRE MERKEZİ
BÜYÜKÇEKMECE | İSTANBUL**

ALUEXPO 2025 REKOR KATILIM VE ULUSLARARASI İLGİYLE TAMAMLANDI



ALUEXPO 2025, Türkiye'nin alüminyum sektöründeki küresel gücünü bir kez daha gözler önüne serdi ve sektörün geleceğine yön veren buluşmalardan biri oldu.

İstanbul Fuar Merkezi'nde 18–20 Eylül 2025 tarihlerinde düzenlenen ALUEXPO 2025 – 9. Uluslararası Alüminyum Teknolojileri, Makina ve Ürünleri İhtisas Fuarı, bu yıl da rekor katılımla gerçekleşti. Toplam 472 firma, 29 ülkeden gelen sektör temsilcileri ve on binlerce ziyaretçiyle buluştu.

Rekor Katılım ve Artan Uluslararası İlgisi

ALUEXPO 2025, 19.302 m²'lik alanda düzenlenerek geçtiğimiz yıllara göre daha geniş bir platform sundu. Yurtiçi katılım %7, yurtdışı katılım ise %30 oranında artış gösterdi. Fuara doğrudan katılan yabancı firma sayısı %104 artarak 73'ten 149'a yükseldi. Fuarı toplam 15367 kişi ziyaret etti. Yerli ziyaretçi sayısı 12815, yabancı ziyaretçi ise 2552 kişi olarak belirtildi.

Toplam 238 yabancı, 234 yerli olmak üzere 472 firma en yeni teknolojilerini, yaratıcı ürünlerini ve inovatif çözümlerini alüminyum dünyasına tanıttı. Çin,

Almanya, İtalya, Amerika ve Hindistan başta olmak üzere 29 farklı ülkeden gelen katılımcılar, fuarın uluslararası kimliğini bir kez daha pekiştirdi.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, "Dünyanın 14. büyük alüminyum ürünleri ihracatçısıyız"

Fuarın açılışında yaptığı konuşmada Bakan Kacır, "Hızlı ve istikrarlı büyüyen Ar-Ge ve inovasyon ekosistemimizle

yüksek teknoloji sektörler artık sanayi üretimimizde pozitif olarak öne çıkıyor. Otomotivden inşaat, elektronikten kimyaya, makineden savunma ve havacılığa pek çok sektöre girdi tedariki sağlayan alüminyum sanayimiz de 'güçlü sanayi, güçlü Türkiye' vizyonumuzu en üst düzeyde sahiplenilen sektörler arasında yer alıyor. Yıllık 500 bin ton üretim ve 3 milyon ton işleme kapasitesine sahip Türk alüminyum sektörü, gerek kapasitesiyle gerekse de ürün kalitesi ile bugün küresel tedarik zincirlerinde önemli bir konuma sahip. Bugün dünyanın 14. büyük alüminyum ürünleri ihracatçısıyız" ifadelerini kullanarak sektörün önemine değindi.

En Yeni Teknolojiler Sergilendi

Fuarda; birincil alüminyum ürünlerden profil, boru, levha ve folyo gibi ürünlere, pencere, kapı ve cephe sistemlerinden geri dönüşüm ve yüzey işlem teknolojilerine kadar geniş bir yelpazede yenilikçi çözümler tanıtıldı. Alüminyum üretim teknolojilerinde; ergitme, döküm, ısıl işlem, haddeleme, ekstrüzyon ve çevre koruma teknolojilerinin yanı sıra robotlar, presler, otomasyon sistemleri ve yüksek basınçlı döküm teknolojileri de ziyaretçilerin ilgisini çekti.



Fuarda ALUSart standı büyük ilgi gördü

Aüminyumun sanatsal yönünü ve yaratıcı potansiyelini ortaya koyan uluslararası bir sergi olan ALUSart, ALUS'12 Sponsorlarının desteği ile TALSAD (Türkiye Alüminyum Sanayicileri Derneği) küratörlüğünde düzenlendi. Alüminyumun yalnızca endüstriyel bir malzeme olmadığını, aynı zamanda estetik, dönüştürülebilir ve ilham verici bir yaratım aracı olduğunu vurgulamak amacıyla düzenlenen sergi, ziyaretçilerden büyük ilgi gördü.

Uluslararası İş Birliği Fırsatları

T.C. Ticaret Bakanlığı ve İDDMİB iş birliğiyle düzenlenen "Alım Heyeti Programı" kapsamında Irak, Mısır, Katar, Suudi Arabistan, Umman, Ürdün, Brezilya ve Meksika'dan gelen sektör temsilcileri, katılımcı firmalarla ikili görüşmeler gerçekleştirdi. Organizatör firma Hannover Messe Ankara Fuarcılık A.Ş., kendi bütçesinden finanse ettiği özel ziyaretçi programlarıyla birçok ülkeden iş insanını İstanbul'da ağırladı.

Gelecek Nesillere Açılan Kapı

ALUEXPO 2025 kapsamında Türkiye'nin farklı bölgelerinden Sanayi ve Ticaret Odaları, OSB'ler ve üniversitelerden sektör temsilcileri ve öğrenciler fuara davet edildi. Metalurji ve Malzeme Mühendisliği bölümleri ile Alüminyum Teknik Liseleri öğrencileri, sektörün öncü firmalarıyla tanışarak geleceğe yönelik bilgi ve deneyim kazandı.



Bakanlık Desteği

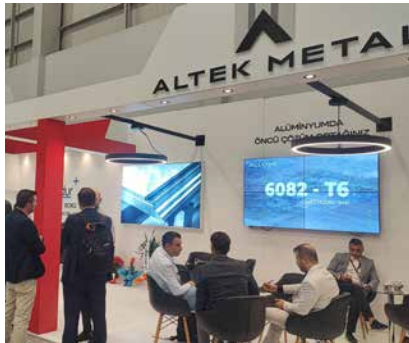
ALUEXPO, T.C. Ticaret Bakanlığı tarafından "Sektörel Nitelikli Uluslararası

Yurtiçi Fuar" olarak değerlendirilerek, ihracatçı ve üretici firmalara katılım desteği sağlandı.

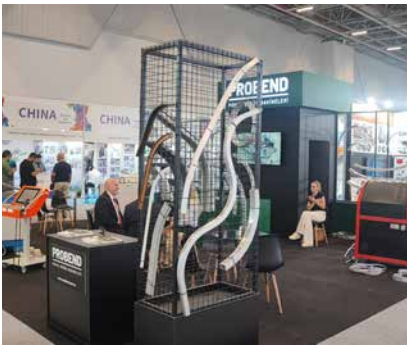




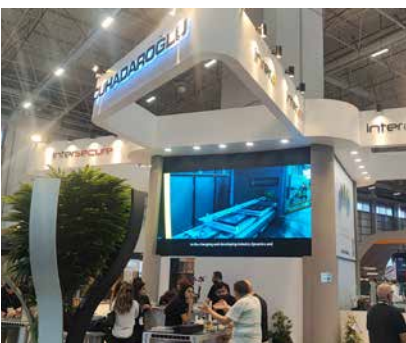












Eurasia SMTECH

Powered by
**MAKTEK
SMART**

Sac, Metal İşleme
Teknolojileri Fuarı

5 - 8 Kasım 2025

www.smtech-eurasia.com

    [smtecheurasia](https://www.youtube.com/smtcheurasia)

Online
Biletini Al



Yeni Yüzüyle, Yeni Vizyonuyla,
Yeni Adresinde: SMTECH Eurasia

 **İstanbul'da!**

**TÜYAP FUAR VE KONGRE MERKEZİ
BÜYÜKÇEKMECE | İSTANBUL**

KADIN İSTİHDAMI TÜRK SANAYİNİN GELECEĞİNİ ŞEKİLLENDİRİYOR



Güriş Sanayi Grubu şirketlerinden ve Türkiye'nin en büyük döküm fabrikasına sahip olan Döktaş, üretimin operasyonel süreçlerinde kadın istihdamını artırmaya yönelik başlattığı proje ile sektörde önemli bir adım daha atmış oldu. Ağustos 2023'te Bursa/Orhangazi fabrikasında hayata geçirilen uygulama, kısa sürede olumlu sonuçlar vererek Döktaş Manisa Alüminyum ve Jant fabrikalarına da yayıldı.

Bugün itibarıyla Döktaş Orhangazi'de 28, Döktaş Manisa'da ise 17 olmak

üzere toplam 45 kadın çalışan, üretim sahasında aktif görev yapıyor.

Güriş Sanayi Grubu şirketlerinden Döktaş Dökümcülük Orhangazi Fabrikası İnsan Kaynakları Müdürü Sibel Demircan Taş, proje hakkında şu değerlendirmede bulundu:

"Başlangıçta bazı endişeler mevcuttu; 'bu iş ağır sanayi, kadınlar zorlanır' şeklinde yorumlar yapılmaktaydı. Ancak doğru iş organizasyonu, ergonomik düzenlemeler ve etkin iletişim ile

kadınların üretim sahasında erkekler kadar başarılı olabileceği ortaya konmuştur. Bugün kadın çalışanlarımızın sahada güvenle ve gururla görev yaptıklarını görmek, bizim için büyük bir memnuniyet kaynağıdır. Bu proje, yalnızca bir istihdam uygulaması değil, aynı zamanda Döktaş'ın sosyal sorumluluk ve sürdürülebilirlik vizyonunun önemli bir parçasıdır. Cumhuriyetimizin kurucusu Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün "Daha emin ve daha doğru olarak yürüyeceğimiz bir yol vardır: Büyük Türk kadınına çalışmamıza ortak kılmaktır." sözü, projemizin temel ilham kaynaklarından biri oldu." dedi. Sibel Demircan Taş, "Kadınların ekonomiye katılımının artması hem sektörümüzü hem de toplumu ileriye taşımaktadır" ifadelerini kullandı.

Güriş Sanayi Grubu şirketlerinden Döktaş, önümüzdeki dönemde kadın çalışanların sayısını artırmayı, üretimin farklı alanlarında görev almalarını sağlamayı ve sektörde iyi bir uygulama modeli olarak örnek teşkil etmeyi hedefliyor.



MEEX

MAKİNE VE TEKNOLOJİLERİ FUARI

03 - 06
ARALIK

BURSA FUAR MERKEZİ



SAC İŞLEME
MAKİNELERİ



METAL İŞLEME
TAKIM TEZGAHLARI



OTOMASYON
TEKNOLOJİLERİ

Destekleyenler



BTSO
BURSA TİCARET VE SANAYİ ODASI



MAKİNA İMALATÇILARI BİRLİĞİ



BURSA
FUAR
MERKEZİ

KFA
FUARCILIK

Organizatör

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB
(TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

BORÇELİK'İN BU İŞ EŞİTLİK İŞİ PROJESİNDE 7. FAZ TAMAMLANDI



Borusan Grup şirketlerinden Borçelik'in, Bursa İş Kadınları ve Yöneticileri Derneği (BUIKAD) ve Nilüfer Organize Sanayi Bölgesi (NOSAB) iş birliğiyle yürüttüğü "Bu İş Eşitlik İşİ" projesinin 7.fazı tamamlandı. Bu faz kapsamında kadınlara verilen vinç operatörlüğü eğitimi ile sanayide nitelikli iş gücüne kazandırılan kadın sayısı 65'e ulaştı.

Uzmanlık alanının yanı sıra faaliyet gösterdiği her alanda sürdürülebilirliği odağına alan Borçelik, Borusan Holding'in iklim, insan ve inovasyon odak alanlarıyla şekillenen geleceğe ilham verme vizyonuna katkı sağlayan projelerden biri olan "Bu İş Eşitlik İşİ" ile toplumsal fayda yaratmaya devam ediyor.

Sanayide nitelikli kadın çalışan istihdamını artırmaya yönelik yürütülen ve Borçelik Teknik Akademi, Bursa İş Kadınları ve Yöneticileri Derneği (BUIKAD) ve Nilüfer Organize Sanayi Bölgesi (NOSAB) iş birliğiyle hayata geçirilen projenin 7. fazı kapsamında katılımcı kadınlara vinç operatörlüğü eğitimi verildi. Bu eğitimlerin tamamlanmasıyla birlikte, sanayide nitelikli iş gücüne kazandırılan kadın sayısı 65'e ulaştı.

Proje; üretime yönelik alanlarda kadın iş gücünü artırmayı, toplumsal

cinsiyet kalıplarını kırarak "erkek işi" olarak tanımlanan meslek dallarında nitelikli kadın yetenekler yetiştirmeyi amaçlıyor. Bu sayede Bursa bölgesinde sanayinin ihtiyaç duyduğu iş gücüne katkı sağlanırken, toplumda

fırsat eşitliği temelinde kalıcı bir dönüşüm yaratılıyor.Çelik sektöründe şu an dünyada geçerli EDGE Cinsiyet Sertifikası'na sahip tek kuruluş olan Borçelik, "Kadına Güç İş Yok" ve "Bu İş Eşitlik İşİ" gibi projelerle bugüne kadar birçok kadının iş gücüne katılımına destek oldu. Toplumsal cinsiyet eşitliğini sürdürülebilir kalkınmanın temel unsurlarından biri olarak gören Borçelik, bu projelerle toplumsal yaşamda fark yaratmayı amaçlıyor.





9.Uluslararası Poliüretan Sanayi Fuarı

**Avrasya'nın Lider
Poliüretan Fuarı**

**26-28 KASIM
2025**

İSTANBUL FUAR
MERKEZİ

Eş Zamanlı



putecheurasia.com

Organizatör



Destekleyenler



Medya Partneri



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ)
DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

METAL DÜNYASI E-DERGİSİ

Yıllık / 12 Sayı



500₺

KALIP DÜNYASI E-DERGİSİ

Yıllık / 6 Sayı



500₺

CADCAMCAE DÜNYASI E-DERGİSİ

Yıllık / 4 Sayı



500₺

ABONE FORMU / SUBSCRIPTION FORM

Abone Bilgileri / Subscriber Informations

Firma / Company Name:

Ad Soyad / Name Surname:

Title / Mr. / Mrs. (tick as applicable)

Departman / Department:

Adres / Address:

İlçe / County:

İl / City:

Posta Kodu / Post Code:

Tel:

Fax:

e-mail:

V. Dairesi / V. No:

☐ Banka havalesi ile yatırdım
Paid with bank transfer

☐ Elden yatırdım
Direct Payment

Abonelik Başlangıç: / /
Subscription Beginning Date: / /

Abonelik Bitiş: / /
Subscription Ending Date: / /

BANKA HESAP NUMARALARI - Bank Account Numbers

İş Bankası
1135 Balmumcu Şubesi
Hesap No: 401414
IBAN: TR81000640000011350401414

Akbank
420 Esentepe Şubesi
Hesap No: 37341
IBAN: TR700004600420888000037341

EURO ACCOUNT PRESTIJ YAYINCILIK BAS. HİZ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
TÜRKİYE İŞ BANKASI - BALMUMCU BRANCH
BICS/SWIFT CODE: 1135 ISBKTRISXXX
IBAN (RATING NUMBER): TR230006400000211353416049
ACCOUNT NO: 3416049

Heraeus Electro-Nite ile Dökme Demir Kalite Kontrolünde Devrimsel Yenilik

Hurdayı düşürürken Kaliteyi Artırın



QuiK-Cup® QCTe

QuiK-Cup® tek kullanımlık termal analiz kapları, kimyasal bileşimi (karbon eşdeğeri, karbon ve silisyum) belirlemek için soğuma eğrileri sağlar.

- Karbon (C) ve silisyum (Si) içeriğinin hassas tayini
- Likidüs sıcaklığı ve Delta T (°C) ölçümü ile soğuma eğilimi tahmini



Therm-O-Stack

Therm-O-Stack aynı anda doldurulan 2 hazneli bir kaptır. Ötektik donma yaklaşık 90 saniyede gerçekleşir.

- Metalurjik parametrelerin niteliksel değerlendirilmesi
- Döküm öncesinde küresellik tahmini
- Aşılama ve magnezyum ilave süreçlerinin optimize edilmesi
- Magnezyum etkinliğinin kaybolma süresinin (fading) gösterimi



Te

TeS

QC



Premier Choice of the World's Aluminium, Iron & Steel Foundries.



FERRO ALLOYS

Ferro Silicon Manganese
Ferro Silicon
Ferro Manganese
Ferro Chrome
Ferro Molybdenum
Ferro Vanadium
Ferro Phosphorus
Ferro Titanium
Ferro Boron
Ferro Sulphur
Ferro Niobium
Ferro Wolfram
Ferro Nickel

NON FERROUS

Silicon Metal
Chrome Metal
Magnesium Metal
Manganese Metal

BASE METALS

Aluminium
Nickel
Copper
Lead
Zinc
Tin

MINOR METALS

Antimony Metal
Cadmium Metal
Chromium Metal
Cobalt Metal
Manganese Metal
Molybdenum Metal
Niobium Metal
Selenium Metal
Silicon Metal
Wolfram Metal
Zirconium Metal

MASTER ALLOYS

Nickel Magnesium
Aluminium Titanium Boron
Aluminium Chrome
Aluminium Manganese
Aluminium Silicon
Aluminium Strontium
Silicon Calcium
Calcium Carbide
Aluminium Nickel
Aluminium Cobalt
Copper Phosphorus

PIG IRON

Nodular Grade Pig Iron
Foundry Grade Pig Iron
Basic Pig Iron
Steel Scrap

INOCULANTS

Ferro Silicon Magnesium
Ferro Silicon Zirconium
Ferro Silicon Barium
Ferro Silicon Aluminium
Ferro Silicon Calcium

MINERALS/ORES

Chromite Ore
Iron Ore
Manganese Ore
Fluorspar
Alumina / Bauxite

WATER TREATMENT

Ductile Iron Pipe
Aluminium Sulphate
Chlore

OTHERS

Graphite Electrode
Metallurgical Coke
Foundry Coke
Silicon Carbide
Chromite Sand
Magnesium Granule
Graphitized Petroleum Coke
Calcinated Petroleum Coke
Steel Shot
Steel Grit
Foundry Resin
Foundry Coating
Ceramic Foam Filters
Refractories
Ferro Titanium Cored Wire
Calcium Silicon Cored Wire
Crucibles
Mica Sheets & Rolls
Fluxes
Shell Sand

İstasyon Mah. E-5 Üstü Fatih Otağı Sk. TUZLA - İSTANBUL - TURKEY T.: (+90 216) - 447 29 55 (pbx) F.: (+90 216) 447 29 69

www.marmarametal.com

marmara@marmarametal.com